

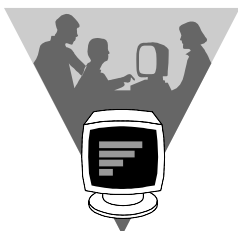
МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
КУРГАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ

Н.Д. Кремлев

СИСТЕМА НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ

СТАТИСТИКА И МЕТОДЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

Учебное пособие



Курган 1999

УДК 65 7.4(07)
С 79

Н. Д. Кремлев Система национальных счетов: СТАТИСТИКА И МЕТОДЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ: Учебное пособие. - Курган: Издательство ККГС, 1999. – 114с.

В учебном пособии излагаются основные понятия, определения и категории системы национальных счетов, раскрывается роль и значение международной системы учета и статистики для оценки процессов экономического развития, анализа и прогнозирования явлений.

Пособие предназначено для работников статистических органов, студентов и преподавателей экономических вузов, а также менеджеров, руководителей, бухгалтеров и предпринимателей.

Печатается по решению редакционно-издательского совета Курганского государственного университета.

Научный редактор - декан ЭФ, канд.экон.наук., профессор Терехова С.А.

Рецензенты:

Институт экономики Уральского отделения
Российской Академии наук,
Ефименков В. И. д-р.экон.наук., профессор,
Силин А. Н. д-р.экон.наук., профессор.

ISBN 5-86328-194-4

© Курганский
государственный
университет, 1999.

ВВЕДЕНИЕ

Цель настоящего учебного пособия - познакомить студентов и преподавателей, работников статистических и финансово-экономических служб, управленческий персонал и руководителей, специалистов, предпринимателей и общественность с международной системой национальных счетов (**СНС**) и ее использованием при анализе. Раскрыть основные концепции, понятия, категории и показатели **СНС**, представляющие основу экономической информации многих государств мира.

Данные **СНС** используются органами власти и управления более чем в 150 странах мира для описания и анализа рыночных процессов в экономике, отражения экономического потенциала на макроуровне, при принятии решений по вопросам проведения социально-экономической политики, оценки состояния экономики и прогнозирования общественных процессов и явлений.

Использование **СНС** в научных исследованиях возможно для анализа проблем воспроизводства, построения экономических моделей, что позволяет более объективно (по сравнению с другими системами учета) отражать рыночные отношения, создавать информационное поле и условия для достижения экономического роста и равновесия в экономике.

В современной жизни **СНС** можно представить как **единый международный экономический язык** общения и сопоставления данных, характеризующих совместные усилия всех предприятий и населения в странах мира.

СНС занимает важное место в деятельности международных экономических организаций (ООН, МВФ, ЕЭС и др.), которые вносят большой вклад в развитие ее теории, методологии и практики, создание международных норм и стандартов.

Следует отметить, что в России **СНС** раньше не применялась, весь национальный учет основывался на принципах баланса народного хозяйства (**БНХ**) и государственных планах. Трансформирование плановой экономики в рыночную побудило реформировать систему учета и использовать такие показатели, которые адекватно отражали бы структуру и механизм функционирования рыночной экономики.

Статистические, экономические и финансовые органы России уже несколько лет проводят работу по переходу от **БНХ** на **СНС**. Эта трудная и длительная работа позволит создать экономическую информацию для проведения эффективной государственной политики в новых условиях хозяйствования и объективно отражать общественные процессы.

Объектом курса СНС является национальная экономическая система с ее региональными особенностями как совокупность деятельности секторов и отраслей всех форм собственности.

Предметом курса является методология составления **СНС** внутренней экономики и «остального мира»: принципы и методы построения счетов, системы показателей, их содержание и взаимосвязь; роль всей системы и каждого счета в анализе экономических процессов и экономики в целом, социально-экономические отношения по поводу формирования и использования **СНС** в национальном хозяйстве и ее регионах.

Основные **задачи данного курса:**

- ознакомление с основными понятиями и категориями **СНС**, применяемыми в международной статистической практике при характеристике экономики;

- рассмотрение основных классификаций и группировок, применяемых в **СНС**, их значение в экономическом анализе;
- освещение системы макроэкономических показателей, характеризующих производство товаров и услуг; образование, распределение, перераспределение и использование доходов; их взаимосвязи и методы расчета;
- изложение методологии построения всех счетов, межотраслевого и платежного баланса, исчисления национального богатства;
- рассмотрение возможных направлений и методов анализа **СНС** при оценке места и роли регионов и отраслей национального хозяйства в обеспечении развития общественного производства.

Теоретической основой работы послужили отечественные и зарубежные исследования по ряду важнейших направлений современной экономической теории, в том числе теории стоимости, расширенного воспроизводства, общего экономического равновесия, экономического роста и т.д. А также Федеральная программа реформирования статистики в 1997-2000 гг. (постановление Правительства России N 1410 от 23.11.96г.), акцентирующая внимание на важнейших задачах совершенствования отечественной науки и практики в области национального учета и статистики.

Важнейшей задачей современного этапа является развитие информационной базы **СНС**, продолжение дальнейшей адаптации сложившейся системы информации с учетом реальных возможностей потребностей органов власти и управления.

Предстоит в сжатые сроки обеспечить внедрение методологии **СНС** в отечественную практику с учетом специфики состояния и развития национальной статистики и экономики, не только на макро уровне, но и на уровне регионов и предприятий.

ГЛАВА 1. ИСТОРИЧЕСКИЕ И ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ ИСТОКИ СНС

1.1 ИСТОРИЯ РАЗВИТИЯ СНС

Люди по-разному относятся к статистической информации. Крылатую фразу Д. Дизраэли, произнесенную почти 150 лет назад: «Есть три вида лжи: ложь, наглая ложь и статистика» - знают все или почти все. Но не все знают, что сам Дизраэли, будучи премьер министром Великобритании, это говорил в шутку, а на самом деле он утверждал: **«В жизни, как правило, преуспевает больше тот, кто располагает лучшей информацией».**

Тем не менее, критически отнесясь к огульному отрицанию того, без чего обойтись в современной жизни все равно невозможно, стоит поразмыслить, почему сформировалось такое отношение к статистике. Нет смысла терять время на изучение истоков заведомо неправильной информации - это не статистика, а имитация ее, а подлог достаточно легко обнаружить и опровергнуть.

Опаснее некорректное применение правильных цифр, их необъективная интерпретация. Именно такое применение статистики заставляет большинство людей аплодировать афоризму Дизраэли, хотя непонятно, при чем тут собственная статистика. С другой стороны, многие, кто критикуют статистику, все равно используют чаще всего ее данные. Общественные, научные, государственные и

международные организации, все серьезные люди доверяют показателям только государственной статистики.

Цифры сами по себе не имеют особой ценности. Важны статистические показатели, или индикаторы, то есть цифры, характеризующие количественные параметры строго определенного явления. Поэтому прежде чем собирать информацию о том или ином массовом социально-экономическом явлении, необходимо однозначно оговорить его границы, качественные или количественные критерии, классифицировать эти явления, определить, какие именно его параметры интересуют исследователя и с помощью каких показателей их лучше всего описать.

Например, на столе перед нами лежат пять зернышек пшеницы. Их легко пересчитать, и показатель «пять зерен пшеницы» дает ясное представление о количестве пшеницы, о котором идет речь. Если речь идет не о пяти зернышках, а о пяти мешках с пшеницей, то никому уже не придет в голову пересчитывать зерна - будут считать килограммы или мешки. Причем, если будут считать мешки, надо определить вес стандартного мешка (например - 50 кг) и допустимое отклонение от этого стандарта, то есть нормальную точность измерения.

Если требуется характеристика годового урожая, то придется считать сотни тысяч или миллионы тонн зерна. При этом необходимо однозначно оговорить, о какой - выращенной, убранной, обработанной - пшенице (и только ли о пшенице) идет речь. Ошибка в несколько десятков тысяч тонн, при этом, вероятно, ничего не изменит.

Показатели могут быть не только абсолютными, измеряемыми в штуках, рублях, тоннах или декалитрах, но и относительными - показатели структуры, динамики, различных соотношений. На основе первичных показателей могут рассчитываться производные, агрегированные, например, на основе данных о выпуске и количестве занятых может быть рассчитана выработка. Причем в зависимости от исходной информации и других ограничений одноименные показатели могут на практике рассчитываться по разной методологии. Следовательно, проблема не сводится только к определению объекта статистического изучения, но включает выбор конкретного показателя, единицы наблюдения и оптимальной методики расчета.

Как правило, если речь идет об экономике, один показатель, даже самый точный и ясный, не может дать адекватного представления о явлении. Урожай в миллион тонн зерна - много это или мало? А сколько надо, чтобы прокормить население страны? Сколько будет стоить импорт, если он понадобится? Сколько было получено хлеба в прошлом году и пять лет назад? А сколько это будет стоить в рублях? Каков удельный вес конкретной отрасли в валовом выпуске по экономике? Каковы затраты? А есть ли прибыль? Какие хозяйства (фермерские, коллективные, частные) работают эффективно? Как изменились цены на товары?

Для ответа на каждый из этих вопросов нужны собственные показатели (возможно, несколько на каждый вопрос). Все эти показатели должны быть логически и методологически сопоставимы, увязаны между собой. Таким образом, речь идет о **системе статистических показателей**.

Только при использовании развернутой и хорошо сбалансированной системы статистических показателей можно получить действительно объективное представление о явлении. Чем сложнее явление, тем более подробная система показателей требуется. Очень часто случается, что экономические явления одновременно могут иметь и позитивные, и негативные характеристики.

Статистическая работа состоит в том, чтобы собрать числовые данные о массовом явлении, обработать их, представить в форме, удобной для анализа полученных результатов. Сбор данных лежит в основе всех исследований. От качества используемых данных, от их достоверности и точности зависит надежность результатов анализа и эффективность управленческих решений. Обще-признанной в мировой практике является система национальных счетов, объективно отражающая рынок.

Теоретические подходы системы национальных счетов имеют многовековую историю. Ее возникновение многие ученые связывают с этапом, когда впервые в экономическую жизнь введено понятие национальный доход (**НД**) и сделаны попытки ряда экономистов провести оценку экономического потенциала страны.

Именно этот факт XVIII века положил начало длительной истории становления и развития статистики **НД**, которая впоследствии трансформировалась в **СНС**. В этой связи следует отметить первые работы по данной проблеме английских экономистов В.Петти и Г.Кинга, которые около 300 лет назад сделали впервые в мире оценки **НД** Англии и Франции с целью совершенствования системы налогообложения, выявления влияния ее на функционирование экономики, процессы создания и распределения доходов страны.

Этот этап истории **СНС** можно условно назвать **подготовительным**. В то время велись различные дискуссии о понятиях и категориях, способных дать более объективную картину экономического состояния национального хозяйства. Общепризнанных обобщающих показателей просто не существовало.

Другой подход, заслуживающий внимания в связи со становлением подготовительного этапа, это идея французского экономиста Ф.Кенэ. Он систематизировал данные всего процесса производства капитала в так называемую «Экономическую таблицу», позволяющую отражать процессы воспроизводства.

Однако Ф.Кенэ, пытаясь представить общую картину кругооборота товаров и услуг в «Экономической таблице» предполагал, что только в сфере производства сельского хозяйства и добывающей промышленности (функционирующих в то время) создается стоимость товара. В то же время они были не единственными в национальном хозяйстве, где создавалась стоимость. Им не учитывались: строительство, сфера услуг, предпринимательская и другие виды деятельности.

Предлагается историю развития **СНС** разбить на следующие основные этапы.

I ЭТАП	-подготовительный, XVIII век	(введение в оборот понятия НД)
II ЭТАП	-функциональный, XIX-начало XX века	(объяснение механизма функционирования экономики)
III ЭТАП	-организационный, начало XX века до 1947 г.	(организация систем национального учета)
IV ЭТАП	-оптимизационный, с 1947 по н/в	(совершенствование и оптимизация показателей СНС)

Настоящая схема условная и приводится для показа эволюции взглядов на проблему совершенствования национальной системы учета и статистики. Начиная с **I ЭТАПА**, когда в экономической жизни стало употребляться понятие доход, углублялись экономические знания о жизнедеятельности общества.

Развитие макроэкономического анализа на **II ЭТАПЕ** шло по пути расширения знаний о деятельности хозяйствующих субъектов и объяснения действия механизма функционирования экономики страны в целом. Значительный вклад в анализ факторов производства внес К.Маркс, который предложил для отражения деятельности экономики схемы простого и расширенного воспроизводства с построением варианта макроэкономической модели страны.

Развивая идеи К.Маркса об отражении работы экономики, А.Маршалл сформулировал основные принципы исчисления **НД** и дал определение национального дохода. В работе «Принципы экономики» он отмечал, что чистый годовой доход страны складывается из стоимости произведенных товаров и чистого дохода от зарубежных инвестиций за вычетом стоимости израсходованных товаров в процессе производства и амортизации основного капитала. Подобное определение **НД** в принципе не изменилось до настоящего времени.

Великая депрессия 1929-1933 годов побудила многих экономистов-теоретиков пересмотреть основные принципы организации свободного рынка. Именно в организации саморегулирующего механизма рыночных отношений возникли сомнения ученых. Рынок не может создать равновесие в экономике без вмешательства государства. Этот организационный этап изучения закономерностей, взаимосвязей и взаимозависимостей стал основополагающим при формировании **СНС**.

Одним из ученых, предложивших идею и методы государственного регулирования экономики, был Дж. Кейнс. В своей работе «Общая теория занятости, процента и денег» (1936 г.) Кейнс обосновал основные принципы формирования и организации системы информации, необходимой для анализа рыночных отношений и регулирования их государственными органами. Тем самым он сформулировал основные принципы будущей системы национального учета. Кейнс представил ее в виде системы взаимосвязанных показателей, отражающей реальный доход нации, потребление, сбережение и инвестиции. Он доказал, что государство, воздействуя на одни переменные, может добиваться в нужном направлении изменения других переменных.

Эти идеи восприняты многими странами мира в практической деятельности. Предложены основные формы регулирования:

- административные (принятие законодательных актов и постановлений органов управления);

- экономические (регулирование уровня цен, эмиссии, кредитов, налогов и т.д.).

Регулирующие меры позволяют смягчить негативные последствия кризисных явлений, эффективней и рациональней использовать имеющиеся ограниченные людские, природные, материальные и финансовые ресурсы.

Большой вклад в развитие теории и практики статистики национального дохода внесли в 30-40 годы: С.Кузнец, К.Кларк, А.Первухин, М.Джилберт, А.Боули, С.Н.Прокопович и ряд других ученых. Так, С.Кузнец в работе «Национальный доход и капитальные вложения США в 1919-33гг.», провел расчеты национального дохода с применением балансового метода. Подобные идеи опубликовали в книгах А.Боули «Национальный доход» (1929 г.) и С.Н.Прокоповича «Национальный доход Европейской части России» (1919 г.).

Главная заслуга американского экономиста С. Кузнеца состоит в том, что он внедрил в практику статистики США расчеты национального продукта методом конечного использования (суммирования расходов различных хозяйствующих

субъектов на конечное потребление, инвестиции и экспорт).

К. Кларк прояснил ряд теоретических принципов расчета **НД**, в частности, обосновал включение в эту категорию условных оценок жилищных условий и исключение из **НД** прироста стоимости активов вследствие инфляции. Ему же принадлежит идея проведения различия между категориями национального дохода и национального продукта.

Советский экономист А. Первухин обосновал в начале 30-х годов идею изучения **НД** в движении и совокупности всех его фаз (производство, распределение и использование) в издании «Записки к балансу народного хозяйства за 1928-1930 гг.»

Большой вклад в изучение организации межотраслевых связей внес выдающийся русский ученый В. Леонтьев, который разработал межотраслевой баланс (**МОБ**) или метод «затраты - выпуск». Он дал математическое описание организации основных соотношений **МОБ**, что позволило измерять фактические согласованные связи с целью планирования и прогнозирования процессов. Разработка МБ позднее стала органической частью **СНС**.

В 1941 году голландский экономист Эдвард ван Клифф ввел в обращение новые понятия «национальное счетоводство» и «валовой национальный продукт» вместо национального дохода. Он же обосновал возможность применения принципов бухгалтерского учета для описания деятельности экономики.

Все перечисленные работы явились основой создания международной **СНС**. Однако начавшаяся вторая мировая война приостановила процесс согласования и интеграции положений **СНС**, координации блоков данных о национальном доходе / продукте и их компонентах.

Только в 1947 году были сформулированы Ричардом Стоуном (последователем Дж. Кейнса) важные принципы **СНС**. Именно с этого факта можно начать отсчет оптимизационного этапа истории **СНС**, характерной особенностью которого является постепенное изменение содержания системы от простого к сложному. Так, в 1951 году «Упрощенная **СНС**» расширила свое содержание, отменила ряд спорных подходов и приняла во внимание ряд ограничений практического характера. В 1952 году «Упрощенная **СНС**» (ОЕЭС) была заменена «Стандартной **СНС**» и стала иметь более детальное изложение.

Первый стандарт **ООН** в области национального счетоводства был подготовлен под руководством Р. Стоуна и имел более широкую трактовку производства за счет включения нерыночных операций. В тоже время **СНС ООН** 1953 года содержала относительно ограниченное число счетов (всего шесть: три сводных и три секторальных) для экономики, не предусматривала она и расчет данных для отдельных счетов национального хозяйства.

Второй стандарт экономической информации одобрен **ООН** в 1968 году и был значительным шагом на пути совершенствования и оптимизации национального учета. **СНС** включала не только традиционные счета национального продукта и дохода, но и новые, интегрированные в ее структуру целые блоки экономической информации: баланс национального богатства и межотраслевых связей, данные о движении финансовых ресурсов и т.д.

Впервые предусматривались счета для пяти секторов и экономики в целом. Был использован в наиболее последовательной форме принцип двойной записки каждой операции, позаимствованный из бухгалтерского учета.

Эта оптимизированная система учета оказала большое влияние на внедре-

ние и развитие международных норм и стандартов, совершенствование национального счетоводства многих стран мира.

Третий стандарт **СНС ООН** принят в 1993 году. В нем проведена очередная оптимизация и гармонизация системы учета со сложными разделами экономической статистики. В частности, с платежным балансом, статистикой государственных финансов и др. Эта оптимизация проводилась для строгого координирования с классификациями и определениями разделов экономической статистики для того, чтобы структуру счетов сделать предельно ясной, последовательной и логичной.

Расширено определение **ВВП** за счет включения в накопления основного капитала расходов на геологоразведку, приобретение средств программного обеспечения, оригиналов художественных и литературных произведений. Предусмотрена в составе расходов на накопление новая статья «Чистое приобретение ценностей» (ювелирные изделия, золото в слитках, произведения искусства и антиквариат). Это дополнение имело цель показать, что ценности имеют способность сохранять свою стоимость в течение длительного периода времени и уберечь инвесторов от потерь при большой инфляции.

Краткая история становления **СНС** показала пути и основные факторы, определяющие главные направления развития международных информационно-экономических норм и стандартов. Это применение макроэкономической теории и практики; введение принципов двойной записи экономических операций; использование данных для оценки ситуации в экономике и разработке экономической политики; применение математики и ЭВМ; оптимизация содержания структуры системы и ее практическая применимость.

1.2 ТЕОРИЯ РАВНОВЕСИЯ - ОСНОВА СНС

Для адекватного описания рыночных процессов **СНС** опирается на ряд научно обоснованных теорий и концепций политэкономического характера. Одна из таких концепций определяет содержание и границы экономического производства.

Концепция экономического производства является одной из центральных в экономической науке. Она отражает отрасли деятельности, в которых создается стоимость, национальный доход и другие показатели. Эта концепция имеет давнюю историю. Физиократы (Ф.Кэнэ, Г.Кинг и др.) полагали, что экономическое производство охватывает только сельское хозяйство и перерабатывающая промышленность. Ошибочность их подхода проявилась в период развития капитализма, когда быстрыми темпами развивалась обрабатывающая промышленность.

В этот период Адам Смит сформулировал концепцию материального производства, в соответствии с которой все отрасли, производящие товары, включаются в сферу экономического производства. Однако сфера непроектируемых услуг, по мнению Смита, не должна быть включена в экономическое производство.

Эта теория была воспринята К.Марксом и другими учеными, принята на вооружение советскими политэкономистами, а также официальной советской статистикой. Между тем, ряд ученых убедительно доказал (В. Петти, Дж. Кейнс и др.), что по мере экономического развития услуги будут оказывать все большее влияние на удельный вес производства.

Теоретическим «отцом» **СНС** считается Дж. Кейнс, который на основе научных работ и практического опыта ученых XIX века (В.Петти, Г.Кинга, Ф.Кенэ, К.Мар-

кса и др.), XX века (А.Маршалла, Ф.Фриша, В.Леонтьева и др.) дал описание факторов производства и основные принципы национального учета страны. Теория факторов производства, согласно которой стоимость создается не только трудом, но и другими факторами производства: капиталом, землей, предпринимательством и т.д. Эти подходы вошли в современную теорию экономического производства и положены в основу методологии **СНС**.

Следующей концепцией (составляющей основу **СНС**) является теория равновесия, заимствованная из естествознания и возникшая в XVII веке (Б.Спиноза, Т.Гоббс, О.Кант и др.). В 30-е годы модель равновесной экономики использовалась для разработки теории и методов обеспечения «устойчивого» общества. Ее сущность заключалась в том, что при ограниченности имеющихся ресурсов все рассматриваемые производственные факторы должны оптимально сочетаться для достижения максимального результата.

Для этого необходимо добиваться сбалансированности производства и потребления, производства предметов потребления и производства средств производства, спроса и предложения, межотраслевых и межтерриториальных пропорций, материальных ресурсов и противостоящих им финансовых ресурсов.

Общая теория равновесия базируется на следующих постулатах:

- основой жизни общества служит рынок, а важнейшим видом деятельности является производство товаров и услуг;
- экономическая деятельность осуществляется в условиях свободной конкуренции, а цены складываются под влиянием спроса и предложения;
- цель производителей - получение максимальной прибыли;
- цель потребителей - получение максимальной полезности при минимальных затратах в удовлетворении своих потребностей;
- макроэкономическое равновесие выступает как результат действия отдельных факторов производства или как равновесие спроса и предложения на рынке.

Равновесие, как необходимый компонент максимального объема производства благ и услуг с целью получения наиболее оптимального результата.

В основе «теории общего экономического равновесия (**ОЭР**)» 23, с.18 лежит представление о так называемом экономическом человеке, который, согласно утверждению Адама Смита, при принятии экономических решений поступает рационально. Однако, что значит «рационально», многократно уточняется.

Это связано с тем, что каждый экономический субъект, будь то человек, группа или организация, стремится к максимизации (в теории четко сформулированных) целей при минимизации своих усилий и затрат. По различным вариантам теории это может быть доход, прибыль, доля на рынке и т.д. Но суть одна - максимум, что символизирует рациональность поведения. Следствием данного положения является соответствующий механизм формирования спроса, предложения, равновесных цен и других экономических категорий.

«В настоящее время существует достаточно много моделей макроэкономического равновесия, специфику которым придают авторские взгляды на проблему и попытки кристаллизовать в них главные экономические интересы субъектов экономической деятельности. Но из всей их совокупности можно выделить некоторые основополагающие модели» 23, с.21.

Наиболее известные модели экономического равновесия и их авторы:

- Ф. Кенэ - описал простое воспроизводство на примере экономики Франции XVIII столетия;
- К. Маркс - составил схему простого и расширенного капиталистического общественного производства и обращения (воспроизводства);
- В. Ленин - расширил схему капиталистического расширенного воспроизводства за счет изменения органического строения капитала;
- Л. Вальрас - предложил модель общего экономического равновесия в условиях действия закона свободной конкуренции;
- В. Леонтьев - описал модель «затраты-выпуск»;
- Д. Кейнс - создал модель краткосрочного экономического равновесия;
- Дж. Нейман - предложил модель равновесной расширяющейся экономики.

Различаются частичное, общее, реальное и ряд других видов равновесия. Наиболее известная модель равновесия в условиях государственного вмешательства в экономику разработана Д. Кейнсом (28 с.75).

Измерения действительности показали, что теория общего экономического равновесия имеет ряд критических аргументов, идущих, как правило, от эволюционного подхода к изучению экономических явлений. Эволюционный подход к теории экономической информации, развитый Ч.Дарвиным применительно к биологическим существам, плодотворно используется в экономике, особенно в последнее время.

1.3 ОСНОВНЫЕ СХОДСТВА И ОТЛИЧИЯ МЕТОДОЛОГИИ СНС ОТ МЕТОДОЛОГИИ БНХ

В мировой статистической практике существуют различные методологии по оценке экономической деятельности. В странах с рыночной экономикой использовалась методология **СНС**, в странах с централизованным планированием и командно-административной системой национальный учет базировался на методологии **БНХ**.

Обе методологии, несмотря на различие теоретических основ и методологических принципов, имеют одно общее основание – они базируются на применении балансового метода в изучении экономических процессов, обеспечивающего комплексную взаимосвязанную статистическую характеристику состояния экономики и сбалансированность между объемами ресурсов и их использованием.

Обе методологии прошли в своем развитии длительный путь совершенствования и могут рассматриваться как серьезное завоевание мировой статистической науки и практики. Однако различия в теоретических основах их разработки обусловили наличие методологических и других различий.

При подготовке новой версии **СНС** приняты во внимание особенности экономики и статистики стран переходного периода, т.е. тех, которые встали на путь экономических реформ с целью трансформации административной экономики в рыночную. Это значительно облегчает задачу внедрения **СНС** в практику России и других стран, где данный учет ранее не применялся.

Как макростатистическая модель экономики **СНС** в отличие от **БНХ** базируется на идеологии равноправности материального производства и сферы нематериальных услуг, концепции факторов производства, реальности связей экономически самостоятельных хозяйствующих субъектов в условиях отделения непосредственного государственного управления от хозяйственной деятельности.

При этом инструментом саморегулирования рыночной экономики признаются механизмы спроса, предложения и равновесной цены, конкуренции, естественного перелива капиталов при определенных функциях государственного регулирования. Это особенно актуально в связи с необходимостью разработки механизмов социальной защиты населения и проведения стратегических, структурных преобразований в экономике.

По своим задачам **СНС**, в общем, аналогична применяемой до сих пор в советской статистической практике системе баланса народного хозяйства. Однако принципы, положенные в основание обеих систем, различны. В основе **БНХ** лежала концепция о трудовой теории стоимости, о сфере материального производства, в рамках которой создается национальный доход и другие показатели. Кроме того, **БНХ** базируется на преобладании государственной и коллективной собственности, а **СНС** на частной, и поэтому ее основные показатели (валовой общественный продукт, национальный доход и т.д.) прямо не сравнимы с центральными показателями **СНС**.

«Весьма серьезным ограничением **БНХ** является исключение значительной части услуг из определения экономического производства. Между тем еще В.Петти около 300 лет тому назад отмечал, что по мере экономического развития все большая часть ресурсов общества будет направляться на развитие сферы услуг, все большая часть произведенного продукта будет охватывать услуги» 7, с.24. Сегодня эта тенденция, получившая известность как закон В.Петти, проявляется особенно отчетливо.

Вместе с тем, при оценке системы **БНХ** следует отметить два момента.

Во-первых, общепризнано, что новаторские разработки в области **БНХ**, осуществляемые в СССР в период **нэпа** (1920 - 1926 г.г.), оказали существенное влияние на развитие макроэкономических исследований, в том числе и на **СНС**. В частности, таблица первого баланса народного хозяйства СССР за 1923/1924 годы содержала черты межотраслевого баланса.

Во-вторых, несмотря на различия в основополагающих концепциях **СНС** и **БНХ**, между ними существует много общего в методах упорядочения данных с целью выявления наиболее значимых результатов и закономерностей экономического прогресса.

Например, в обеих системах проводится различие между потоками товаров и потоками доходов; потоками и запасами ресурсов; промежуточным и конечным потреблением, с доходами, созданными в производстве, и доходами, полученными от перераспределения; текущими и единовременными расходами; производительными и непроизводительными активами и т.д.

Итак, **БНХ** и **СНС** - системы взаимосвязанных экономических показателей, представленные в особой форме, в виде таблиц или счетов или в сочетании тех и других. Они являются моделями годового экономического оборота на макроуровне, однако между ними есть **различия**:

основная задача БНХ - обслуживание потребностей централизованного планирования общественного производства, наблюдение за процессами производства и движением материальных ресурсов; **СНС** - отвечает потребностям рыночной экономики, где на первый план выдвигаются финансово-денежные отношения.

Различия в концепциях :

- трактовка производственной деятельности: в **БНХ** - это деятельность в

сфере материального производства, а в **СНС** - это любая деятельность, приносящая доход;

- трактовка стоимостного состава продукта: в **БНХ** - это перенесенная стоимость (затраты предметов труда и износ основных фондов) и вновь созданная стоимость (первичные доходы участников производства). В **СНС** стоимость продукта включает: затраты на предметы труда и оплату факторов производства (оплату труда, прибыль, ренту, проценты, дивиденды и т.д.).

- трактовка отраслевой структуры: по сравнению с ранее действующим классификатором отраслей в **БНХ** в **СНС** принципиально изменился состав отраслей национального хозяйства страны. В **СНС** под отраслью необходимо понимать совокупность всех производственных единиц, осуществляющих преимущественно одинаковый или сходный вид деятельности.

Различия методологического характера:

- в содержании показателей производства в результате неодинакового подхода к определению сферы создания национального продукта (дохода), а также в содержании показателей потребления (промежуточного и конечного), распределения и перераспределения доходов, внешней торговли;

- в подходе к трактовке финансовых потоков (займы, кредиты, и т.д.). В **БНХ** они рассматриваются как форма временного перераспределения национального дохода, а в **СНС** - как вид инвестиций отдельных секторов экономики;

- в подходе к классифицированию доходов и расходов, а также в определении категории сбережений. В **СНС** проводится четкое разграничение текущих доходов и расходов, которое балансируется с помощью показателя «сбережения», рассматриваемого как источник финансирования финансовых затрат. В **БНХ** такого четкого деления доходов и расходов на текущие и единовременные не предусмотрено.

Различия в форме представления данных:

- **СНС** представлена в виде совокупности взаимосвязанных двухсторонних счетов и таблиц. В ней заимствован из бухгалтерского учета принцип двойной записи: каждый показатель (экономическая операция) записывается дважды: в дебете одного счета и в кредите другого счета;

- **БНХ** составляется в виде таблиц, где показываются ресурсы и использование материальных благ или доходов.

- **БНХ** - более замкнутая система показателей, так как ограничивается отражением движения доходов лишь в той степени, в какой оно связано с движением материальных благ.

- **СНС** - более развитая модель экономического оборота, так как позволяет проследить его от производства продуктов и услуг и образования доходов, перераспределения и использования доходов, до получения конечных финансовых результатов - изменения финансовых активов и пассивов и характеристики их состава.

Несмотря на значительные различия в принципах и тем более в частности, касающихся содержания, формы и схем построения альтернативных балансовых разработок, между **БНХ** и **СНС** имеется **много общего**. Среди прочих обе системы показателей ставят такие задачи:

- обеспечить концептуальную основу для системного анализа макроэкономических показателей, т.е. определить систему показателей, характеризующих

развитие экономики, их содержание и взаимосвязи;

- координировать экономическую статистику, т.е. обеспечить методологическое единство показателей макроэкономической статистики и других разделов статистики (труда, финансовой, банковской, внешнеэкономической, отраслевых), через единство классификации и содержания показателей.

Указанная общность касается не только целей, ради которых они разрабатываются, но также и ряда методологических подходов к разработке и упорядочению данных для выявления наиболее существенных характеристик экономического процесса.

Таким образом, несмотря на то, что **БНХ** и **СНС** - альтернативные системы учета и макроэкономических показателей, в методологическом отношении построение «переходных ключей» между ними реально. До перехода на рыночные отношения в СССР проводились работы по пересчету имеющихся данных на требуемые для международных сопоставлений. Идентификация этих и других общих элементов важна при определении стратегии и тактики перехода от **БНХ** к **СНС**.

1.4 ОРГАНИЗАЦИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ СТАТИСТИКИ РОССИИ

С теоретической точки зрения современная **СНС** близка к совершенству. Так и должно быть, ведь **СНС-93** - плод многолетней эволюции взглядов и целенаправленной работы лучших специалистов-статистиков мира. Если бы в какой-нибудь стране вдруг удалось реализовать все, о чем так убедительно написано в «голубой книге», лучшего нечего было бы и желать. Но разработать теоретическую модель, пусть самую совершенную, и воплотить ее на практике - очень сложное занятие.

Очень многое зависит от наличия и качества первичной статистической информации. Мировая практика показывает, что организовать и поддерживать качественную современную статистическую систему может только государство. Расчет обобщающих показателей **СНС** - это трудная работа, требующая высокого профессионализма. Но ее может выполнить научный институт или даже группа независимых экспертов. При условии, что есть первичная информация. А собрать эту информацию, обработать, свести и выверить может только государственная статистика.

Государственной статистике в России в 2002 году исполнится 200 лет, построена она на основе, заложенной в царское и советские времена. Нельзя сказать, что это, при всех ее недостатках - самая плохая основа. Построена статистическая система основательно, иностранные специалисты удивлялись тому, что статистика имела информации практически обо всех действующих предприятиях и организациях. Она знала, сколько плугов и запчастей в конкретном совхозе или материалов на заводе, сколько рабочих трудится на предприятии, уровень их квалификации и многие другие данные. Обработывались ежегодно десятки миллиардов показателей. В то же время использовались они не всегда полно и эффективно.

Много ценнейшей информации не было в полной мере востребовано обществом (например, межотраслевой баланс, который разработан впервые в СССР и является сегодня важнейшим блоком **СНС**), в результате медленно развивалась экономика, недооценка роли информационно-статистической системы и

международного опыта стали одной из причин экономического кризиса, возникшего в России.

В период формирования рыночных отношений и проведения экономических реформ происходит совершенствование статистики, изменяется ее методология и организация наблюдений, она по праву становится важнейшим инструментом макроэкономического анализа и управления обществом. Во главе всей статистической системы страны стоит Государственный комитет Российской Федерации по статистике (Госкомстат России). В каждой области, крае или республике - территориальный комитет. В каждом районе - отдел государственной статистики или представительство. Органы статистики имеют сеть мощных компьютерных центров и собственную систему связи, два НИИ, вуз, техникум и сеть учебных центров.

Потребность в экономической информации страны отражается в Федеральной программе статистических работ, которая ежегодно утверждается Правительством Российской Федерации. Единая методология, обеспечивающая сопоставимость данных в масштабах страны, позволяет обеспечить необходимую точность информации. Свыше 30 тысяч работающих в системе Госкомстата России организуют сбор, обработку и представление данных. Эта федеральная структура имеет большое количество вычислительной техники, средства связи и квалифицированные кадры.

В оперативном режиме статистика имеет возможность за несколько суток получить и обработать информацию по такой огромной стране, как Россия, еженедельные индексы инфляции и ежемесячные расчеты **ВВП**, что возможно только при очень высоком уровне организации и дисциплины. Система Государственной статистики - одна из немногих в России, которая прошла через катаклизмы последних лет, сохранила практическую работоспособность и необходимую достоверность данных. Ее данными пользуются органы власти и управления, ученые и студенты, руководители и специалисты, общественные организации, население и международные институты.

Статистика начинается с **регистра**. Единый государственный регистр предприятий и организаций всех форм собственности и хозяйствования (**ЕГРПО**) обеспечивает полный учет действующих предприятий, фирм, юридических и физических лиц.

Все просто: прежде чем начать собирать информацию от предприятий и других экономических единиц, надо иметь представление о том, с кого именно информацию следует спрашивать. То есть нужен элементарный список экономических объектов с указанием их важнейших параметров - вида деятельности, размера и т.д. Это и есть регистр. Проблема заключается в том, что, во-первых, в регистр должны быть включены действительно все объекты, во-вторых, их параметры должны соответствовать реальной ситуации, то есть быть актуальными, в-третьих, регистр должен быть удобен в работе и по возможности дешев.

Первый аспект проблемы решается административным путем. Ни одно вновь создаваемое в России предприятие не может открыть счет в банке, если оно не предъявит справку о регистрации в региональном статистическом органе. После экономической либерализации в России количество предприятий растет стремительно. Их зарегистрировано уже 2,5 миллиона. Большинство из них относятся к малому бизнесу. Некоторые, зарегистрировавшись, так и не приступили к

работе. Другие не могут определиться, указывая в уставе, что намерены заниматься «всеми разрешенными видами деятельности». Конечно, это не способствует адекватной отраслевой классификации.

Актуализация - это внесение новых, правильных данных взамен устаревших. Например, малое предприятие зарегистрировалось как строительное или сельскохозяйственное, а занимается торговлей. Понятно, что в этом случае в регистре оно так же должно числиться как торговое. Не вполне понятно, как этого можно достигнуть, потому что нет никакой возможности в обязательном порядке ежемесячно собирать подробные отчеты от всех 2,5 млн. предприятий, а сами малые предприятия отнюдь не горят желанием сообщать статистикам о том, что изменили род деятельности или какие у них доходы. Когда экономика стабилизируется, острота проблемы спадет.

Опыт стран с рыночными отношениями свидетельствует, что только информационная база регистра дает научную основу для объективных выборочных обследований, внедрения цензового и других методов наблюдения. Без информации о полной совокупности субъектов рынка крайне затруднено применение экономических методов учета, распространение данных выборочных обследований на генеральную совокупность.

Для внедрения **ЕГРПО** в практику разработан комплекс организационно-методологических, программно-технических средств с учетом пересмотренных международным принципом классификаторов технико-экономической и социальной информации. Введен новый общероссийский классификатор видов экономической деятельности, продукции, товаров и услуг (**ОКДП**), который гармонизирован с международными системами, что обеспечит принципиальное улучшение качества экономической информации.

ЕГРПО позволил не только знать все предприятия в районе, регионе, крае или в целом по России, но и проследить их деятельность, проверить благонадежность, определить, сколько вновь образовалось фирм или прекратило свое существование. Регистр способствует развитию внешнеэкономической деятельности и привлечению иностранного капитала, на его основе осуществляется сбор информации и обязательной отчетности.

Система отчетности состояла из двух потоков информации от предприятий и учреждений: бухгалтерской и статистической. Бухгалтерские отчеты были предназначены для обеспечения нужд предприятий и вышестоящих органов, прежде всего в информации для анализа производственных процессов и результатов деятельности предприятий. Данные этих отчетов были использованы в расчетах, как правило, при отсутствии соответствующих данных в статистических отчетах. Назначением статистических отчетов был сбор необходимой информации для различных отраслей статистики для удовлетворения нужд государственного планирования.

Основу системы сбора данных составляет **периодическая отчетность предприятий**. Существует довольно много различных форм статистической отчетности. Они различаются по типам предприятий, периодичности, виду запрашиваемой информации. Для нужд построения **СНС** необходимо получить довольно много данных, в основном - финансовой информации.

Крупные и средние предприятия заполняют пространные вопросники. Малые предприятия предоставляют только необходимый минимум данных. Самые боль-

шие формы отчетности, конечно, годовые. Они содержат очень много информации, и на их обработку тратится значительное время. Квартальные отчеты меньше по объему и обрабатываются они быстрее. Месячные формы содержат всего несколько показателей. Данные месячных отчетов носят оперативный характер, они передаются телеграфом и обрабатываются за несколько суток.

Система статистической отчетности складывалась долгие годы. Под нее создавались комплексы электронной обработки информации в вычислительных центрах системы Госкомстата России и во всех регионах. Внесение любых изменений в отчетность - очень непростое и дорогостоящее дело. Поэтому процесс совершенствования идет медленно и осторожно. Тем не менее, коррективы вносить приходится, потому что старая система учета не соответствовала запросам рынка и **СНС**.

Предприятия должны регулярно предоставлять в статистические органы информацию. Это своего рода информационный налог государству. Однако, как любой налог, он собирается с трудом, особенно от малых предприятий. По установленному правилу, налоговая инспекция не примет баланс предприятия, пока оно не выполнило своих обязательств перед статистикой. Кстати сказать, информация, передаваемая в статистические органы, строго конфиденциальна, она не может быть передана никому, в том числе и в налоговые органы. Публикуются только сводные данные.

В последнее время статистику критикуют за то, что она собирает много ненужной информации. С этим трудно спорить, но также трудно спорить и с тем, что цифры все-таки нужны. Это может показаться парадоксальным, но Госкомстат России также не горит желанием получать и обрабатывать отчеты от 2,5 млн. предприятий - это очень хлопотно, дорого и трудоемко. Выход состоит в том, что необходимо перейти от сплошной отчетности к организации **выборочных обследований**. Это нормальная практика большинства статистических служб мира.

Как уже отмечалось, в странах с рыночной экономикой сплошной учет практически не применяется. Однако это не означает, что в условиях переходного периода к рынку экономические органы должны отказаться от него. Учитывая, что сплошной учет затруднен, прежде всего, в предпринимательской сфере, приходится расширять объем выборочных методов наблюдений и цензовые принципы организации наблюдений, т.е. сочетание сплошного учета крупных предприятий и выборочных обследований и переписей для малого бизнеса и предпринимательства.

Действительно, если в городе несколько кирпичных заводов, которые работают по примерно одинаковой технологии, нет необходимости опрашивать о затратах на производство кирпича все заводы. Достаточно обследовать один.

Теория выборки разработана достаточно хорошо. Организовать репрезентативную (представительную) выборку несложно, надо лишь иметь представление о генеральной совокупности. Адекватное представление о совокупности предприятий может дать только регистр, о проблемах которого мы уже говорили.

Если точно не узнать, сколько предприятий занимается торговлей, а сколько - услугами, трудно избежать ошибки. Но можно сколько угодно говорить о проблемах, однако переходить к выборке заставляет жизнь, потому что нет необходимых мощностей вычислительных центров для обработки всех отчетов, не хватает и средств на оплату услуг этих вычислительных машин. Поэтому реально

Госкомстат России уже несколько лет обследует малые предприятия только на выборочной основе.

Выборочно обследуются не только малые предприятия. Существует выборка так называемых «базовых предприятий» или при помощи метода основного массива. Это крупные предприятия, которые выпускают значительную долю продукции в своих отраслях. Их наблюдают для получения оперативной информации по определению основных тенденций развития отраслей.

Конечно, любая выборка означает вероятность ошибки. Но, во-первых, если выборка построена грамотно, интервал допустимой ошибки можно контролировать, и, во-вторых, полученной точности обычно бывает достаточно для определения тенденции, а стоимость разработки значительно снижается.

На выборочной основе может быть организована не только периодическая отчетность, но и **специальные наблюдения и экономические переписи (цензы)**.

Классическими примерами специального наблюдения являются *наблюдение за ценами и выборочное обследование бюджетов населения*.

Бюджетные обследования проводятся для выяснения доходов и, особенно, расходов домашних хозяйств, объемов и структуры потребления. Отобранные домашние хозяйства за небольшую плату в течение определенного времени фиксируют свои доходы и расходы в специальном журнале и затем передают его в статистические органы. Конечно, это строго конфиденциальная информация, что подтверждается специальным письменным обязательством, выдаваемым домашнему хозяйству. В случае утечки информации домашнее хозяйство, воспользовавшись этим обязательством, может подать на статистический орган в суд.

Результаты бюджетных обследований очень важны для построения **СНС**, потому что с их помощью получают данные о доходах, расходах и потреблении населения. Главная проблема заключается в том, что семьи с приличными доходами и отдельные индивидуумы вообще почти что без доходов в выборку никогда не попадут. То есть богатые семьи попасть в выборку, конечно, могут, но информацию о своих доходах ни в какую статистику не дадут. Поэтому, очевидно, средние доходы и соответствующие им расходы будут занижены. Для устранения данной проблемы используются косвенные методы наблюдений, по оценке расходов граждан и др.

Как ни велики информационные ресурсы Госкомстата России, одних только данных государственной статистики для построения национальных счетов недостаточно. Поэтому специалисты, занятые построением показателей **СНС**, вынуждены привлекать статистические данные, собираемые другими министерствами и ведомствами (**ведомственная статистика**).

Например, Госкомстат России не собирает данные по внешней торговле, а использует для расчета соответствующие показатели таможенной службы. Данные по коммерческим банкам концентрируются в Центральном Банке России, который контролирует их деятельность. Нет смысла дублировать эту систему, надо только добиться, чтобы интересы статистики вообще и национального счетоводства в частности при этом учитывались.

Огромный объем информации, используемый при построении национальных счетов, касается государства, внебюджетных фондов и некоммерческих организаций. Отчет об исполнении государственного бюджета разрабатывает и представляет в Госкомстат России Федеральное Казначейство. Краткий отчет пре-

доставляется ежемесячно, спустя примерно тридцать дней после завершения периода, более подробный - годовой - в конце года, следующего за отчетным. До последнего времени система показателей Государственного бюджета не соответствовала международным стандартам и требованиям **СНС**, однако с 1996 года была принята новая бюджетная классификация, разработанная с помощью МВФ. Теперь этот источник статистической информации практически полностью сопоставим с национальными счетами.

Разнообразные внебюджетные фонды - пенсионный, дорожный, конверсионный и другие - аккумулируют и тратят огромные деньги. Эти денежные потоки также отслеживаются Госкомстатом России и учитываются при построении национальных счетов.

Несколько лет назад единственной общественной организацией профсоюзов был ВЦСПС, отчитывающийся перед статистикой. В России теперь множество независимых профсоюзов, политических партий и объединений, религиозных конфессий, общественных организаций и союзов, обществ и т.д. Ими контролируются весьма значительные активы.

Таким образом, при построении **СНС** используются огромные массивы статистической информации. Эта информация собирается по всей России от предприятий в виде отчетов или в ходе проводимых специальных обследований, обрабатывается и передается в Госкомстат России. Здесь она сводится, соединяется с информацией, получаемой из Федерального Казначейства, Центрального банка, Таможенного комитета и других федеральных ведомств, внебюджетных фондов и некоммерческих организаций и на этой основе рассчитываются показатели **СНС**, после чего их балансируют и увязывают между собой, а потом публикуют.

По большому счету **СНС** можно трактовать как методологическую основу не только для государственной статистики, но и для системы учета в стране в целом. Именно поэтому внедрению **СНС** придается государственное значение. В 1992 г. была принята Государственная программа перехода Российской Федерации на принятые в международной практике системы учета и статистики, а в 1996 г. - постановление Правительства по реформированию статистики в соответствии с требованиями рыночной экономики.

Принципиальная схема основных источников данных и потоков информации для **СНС** показана на рисунке 1.1.

СНС имеет важное значение не только для многочисленных пользователей статистической информации, но и для самого Госкомстата России.

Во-первых, **СНС** представляет собой определенный методологический стандарт, и это хорошая основа для приведения к сопоставимому в плане методологии виду отраслевой статистической информации. Например, понятие «домашнее хозяйство» с введением **СНС** стало использоваться в российской статистике уровня жизни, введение единого понятия «выпуск» позволило теснее увязать между собой соответствующие стоимостные показатели производства в промышленности, торговле, услугах и т.д.

Во-вторых, при сведении воедино различных статистических показателей становятся более заметными расхождения между ними, появляется возможность найти ошибки, внести необходимые коррективы и тем самым поднять их общее качество.



Рисунок 1.1- Принципиальная схема основных источников данных и потоков информации для СНС

В третьих, система предоставляет возможность взглянуть на экономику как на единое целое, а это бывает весьма полезно для тех экспертов, которые обычно занимаются расчетом частных показателей.

СНС - только вершина айсберга системы учета и статистики, поэтому в программе были выделены специальные разделы по платежному балансу и внешнеэкономической статистике, финансовой и банковской статистике, бухгалтерскому учету, статистике цен, внедрению новых классификаторов, по формированию регистра, по подготовке кадров и другие. Освоение международных норм и стандартов и **СНС** поручено, кроме самого Госкомстата России, Центральному банку, Минфину, Минэкономике и другим ведомствам.

Учет в любой стране, в том числе в России, теснейшим образом связан со стандартами бухгалтерского учета. Это понятно потому, что заставить предпри-

ятия, особенно малые, предоставлять какие-то дополнительные данные помимо тех, которые они обязаны предоставлять в налоговую инспекцию, бывает очень тяжело. В связи с этим статистика в большинстве случаев согласовывает и сверяет полученные данные с такой информацией от предприятий, которая изначально предназначалась для налоговых органов.

Госкомстат России осуществляет активное сотрудничество со Статистической комиссией ООН, статистическими органами ЕЭК, ЭСКАТО, ЮНЕСКО, МОТ, а также МВФ, МБ, ОЭСР и другими международными организациями.

Развертывается двухстороннее сотрудничество со статистическими органами Великобритании, Германии, Франции, Италии, Швеции, США, Финляндии, странами СНГ и другими партнерами.

Российская государственная статистика, находящаяся в процессе реформирования, открывает качественно новый исторический этап своего развития.

ГЛАВА 2. ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ, ОПРЕДЕЛЕНИЯ И КАТЕГОРИИ СНС

2.1 ПОНЯТИЕ О СНС

СНС – это система взаимосвязанных показателей и классификаций, используемых для отражения, описания и анализа наиболее общих результатов и аспектов экономики в рыночных условиях.

Задача применения **СНС** в России и других странах СНГ стала актуальной только в последние годы в связи с осуществлением рыночных реформ, в результате которых административно-плановая экономика должна быть трансформирована в рыночную. Понятно, что для отражения и анализа рыночной экономики нужна информационно-статистическая база, адекватно моделирующая все экономические процессы. Такой системой показателей и является **СНС**.

Следует отметить, что в экономической практике нашей страны **СНС** раньше не применялась, в учебных заведениях данная тема не изучалась. На других принципах строилась вся статистическая деятельность. Многие руководители, специалисты экономических, финансовых и производственных служб по объективным причинам еще только осваивают основные принципы, содержание **СНС** и ее возможности. Необходим «ликбез» не только для многих экономических служб, но и органов власти и управления, политических организаций, профсоюзов, руководителей предприятий, частных фирм и населения.

Для понимания сущности **СНС** необходимо четко знать: основные понятия, границы производства, что включать в производство для собственного потребления, производство товаров и производство рыночных и нерыночных услуг. Что такое «теневая экономика»? Основные подходы к определению обследуемой экономической единицы. Заведения и институциональные единицы. Отрасли и институциональные секторы. Основные статистические классификации и классификаторы. Корпорации и не корпоративные предприятия. Резидентные и нерезидентные единицы. Понятия потока. Потоки стоимостные и натуральные. Виды экономических операций. Транзакции и трансферты. Активы и обязательства. Виды активов. Принципы стоимостной оценки, применяемые в **СНС**. Основные и рыночные цены. Текущие и сопоставимые цены.

Начнем с простых понятий. Вернее, с понятий, которые выглядят как простые.

Допустим, речь идет о самом обычном человеке. Он встает утром, умывается, завтракает (причем, завтрак готовит себе сам), выходит из дома. Спускается в метро, оплатив при этом проезд. Едет, например, в университет. В университете этот человек читает лекции, если речь идет о преподавателе, или слушает лекции, если речь идет о студенте. Потом бежит в кассу или к банкомату. Допустим, все действие происходит в святой день - день полочки или стипендии. Наш герой получает деньги. После этого прямая дорога - в магазин. Но магазин уже закрылся. Тогда наш герой делает необходимую покупку у торговца возле метро, переплачивая ему, как водится, небольшую сумму.

Теперь разберемся, что из перечисленных действий следует отнести к экономическим операциям, а что - нет.

Строго говоря, практически все перечисленные действия связаны либо с производством, либо с потреблением продуктов и услуг, либо с процессом распределения доходов. И производство, и потребление, и распределительные операции, и, добавим, накопление относятся к экономическим операциям.

Когда человек умывается, он потребляет воду, которую кто-то доставляет ему на девятый этаж из далекого водохранилища, причем вода очищена и подогрета. Это коммунальная услуга и наш герой потребляет ее, причем потребляет как бы в кредит, потому что заплатит он за воду только в конце месяца (может быть). Приготовление завтрака, вообще говоря, также представляет собой процесс обработки полуфабрикатов и придания им другого качества, то есть производство определенной услуги самому себе. Согласно всем классификациям видов деятельности приготовление пищи является услугой. Мы не сомневаемся в этом, когда идем в ресторан или столовую и платим там за подобную услугу.

Если быть до конца последовательными, следовало бы и ординарный завтрак включить в границы производства и, следовательно, так или иначе, отразить его в национальных счетах. Однако, ужаснувшись перспективе организации учета всякой стирки и готовки, ухода за детьми и престарелыми, воспитания непослушного подрастающего поколения, мелкого ремонта всякой бытовой техники, немедленно введем первое ограничение. Не следует включать в границы производства (хотя бы в рамках **СНС**) действия, направленные на оказание домашних и личных услуг для собственного потребления.

Помимо эмоциональных и чисто технических причин принятия такого решения можно привести довольно много других аргументов. Например, легко предположить, что в случае включения домашних услуг в границы производства вовсе исчезнет понятие безработицы. Трудно оценить такие услуги, потому что бывает трудно найти им аналог на рынке. Наконец, личные услуги в большинстве случаев не предназначены для продажи на рынке и не оказывают значимого влияния на экономику. Следовательно, включение их в модель ничего не изменило бы по сути, но значительно усложнило бы как процесс построения счетов, так и их интерпретации.

Правда, сразу же придется оговориться, что, если подобная деятельность оказывает значительное влияние на экономическую ситуацию, ее все же надо оценивать и учитывать в счетах. Например, если значительная часть урожая с дачных участков может быть продана на рынке или составляет большую удельный вес в общем производстве данного продукта. В России 46% сельскохозяйственного производства сосредоточено в личных подсобных хозяйствах. Понят-

но, что не учитывать это - значит значительно занижать общие объемы производства и потребления.

И еще одна очень важная оговорка. Если вы достаточно состоятельный человек для того, чтобы нанять повара, который готовит вам завтрак, и прислугу, которая вам этот завтрак подает, вы покупаете услугу этих людей. Приготовление завтрака, таким образом, переходит в другое качество и должно быть включено в границы производства.

Но вернемся к нашему примеру.

Что касается услуг метрополитена, тут все относительно понятно - это обычная рыночная услуга. Рыночная, это значит, что она продается по рыночным ценам. То есть цена есть продукт соглашения между покупателем и продавцом. Такая услуга, конечно, попадает в границы производственной деятельности.

Немного сложнее с лекцией. Она вроде бы бесплатна для студента, то есть он не приобретает эту услугу непосредственно на рынке. Преподаватель, тем не менее, деньги за лекцию получает, кто-то оплачивает аренду лекционного зала, счета за электроэнергию и т.д. Значит, услуга все-таки кем-то оплачивается, хотя и не непосредственным потребителем. В данном случае речь идет о так называемой нерыночной услуге, которая также должна учитываться в рамках производства, хотя порядок ее оплаты значительно отличается от того, который применяется в приложении к обычным рыночным услугам.

Получение заработной платы и стипендии - также экономические операции. Но заработная плата относится к первичным доходам, а стипендия - к вторичным. И то, и другое должно быть отражено в счетах.

Завершает день покупки некоего продукта у торговца, который в нашем примере олицетворяет собой «неформальную», или «теневую» экономику. Понятно, что он никому не платит никаких налогов. Тем не менее, реальность состоит в том, что индивидуальный торговец оказывает определенную услугу, причем оказывает ее на вполне рыночной основе. Поэтому, если быть последовательным, эту услугу также придется включить в рамки производства.

Подведем некоторые итоги.

Экономическое производство вообще может быть определено как деятельность, осуществляемая институциональной единицей, при которой осуществляются затраты факторов производства - труда, капитала, товаров и услуг для производства других товаров и услуг. Всегда должна быть институциональная единица, которая принимает на себя ответственность за этот процесс и владеет товарами, произведенными в ходе этого процесса, или ей должно быть уплачено или предоставлена компенсация какого-либо другого рода за оказанные услуги.

Чисто природный процесс без человеческого участия или контроля не является производством в экономическом смысле, хотя его результаты и могут иметь экономическую значимость. Например, неуправляемый прирост рыбных богатств не является экономическим производством, тогда как разведение рыбы производством является. Кроме того, экономическая деятельность не включает такие первичные виды человеческой деятельности как еда, питье, сон и т.д., то есть то, что за человека не может выполнить другой человек.

СНС ставит перед собой вполне определенные цели, которые не являются ни слишком глобальными, ни слишком абстрактными. Поэтому **границы произ-**

водства в СНС трактуются более узко, чем экономическое производство вообще. Помимо перечисленных ограничений, относящихся к экономической деятельности вообще, в границы производства в **СНС** не включается предоставление личных и домашних услуг членами домашних хозяйств другим членам того же хозяйства, кроме услуг наемной оплачиваемой домашней прислуги.

Таким образом, в границы производства в **СНС** включаются:

- производство всех товаров или услуг, предназначенных для продажи на рынке или другим способом передаваемых другим институциональным единицам,
- производство товаров, которые оставляются производителями для собственного конечного потребления или накопления,
- производство услуг для собственного конечного потребления, кроме домашних и личных услуг, производимых домашними хозяйствами для собственного потребления, но включая такие услуги, выполняемые оплачиваемой домашней прислужкой и услуги по проживанию в собственном жилище.

Производство может быть рыночным и нерыночным. Если товары или услуги производятся для реализации на рынке по рыночным ценам, то есть по ценам, сложившимся на основании соотношения спроса и предложения, то такое производство является рыночным. Целью рыночного производства является получение прибыли производителем. Если товар или услуга реализуется бесплатно или по экономически необоснованным ценам, например, дешевые распродажи для ветеранов по «социально-ориентированным» ценам, то они являются нерыночными. В этом случае должен существовать кто-то, государство или некоммерческая организация, кто возместит непосредственному производителю затраты или разницу между социальными и рыночными ценами. Иногда товары распродаются по низким ценам из-за того, что на них нет спроса. Даже если эти цены и не покрывают реальных затрат производителя, такое производство следует считать рыночным, потому что в принципе эти товары были произведены для того, чтобы получить прибыль.

Товары - это физические предметы, на которые могут быть распространены права собственности. Необходимо, чтобы на товары был спрос, то есть, чтобы кто-то хотел владеть ими. Права собственности на товары передается от одной институциональной единицы другой путем участия в экономических сделках, например, путем купли-продажи на рынке. Обмен правами собственности на товары является деятельностью, отдельной от собственно производства товаров. То есть товар может быть произведен, отправлен в запасы, а через некоторое время продан, обменян или потреблен непосредственно производителем.

В этом заключается практически единственное значимое отличие товара от услуги. Услуга оказывается и потребляется одновременно. Вообще **услуга** - это изменение состояния потребляющей единицы в результате действия производителей. Причем услуги, как правило, оказываются по требованию потребителей и с их согласия. Бывают исключения, которые касаются, в основном, так называемых коллективных услуг.

Услуги бывают индивидуальными и коллективными. **Индивидуальные услуги** потребляются отдельными институциональными единицами, например, домашними хозяйствами или предприятиями. Примером индивидуальной услуги являются нерыночные услуги здравоохранения и рыночные услуги бытового обслуживания или связи. **Коллективные услуги** оказываются обществу в це-

лом или группе институциональных единиц. Например, это услуги науки или обороны. В некоторых ситуациях непосредственное согласие на оказание такой услуги от всех членов общества может отсутствовать. Коллективные услуги по поддержанию общественного порядка могут не одобрять жулики, но их никто не собирается спрашивать об этом. Существует определенный механизм принятия общественных решений, и именно он определяет, в каких именно коллективных услугах нуждается общество в целом.

Вопрос о жуликах в **СНС** довольно интересен сам по себе. Мы специально остановимся на проблеме отражения в национальных счетах так называемой «теневой» или «скрытой» экономики. Сейчас отметим только, что согласно требованиям **СНС-93** любая экономическая деятельность, то есть деятельность, основанная на эффективном рыночном спросе и на принципе добровольности, должна быть учтена в счетах, даже если эта деятельность незаконна. Это означает, что если клиент договорился с подпольным производителем оружия или наркотиков о цене и оба действуют не по принуждению, то мы должны учесть данное производство в **ВВП**, несмотря на его незаконность. Никто пока определенно не может сказать, как это можно сделать, но для некоторых стран, таких, как Колумбия, добавка к **ВВП** может оказаться очень существенной. Справедливости ради надо сказать, что никто, даже Колумбия, пока таких поправок к **ВВП** не делает.

Разобравшись таким образом с вопросом о том, что именно мы хотим наблюдать, следует определиться с тем, что следует считать единицей наблюдения. В **СНС** практикуется два подхода.

Первый подход основан на определении единого вида деятельности. Единица, занятая только одним видом деятельности, называется **заведением**. То есть, если завод реально производит грузовики, но, кроме них, еще холодильники, имеет собственную электростанцию, автобусное хозяйство для перевозки рабочих, подсобное сельскохозяйственное предприятие и детский садик, то такой завод следует условно разбить на соответствующее количество заведений, каждое из которых производит либо грузовики, либо холодильники, либо электроэнергию и т.д.

Это означает, что и статистическая информация, получаемая от завода, должна быть разбита по заведениям. Заведения должны классифицироваться в соответствии с классификатором видов деятельности. Существует международный классификатор видов деятельности, так называемый ISIC, и увязанные с ним национальные классификаторы. Есть такой классификатор и в России, он называется ОКДП. Он разработан, принят, но реально пока не действует, потому что на практике очень сложно перейти к нему от старого классификатора - ОКОНХ. Старый же классификатор, мало того, что никак не увязан с международными классификаторами и создавался в соответствии с требованиями **БНХ**, а не **СНС**, так вдобавок ко всему в нем вообще нет понятия видов деятельности. ОКОНХ - это общесоюзный классификатор отраслей народного хозяйства.

Следует различать понятия отрасль или хозяйственная отрасль и чистая отрасль, или, по зарубежному опыту, вид деятельности.

Отрасль - это вполне советское понятие, объединяющее предприятия по основному виду деятельности. То есть отрасль «автомобильная промышленность» объединяет заводы, основной вид продукции которых относится к автомобилестроению. При этом холодильники и огурцы из собственной теплицы про-

сто относятся к понятию прочая непрофильная продукция.

Чистая отрасль, или вид деятельности, это, в нашем примере, собственно производство автомобилей. На практике чистые отрасли (виды деятельности) в статистическом моделировании используются редко. Это связано с техническими проблемами - чистую отрасль трудно выделить. Из значительных моделей можно вспомнить межотраслевой баланс, который строится в разрезе чистых отраслей. Чаще используются хозяйственные отрасли. То есть, когда мы читаем в статистическом сборнике, что в промышленности произведено столько-то продукции, на самом деле это означает, что столько продукции выпущено на предприятиях, которые считаются промышленными.

В советской статистике иногда применялась группировка по формам подчинения, то есть по министерствам. В этом случае в отрасль «автомобильная промышленность» попадали все предприятия, относящиеся к министерству автомобильной промышленности. Понятно, что к определенному виду деятельности это имело отдаленное отношение.

Институциональная единица может быть определена как экономическое лицо, способное самостоятельно владеть активами, принимать обязательства и участвовать в экономической деятельности, операциях с другими лицами. То есть институциональная единица - это как бы цельное образование, структура, единица, обладающая определенными экономическими интересами и поведением, внутри которой может быть сколько угодно заведений. Признаки институциональной единицы:

- владеет продуктами или активами, может обмениваться ими или передавать права собственности на них;

- способна принимать экономические решения и участвовать в экономической деятельности, за которую она непосредственно отвечает и отчитывается по закону;

- от собственного имени принимает на себя обязательства и заключает контракты;

- имеет набор счетов, либо для нее было бы возможным и разумным, как с экономической, так и с юридической точек зрения составить счета.

На практике существуют два основных типа институциональных единиц: домашние хозяйства или отдельные люди и юридические лица, чье существование и чьи права признаются, независимо от людей или других юридических лиц, которые ими владеют.

Домашние хозяйства обычно состоят из нескольких человек, которые при этом не рассматриваются как отдельные институциональные единицы. Это может быть семья или просто несколько человек, которые живут совместно, совместно же владеют имуществом и имеют общий бюджет. Родственные связи при этом не играют определяющей роли. Важна экономическая целостность. Одна семья может разделиться на два или несколько домашних хозяйств, поделить кастрюли и хозяйствовать по отдельности. Конечно, домашние хозяйства не ведут счета, но это было бы можно сделать.

В качестве юридических лиц выступают **корпорации**, (то есть объединенные предприятия), некоммерческие организации или государственные единицы. Такие предприятия или организации, как правило, самостоятельно принимают экономические решения, хотя самостоятельность может быть ограничена их вла-

дельцами, например, корпорации в конечном счете контролируются акционерами.

Некорпорированные предприятия принадлежат одному лицу или одной корпорации. Если предприятие на сто процентов принадлежит государству, оно также является некорпорированным. Если мелкое некорпорированное предприятие принадлежит домашнему хозяйству, то оно рассматривается как часть этого домашнего хозяйства. Используется еще понятие **квазикорпорации**, то есть некорпорированного предприятия, которое ведет себя так же, как если бы оно было корпорацией. Все не корпоративные предприятия, расположенные в иных странах, чем их владельцы, являются квазикорпорациями.

Совокупность институциональных единиц, объединенных по однотипному экономическому поведению, составляет **институциональный сектор**. Выделяются пять секторов для внутренней экономики и сектор «остальной мир». Внутреннюю экономику составляют следующие секторы:

- нефинансовые предприятия,
- финансовые учреждения,
- частные некоммерческие организации, обслуживающие домашние хозяйства,
- государственные учреждения,
- домашние хозяйства,
- «остальной мир».

Подробнее мы рассмотрим каждый из институциональных секторов в следующем параграфе.

Введем понятие резидентности.

Институциональная единица является **резидентом** страны, или, точнее, экономики, если центр ее экономических интересов расположен на экономической территории данной страны. Считается, что единица имеет где-либо центр экономического интереса, если она владеет на данной территории землей или недвижимостью, продолжительное время участвует или намерена продолжительное время участвовать в экономической деятельности.

Все члены домашнего хозяйства имеют то же резидентство, что и само домашнее хозяйство, хотя они могут проводить какое-то время за рубежом. Если они работают или живут за рубежом так долго, что приобретают там центр экономического интереса, они перестают быть членами своих первоначальных домашних хозяйств. Некорпорированные предприятия имеют то же резидентство, что и домашние хозяйства, к которым принадлежат их владельцы. Корпорации и некоммерческие организации являются резидентами той страны, в которой они юридически основаны и зарегистрированы. Если корпорация содержит производство, офис или отделение за рубежом в течение длительного времени без создания дочерней корпорации для этой цели, то такое отделение или производство рассматривается как квазикорпорация - резидент той страны, где она расположена.

Дочерние корпорации и корпорации-учредители могут быть резидентами разных стран. Владельцы земли или недвижимости в какой-либо стране всегда имеют центр экономического интереса в данной стране, даже если реально они и не участвуют здесь в экономической деятельности. Поэтому вся земля и все здания являются собственностью резидентов. В **СНС** условно принимается, что срок, необходимый для приобретения резидентства, равен одному году.

Понятие экономической территории не совпадает с понятием юридической

территории. Например, если страна ведет добычу полезных ископаемых в международных водах, эта акватория относится к экономической территории данной страны. С другой стороны, военные базы, посольства и другие экстерриториальные анклавы иностранных государств не входят в экономическую территорию данной страны. Таким образом, резидентство не основано на юридических или национальных критериях.

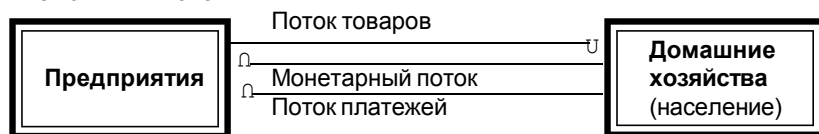
Все экономические операции, отражаемые в системе, делятся на производственные, распределительные операции, операции потребления и накопления. В ходе осуществления этих операций институциональные единицы так или иначе обмениваются экономическими активами, то есть чем-либо, что обладает стоимостью. Стоимость переходит от одной единицы к другой и при этом может менять свой первоначальный вид. Таким образом, образуются потоки. Это могут быть **потоки товаров и услуг**, а могут быть чисто **стоимостные потоки** или потоки финансовых активов, хотя на самом деле оба этих вида потоков могут быть тесно связаны между собой. Например, при продаже товаров на рынке материальные активы, то есть товары, обмениваются на деньги. Но часто потоки товаров и услуг не совпадают буквально со стоимостными потоками.

Если речь идет о потоке товаров и услуг, то национальные счета отражают, каким образом данные товары и услуги проделывают путь от производителя к потребителю, или же остаются до поры до времени в запасах. Если отслеживается стоимостной поток, особый интерес представляет процесс распределения первичных и вторичных доходов, изменение финансовых активов. Может случиться, что производители товаров и услуг сидят без денег, тогда как другие единицы могут существовать, например, исключительно за счет доходов от собственности.

СНС однородные операции объединяет в потоки, а хозяйственные субъекты, осуществляющие обмен, группируются в сектора. Внутрисекторные потоки взаимопоглощаются (консолидируются). Вместо регистрации многих миллионов покупок товаров огромным числом домашних хозяйств населения регистрируется один поток - покупка товаров и услуг между производителями и потребителями.

При этом делается предположение о том, что домашние хозяйства только потребляют товары, но не производят их. Составление счетов разделяют на два потока: «реальный поток» самих товаров от предприятий к домашним хозяйствам и идущий в обратном направлении «монетарный поток» платежей за эти потребительские товары.

Схема 2. 1. - Потоки в СНС



Предметом **СНС** (в узком понимании) является только поток доходов, поскольку различные виды товаров в натуральных измерениях не могут быть обобщены в единый поток и многие операции, такие, как, например, оплата труда, выплаты процентов, сбор налогов (нетоварные потоки) представляются только в стоимостном выражении.

Поток может быть двусторонним и может быть односторонним. Если поток двусторонний, то один актив меняется на другой или взамен предоставления

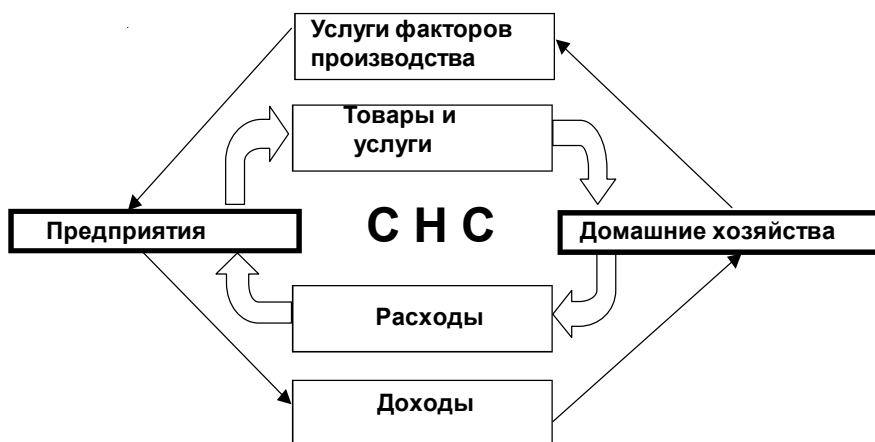
актива единица-контрагент принимает на себя определенные обязательства, такая операция называется **транзакцией**. Классический пример транзакции - операция купли-продажи.

Если поток односторонний, то есть передача активов не влечет за собой непосредственно принятия каких-либо обязательств и не увязана со встречной передачей других активов, то речь идет о **трансферте**. Пенсии, стипендии, гуманитарная помощь - это все трансферты, потому что это не плата за что-то, а простая односторонняя передача ценностей.

Активы могут быть финансовыми и нефинансовыми. Понятию финансового актива всегда противостоит понятие финансового обязательства. Финансовые активы - это как бы долги нам, то есть то, что мы можем на что-то обменять. Получается, что активы обладают определенной стоимостью, но при условии, что на них есть рыночный спрос, то есть существует кто-то еще, кто хотел бы эти активы иметь и кто готов бы был обменять их на собственные, принадлежащие ему активы. Обязательства - это наши долги. Если предприятие эмитирует ценные бумаги, то оно принимает на себя обязательство на сумму эмитированных бумаг, но сами ценные бумаги при этом являются финансовыми активами.

Для изучения потоков товаров составляется специальная таблица «Затраты - выпуск», а потоки платежей рассматриваются в отдельных формах финансового счета и в частности в счете денежных потоков. Одним из важных принципов **СНС** является кругооборот доходов и расходов, который можно представить в виде **схемы - 2.2**.

Схема 2.2 - Кругооборот доходов и расходов в СНС



Данная схема кругооборота доходов и расходов условная, однако она дает представление о движении финансовых ресурсов и товаров. **СНС**, прежде всего, связана с обслуживанием интересов органов государственного управления. Ее главная задача состоит в том, чтобы обеспечить взаимосвязанное описание различных аспектов экономического процесса, систематизировать и упорядочить наиболее важные показатели.

Нефинансовые активы бывают материальными и нематериальными, произведенными и не произведенными. С материальными активами все более или

менее ясно, а к нематериальным активам относятся знания, ноу-хау, зарегистрированные товарные знаки, компьютерные программы, технологии и т.д. Произведенные активы - это то, что произвел человек, а не произведенные - это то, что за нас произвела природа. Но в любом случае актив должен обладать определенной ценностью, им должен кто-то владеть и кто-то другой был бы, хотя бы теоретически, способен этот актив приобрести, и желал бы сделать это. Например, лед в Антарктике не является ничьим активом, в то время как за кусочек льда в коктейле где-нибудь в ресторане с вас потребуют деньги.

При построении стоимостных моделей, таких, как **СНС**, очень важно бывает однозначно определиться с принципами оценки.

Как правило, для оценки выпуска продукции и услуг, а также их потребления применяется рыночная цена. Очень важно определиться со временем оценки, потому что сам факт продажи, то есть момент передачи прав собственности на товар или момент оказания услуги, и факт оплаты могут различаться во времени. В расчет принимаются цены, которые существовали на момент покупки. Если платежи производятся раньше (в виде аванса) или позже факта покупки, продажа все равно фиксируется в момент передачи права собственности. Если при этом начисляются определенные проценты, то есть фактически выплачивается сумма большая, чем непосредственно причитается за данный товар, то разница рассматривается как плата за кредит, то есть операция разбивается как бы на две части:

- собственно продажа товара,

- оказание услуги по предоставлению кредита.

Обе операции отражаются в счетах отдельно.

В **СНС** принято все операции фиксировать **по начислению**, а не по фактической выплате. То есть, например, в счетах показывается начисленная, а не фактически выплаченная заработная плата. Если на практике часть заработной платы не была выплачена, то дополнительно показывается возрастание финансовых обязательств государства или корпораций перед домашними хозяйствами.

Помимо понятия рыночной цены, то есть цены, по которой фактически совершается операция на рынке, в **СНС** используется понятие **основной цены**. Основная цена меньше рыночной на величину налогов на продукты, но больше на величину субсидий на продукты. Исключая влияние налогов и субсидий, основная цена позволяет как бы нивелировать субъективное влияние на стоимость товара. Например, рыночная цена проезда на городском транспорте была бы выше, если бы местные власти не субсидировали эту отрасль. Субсидии искусственно занижают вес отрасли в общем выпуске. С другой стороны, если производство какого-то отдельного продукта облагается дополнительным налогом, как производство алкоголя, например, удельный вес выпуска, оцененного в рыночных ценах, включающих налог на продукт, будет искусственно завышен. Применение основных цен позволяет избежать этих перекосов, поэтому используется при построении различных таблиц, где есть отраслевой разрез.

Вся продукция всех производственных процессов, которая не была продана, оценивается условно. Для этого **СНС** в качестве общей рекомендации предлагает использовать средние основные цены на аналогичные товары или услуги, продаваемые на рынке. Например, если предприятие производит часть продукции для собственного потребления или часть заработной платы выдает своим

работникам продукцией, то в обоих случаях продукцию следует оценить по основной цене. Так же оценивается бартерная продукция.

Если для оценки нерыночного выпуска невозможно подобрать рыночный аналог, допускается оценка по фактическим текущим затратам на выпуск. Таким образом, оценивается выпуск нерыночных услуг государственного сектора, например, государственного управления и обороны.

Все операции в счетах оцениваются в фактически действовавших средних ценах. Для исчисления показателей динамики используются т.н. сопоставимые цены. В качестве сопоставимых цен могут быть выбраны постоянные средние цены за какой-нибудь один период. Например, данные за ряд лет можно пере- считать в постоянные цены 1990 года и тогда их можно будет сравнивать между собой, либо каждый раз в качестве сопоставимых выбираются другие цены, например, предыдущего года, и тогда данные по годам можно сравнивать только попарно. И тот, и другой подход имеют свои преимущества и недостатки.

Все счета, включая счета сектора «остальной мир», в **СНС** строятся только в национальной валюте. Для международных сопоставлений используются специальные процедуры пересчета в сопоставимую валюту.

2.2 ОСНОВНЫЕ КАТЕГОРИИ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ СНС

Переход к международной методологии учета и статистики внес существенное изменение в содержание применяемых в отечественной практике понятий, категорий и определений.

Изменяется представление о производственно-экономической деятельности, ее границах и результатах; появляются понятия экономики - внутренней и национальной, а с ними - **ВВП** и **ВНД**; пересматривается отношение к сфере производства услуг и ее участие в общественном производстве; уточняется классификация отраслей по сферам деятельности, вводится новое деление экономики на секторы; уточняются понятия результатов экономической деятельности, продуктов, товаров и услуг; уточняются понятия трансфертов, резидентов и нерезидентов, экономической территории и др.

К основным категориям **СНС** или ее структурным элементам, применяемым в **СНС** относятся:

- экономические функции - основные национально-хозяйственные процессы: производство, потребление и накопление, посредничество в перераспределении доходов и др.;

- экономические операции - те элементарные экономические акты, которые совершают хозяйственные единицы (экономические агенты) в процессе выполнения экономических функций;

- экономические агенты - субъекты экономических операций, принимающие различные хозяйственные решения;

- объекты экономических операций - товар, деньги, финансовые документы, являющиеся предметом описания и анализа;

- экономические факторы производства - труд, капитал, земля, природные ресурсы, предпринимательская деятельность, НТП и др.

Несмотря на то, что в новой методологии **СНС-93** не проводятся различия между внутренней и национальной экономикой, в практике статистики некоторых развитых стран рассчитываются оба показателя **ВВП** и **ВНД**, например в

Америке, Японии и др.

Внутренняя экономика охватывает деятельность на экономической территории данной страны, как резидентов, так и нерезидентов.

Национальная экономика включает деятельность только резидентов независимо от их местонахождения: на территории данной страны или за ее пределами.

Для определения границ внутренней экономики в **СНС** используются следующие понятия:

- экономическая территория;
- резидент;
- центр экономического интереса.

Понятие экономической территории данной страны точно не совпадает с понятием территории, принятым для политических целей, т.е. с ее официальными административными границами.

Под **экономической территорией** понимается территория, административно управляемая правительством данной страны, в пределах которой лица, товары и деньги могут свободно перемещаться. К экономической территории данной страны также относятся:

- воздушное пространство, территориальные воды данной страны и континентальный шельф в международных водах, в отношении которых данная страна имеет исключительное право на добычу сырья, топлива и т.д.;

- так называемые «территориальные анклав» за рубежом, т.е. зоны в других странах, используемые правительственными учреждениями данной страны (на основе аренды или собственности) для дипломатических, военных, научных и других целей, например посольства, консульства и другие дипломатические учреждения.

«Свободные зоны» или предприятия данной страны, функционирующие за пределами ее границ, относятся к экономической территории той страны, где они физически располагаются.

Экономическая территория данной страны не включает территориальные анклав других стран или международных организаций на территории данной страны.

В характеристике результатов экономической деятельности важное значение имеют различия в учете деятельности резидентов и нерезидентов.

Резидент - институциональная единица, центр экономического интереса которой находится на данной экономической территории, т.е. которая занимается или собирается заниматься экономической деятельностью либо операциями в значительном масштабе в течение неопределенного или длительного периода времени (год и более).

Нерезиденты - граждане, имеющие постоянное место жительства за границей, даже если они временно находятся на территории данной страны, а также находящиеся в ней иностранные дипломатические, торговые и прочие официальные представительства с дипломатическими привилегиями.

Границы производства определяются в **СНС** как деятельность единиц-резидентов национальной экономики (включая деятельность иностранных и смешанных предприятий, имеющих центр экономических интересов в стране и действующих в ней на постоянной основе) по производству товаров и услуг.

Деятельность, включаемая в границы производства в **СНС**, может быть оп-

ределена следующим образом:

- индивидуальное или коллективное производство продуктов и услуг, которое предназначено для конечного использования или производства других товаров и услуг, используемых в процессе получения иных товаров и услуг (промежуточное потребление), а также накопления и экспорта (включая нерыночные услуги);

- производство товаров, которые производители оставляют для собственного конечного потребления или валового накопления, включая прирост запасов материальных оборотных средств у производителя;

- производство услуг, предназначенных для собственного потребления в домашних хозяйствах, а также услуги, выполняемые оплачиваемой домашней прислугой, и услуги по проживанию в собственном жилище.

Экономическое производство - физический процесс, деятельность, выполняемая под контролем институциональной единицы, при которой осуществляются затраты труда, капитала, природных ресурсов и т.д. для производства других продуктов и услуг, т.е. процесс, в котором труд и активы используются для трансформации затрат товаров и услуг в выпуск новых продуктов и услуг.

Производственная деятельность в соответствии с принципами **СНС** включает производство продуктов и услуг рыночных и нерыночных, т.е. представляемых бесплатно или реализуемых по ценам, не имеющим экономического значения и не оказывающим значительного влияния на спрос. Она включает производственную деятельность предприятий, производящих товары и услуги, деятельность государственных учреждений, общественных организаций, а также производственную деятельность домашних хозяйств, результатом которой является продукция личных подсобных хозяйств населения; индивидуальную трудовую деятельность; строительство собственными силами и различные услуги - торговые, посреднические и т.п.; проживание в собственном жилище и т.д.

В понятие **«производство»** по методологии **СНС-93** включаются все виды деятельности, в том числе:

- легальное производство;
- незаконное производство;
- скрытое производство и подпольная экономика;
- любые поставки товаров и услуг между заведениями, принадлежащими одному и тому же предприятию, так как они считаются частью продукции предприятия как единого целого;
- незавершенное производство;
- производство товаров и услуг домашними хозяйствами, а также услуги, оказываемые наемной оплачиваемой прислугой, и другие услуги;
- капитальный ремонт и строительство индивидуальных жилищ, рыночные индивидуальные услуги, выполненные собственными силами;
- услуги по использованию домашними хозяйствами, государственными учреждениями и некоммерческими организациями собственных зданий.

Производственная деятельность должна включать также скрытые, не учитываемые в обычном порядке экономические операции, в том числе незаконные. Для чего существует специальная методика по учету этой деятельности, где четко раскрыты различия между теневой экономикой и незаконными видами деятельности.

Исключаются из понятия **«производство»**:

- домашние услуги - уборка и техническое обслуживание собственного жилья,

приготовление и подача пищи, уход за больными, детьми и т.д.;

- деятельность, результаты которой не являются ее целью, т.е. побочные продукты процессов производства, являющиеся сами по себе вполне легальными (выброс загрязнителей, образование мусора и т.д.) и незаконные (кражи, взятки, вымогательства и т.д.).

Таким образом, в **СНС-93** экономическое производство охватывает практически все виды деятельности по производству товаров и услуг за исключением деятельности домашних хозяйств по оказанию услуг для собственного потребления. Вместе с тем это не является отступлением от общего принципа **СНС**, а вызвано преимущественно практическими сложностями определения объемов и оценки этих видов деятельности. Рекомендуется их исчислять в дополнительных таблицах.

В **СНС-93** четко разграничено рыночное и нерыночное производство. **Рыночное производство** - состоит из:

- товаров и услуг, производимых и продаваемых в один и тот же период по ценам, которые оказывают значительное воздействие на спрос на эти продукты;

- товаров и услуг, производимых и обмениваемых по бартеру в один и тот же период на другие товары, услуги и активы;

- товаров и услуг, производимых и предоставляемых в один и тот же период работодателями своим работникам в качестве оплаты труда в натуральной форме;

- товаров и услуг, производимых одним заведением и поставляемых другому заведению, принадлежащих одному и тому же предприятию для использования в производстве в том же или последующих периодах;

- готовой продукции, произведенной в данный период, и незавершенного производства, поступающих в запасы материальных оборотных средств у производителя перед их предстоящей продажей, обменом по бартеру, использованием в качестве оплаты труда работников или для поставок между заведениями в последующий период.

Нерыночное производство состоит из:

- товаров и услуг, производимых в данный период и оставляемых владельцами предприятий для их собственного конечного потребления или валового накопления основного капитала;

- товаров и услуг, производимых в данный период и предоставляемых бесплатно или по ценам, не оказывающим значительного воздействия на спрос, другим институциональным единицам, включая коллективные услуги, предоставляемые обществу в целом;

- услуг, предоставляемых домашним хозяйствам членами семьи;

- услуг по использованию домашними хозяйствами и нерыночными производителям собственных зданий;

- готовой продукции и незавершенного производства данного периода, предназначенных для нерыночного использования и поступающих в запасы материальных оборотных средств у производителя.

2.3 ИНСТИТУЦИОННЫЕ СЕКТОРА СНС

В **СНС** экономика разделяется на институциональные секторы и субсекторы: сектор производственных корпораций, сектор финансовых посредников, сектор

государственных учреждений, сектор некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, сектор домашних хозяйств и сектор «Остальной мир».

Институциональная единица может быть определена как экономическое лицо, способное самостоятельно владеть активами, принимать обязательства и участвовать в экономической деятельности, операциях с другими лицами. То есть институциональная единица - это как бы цельное образование, структура, единица, обладающая определенными экономическими интересами и поведением, внутри которой может быть сколько угодно заведений, каждое из которых занимается разными видами деятельности. Институциональная единица - это предприятие, фирма, организация, домашнее хозяйство. В зависимости от типа экономического поведения институциональные единицы объединяются в **институциональные секторы**.

Распределение институциональных единиц по секторам - не такое простое дело, как это может представляться на первый взгляд. Возьмем, например, некоммерческие организации. Некоммерческие организации, или НКО, это институциональные единицы, созданные с целью производства продуктов и услуг, чей статус не позволяет им быть источником дохода, прибыли или иной финансовой выгоды для единиц, которые их учреждают, контролируют или финансируют.

Мотивы, побуждающие институциональные единицы, будь то конкретные люди, корпорации или государство, создавать НКО, разнообразны.

Например, НКО может быть создана для предоставления услуг на благо определенных групп людей или корпораций, которые их организуют и финансируют. Например, клубы собаководов или отраслевые фонды, финансирующие научные разработки в интересах отрасли, или они могут быть созданы по благотворительным, филантропическим или социальным причинам для предоставления продуктов и услуг иным нуждающимся в них людям

Сектор производственных корпораций правильно называть **сектором нефинансовых (предприятий) корпораций**. Сектор включает единицы, при создании которых преследовалась цель получения прибыли или другой финансовой деятельности от операций по производству товаров или оказанию любых услуг, кроме услуг финансового посредничества, а также все резидентные НКО, основной деятельностью которых является производство товаров или оказание услуг на рыночной основе. Предприятие может быть какое-то время убыточным, но если оно в принципе было создано для того, чтобы принести прибыль, значит, мы должны отнести данную институциональную единицу к этому сектору.

Сектор нефинансовых производственных корпораций играет доминирующую роль на стадии производства, но его роль также очень важна и на других стадиях. На его долю в экономике России приходится примерно 80% стоимости произведенных товаров и услуг, он выплачивает почти 80% налогов, принимает 85% всех инвестиций. Можно с уверенностью сказать, что данный сектор является основой экономики, причем не только российской. Правда, конечное потребление нетипично для этого сектора.

В зависимости от цели исследования внутри институционального сектора могут выделяться субсекторы. Стандартная **СНС** предлагает выделять три субсектора, а именно:

1. Государственные нефинансовые корпорации,
2. Национальные частные нефинансовые корпорации,

3. Нефинансовые корпорации под иностранным контролем.

Очень важно уяснить следующее: группировка по институциональным секторам - это не группировка по формам собственности. Институциональные единицы, контролируемые государством, могут относиться не только к сектору государственных учреждений, но также и к секторам нефинансовых корпораций и НКО.

Сектор финансовых (учреждений) корпораций состоит из всех резидентных корпораций, преимущественно занятых финансовым посредничеством или вспомогательной финансовой деятельностью, тесно связанной с финансовым посредничеством.

Финансовые корпорации могут быть сгруппированы в следующие субсектора:

- Центральный банк,
- прочие депозитные корпорации, депозитные денежные корпорации,
- другие финансовые посредники, кроме страховых корпораций и пенсионных фондов,
- финансовые вспомогательные корпорации,
- страховые корпорации и пенсионные фонды.

Вопрос о включении Центрального банка в тот или иной сектор вовсе не прост. Дело в том, что Центральный банк это, с одной стороны - государственная организация, основной функцией которой является организация денежного обращения в стране, контроль над денежной массой, эмиссия, часто - хранение золотого запаса государства. С другой стороны, Центральный банк - это финансовое учреждение, которое так же, как и прочие банки, выдает кредиты и проводит другие операции на финансовом рынке.

Страхование в **СНС** также относится к финансовому посредничеству. Однако специальные программы по социальному обеспечению для определенных общественных групп, составляющие часть более общей программы социального обеспечения, не включаются в эту группу.

Пенсионные фонды рассматриваются в секторе финансовых корпораций в том случае, если они созданы для обеспечения реализации негосударственных программ социального обеспечения и существуют независимо от институциональных единиц, которые их образовали. То есть считается, что домашние хозяйства доверяют независимым финансовым учреждениям деньги, которыми те распоряжаются, а по достижении вкладчиком пенсионного возраста вернут эти средства домашним хозяйствам. При этом пенсионный фонд только распоряжается денежными средствами домашнего хозяйства, но прав собственности на него не имеет. Государственные программы социального страхования и внебюджетные фонды социальной направленности (пенсионный фонд, фонд социального страхования), которые находятся под контролем государства, не включаются в сектор финансовых корпораций.

Сектор государственных учреждений включает институциональные единицы, основными функциями которых являются принятие ответственности за предоставление нерыночных услуг обществу или индивидуальным домашним хозяйствам и финансирование этого процесса в основном за счет налогообложения, а также распределение доходов и богатства посредством трансфертов. Государственные единицы обычно совершают расходы трех различных типов.

■ расходы на бесплатное предоставление коллективных услуг обществу, таких, как государственное управление, оборона, поддержание правопорядка,

поддержка фундаментальных научных исследований и т.д., которые, в результате невозможности их реализации на рынке должны быть организованы коллективно государством и финансироваться за счет общего налогообложения;

■ расходы на бесплатное или по ценам, которые не являются рыночными, предоставление продуктов или услуг индивидуальным домашним хозяйствам, например, расходы на образование, здравоохранение, культуру, спорт и т.д. Эти расходы производятся преднамеренно и финансируются из налогообложения или другого дохода государства для осуществления его социальных или политических задач, хотя с отдельных людей может взиматься плата за их использование;

■ расходы на осуществление некомпенсированных трансфертов, выплачиваемых другим институциональным единицам, в основном - домашним хозяйствам - для того, чтобы перераспределить доход или богатство (пенсии, стипендии, пособия и т.д.).

Сектор государственных учреждений включает в себя:

- все государственные единицы центрального, регионального и местного уровней управления,
- все фонды социального обеспечения на каждом уровне управления,
- все нерыночные НКО, контролируемые и в основном финансируемые государством.

Предлагается выделять следующие субсектора сектора государственных учреждений:

- центральные государственные учреждения,
- региональные государственные учреждения,
- местные государственные учреждения,
- фонды социального обеспечения.

Сектор некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, определяется как совокупность всех резидентных НКО за исключением НКО, являющихся рыночными производителями, и нерыночных НКО, контролируемых и в основном финансируемых государством. Сектор НКО, обслуживающих домашние хозяйства, включает следующие виды НКО, предоставляющих продукты или услуги их членам, третьим лицам или группам лиц бесплатно или по ценам, не имеющим экономического значения:

■ профессиональные союзы, профессиональные или научные общества, ассоциации потребителей, политические партии (за исключением однопартийных государств) и т.д.,

■ церкви или религиозные общества (включая и те, которые финансируются государством), социальные, культурные, рекреационные и спортивные клубы,

■ благотворительные общества, фонды помощи, финансируемые добровольными взносами.

Очень важное место в СНС занимает **сектор «Домашних хозяйств»**. Под домашними хозяйствами в СНС понимают небольшую группу людей, живущих в одном жилище, объединяющих весь свой доход и имущество или его часть и совместно потребляющих определенные типы продуктов и услуг, главным образом, жилищные услуги и продукты питания. Тут важно обратить внимание на следующее: домашнее хозяйство - это экономическое понятие. И в этом главное отличие домашнего хозяйства от семьи. Семья - понятие демографическое.

Национальное счетоводство интересуют доходы и расходы, а демографию, в основном, способность к воспроизводству. Поэтому в домашнем хозяйстве могут быть, например, несколько женщин или несколько мужчин. Если двое молодых людей в складчину снимают комнату и закупают продукты, они - домашнее хозяйство, но отнюдь не семья. Помимо приведенного примера к институциональным домашним хозяйствам, например, относятся:

- члены религиозных орденов, живущие в монастырях, общинах и аналогичных заведениях,
- долгосрочные пациенты в больницах, особенно в психиатрических больницах,
- заключенные, отбывающие длительные сроки заключения,
- люди, постоянно живущие в домах для престарелых.

В СНС (версии 1993 г.) предусмотрены следующие подсектора домашних хозяйств (**ДХ**):

- **ДХ** предпринимателей с наемными работниками,
- **ДХ** самозанятых без наемных работников,
- **ДХ** наемных работников,
- **ДХ** получателей доходов от собственности и трансфертов, подразделенные по видам доходов.

Доля сектора **ДХ** в сбережении сейчас не очень велика. Хотя, конечно, такое положение вещей может измениться, если вырастет жизненный уровень, и домашние хозяйства начнут активнее вкладывать свободные средства в жилищное строительство и в прирост финансовых активов.

Наконец - **сектор «остальной мир»**. В СНС сектор «остальной мир» состоит из всех нерезидентных институциональных единиц, вступающих в операции или имеющих иные экономические связи с резидентными единицами. Остальной мир включает определенные институциональные единицы, которые физически могут быть расположены в пределах границ страны. Например, иностранные анклавы, такие, как посольства и военные базы.

Сектор «остальной мир» активно участвует в формировании национального дохода и располагаемого дохода экономики, а также показателей конечного использования **ВВП** (в части экспорта и импорта), финансовых активов, несколько в меньшей степени - конечного потребления (в части потребления резидентных домашних хозяйств за границей и наоборот, потребления нерезидентных единиц в России).

2.4 СИСТЕМА ОСНОВНЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ СНС

Достоверная оценка результатов любого вида экономической деятельности зависит от системы используемых показателей и методологии их расчета. Системой называют совокупность показателей, которые взаимосвязаны между собой, рассчитаны на единых экономических принципах, дополняют друг друга и ориентированы на достижение цели исследования.

СНС - отражает результаты экономической деятельности. Результаты оцениваются на всех уровнях производства, т.е. на микроуровне (на уровне каждого производителя, отдельного предприятия), мезоуровне (на уровне области, региона), а также на уровне экономики страны в целом в разрезе секторов и отраслей.

Показатели результатов подразделяются на показатели валовых и конечных

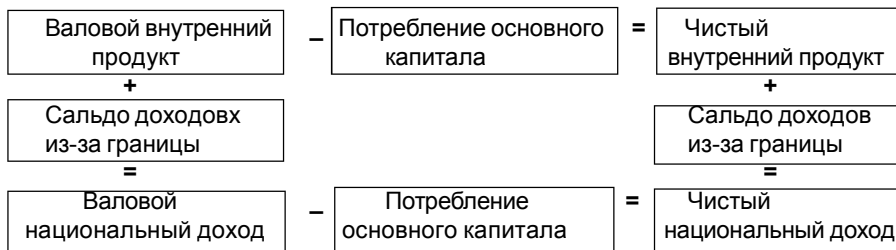
(чистых) результатов. В **СНС** валовые показатели отличаются от чистых на величину износа основного капитала (амортизации).

Центральным показателем **СНС** является валовой внутренний продукт. Он характеризует стоимость конечных товаров и услуг в ценах конечного покупателя, произведенных резидентами данной страны за определенный период времени (обычно за год). В этом определении ключевые слова - конечные товары и услуги. Это означает, что в состав **ВВП** входят товары, которые использованы на конечное потребление, накопление и экспорт, и не включаются промежуточные товары и услуги, израсходованные в процессе производства в виде сырья, материалов, топлива, энергии и т.д.

Включение в **ВВП** промежуточных продуктов означало бы повторный счет, так как стоимость промежуточных продуктов входит в состав стоимости конечных товаров и услуг. Например, в стоимость зерна входит стоимость хлеба, стоимость проката входит в стоимость машин и оборудования и т.д.

Понятие **валовой** означает, что при исчислении **ВВП** из стоимости продукта не вычитается потребление основного капитала, которое очень сложно исчислить на практике при оценке по восстановительным ценам. Трудности связаны с тем, что данные бухгалтерского учета о потреблении основного капитала не соответствуют определениям **СНС**. Как правило, амортизация основных фондов в бухгалтерском учете оценивается по первоначальной, а не по восстановительной стоимости, как это требует **СНС**; кроме того, амортизация в бухгалтерском учете может быть исчислена на основе методов ускоренной амортизации, которые неприемлемы в **СНС**.

Следующий важный показатель **СНС** - **национальный доход**, который может быть исчислен на валовой и чистой основе (т.е. до и после вычета потребления основного капитала).



Национальный доход - это сумма первичных доходов, полученных резидентами данной страны; первичные доходы включают оплату труда, прибыль, доходы от собственности, налоги на производство и импорт.

Национальный доход отличается от внутреннего продукта на величину сальдо первичных доходов, полученных из-за границы (или переданных за границу). Национальный доход, таким образом, отличается от внутреннего продукта с точки зрения содержания и количественно.

С точки зрения содержания различие между этими показателями состоит в том, что внутренний продукт (валовой или чистый) характеризует поток товаров и услуг (конечных). Национальный доход отражает поток доходов (первичных). С количественной точки зрения национальный доход отличается от внутреннего

продукта на величину сальдо первичных доходов, полученных из-за границы (или переданных за границу).

Третий значимый показатель **СНС** - **национальный располагаемый доход** (валовой или чистый). Он отличается от национального дохода на сальдо текущих перераспределительных платежей (текущих трансфертов), полученных из-за границы (или переданных за границу). К трансфертам относятся гуманитарная помощь, налоги, штрафы, подарки родственникам, постоянно проживающих за границей и т.п. Национальный располагаемый доход (валовой или чистый) распадается на национальное конечное потребление и национальное сбережение.

Национальное конечное потребление включает:

- а) расходы на конечное потребление домашних хозяйств;
- б) расходы на конечное потребление органов государственного управления;
- в) расходы на конечное потребление некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства.

Расходы на конечное потребление домашних хозяйств состоят из покупок домашними хозяйствами потребительских товаров и услуг (кроме покупки домов и квартир), стоимости потребительских товаров, поступивших домашним хозяйствам в натуральной форме (например, оплата труда в натуральной форме, поступление продукции из собственного хозяйства фермеров и т.д.), а также стоимости жилищных услуг, оказываемых владельцам домов и квартир для собственного потребления.

Расходы на конечное потребление органов государственного управления представляют собой стоимость нерыночных услуг, произведенных органами государственного управления, плюс покупка товаров для передачи домашним хозяйствам; в эту категорию не включаются частичные платежи домашних хозяйств за услуги органов государственного управления, которые в основном имеют нерыночный характер.

Расходы на конечное потребление некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, равны стоимости нерыночных услуг, произведенных этими организациями. В **СНС** условно считается, что все расходы на конечное потребление частных некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, являются расходами на индивидуальное потребление.

Сбережение - важная категория **СНС**, представляющая ту часть располагаемого дохода, которая не израсходована на конечное потребление и может быть обращена на цели финансирования накопления. Не следует смешивать сбережения, как они определены в **СНС**, с приростом денежной наличности и депозитами в банках. Различия между этими категориями состоят в следующем. Сбережение в определении **СНС** может включать прирост и других финансовых активов, а также может быть направлено на прирост материальных активов. Прирост же денежной наличности и депозитов в банках может быть обеспечен не только за счет сбережения, но и за счет принятия финансового обязательства, например, за счет займов, кредитов и т.п.

Кроме того, прирост денежной наличности и депозитов бывает результатом простой смены нормы активов, а не сбережения ресурсов. Например, если некто продал свой дом, а деньги положил в банк, мы имеем прирост депозитов, но сбережений (в определении **СНС**) нет.

Сбережение - самый важный источник финансирования инвестиций. Другой

источник - капитальные трансферты, т.е. единовременные поступления перераспределительного характера. Например, финансирование капитальных вложений из государственного бюджета - один из примеров капитальных трансфертов; другой пример - передача собственности в порядке приватизации. Сбережение и капитальные трансферты вместе образуют источники финансирования национальных инвестиций, состоящие из следующих элементов:

- валовое накопление основного капитала;
- прирост материальных оборотных средств;
- чистое приобретение ценностей, т.е. предметов, обладающих способностью сохранять стоимость в течение относительно длительного периода времени (ювелирные изделия, антиквариат, произведения искусства и пр.);
- затраты на покупку земли, природных ископаемых;
- затраты на покупку не произведенных нематериальных активов (ноу-хау, патенты, лицензии и т.п.).

Первые три элемента инвестиций образуют валовое накопление как элемент конечного использования **ВВП**.

Важным показателем **СНС** является **чистое кредитование / чистое заимствование**. Для экономики в целом этот показатель равен разнице между общей величиной источников финансирования (сбережения плюс капитальные трансферты) и суммой перечисленных выше элементов инвестиций.

Чистое кредитование (для экономики в целом) - это показатель ресурсов, которые предоставлены другими странами. Чистое кредитование может также быть представлено как превышение финансовых активов, приобретенных резидентами данной страны, над суммой финансовых обязательств, принятых резидентами данной страны.

Чистое заимствование (для экономики в целом) - категория, симметричная чистому кредитованию; она показывает размер ресурсов, полученных на возмездной основе резидентами данной страны из-за границы.

Ряд существенных показателей **СНС** имеет отношение к характеристике внешнеэкономических связей. Такими показателями служат экспорт, импорт, сальдо экспорта и импорта, сальдо по текущему счету операций с «остальным миром».

ВНД	Оплата труда	Чистые поступления из-за границы ВВП	Потребление основного капитала	ЧВП	Косвенные налоги	
	Прибыль		РНД			
	Доходы от собственности				Национальное сбережение	
	Налоги на производство и импорт					

В приведенной схеме систематизируются основные показатели **СНС**. Однако необходимо отличать показатели, получаемые различными методами расчета. **ВВП** может быть исчислен следующими тремя методами:

- производственным методом - как сумма валовой добавленной стоимости;
- методом конечного использования - как сумма компонентов конечного использования;
- распределительным методом - как сумма первичных доходов.

При расчете **производственным методом ВВП** исчисляется путем суммирования валовой добавленной стоимости всех производственных единиц - резидентов, сгруппированных по секторам и отраслям. Валовая добавленная стоимость (**ВДС**) представляет собой разницу между стоимостью произведенных товаров и услуг (выпуском) и стоимостью товаров и услуг, полностью потребленных в процессе производства (промежуточное потребление).

Валовой выпуск (ВВ) представляет собой стоимость товаров и услуг, произведенных экономическими единицами - резидентами за рассматриваемый период. Различаются два типа выпуска:

- **рыночный**, включающий товары и услуги, реализуемые по экономически значимым ценам путем продажи или бартера; предоставляемые работникам в качестве оплаты труда в натуральной форме; производимые одним заведением предприятия и поставляемые другим заведениям того же предприятия для использования в производстве в том же или последующих периодах; готовую продукцию и незавершенное производство, поступающие в запасы материальных оборотных средств у производителя и предназначенные для рыночного использования;

- **нерыночный** выпуск включает товары и услуги, производимые экономическими единицами для их собственного конечного потребления или накопления; предоставляемые бесплатно или по ценам, не имеющим экономического значения; готовая продукция и незавершенное производство, предназначенные для нерыночного использования и поступающие в запасы материальных оборотных средств у производителя.

Промежуточное потребление (ПП) представляет собой стоимость товаров (за исключением основного капитала) и рыночных услуг, потребленных в течение данного периода с целью производства других товаров и услуг. Оно включает:

- затраты сырья, материалов, топлива, энергии, семян, кормов, продуктов питания, медикаментов, спецодежды, канцелярских принадлежностей и т.д.;
- оплату работ и услуг, предоставленных другими единицами и отдельными лицами (ремонт, услуги связи, транспорта, банков, страхования, юристов и т.п.);
- расходы на командировки в части оплаты проезда и гостиниц.

ВВП в рыночных ценах равен стоимости валового выпуска продуктов и услуг внутренней экономики в основных ценах за вычетом общей стоимости промежуточного потребления плюс чистый налог на продукты (**ЧНП**) и чистые налоги на импорт (**ЧНИ**):

$$\text{ВВП} = \Sigma \text{ВВ} - \Sigma \text{ПП} + \Sigma \text{ЧНП} + \Sigma \text{ЧНИ},$$

где, Σ - знак суммы.

Расчет **ВВП** на стадии производства отражает источники производства, он учитывает валовой выпуск продуктов и услуг производственных единиц всех отраслей (в том числе и сферы нематериальных услуг) за отчетный период в ценах производства за вычетом стоимости их промежуточного потребления по

ценам потребления.

Этот метод имеет важное значение в анализе результатов функционирования экономики в целом и отдельных ее структурных подразделений. Он позволяет охарактеризовать вклад каждого сектора, отрасли экономики в создании **ВВП**, отразить отраслевую структуру и характер развития экономики.

При расчете методом **конечного использования ВВП** определяется как сумма следующих компонентов: конечное потребление товаров и услуг, валовое накопление, сальдо экспорта и импорта товаров и услуг.

Конечное потребление товаров и услуг охватывает расходы домашних хозяйств-резидентов на потребительские товары и услуги, а также расходы органов государственных органов управления и некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства, на товары и услуги для индивидуального и коллективного потребления.

Валовое накопление представляет собой чистое приобретение (приобретение за вычетом выбытия) резидентными единицами товаров и услуг, произведенных в текущем периоде, но не потребленных в нем. Валовое накопление включает: валовое накопление основного капитала; изменение запасов материальных оборотных средств; чистое приобретение ценностей.

Валовое накопление основного капитала представляет собой вложение средств в объекты основного капитала для создания нового дохода в будущем путем использования их в производстве. Основной капитал – это активы, являющиеся результатом производства, которые многократно используются в процессе производства. Они включают: здания и сооружения; машины и оборудование, транспортные средства; скот племенной, молочный, рабочий; сады, виноградники и другие насаждения; затраты на программное обеспечение и базы данных для ЭВМ; оригиналы литературных и художественных произведений и т.д.

Изменение запасов материальных оборотных средств включает изменение стоимости произведенных запасов, незавершенного производства, готовой продукции и товаров для перепродажи. Изменение запасов материальных оборотных средств должно определяться как разница между поступлениями продукции в запасы и изъятиями из них, при этом продукция должна оцениваться в рыночных ценах, действующих соответственно в момент поступления или изъятия.

Чистое приобретение ценностей – это новая категория, появившаяся в **СНС-93**. Ценности – предметы, которые приобретаются не для производственных или потребительских целей, а для сохранения стоимости. То есть предметы, ценность которых со временем увеличивается: драгоценные металлы и камни (кроме монетарного золота, а также золота и камней, предназначенных для промышленного использования), ювелирные изделия, антиквариат, коллекции и т.п.

Экспорт и импорт товаров и услуг охватывает экспортно-импортные операции со всеми странами и представляет собой стоимость вывезенных из страны и ввезенных в страну товаров. Экспорт и импорт услуг охватывает: туризм, транспортные, информационные и коммуникационные услуги, рекламу, бухгалтерский учет и другие виды услуг.

На стадии конечного использования **ВВП** рассчитывается как сумма конечного потребления (**КП**) и валового накопления (**ВН**) с учетом сальдо экспорта и импорта (**Э-И**):

$$\text{ВВП} = \text{КП} + \text{ВН} + (\text{Э-И}).$$

При определении **распределительным методом ВВП** включает следующие виды первичных доходов, распределенных производственными единицами-резидентами: оплату труда наемным работникам, чистые налоги на производство и импорт (налоги на производство и импорт минус субсидии на производство и импорт), валовую прибыль и валовые смешанные доходы.

Оплата труда наемных работников представляет собой вознаграждение в денежной или натуральной форме, которое должно быть выплачено работодателем наемному работнику за работу, выполненную в отчетном периоде, и складывается из заработной платы и отчислений работодателей на социальное страхование.

Налоги на производство и импорт - это обязательные безвозмездные невозвратные платежи, взимаемые органами государственного управления с производящих единиц в связи с производством и импортом товаров и услуг или использованием факторов производства. Налоги на производство и импорт состоят из налогов на продукты и других налогов на производство, уплачиваются предприятиями и организациями независимо от наличия прибыли.

Субсидии на производство и импорт - это текущие безвозмездные невозвратные платежи, которые государство осуществляет предприятиям в связи с производством, продажей или импортом товаров и услуг или использованием факторов производства для проведения определенной социально-экономической политики. Субсидии на производство и импорт состоят из субсидий на продукты и других субсидий на производство.

Валовая прибыль и валовые смешанные доходы представляют собой часть валовой добавленной стоимости, которая остается у производителей после вычета расходов, связанных с оплатой труда наемных работников и уплатой налогов на производство и импорт. Эта статья измеряет прибыль (или убыток), полученную от производства, до учета доходов от собственности. Категория **смешанные доходы** является новой в отечественной экономической практике, ее не было и в **СНС** 1968 года. К ней относятся, например, доходы от личного подсобного хозяйства населения, доходы мелких индивидуальных предпринимателей. Смешанные доходы рассчитываются следующим образом:

а) для экономики в целом: валовой внутренний продукт, минус оплата труда наемных работников, минус налоги на производство и импорт, плюс субсидии на производство и импорт;

б) для секторов и отраслей при оценке выпуска в основных ценах: валовая добавленная стоимость, минус оплата труда наемных работников, минус другие налоги на производство, плюс другие субсидии на производство;

в) для секторов и отраслей при оценке выпуска в ценах производителя: валовая добавленная стоимость, минус оплата труда наемных работников, минус налоги на продукты, кроме **НДС** и налоги на импорт, минус другие налоги на производство, плюс субсидии на продукты, кроме субсидий на импорт, плюс другие субсидии на производство.

На стадии распределения **ВВП** равен сумме первичных доходов, распределенных экономическими единицами - резидентами между производителями товаров и услуг: сумма оплаты труда наемных работников (**ОТ**), чистых налогов на производство (**ЧНП**) и импорт (**ЧНИ**), валовой прибыли (**ВП**) и валовых смешанных доходов (от собственности и предпринимательства) (**ВСД**):

$$\text{ВВП} = \text{ОТ} + \text{ЧНП} + \text{ЧНИ} + \text{ВП} + \text{ВСД}.$$

Этот метод, рассчитанный на стадии распределения, позволяет проанализировать состав и структуру доходов, затраты факторов производства (основного капитала, рабочей силы), распределение **ВДС** между ее производителями. Имея самостоятельное значение в экономическом анализе метод способен отразить характеристику налогового бремени, долю валовой прибыли в **ВВП**, углубить анализ и выявить специфику формирования результатов их функционирования, степень развития рыночных отношений в том или ином секторе, отрасли на основе сравнения доли предпринимательского дохода и доходов от собственности и др.

Разумеется, можно при необходимости попытаться рассчитывать валовую прибыль и валовые смешанные доходы другими методами или независимым путем, например, корректируя соответствующим образом, данные о прибыли, полученные из бухгалтерских отчетов предприятий. Однако это довольно сложное занятие, и такой метод исчисления **ВВП** находит значительно меньшее применение на практике.

2.5 ВАЛОВОЙ РЕГИОНАЛЬНЫЙ ПРОДУКТ

Как отмечалось выше, основным макроэкономическим показателем результатов функционирования экономики в статистике многих стран, а также международных организаций (ООН, ОЭСР, МВФ и др.) является **ВВП**. На микроуровне (предприятий, отраслей, секторов) показателю **ВВП** соответствует показатель «валовая добавленная стоимость», отражающий конечный результат их производственной деятельности.

Для характеристики процесса производства товаров и услуг на мезоуровне (региона, края, области) в соответствии с общими методологическими подходами **СНС** рассчитывается валовой региональный продукт (**ВРП**). Необходимость определения **ВРП** и системы соответствующих показателей, характеризующих совместные усилия всех предприятий и населения субъекта Российской Федерации, не вызывает сомнения.

Руководителей регионов особо интересуют данные, отражающие экономический потенциал и возможности территории, уровень производства и благосостояния населения. Какой вклад вносит их территориальное образование в общие итоги работы экономики страны? Какими ресурсами располагают и как они используются?

ВРП - это принципиально новый для России агрегированный показатель, который раньше не применялся в практической деятельности страны. Его главная особенность состоит в том, что происходит отражение «своего» труда предприятий и исключается «чужой» труд, что позволяет устранить повторный счет, который раньше применялся повсеместно.

Региональный продукт определяется как сумма вновь созданных стоимостей продукции и услуг, произведенных в отдельном регионе. Он равен сумме добавленных стоимостей отраслей экономики региона, рассчитанных как разность между валовым выпуском и промежуточным потреблением, плюс чистые налоги. Методология расчета этого показателя по большинству отраслей на региональном и федеральном уровне совпадает.

Однако есть существенная разница между расчетами **ВВП** на федеральном уровне и расчетами **ВРП** на региональных уровнях. Отдельные компоненты **ВВП**

на федеральном уровне не могут быть распределены (по объективным причинам) по регионам, они рассчитываются централизованно и включаются только в **ВВП** России в целом.

Валовая добавленная стоимость (**ВДС**) в основных ценах, рассчитанная по всем субъектам Российской Федерации, отличается от валового внутреннего продукта России на величину добавленной стоимости, создаваемой только на федеральном уровне. Поэтому суммарный **ВРП** всех регионов меньше **ВВП** страны на ряд не учитываемых элементов:

- добавленная стоимость отраслей, оказывающих коллективные нерыночные услуги обществу в целом (государственное управление, оборона, академическая наука);

- добавленная стоимость отраслей, оказывающих индивидуальные нерыночные услуги, если информация о расходах на эти услуги отсутствует на региональном уровне;

- условно исчисленная стоимость услуг финансовых посредников (**FISIM**);

- часть налогов, в частности - налоги на импорт, которые невозможно учесть на региональном уровне.

Кроме того, технически невозможно и методологически неоправданно распределять между отдельными регионами нерыночные коллективные услуги, а также не существует данных для адекватного распределения добавленной стоимости по субъектам федерации, создаваемой финансовыми и внешнеторговыми посредниками. Это величина расхождения составляла в 1994-1997 годах 13-15% от суммарной величины **ВВП** страны.

Региональная экономика - это открытая экономическая система. То есть резиденты региональной экономики, как правило, осуществляют операции не только на территории данного региона, но и других регионов. Межрегиональные потоки товаров и услуг, финансовых ресурсов, миграции членов домашних хозяйств могут быть очень интенсивными. Это сказывается на степени сбалансированности показателей производства и использования, как на региональном, так и на федеральном уровне.

Принципиальный вопрос - о соответствии производства и использования коллективных услуг. Если Правительство России находится в Москве, а главная база Тихоокеанского флота - во Владивостоке, значит ли это, что Москва оказывает услуги по общегосударственному управлению, а Приморский край - по обороне всем другим регионам страны? Если услуги общегосударственному управлению - экспорт Москвы, то кто их импортирует и потребляет?

Другая проблема. Как распределить между регионами условно исчисленную продукцию Центрального и коммерческих банков (**FISIM**)? Не существует методологии распределения **FISIM** между промежуточным потреблением отдельных отраслей и институциональных секторов. Действительно, если деньги вкладывают в банк одни институциональные единицы, а инвестируют эти средства в другие единицы, то кто является потребителем посреднической услуги банка - инвестор или инвестируемый - в какой пропорции? Та же проблема в полной мере встает и при расчете соответствующих показателей в региональном разрезе: если деньги аккумулируются в одном регионе, а инвестируются в другом, то какой из регионов потребляет услуги банка?

К сожалению, однозначных ответов на эти вопросы пока не существует. Этим

и объясняются трудности построения отдельных региональных показателей **СНС**, их просто невозможно рассчитать по методологии **ВВП**. Поэтому производится корректировка подходов к определению региональных показателей, вводятся некоторые упрощения в состав методик. Все это правомерно и допустимо, с точки зрения международных норм и стандартов. Однако существуют некоторые особенности организации расчетов региональных показателей в различных странах мира.

Например, в Германии сначала рассчитывается **ВВП** на федеральном уровне, а затем на сессиях представителей земельных статистических управлений производится обсуждение и распределение определенной части созданного всей нацией продукта. В США и Японии региональные расчеты производятся независимыми организациями, например, университетами на деньги соответствующих штатов. Эти инициативные разработки на федеральном уровне не контролируются, не существует и единой методики расчета **ВРП**. В Австралии, Финляндии и других странах регулярно рассчитываются и публикуются региональные показатели **СНС**, они позволяют улучшить информированность государственных органов власти и выявить особенности региональных образований.

В России принята следующая схема расчета региональных показателей, основанных на единых методологических принципах **СНС**. Территориальным органам государственной статистики поручается в рамках Федеральной программы проводить сбор информации по унифицированным формам отчетности и расчеты агрегированных показателей **СНС**. Контролируются данные расчеты и утверждаются их результаты Госкомстатом России после четырехкратного уточнения данных.

Помимо **ВРП**, то есть показателя суммарной произведенной в регионе добавленной стоимости, территориальные органы государственной статистики исчисляют также показатели конечного потребления, валового накопления, основного капитала и ряд других показателей.

Так же, как и при исчислении показателей производства, при построении других региональных показателей не учитываются коллективные услуги федерального уровня (государственное управление, оборона, академическая наука и т.д.).

На региональном уровне основные показатели **СНС** начали рассчитываться с 1994 года, и сделаны определенные интересные наблюдения, совершенно новые результаты анализа.

Таблица 2.1- **Валовой региональный продукт**

	Млрд. руб.		На душу населения (тыс. руб.)	
	1994	1995	1994	1995
Российская Федерация*	<u>610746</u>	<u>1630079</u>	<u>4117</u>	<u>11004</u>
	531595	1408099	3608	9562
Республика Башкортостан	14275	39436	3509	9646
Удмуртская Республика	5113	12452	3116	7593
Курганская область	2768	6343	2481	5691
Оренбургская область	7841	18136	3541	8147
Пермская область	13444	37081	4437	12292
Свердловская область	19980	58098	4240	12376
Челябинская область	14206	33127	3845	8967

* По итогу в числителе показаны данные о производстве **ВВП** по Российской Федерации, а в знаменателе - сумма валовых региональных продуктов по субъектам Российской Федерации.

Расчет **ВРП** ведется статистическими органами на дискретной основе производственным методом с учетом формирования информационной базы для квартального счета. Используются обычно два типа информации:

- **прямая информация**, представляющая собой полные или частичные данные об объеме или динамике рассчитываемого показателя. Например, унифицированная **форма П-1** «Сведения о производстве и отгрузке товаров и услуг» содержит сведения об объеме и динамике продукции отрасли. Информация, полученная из отчетов, обязательно досчитывается до полного круга с учетом малых предприятий, продукции домашних хозяйств и неформальной экономики;

- **косвенная информация**, представляющая собой данные об объеме или динамике показателя, не составляющего целого или части рассчитываемого показателя, но изменения которого позволяют судить об изменениях рассчитываемого показателя. Например, изменение численности обслуживающих лиц является косвенной информацией для определения динамики объема предоставляемых услуг.

Прежде всего, следует отметить, что показатели могут быть стандартизированы, то есть, рассчитаны на одного жителя, что позволяет по-новому сопоставить между собой регионы, невзирая на их размер и масштабы. Это особенно важно, потому что появляется возможность сопоставить любой субъект Российской Федерации. Например, сопоставить вклад экономики Москвы, которая дает примерно 10% суммарного ВРП всех регионов страны или столько же, сколько производят Северный и Волго-Вятский экономический районы, вместе взятые, с небольшими республиками Ингушетия и Алтай (менее 0,02 % **ВРП** каждая).

Москва, конечно, выделяется среди прочих регионов страны. На душу населения в столице производится на 70% добавленной стоимости больше, чем в среднем по России. Однако Москва не является чемпионом по данному показателю. Уровень производства в Тюменской области более чем в два раза выше Московского и 3,5 раза выше среднероссийского. В числе лидеров по стране - республики Якутия и Коми, Вологодская область, Красноярский край, Самарская область с ее ВАЗом. Татарстан и Санкт-Петербург занимают соответственно 21 и 22 места. В отстающих - все Северо-Кавказские республики, Калмыкия, республики Алтай и Тува, Пензенская, Тамбовская, Ивановская области, где уровень среднедушевого производства в два, а то и три раза ниже среднего по России уровня. Если сравнить между собой наивысший (Тюмень) и низший (Ингушетия) уровни, то разница получится значительная и несопоставимая - больше чем в 17 (!) раз.

Примерно соответствуют среднероссийскому уровню душевого производства в Архангельской, Нижегородской, Омской областях. Можно утверждать однако, что среднее значение ряда несколько смещено из-за аномальных значений Тюмени, Якутии и Москвы, обусловленных вполне объяснимыми географическими и административными факторами, формирующими особенности хозяйства этих территориальных образований. Поэтому, наиболее типичными являются показатели производства товаров и производства услуг Брянской, Владимирской, Калужской, Курской, Воронежской, Кировской, Волгоградской, Саратовской, Ульяновской, Курганской и других областей, где среднедушевые показатели производства несколько ниже среднего по России уровня.

Важнейшим показателем, характеризующим конечное использование товаров и услуг на территории региона, является показатель **«фактического конечного потребления»**. Домашние хозяйства потребляют продукты и услуги за счет

собственных доходов, а также индивидуальные нерыночные услуги здравоохранения, образования, культуры и др. за счет государства и некоммерческих организаций, передаваемые домашним хозяйствам в виде трансфертов в натуральной форме. Этот показатель важен не только с точки зрения сопоставления производства и использования **ВРП**, но и с точки зрения изучения уровня благосостояния населения региона.

Если по показателю производства добавленной стоимости на душу населения Москва занимает третье место в России, то по показателю фактического конечного потребления на душу населения она уверенно лидирует с огромным отрывом, почти на 90 % опережая Магаданскую область, которая идет второй, более чем в 3 раза - средний по России уровень, и почти в 18 раз уровень Республики Ингушетия. Тем не менее, бесспорным является то, что Москва по уровню потребления - это не совсем же самое, что и остальная Россия. Если исключить из рассмотрения дальневосточные регионы, где расходы на конечное потребление традиционно высоки за счет географических причин, и Северо-Кавказские республики, где люди испытывают многие дополнительные жизненные трудности, наиболее типичным будет уровень фактического конечного потребления в Смоленской, Тверской, Тульской, Белгородской, Воронежской, Саратовской и Челябинской областях.

ГЛАВА 3 СИСТЕМА ОСНОВНЫХ СЧЕТОВ СНС И ОБЩИЕ ПРИНЦИПЫ ИХ ПОСТРОЕНИЯ

3.1 СВОДНЫЕ СЧЕТА СНС, ИХ ВЗАИМОСВЯЗЬ И НАЗНАЧЕНИЕ

Счета являются важнейшим элементом **СНС** и позволяют дать целостную количественную характеристику движения **ВВП** в форме доходов, охарактеризовать межотраслевые связи, финансовые и перераспределительные потоки, строя на этих потоках комплексную балансовую модель. Они используются для регистрации экономических операций, осуществляемых институциональными единицами, домашними хозяйствами и другими структурами, которые являются резидентами данной страны.

СНС нужна, чтобы смоделировать экономический процесс за определенный отрезок времени, например, за год. В самом общем виде это процесс преобразования тех ресурсов (активов), которые были в начале года в те, которые имелись в его конце. В процессе преобразования создается так называемая **добавленная стоимость**, то есть численно активы на конец года должны быть больше активов на начало года. При этом созданная в данном году добавленная стоимость, постепенно преобразовываясь и принимая то одну, то другую экономическую форму, в виде потока активов меняет своих владельцев, перетекает от одного сектора к другому.

В результате суммарная стоимость активов в конце года не только численно отличается от той, которая была в начале, но и распределены активы будут между институциональными секторами по-другому. Значит, следует статистическими методами описать, какими были ресурсы на начало года у каждого из участников экономического процесса, как они выросли в результате производства и как перетекали из сектора в сектор, на что в конечном итоге были использованы и к чему это привело.

Для того, чтобы достигнуть поставленных целей, необходимо, как минимум, построить счета, которые отражали бы наличие активов на начало и на конец года, счета, моделирующие потоки этих активов в ходе экономического цикла, и счета, которые увязывали бы между собой таблицы активов на начало и на конец периода, то есть счета накопления.

Таким образом, для того, чтобы **СНС** соответствовало своему назначению, в её состав должны входить *таблицы активов, счета потоков и счета накопления*. Так оно и есть на самом деле.

Таблицы активов - это таблицы, в которых должна быть указана стоимость активов по определенной классификации. Активы бывают финансовыми и нефинансовыми, и внутри каждого из этих видов много других, более дезаггегированных. Стоимость активов - это моментный показатель, то есть таблицы должны составляться на определенную дату. Например, на начало и на конец года. Если таблицы активов будут по сопоставимой методологии составлены на начало и на конец года, то появится возможность сопоставлять показатели этих таблиц между собой и, таким образом, видеть результат (положительный или отрицательный) в течение периода.

Счета потоков строятся несколько иначе, чем таблицы активов.

Что значит смоделировать поток?

Это значит указать, от кого актив поступил, кому он отправлен и каков размер этого актива. Поток может быть охарактеризован только интервальным показателем, то есть нельзя указать, например, сумму выплаченного налога на 1 июля. Можно посчитать сумму выплаченных налогов за полугодие, то есть с 1 января по 30 июня.

Кроме того, очень важно понимать следующее: если необходимо указать, от кого актив поступает и кому он поступает, то эта операция должна быть разнесена по счетам двух участников этой операции. У одного из них она будет указана в ресурсной части счета (сектор - получатель актива), у другого - в части использования (сектор, который передает актив). Причем речь идет об одной и той же величине, то есть в обоих счетах одно и то же число будет показано как бы с разными знаками.

Счета строятся для каждого из секторов. Это так называемые **секторальные счета**. Помимо того, для экономики в целом строят так называемые **консолидированные счета**. Новая (добавленная) стоимость создается только один раз на стадии производства. А затем она только распределяется и перераспределяется между секторами, не изменяясь численно на уровне экономики в целом. Значит, после того, как в первом счете - **счете производства** - на макроэкономическом уровне впервые будет показана величина **ВВП** (это та же добавленная стоимость), затем, во всех последующих консолидированных счетах потоков практически речь будет идти все о той же величине **ВВП**. Единственное отличие, весьма незначительное, численно будет относиться к обмену первичными и вторичными доходами с сектором «остальной мир». В то же время секторальные показатели каждого из счетов будут различны.

Наконец, **счета накопления** показывают разницу между показателями активов из таблиц активов на начало и на конец года.

К счетам накопления относятся также счета, которые отражают изменение объема активов в результате войн, стихийных бедствий и т.д., а также измене-

ние стоимости активов в результате инфляции.

То есть, если на начало года в распоряжении одного из секторов были активы стоимостью в 100 условных единиц, в течение года была создана определенная добавленная стоимость, которая в результате всех распределительных и перераспределительных операций была распределена таким образом, что в распоряжении этого сектора оказался располагаемый доход, например, в 20 условных единиц, из которых если 12 ушло на конечное текущее потребление, то в счетах накопления будут показаны оставшиеся 8 условных единиц, которые были направлены на увеличение стоимости тех или иных активов.

Таким образом, в таблице активов на конец года по данному сектору суммарная стоимость должна составить 108 условных единиц.

Конечно, это сильно упрощенная схема **СНС**, однако она в общих чертах соответствует заложенной в основу **СНС** идее.

Вернемся теперь от высоких соображений общей компоновки **СНС** к ежедневной экономической деятельности какой-либо простейшей институциональной единицы, например, домашнего хозяйства. Пусть это домашнее хозяйство состоит из нескольких человек, каждый занят некоторыми экономическими операциями как самостоятельно, так и в составе всей институциональной единицы. Поскольку все эти люди живут в одном доме и сообща потребляют товары и услуги, которые оплачивают из совместного бюджета, то речь идет именно об институциональной единице, то есть о единой экономической ячейке.

Итак, представим себе, что речь идет о достаточно состоятельной семье. Основу ее доходов составляют доходы папы-бизнесмена, который является одним из соучредителей и владельцев корпорации, например, торговой. В своей фирме папа получает оклад как вице-президент, но помимо этого, главную часть - как дивиденды со своей доли вложенного капитала. Мама тоже работает, но на государственной службе, например, врачом. Единственный сын - студент государственного университета, он не только не платит за обучение, но и получает стипендию, пусть и символическую. Есть еще бабушка и дедушка - люди старой закалки. Они не желают существовать на доходы зятя, поэтому честно трудятся на приусадебном участке, выращивая морковь и картошку, которые затем все семейство с удовольствием потребляет зимой.

Задача предельно проста - построить счета данной институциональной единицы в соответствии с требованиями **СНС**.

Начнем с **таблицы активов**. На начало года домашнее хозяйство имело, например, квартиру в Москве стоимостью 100 000 условных единиц, дачу, стоимостью 20 000 условных единиц, автомобиль стоимостью 10 000 условных единиц, запасов различного имущества еще на 10 000 условных единиц. Кроме того, оно владело наличными денежными средствами 1000 условных единиц, депозитными вкладами в банке 5 000 условных единиц и ценными бумагами 3 000 условных единиц. Доля главы семьи в возглавляемой им фирме оценивается в 100 000 условных единиц. Таким образом, финансовые активы домашнего хозяйства составили 109 000 условных единиц, а нефинансовые активы 140 000 условных единиц. Все эти данные следует внести в таблицу активов на начало года.

Обратимся теперь к счетам потоков, которые должны показать движение стоимости во время экономического цикла.

Экономический цикл начинается с производства. Поэтому ряд счетов пото-

ков открывается **счетом производства**. Непосредственно производителями в данном домашнем хозяйстве являются только бабушка с дедушкой, которые выращивают овощи на даче. В соответствии с правилами оценки, принятыми в **СНС**, мы должны оценить выращенную картошку и морковку по рыночным ценам (даже если она была потреблена в том же домашнем хозяйстве, в каком была произведена).

Затем мы должны вычесть из стоимости выпуска (стоимости выращенных овощей) стоимость так называемого промежуточного потребления (затраты на семена, удобрения и т.д.), а разница будет добавленной стоимостью. Допустим, было произведено 100 кг картофеля по цене 2 условных единицы за кг, и 25 кг моркови по цене 3 условных единицы за один кг. В то же время расходы на семена, удобрения и т.д. составили 75 условных единиц. Тогда добавленная стоимость составит 200 условных единиц.

Но существует еще один вид услуг, которые оказывают сами себе домашние хозяйства и который мы, согласно базовой концепции **СНС**, должны включить в границы производства. Это услуги собственного жилья. Если бы семья снимала жилье, она оплачивала бы его по рыночным ценам. Но семья живет в собственном доме и, понятно, никому ничего не платит.

Однако услуги по проживанию в собственном жилище все равно потребляет. Если есть потребление услуги, должно быть и ее производство, потому что нельзя потребить то, что не было произведено. Поэтому услуги по проживанию в собственном жилище оцениваются точно так же, как если бы они были произведены рыночным производителем и куплены по рыночной цене владельцем жилья у самого себя.

Допустим, что стоимость услуг по проживанию в городской квартире и на даче составили 450 условных единиц, добавленная стоимость (за вычетом промежуточного потребления) - 300 условных единиц. Итого общая добавленная стоимость, произведенная этим домашним хозяйством, составила 500 условных единиц.

Но реально это домашнее хозяйство получает доход намного больше. Прежде всего, потому что и папа и мама работают. Доходы, которые они при этом получают, называют первичными доходами, то есть речь идет о факторных доходах, полученных непосредственно в результате производственной деятельности. Эти доходы получают все участники производственного процесса - предприятия, наемные работники и государство, которое имеет свою долю, потому что обеспечивает условия для нормального протекания производственного процесса. При этом предприятия имеют прибыль (в **СНС** это называется оперативная разница, или валовая прибыль экономики), наемные работники - компенсации за затраченный труд в виде заработной платы и отчислений на социальное страхование, а государство - налоги на производство.

Процесс образования и распределения первичных доходов отражается в **СНС** на **счете первичного распределения доходов**. Этот счет состоит из двух субсчетов - *счета образования доходов* и *счета размещения первичных доходов*. Первый из субсчетов показывает, каким образом созданная добавленная стоимость распадается на компоненты первичных доходов, то есть, другими словами, он показывает, первичные доходы, которые выплачивает непосредственный производитель и те доходы, которые остаются у него в виде прибыли. Второй субсчет показывает, сколько первичных доходов приходит в данный инсти-

туциональный сектор помимо тех, которые оказались в его распоряжении непосредственно в результате собственного производства.

В нашем примере, поскольку домашнее хозяйство не пользуется наемным трудом и не платит налогов на производство, в счете образования доходов мы должны будем показать, что прибыль от производственной деятельности равна добавленной стоимости, то есть 500 условным единицам. Прибыль, получаемая некорпорированными предприятиями, принадлежащими домашним хозяйствам, в **СНС** называется **«смешанный доход»**. Смешанным этот доход называется потому, что он содержит в себе как элементы заработной платы, так и элементы прибыли, потому что индивидуальные производители работают сами на себя и вроде как сами себе платят заработную плату.

Основные доходы, получаемые описываемым нами домашним хозяйством, будут отражены в счете распределения первичных доходов, потому что в основном деньги зарабатывают папа и мама.

Мама получает заработную плату, как врач, скажем, 3000 условных единиц в год, плюс еще начисления на социальное страхование - 30. Зато папа, как менеджер, получает 24000 условных единиц (240 - отчисления на социальное страхование). Помимо этого, как совладелец фирмы, папа получает часть ее распределяемого дохода, то есть вид дохода от собственности. Пусть это будет еще 20000 условных единиц.

Другой вид полученного домашним хозяйством дохода от собственности - проценты, начисленные на сумму, лежащую на депозитном счете в банке. Это 150 условных единиц. Еще столько же было получено в виде дивиденда по ценным бумагам. Таким образом, домашнее хозяйство получило за год разнообразных первичных доходов, включая смешанный доход, заработную плату, отчисления на социальное страхование и доход от собственности, на сумму 48070 условных единиц.

Это солидная сумма, но пока мы не можем сказать, что именно ее исследуемое нами домашнее хозяйство может потратить на собственные нужды. Дело в том, что кроме первичного распределения есть еще вторичное распределение доходов, то есть обмен трансфертами между различными секторами. Если первичные доходы это, по существу, трансакция, то есть домашние хозяйства продают свой труд, получая в обмен денежную компенсацию, то вторичные доходы - это односторонний поток.

В ходе вторичного распределения домашнее хозяйство получает пенсии бабушки и дедушки и стипендию сына - студента. И платят подоходный налог. А также взносы на социальное страхование.

Правда, на самом деле работники в нашей стране взносов на социальное страхование не платят. За них платит предприятие. Так у нас принято, и этот порядок утвержден законом. Но в мире чаще бывает, что работники сами выбирают пенсионный фонд и страховую компанию, платят туда взносы и получают оттуда трансферты. **СНС** создана с ориентацией на мировые стандарты, поэтому нам остается сделать вид, что наша система такая же, как в других странах. Поэтому российская статистика сначала показывает взносы на социальное страхование, которые предприятия реально выплачивают за своих работников в составе заработной платы работников, а потом еще раз показывает их же уже как трансферт от домашних хозяйств фондам социального страхования.

Пусть суммарная пенсия бабушки и дедушки равна 3000 условных единиц, стипендия молодого человека - 600 условных единиц. Таким образом, полученные вторичные доходы домашнего хозяйства равны 3600 условных единиц. Подоходный налог со всех доходов домашнего хозяйства равен 525 условным единицам. Помимо этого, отчисления на социальное страхование, которые мы раньше посчитали в составе первичных доходов, должны показать как якобы выплаченные в соответствующие фонды. Отчислений, напомним, было 270 условных единиц.

Таким образом, все вторичные расходы составили 795 условных единиц. Сальдо вторичных доходов, то есть доходы минус расходы - 2805 условных единицы. **Располагаемый доход** нашего домашнего хозяйства, то есть та сумма, которую домашнее хозяйство может потратить на конечное потребление и сбережение, не используя для этого финансовые активы, накопленные за предыдущие годы, равен сумме первичных и вторичных доходов, то есть $48070 + 2805 = 50875$ условных единицы.

На что домашнее хозяйство тратит свои доходы? Прежде всего, на **текущее конечное потребление**. Люди должны есть, пить, одеваться, ездить на автобусах и летать на самолетах. Причем за все это люди, как правило, платят деньги из своего собственного бюджета. Есть исключения и особые случаи, но мы не рассматриваем их сейчас. Просто мы должны констатировать, что исследуемое нами домашнее хозяйство определенную сумму денег истратило на приобретение товаров и рыночных услуг, предназначенных для конечного потребления.

Сколько же семья потребила? Прежде всего, она, конечно, с удовольствием съела то, что вырастили на даче бабушка с дедушкой. Вспомним, что стоимость выращенных овощей составила 275 условных единицы. Конечно, на самом деле никто никому за них не платил, но в **СНС** принято, что стоимость потребления продукции собственного производства мы должны оценить по средней рыночной цене на эти продукты, то есть мы должны как бы представить, что домашнее хозяйство продало эти овощи само себе.

Кроме того, нам известно, что семья жила в квартире и на даче, то есть как бы оказывала себе услуги по проживанию в собственном жилище. Стоимость этой услуги выше была нами оценена в 450 условных единиц. Итого, с учетом выращенных овощей, 725 условных единиц.

Но, конечно, основная часть потребления обеспечивается за счет покупки товаров и услуг. Учитываются все рыночные услуги, включая, например, те, которые были потреблены за границей во время туристических поездок. Пусть суммарная стоимость купленных товаров и услуг составила 25000 условных единиц. Значит, суммарное конечное потребление, включая потребление продукции собственного производства и покупной продукции, составило 25725 условных единиц.

Дальше следует простой расчет: если располагаемый доход составил 50875 условных единиц, а расходы на конечное потребление - 25725 условных единиц, то валовое сбережение домашнего хозяйства составило 25150 условных единиц.

Показатели, касающиеся конечного потребления, **составляют счет использования доходов**. Показатель валового сбережения является балансовым показателем этого счета.

Из этой суммы, то есть из суммы валового сбережения, осуществляется накопление институциональной единицы, например, жилищное строительство и прирост запасов имущества. Показатели накопления содержат **счет капитала**.

Пусть в текущем году наше домашнее хозяйство жилищного строительства не вело, но стоимость его имущества увеличилась на 20000 условных единиц. Остается 5150 условных единиц. Это - чистое кредитование или прирост финансовых активов.

Распределение прироста финансовых активов содержится в показателях **финансового счета**. Сумма распределилась следующим образом: на 3000 условных единиц были куплены ценные бумаги, на 1000 условных единиц увеличился депозитный счет в банке, а 1150 условных единиц остались на руках в виде прироста наличных денег.

Могло быть и наоборот. То есть располагаемого дохода могло не хватить на текущее потребление и на накопление, например, при строительстве нового дома, и тогда пришлось бы «проедать» финансовые резервы прошлых лет - наличные деньги или депозиты или принимать на себя финансовые обязательства, то есть влезать в долги. Тогда итог финансового счета был бы отрицательным, и показатель чистого кредитования превратился бы в показатель прироста чистого долга.

Таким образом, на конец года домашнее хозяйство имело нефинансовых активов на сумму 160000 условных единиц (140000 на начало года + 20000 прироста) и 114150 условных единиц финансовых активов (109000 на начало года + 5150 прироста). Это - показатели таблицы активов на конец года.

Конечно, мы рассмотрели самый простой случай и приняли, что в экономике, в которой существует исследуемое нами домашнее хозяйство, нет инфляции, то есть активы на конец года стоят столько же, сколько они стоили на начало года. Если бы инфляция была, мы должны были бы построить **счет переоценки**, в котором отразили бы изменение стоимости активов за счет этого фактора. Кроме того, мы приняли, что в течение года дом не сгорел от пожара, а машину не угнали. Если бы пожар, другое стихийное бедствие, война или политический катаклизм, повлекший за собой национализацию либо приватизацию, изменили стоимость принадлежащих домашнему хозяйству активов, пришлось бы строить еще один счет - **счет других изменений в активах**.

Запишем теперь все показатели в табличной форме, то есть в виде тех самых счетов, о которых мы все время говорим. Итак, счета исследуемого нами домашнего хозяйства имеют следующий вид:

1. Счет производства

Использование		Ресурсы	
Промежуточное потребление	225	Выпуск	725
Добавленная стоимость	500		

2. Счет образования доходов

Использование		Ресурсы	
Оплата труда наемных работников		Добавленная стоимость	500
Налоги на производство			
Прибыль (смешанный доход)	500		

3.Счет первичного распределения доходов

Использование		Ресурсы	
		Смешанный доход	500
		Оплата труда наемных работников	27000
		Отчисления на социальное	270
		Доходы от собственности (полученные)	20300
Итого первичных доходов	448070		

4.Счет вторичного распределения доходов

Использование		Ресурсы	
Отчисления на социальное страхование (выплаченные)	270	Первичные доходы	448070
Подходный налог	525	Пенсии	3000
Стипендии	600	Располагаемый доход	50875

5.Счет использования доходов

Использование		Ресурсы	
Расходы на конечное потребление	25725	Располагаемый доход	50875
в том числе:			
покупка продуктов и услуг	25000		
потребление продуктов и услуг собственного производства	725		
Валовое сбережение	25150		

6.Счет операций с капиталом

Использование		Ресурсы	
Валовое накопление		Валовое сбережение	25150
в том числе: накопление основного капитала			
прирост запасов	20000		
Чистое кредитование	5150		

7.Финансовый счет

Использование		Ресурсы	
		Финансовые активы	5150
		- наличные деньги	1150
		- депозиты	3000
		- ценные бумаги	1000

Балансовая таблица активов

	На нача- ло года	Счет ка- питала	Финансо- вый счет	С ч е т п е р е - оценки	Другие измене- ния в активах	На ко- н е ц года
Нефинансовые активы	140000	20000	160000
Финансовые активы	109000	...	5150	114150
ИТОГО	239000	20000	5150	274150

Пример с домашним хозяйством разобран полностью. Раскрыт механизм составления и увязки всех счетов **СНС**. Правда, счета одного только домашнего хозяйства - это еще не национальные счета. Но из счетов отдельных институциональных единиц складываются счета институциональных секторов, а секторальные счета должны слиться в консолидированные. Для каждого из секторов составляется полный набор счетов.

В счетах **СНС** различают две стороны: ресурсы и использование (но не дебет и кредит, как это принято в бухгалтерском учете). Важно подчеркнуть, что в каждом счете сумма записей, относящихся к ресурсам, равна сумме записей, относящихся к использованию.

В **СНС** существует четкая классификация счетов. Различают следующие группы счетов для:

- секторов экономики;
- отраслей экономики;
- отдельных экономических операций;
- экономики в целом (консолидированные счета).

Счета для секторов экономики, в свою очередь, подразделяются на: текущие счета; счета накопления; балансы активов и пассивов.

Текущие счета включают счета:

- производства;
- образования доходов;
- первичного распределения доходов;
- перераспределения доходов в денежной форме;
- использования располагаемого дохода в денежной форме;
- перераспределения доходов в натуральной форме;
- использования скорректированного располагаемого дохода.

Счета накопления содержат:

- счет операций с капиталом;
- финансовый счет;
- счет прочих изменений в активах и пассивах:
 - а) счет прочих изменений в объемах активов и пассивов;
 - в) счет переоценки активов и пассивов.

Балансы активов и пассивов включают:

- балансы активов и пассивов на начало периода;
- балансы активов и пассивов на конец периода.

Классическая схема представления материала, при которой показатели сводятся в небольшие по размерам счета, не является единственной. Те же пока-

затели могут быть скомпонованы в большую интегрированную таблицу с разбивкой по секторам. Эта таблица позволяет наглядно иллюстрировать межсекторальные связи и потоки. Любители матричной формы представления данных могут построить соответствующую матрицу, которая в международной практике называется социальной матрицей. В любом случае речь идет практически об одних и тех же показателях, которые просто по-разному скомпонованы.

Таким образом, современная **СНС** с одной стороны, основана на достаточно жестком стандарте, с другой стороны – многовариантна. Ее окончательный вид зависит и от конкретных потребностей пользователей, и от квалификации и возможностей компоновщиков ее статистиков.

3.2 СЧЕТ ПРОИЗВОДСТВА

Счет производства занимает центральное место в **СНС** по многим параметрам. Прежде всего он относится собственно к производству, то есть к той части экономического цикла, который создает основу для всех остальных частей – образованию и распределению доходов, потреблению, накоплению. Распределить и потребить можно только то, что произведено, если, конечно, не рассматривать серьезно возможность жить всегда в долг. Именно поэтому расчет **ВВП** производственным методом рассматривается в современной системе национальных счетов как основополагающий.

Помимо того, что счет производства содержит ключевые показатели системы национальных счетов, он еще и самый трудоемкий из всех счетов. Не будет большим преувеличением сказать, что на составление этого счета обычно затрачивается примерно столько же сил и средств, сколько на составление всех остальных счетов системы.

Счет производства отражает, по существу, только одну операцию. Какая-то институциональная единица производит продукты или услуги, которые обладают определенной стоимостью. Вместе с тем, на производство этих продуктов или услуг были затрачены другие продукты и услуги (например, сырье и транспорт). Разница между стоимостью произведенных продуктов и услуг и стоимостью продуктов и услуг, затраченных на производство – это **добавленная стоимость**.

Соответственно, показателей в счете тоже только три:

- выпуск, то есть стоимость произведенных продуктов и услуг;
- промежуточное потребление, то есть стоимость затраченных в процессе производства продуктов и услуг;
- добавленная стоимость, то есть разница между двумя перечисленными выше показателями.

Выпуск показывается в ресурсной части счета, промежуточное потребление и добавленная стоимость – в части использования, причем добавленная стоимость – это балансовая статья.

Как и другие балансирующие статьи, добавленная стоимость показывается в счете на валовой, то есть с включением потребления основного капитала и на чистой, то есть без включения потребления основного капитала основе.

Счет производства выглядит следующим образом:

Использование	Ресурсы
Промежуточное потребление	Выпуск продуктов и услуг
Валовая добавленная стоимость	
Потребление основного капитала	
Чистая добавленная стоимость	

Рассмотрим все показатели последовательно. **Выпуск** исчисляется для всех видов деятельности, включаемых в границы производства. Мы уже говорили об этом достаточно подробно, когда разбирались с общими принципами, положенными в основу **СНС**. Сейчас вспомним, что в границы производства включается как рыночное, так и нерыночное производство.

Причем к рыночному производству относится не только выпуск товаров и услуг, продаваемых на рынке по ценам, сложившимся на основе соотношения спроса и предложения, но также и товары и услуги, производимые и обмениваемые по бартеру, предоставляемые работникам в виде оплаты за труд, производимые и используемые для дальнейшего производства другим заведением в рамках одной институциональной единицы, а также продукты, произведенные и предназначенные для продажи, но не проданные в данном периоде и поэтому направляемые пока в запасы.

Та часть произведенных рыночных товаров и услуг, которая была реализована на рынке в течение исследуемого периода, оценивается по ценам ее фактической реализации, то есть по рыночным ценам. Другая часть оценивается условно, но в основе этой оценки все равно лежат рыночные цены.

Промежуточное потребление состоит из стоимости товаров и услуг, которые трансформируются или полностью потребляются как затраты на производство. Некоторые затраты появляются снова после того, как они были трансформированы и включены в выпуск продукции, например, зерно может быть превращено в муку, которая, в свою очередь, будет превращена в хлеб. Другие материалы потребляются или используются полностью, как, например, топливо. Промежуточное потребление не включает в себя потребление основного капитала.

Для правильной оценки промежуточного потребления необходимо помнить, что и здесь, так же, как и в других операциях, действует следующий принцип, – операция должна оцениваться в тот момент, когда она произведена и по тем ценам, которые существовали на момент осуществления этой операции. Например, если кусок металла был куплен месяц назад за 100 рублей, а пущен в переработку только сегодня, когда аналогичный кусок металла стоит уже 120 рублей, в составе промежуточного потребления он должен быть учтен по цене 120 рублей. Этому правилу с большим трудом удается следовать на практике, но с теоретической точки зрения оно совершенно справедливо.

Некоторые товары и услуги, покупаемые предприятиями, не входят сами напрямую в процесс производства, но потребляются работниками, участвующими в этом процессе. Например, – спецодежда или униформа, специальные еда и напитки, необходимые и обусловленные условиями работы, обязательный медицинский осмотр, умывальники, душевые и бани и т.д. Такие товары и услуги должны включаться в промежуточное потребление.

Деятельность банков численно не меняет **ВВП**, потому что вся стоимость их

услуг автоматически списывается в промежуточное потребление придуманной условной отрасли и поэтому не доходит до добавленной стоимости. Очень многие известные экономисты попались на эту удочку, рассуждая о влиянии развития банковского сектора на динамику **ВВП** России и даже ссылаясь на якобы произведенные ими расчеты.

Валовая добавленная стоимость, как уже отмечалось, рассчитывается как разница между показателями выпуска и промежуточного потребления. Очень важно: сумма валовой добавленной стоимости по всем отраслям экономики дает величину валового внутреннего продукта – важнейшего макроэкономического показателя. Можно достаточно долго рассуждать об аналитической пользе этого показателя, и мы еще сделаем это в другой лекции, здесь же отметим только, что считать его, при условии, что правильно рассчитаны показатели выпуска и промежуточного потребления, совсем не трудно.

Гораздо труднее рассчитать показатель потребления основного капитала. Суть этого расчета должна сводиться к следующему: в отличие от промежуточного потребления, когда сырье и материалы, а также некоторые услуги целиком в течение одного производственного цикла переносят свою стоимость на стоимость выпуска, элементы основного капитала переносят свою стоимость на продукт частями. Требуется определить, какую именно часть своей стоимости перенесли элементы основного капитала на продукт в течение данного производственного цикла. Совершенно ясно, что точно это посчитать невозможно. Требуется вводить определенные условности.

Прежде всего, для расчета потребления основного капитала хочется использовать величину начисленной амортизации. Но не надо забывать, что амортизация – это бухгалтерский показатель, предназначенный, прежде всего для целей налогообложения.

То есть, во-первых, он рассчитывается на основании балансовой, а не среднегодовой стоимости основных фондов, во-вторых, он рассчитывается с использованием довольно условных коэффициентов амортизации, в-третьих, предприятиями могут применяться различные приемы вроде ускоренной амортизации, которые вполне логично выглядят в общем контексте налогообложения, но ничего общего с потреблением основного капитала не имеющими.

СНС рекомендует всюду, где это возможно, строить как валовые, так и чистые показатели, то есть показатели, как учитывающие, так и не учитывающие потребление основного капитала. И, по-видимому, совсем не случайно, что показатель **ВВП** – валовой показатель, что исключает возможность влияния на него возможной ошибки при исчислении потребления основного капитала.

3.3 СЧЕТА ДОХОДОВ

В обыденном сознании термин «счетоводство», как правило, увязывается с понятиями доходов и расходов. С производством ассоциируются несколько другие, более материальные понятия, такие, как станок, склад, счетчик электроэнергии. Приходится делать над собой определенное интеллектуальное усилие, чтобы увязать совершенно абстрактное понятие добавленной стоимости с только что произведенным вполне конкретным трактором или булкой хлеба. Доходы вместе с тем легко и непринужденно занимают причитающиеся им места в толстых бухгалтерских книгах.

Это в полной мере справедливо и для национального счетоводства: исторически национальный доход стали считать в **СНС** раньше, чем национальный продукт. Но только в последней версии **СНС 1993** года счета доходов приобрели вид, позволяющий с их помощью очень наглядно моделировать распределительные и перераспределительные потоки, то есть показать кто, кому, по какому поводу и сколько платит. Именно в этом блоке счетов четче всего отражается секторальная структура экономики, разнообразие взаимосвязей между секторами. И принцип двойной записи, положенный в основу национальных счетов, как нельзя лучше подходит для отражения этих взаимосвязей.

Чтобы правильно понимать сущность показателей, отражающих образование и распределения доходов, нужно хорошо помнить некоторые принципиальные моменты.

Во-первых, речь идет о распределении уже созданной во время производства добавленной стоимости, которая сейчас выступает в виде доходов. Это означает, что сумма созданной добавленной стоимости в виде доходов, остается принципиально прежней, вне зависимости от того, как бы ее не распределяли и не перераспределяли. То есть, если бы внутренняя экономика была бы замкнутой системой, то сумма добавленной стоимости должна была бы быть равной сумме доходов, полученных в результате распределения и перераспределения.

Во-вторых, доходы не могли бы существовать, если бы не было расходов. То есть, если какая-то единица получает доход, это означает, что другая единица эту же сумму выплачивает. Поэтому, если посчитать для каждой отдельной единицы или отдельного сектора сальдо доходов, то это сальдо может быть и положительным и отрицательным. Но суммарное сальдо будет равно нулю. Правда, опять с той же оговоркой - если бы экономика была закрытой системой.

Теперь рассмотрим некоторые важнейшие понятия.

Доходы, которые получают институциональными единицами непосредственно в результате производственной деятельности, называются **первичными доходами**. Их получают все участники производства, но в разной форме. Дело в том, что участвовать в производстве можно по-разному. Как известно, основными факторами производства считаются труд и капитал, а также организационная активность. Домашние хозяйства, которые, как правило, участвуют в производстве, продавая свой труд, получают первичные доходы в виде заработной платы.

Сумма произведенной добавленной стоимости, как мы помним, называется валовой внутренней продуктом, или **ВВП**. Сумма первичных доходов резидентных институциональных единиц называется **валовой национальный доход (ВНД)**. Количественная разница между этими показателями заключается в сумме доходов, полученных резидентами от сектора «остальной мир» за вычетом первичных доходов, выплаченных секторами внутренней экономики нерезидентам. Качественная разница заключается в том, что первый показатель характеризует производство, а второй - распределение первичных доходов.

В предыдущих версиях **СНС**, в частности, **СНС 1953** года, то же понятие обозначалось термином валовой национальный продукт (**ВНП**) и этот термин широко использовался. Кое-где используется он и сейчас. Но в **СНС-93** понятия **ВНП** нет. Новый термин более строг: он подчеркивает, что речь идет о доходе, а не о продукте.

Доходы, которые получают в результате перераспределения, называются

«вторичные доходы». Это - трансферты, то есть односторонние потоки денежных средств, обусловленные не обменом экономическими активами в ходе операций, направленных на получение экономической выгоды, а государственными законами, правилами, определенными социальными обстоятельствами или доброй волей некоммерческих единиц.

К вторичным доходам относятся налоги, социальные пособия, пенсии, взносы, гуманитарная помощь. С одной только оговоркой. Речь идет о трансфертах в денежной форме. Натуральные трансферты пока остаются в стороне.

В результате распределения первичных и вторичных доходов каждая институциональная единица оказывается владельцем определенной суммы денег, которую она (институциональная единица) может потратить на потребление и накопление. Эта сумма денег **называется «располагаемым доходом»**. Но опять надо оговориться - речь идет только о доходах, полученных в данном периоде. Если на покупку, например, автомобиля домашнее хозяйство намерено потратить в текущем году сбережения, которые оно делало последние пять лет, то, конечно, речь не будет идти о располагаемом доходе только данного года. Зато, напротив, часть располагаемого дохода может пополнить сбережения институциональной единицы, то есть не весь он обязательно должен быть истрачен в текущем году.

Натуральные трансферты, или, как они более правильно называются - социальные трансферты в натуральной форме - это когда гуманитарная помощь выдается не деньгами, а одеялами и консервами с армейских складов. Пенсионеры могут получать бесплатные лекарства, а дети - учебники. В ряде случаев социальные трансферты в натуральной форме могут быть эффективнее трансфертов деньгами.

Выглядят счета следующим образом.

Счет образования доходов:

Использование	Ресурсы
Компенсации наемным работникам	Валовая добавленная стоимость (валовой внутренний продукт)
в том числе:	
заработная плата	
отчисления на социальное страхование	
Налоги на продукты и импорт	
в том числе:	
налоги на продукты	
другие налоги на производство	
Субсидии	
Валовая прибыль экономики (оперативная разница), включая смешанный доход	
Потребление основного капитала	
Чистая прибыль экономики (оперативная разница), включая смешанный доход	

Счет первичного распределения доходов:

Использование	Ресурсы
	Валовая прибыль экономики (оперативная разница), включая смешанный доход
	Потребление основного капитала
	Чистая прибыль экономики (оперативная разница), включая смешанный доход
	Компенсации наемным работникам
	в том числе:
	Заработная плата
	Отчисления на социальное страхование
	Налоги на продукты и импорт
	в том числе:
	Налоги на продукты
	Другие налоги на производство
	Субсидии
Доходы от собственности переданные	Доходы от собственности полученные
Сальдо первичных доходов (валовой национальный доход)	

Первичное распределение доходов в **СНС** отражается, как это нетрудно догадаться, в **счете первичного распределения доходов**. Он состоит из двух субсчетов: *счета образования доходов* и *счета распределения первичных доходов*, которые на самом деле показывают одну и ту же операцию (распределение первичных доходов), но как бы с двух точек зрения: с точки зрения тех, кто эти доходы выплачивает и с точки зрения тех, кто доходы получает.

Общая схема счетов довольно проста. Есть валовая добавленная стоимость (валовой внутренний продукт) как результат производственной деятельности. Это - балансовый показатель счета производства. Соответственно он переходит в ресурсную часть счета образования доходов. Затем эту добавленную стоимость уже в виде разнообразных первичных доходов распределяют между секторами. В расходной части счета образования доходов показывается, какой сектор выплачивает заработную плату или налоги, а в ресурсной части счета распределения - какой сектор эти доходы получает.

Рассмотрим теперь немного подробнее каждый из показателей.

Итак, валовая добавленная стоимость (на уровне институциональных секторов) или валовой внутренний продукт (на консолидированном уровне) - балансирующий показатель счета производства. Он представляет собой исходную величину для расчета показателей первичных доходов резидентных единиц и секторов.

Компенсации наемным работникам состоят из заработной платы и отчислений на социальное страхование. В основном компенсации выплачиваются всеми секторами, кроме домашних хозяйств (поскольку наемные работники есть везде), а получают домашними хозяйствами. Но домашние хозяйства также могут выплачивать компенсации другим домашним хозяйствам, например, состоятельные семьи могут платить шоферам, охранникам, нянечкам, горничным, домашним педагогам, садовникам и т.п., если перечисленные категории наем-

ных работников имеют с ними прямые отношения найма.

То есть, если «новый русский» нанял горничную и платит ей непосредственно, это будет заработная плата, выплачиваемая домашними хозяйствами домашним хозяйствам. Если же горничная работает в фирме, предоставляющей соответствующие домашние услуги, а «новый русский» платит фирме, то это будет плата услуг, а заработная плата девушки пройдет через счета сектора производственных предприятий и домашних хозяйств.

В заработную плату включаются все виды оплаты наемного труда, в какой бы форме они не производились - повременной, сдельной, натуральной, в виде надбавок, регулярных и единовременных премий, комиссионных, даже чаевых. Единственное условие - размер выплат должен непосредственно быть связан с количеством и качеством труда.

Если выплаты не зависят прямо от количества труда, например, если работники получают подарки к празднику, это - не заработная плата, а трансферт. Заработная плата не включает в себя также суммы, выплачиваемые нанимателями наемным работникам в виде компенсации за понесенные ими расходы, например, на спецодежду и транспорт, которые рассматриваются как промежуточное потребление.

Оплата труда наемных работников учитывается на основе начисленных сумм, то есть она измеряется стоимостью вознаграждения в деньгах и в натуре, которую работник имеет право получить от нанимателя за выполненную работу вне зависимости от того, выплачивается ли она авансом, единовременно или за выполненную работу.

Что касается оплаты труда в натуральной форме, то почти любой тип потребительского товара или услуги может быть предоставлен как такое вознаграждение. Это может быть предоставленная бесплатно или по сниженным ценам продукция предприятия, где работает наемный работник, служебное жилье, униформа, которую наемные работники могут добровольно носить вне рабочего места, страхование, транспорт с работы и на работу, парковка машин и т.д. Общее правило гласит, что в этом случае предоставляемые продукты и услуги должны быть оценены по средней рыночной цене.

Отчисления нанимателей на социальное страхование, то есть выплаты, дающие право работникам на получение социальных пособий в случае болезни, безработицы, несчастного случая и т.д., согласно правилам **СНС**, включаются в компенсации наемным работникам вне зависимости от того, выплачивались ли соответствующие суммы работникам или они перечислялись непосредственно органам, осуществляющим социальное страхование.

Отчисления на социальное страхование могут быть либо фактическими, либо условно исчисленными. Фактические отчисления на социальное страхование производятся нанимателями в фонды социального страхования, такие как пенсионный фонд. Условные отчисления на самом деле никогда никуда не производятся. Но в этом случае определенные обязательства по отношению к работникам в случае наступления того или иного события принимает на себя предприниматель.

Налоги на производство и импорт.

Несколько слов о налогах вообще. Налоги - это обязательные не компенсируемые выплаты институциональных единиц государству. Поэтому в институциональном разрезе они отражаются в счетах именно как стоимостные потоки из

всех секторов внутренней экономики сектору государственного управления. Но важно отметить разницу между различными видами налогов.

Есть налоги на производство и импорт, налоги на доходы и налоги на капитал. К первичным доходам относятся только доходы на производство и импорт. Налоги на производство и импорт включают налоги на продукты и импорт и другие налоги на производство. Налоги на продукты и импорт включают налоги, размер которых так или иначе зависит от стоимости произведенных товаров и услуг.

Чем больше производство, тем выше налоги. К этой группе относятся налог на добавленную стоимость, налог с оборота, акцизы, импортные пошлины. Размер других налогов на производство не зависит от стоимости произведенных продуктов и услуг, но зависит от типа экономической деятельности.

Например, лицензия на занятие тем или иным бизнесом. Или плата за право пользования определенными видами природных ресурсов. В данном случае никого не волнует, воспользовался ли предприниматель купленным правом и произвел ли какие-нибудь продукты и услуги. Важно, что он имеет на это право. Понятно, что любой предприниматель, любая институциональная единица, так или иначе включает величину налогов на производство и импорт в конечную цену реализации. Именно поэтому в **СНС** эти налоги и рассматриваются в конечном плане как налоги из добавленной стоимости.

Субсидии также могут быть субсидиями на продукты или субсидиями на производство. В первом случае субсидируется производство определенных видов продуктов и услуг, причем размер получаемой субсидии тем выше, чем больше производство. Пример такой субсидии - субсидия на городской транспорт, когда власти субсидируют транспортные предприятия, выплачивая часть стоимости каждого проездного билета.

Субсидии на производство представляют собой субсидирование определенно-го вида деятельности вне зависимости от получаемых результатов. Например, может субсидироваться труд инвалидов или сельскохозяйственное производство в определенных регионах путем предоставления этим видам деятельности льгот.

Валовая прибыль экономики (оперативная разница), включая смешанный доход, - это балансовая величина. Она получается в счетах путем вычитания из добавленной стоимости величины компенсаций наемным работникам и налогов (за вычетом субсидий) на производство и импорт. В состав этого балансового показателя численно входит «смешанный доход». Если это возможно, «смешанный доход» выделяют и показывают отдельно. Если этого сделать нельзя, исходя, прежде всего из имеющейся информационной базы, то следует просто иметь в виду, что в данном случае речь идет не только о корпорациях, но и о некорпорированных предприятиях.

Доходы от собственности (полученные и выплаченные) включают в себя банковские проценты по кредитам и депозитам, распределенный доход корпораций (дивиденды от акций и изъятия из дохода некорпорированных предприятий), реинвестированные доходы от прямого банковского инвестирования, ренты. Существует много различных типов финансовых инструментов и постоянно возникают новые. Каждому типу соответствуют свои определенные методы получения доходов от собственности, которые, впрочем, не изменяют сути показателя.

Наконец, **валовой национальный доход** представляет собой балансовую статью счета распределения вторичных доходов.

Во многих странах метод счета валового внутреннего продукта как суммы первичных доходов является самым важным и наиболее надежным. Это связано, прежде всего, с особенностями информационной базы, а точнее с тем, что в цивилизованных странах принято платить налоги и, соответственно, заполнять налоговые декларации. У нас этот метод, по той же самой причине играет пока вспомогательную роль.

Данные о прибыли предприятий, получаемые из прямых бухгалтерских отчетов, также используются при построении **СНС** России пока только для контрольных целей. Статистические данные о заработной плате российских граждан за границей, о выплаченных и полученных доходах от собственности при операциях с «остальным миром» имеются в платежном балансе страны.

Счет распределения вторичного дохода выглядит следующим образом:

Использование	Ресурсы
	Сальдо первичных доходов
Текущие налоги на доходы и богатство	Текущие налоги на доходы и богатство
Отчисления на социальное страхование	Отчисления на социальное страхование
Социальные пособия, кроме социальных пособий в натуре	Социальные пособия, кроме социальных пособий в натуре
Другие текущие трансферты	Другие текущие трансферты
Располагаемый доход	

Показатель **сальдо первичных доходов** переносится из счета распределения первичных доходов.

Все остальные показатели, кроме показателя располагаемого дохода, одинаковы как для ресурсной, так и для расходной части счета. Это означает, что институциональные сектора могут как получать, так и передавать перечисленные виды трансфертов.

Текущие налоги на доходы и богатство состоят из налогов на доходы, прибыль и увеличение стоимости капитала в результате изменения цен. Ими облагаются доходы отдельных лиц, домашних хозяйств, некоммерческих организаций или корпораций. Они включают налоги, которыми облагаются владельцы собственности, земли или недвижимости, когда это владение используется как основа для оценки доходов их владельцев.

Отчисления на социальное страхование. В предыдущем счете мы показали, что предприятия вроде как передали эти доходы домашним хозяйствам в составе компенсаций наемным работникам. Теперь домашние хозяйства вроде как передают их в соответствующие органы социального страхования. На самом деле, по крайней мере в России, домашние хозяйства не видят этих денег - они направляются предприятиями прямо в фонды.

Социальные пособия, кроме социальных пособий в натуре, представляет собой разнообразные социальные трансферты в денежной форме, выплачиваемые домашним хозяйствам некоммерческими организациями и государственными единицами, включая контролируемые государством фонды социального страхования. К ним относятся пособия по болезни и инвалидности, пособия

по материнству, детские и семейные пособия, пособия по безработице, пенсии по старости и потере кормильца и другие.

Другие текущие трансферты включают все трансферты, которые не попали ни в одну другую категорию. Это страховые премии, кроме выплат по социальному страхованию и выплат, связанных со страхованием жизни, гуманитарная помощь из-за границы, если она осуществляется не в натуральной форме, взносы России в международные организации, добровольные взносы и платежи домашних хозяйств некоммерческим организациям, выигрыши по лотереям и азартным играм, трансферты между домашними хозяйствами, когда одни семьи на безвозмездной основе помогают другим, а также пени и штрафы.

Располагаемый доход получается как балансовая величина. Для каждого сектора он может быть больше или меньше сальдо первичных доходов в зависимости от того, является ли сектор донором или реципиентом.

Счет перераспределения доходов в натуральной форме довольно прост и очень похож на счет вторичного распределения доходов:

Использование	Ресурсы
	Располагаемый доход
Социальные трансферты в натуральной форме	Социальные трансферты в натуральной форме
Скорректированный располагаемый доход	

Располагаемый доход переносится из счета распределения вторичных доходов.

Социальные трансферты в натуральной форме могут быть в ресурсной или в расходной части счета в зависимости от того, получает их сектор или передает. Гуманитарная помощь в натуральной форме может быть получена от остального мира или передана остальному миру. Поэтому **скорректированный располагаемый доход** (балансовый показатель) для экономики в целом может быть несколько больше или меньше «просто» располагаемого дохода. Впрочем, для такой страны, как Россия, эта разница крайне незначительна.

3.4 СЧЕТА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ РАСПОЛАГАЕМОГО ДОХОДА

Любая экономическая деятельность, так или иначе, направлена на то, чтобы обеспечить конечное потребление. Под конечным потреблением в данном случае понимается потребление домашних хозяйств, которые, по определению, именно потреблением и занимаются. Только не следует путать потребление домашних хозяйств (продукты питания, одежда, услуги по проживанию в жилище) с потреблением некorporированных предприятий, принадлежащих домашним хозяйствам, например, потреблением минеральных удобрений на приусадебном участке.

СНС, строго говоря, интересуют именно расходы. Моментом совершения экономической операции в **СНС** считается момент передачи права собственности на тот или иной актив. А момент передачи права собственности связан именно с фактом покупки, а не с фактом непосредственного потребления.

Для отслеживания товарно-денежного потока важно, что товар был куплен на рынке для целей конечного потребления, важно, кем он был куплен, а был ли он действительно потреблен или благополучно сгнил в холодильнике - другой воп-

рос. Поэтому счет использования располагаемого дохода включает в себя показатели расходов на конечное потребление, а не само конечное потребление.

Счет использования располагаемого дохода выглядит следующим образом:

Использование	Ресурсы
	Валовой располагаемый доход
Расходы на конечное потребление:	
домашних хозяйств;	
государственных учреждений;	
НКО.	
Валовое национальное сбережение.	

Валовой располагаемый доход - балансовый показатель счета распределения вторичных доходов, который пришел из этого счета в ресурсную часть счета использования располагаемого дохода. Располагаемый доход - это та сумма доходов, полученных в результате первичного и вторичного распределения в течение данного периода времени, которыми институциональный сектор или институциональная единица располагают для нужд конечного потребления и сбережения.

Расходы на конечное потребление делятся в зависимости от того, какой сектор осуществляет эти расходы на расходы домашних хозяйств, расходы государственных учреждений и расходы некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства.

К расходам на конечное потребление домашних хозяйств относятся покупки ими за счет собственного располагаемого дохода потребительских товаров и услуг.

Показатели расходов на конечное потребление государственных учреждений получаются при расчете выпуска нерыночных услуг соответствующих отраслей в счете производства и рассчитываются как стоимость текущих затрат тех организаций (школ, больниц, воинских частей), которые эти услуги – индивидуальные и коллективные – оказывают.

Точно такой же подход реализуется при расчете показателей расходов некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства. Речь идет, например, о текущих расходах церкви или профсоюза. По существу, это – стоимость выпуска этих организаций.

Показатель **валовое национальное сбережение** получается балансовым путем как разница между располагаемым доходом и расходами на конечное потребление домашних хозяйств, государственных учреждений и некоммерческих организаций, обслуживающих домашние хозяйства.

На этом разговор об использовании располагаемого дохода можно было бы завершить, но из предыдущего счета мы знаем, что, помимо располагаемого дохода есть еще так называемый скорректированный располагаемый доход, который отличается от «просто» располагаемого дохода на величину трансфертов в натуральной форме, которые передаются домашним хозяйствам другими секторами.

Раз так, должен быть счет использования скорректированного располагаемого дохода. И такой счет в системе есть. Он очень похож на счет использования располагаемого дохода с той разницей, что вместо расходов на конечное потребление в нем присутствует другой показатель – фактического конечного потребления.

Использование	Ресурсы
	Скорректированный располагаемый доход
Фактическое конечное потребление	
Валовое национальное сбережение	

Фактическое конечное потребление домашних хозяйств состоит из потребительских товаров и услуг, приобретаемых индивидуальными домашними хозяйствами за счет их расходов или через социальные трансферты в натуральной форме, получаемые от сектора государственных учреждений или НКО. Стоимостью фактического конечного потребления может быть получена как сумма трех компонентов:

- стоимость расходов домашних хозяйств на потребительские товары и услуги;
- стоимость расходов единиц государственного сектора на индивидуальные товары и услуги, предоставляемые домашним хозяйствам в виде социальных трансфертов в натуре;
- стоимость расходов некоммерческих организаций на индивидуальные потребительские товары и услуги, предоставляемые домашним хозяйствам в виде социальных трансфертов в натуре.

3.5 СЧЕТА НАКОПЛЕНИЯ

В **СНС** есть ряд счетов (точнее говоря – четыре счета), которые объясняют разницу между стоимостью активов на начало и на конец года. Два счета объясняют разницу в стоимости активов, принадлежащих институциональной единице, которая произошла из-за приобретения новых и существующих активов или их выбытия из-за износа, продажи и безвозмездной передачи другим единицам. Активы, как мы уже говорили, бывают финансовыми и нефинансовыми. Соответственно, один счет отражает операции с нефинансовыми активами (речь идет о счете операций с капиталом), другой счет – финансовый – отражает изменение стоимости финансовых активов.

Счет операций с капиталом выглядит следующим образом:

Использование	Ресурсы
Валовое накопление:	Сбережение
валовое накопление основного капитала;	Капитальные трансферты (+,-)
потребление основного капитала;	
чистое накопление основного капитала;	
изменение запасов материальных оборотных средств;	
приобретение ценностей.	
Чистые кредиты (+), чистые долги (-)	

Два других счета отражают изменение стоимости активов, которые происходят не в результате каких-то операций экономического плана, а из-за изменения цен на активы или природных катастроф, войн, общественных катаклизмов и т.д.

Капитальные трансферты представляют собой безвозмездную передачу собственности на активы, кроме материальных оборотных средств или приобрете-

ние активов, кроме материальных оборотных средств, одним из участников трансакции для другого.

В состав капитальных трансфертов входят:

- налоги на капитал;
- инвестиционные субсидии;
- прочие капитальные трансферты.

Налоги на капитал состоят из налогов, которыми нерегулярно и нечасто облаживается стоимость активов, принадлежащих институциональным единицам, или стоимость активов, передаваемых одними единицами другим в результате наследования, дарения при жизни и т.д. Налог на наследство – самый известный из этой группы налогов.

Инвестиционные субсидии состоят из капитальных трансфертов, производимых в денежной или натуральной форме сектором государственных учреждений другим секторам для финансирования всех или части затрат на приобретение ими основного капитала.

Все остальные капитальные трансферты включаются в категорию «прочих капитальных трансфертов». Для отечественной экономики наиболее типичными случаями прочих капитальных трансфертов являются списание долгов производственных предприятий государству, имущество иммигрантов и эмигрантов, ввозимое в страну и вывозимое из страны, крупные субсидии на ликвидацию последствий землетрясений, пожаров и других стихийных бедствий.

Валовое накопление показывает чистое приобретение резидентными единицами товаров и услуг, произведенных в данном периоде, но не потребленных в нем.

Валовое накопление основного капитала показывает чистое приобретение резидентными единицами товаров и услуг, произведенных в текущем периоде, которые будут использоваться в производстве и таким образом создавать новый доход в последующих периодах.

В **СНС** не делается различия между так называемыми производственными и непроизводственными фондами. Любые фонды, например, жилые дома, по трактовке **СНС** могут быть использованы для производства товаров или услуг, в том числе и нерыночных, иначе они по определению не являются экономическим активами.

Особый случай с землей. Сколько бы резиденты не продавали друг другу землю, для экономики в целом это **не является накоплением**.

На практике показатель валового накопления основного капитала рассчитывается как суммарные инвестиции в основной капитал из всех источников, включая затраты на капитальный ремонт и затраты, связанные с передачей прав собственности.

Помимо валового накопления важное аналитическое значение имеет показатель **чистого накопления основного капитала**. Дело в том, что валовое накопление может оставаться положительным, то есть судя по этому показателю, в экономике продолжается расширенное воспроизводство. На самом деле, если принять во внимание потребление основного капитала, инвестиции могут уже не покрывать износа, и чистое накопление опустится ниже нуля. Это означает, что экономика стала «проедать» свою воспроизводственную базу, накопления прошлых лет.

Изменение запасов материальных оборотных средств (МОС) представ-

ляет собой разницу между двумя моментными показателями: наличием МОС на начало и на конец периода. В состав запасов МОС включаются запасы сырья и материалов, незавершенного производства, готовой продукции. Причем в этот перечень включаются запасы готовой сельскохозяйственной продукции, которым присуща большая сезонность. Стоимость скота на откорме и находящегося на полях зреющего урожая включается в незавершенное производство.

Это один из нечастых случаев в **СНС**, когда для расчета применяется не интервальный период, а разница между моментными показателями. Это сразу вызывает ряд проблем. Главная из них заключается в том, что цены на запасы за этот период могли измениться. Поэтому в разницу между стоимостью на конец и на начало периода попадет не только разница, связанная с приобретением и выбытием запасов, но и та, которая возникла из-за инфляции.

Это так называемая **холдинговая прибыль**, то есть прибыль, получаемая владельцами активов при их хранении из-за изменения цен на них. В счете операций с капиталом прирост запасов материальных оборотных средств должен учитываться безо всякой холдинговой прибыли. То есть прирост должен быть показан в средних за период ценах.

Наконец, **приобретение ценностей.**

Ценности, в терминологии **СНС** – это товары значительной стоимости, которые в основном не используются в целях производства и потребления, но приобретаются как средство для сохранения стоимости во времени, поскольку их цена предположительно не уменьшится по отношению к общему уровню цен. Это могут быть произведения искусства, ювелирные изделия, антиквариат.

Балансирующей позицией счета операций с капиталом является статья **«чистые кредиты (+), чистые долги (-)»**, которая получается как разница между сбережением, валовым накоплением основного капитала, изменением запасов материальных оборотных средств и приобретением ценностей.

Изменения финансовых активов отражаются в **финансовом счете.**

Выглядит счет следующим образом:

Использование		Ресурсы
	Монетарное золото и СПЗ	
	Наличные деньги и депозиты	
	Ценные бумаги, кроме акций	
	Банковские кредиты	
	Акции	
	Технические резервы страхования	
	Другие финансовые инструменты	
	Чистые кредиты (+), чистые долги (-)	

Особенностью этого счета является то, что и в правой, и в левой его части находятся одни и те же показатели, соответствующие различным типам финансовых инструментов. Только в правой части показывается увеличение по соответствующей позиции, а в левой – уменьшение.

Несколько слов о финансовых инструментах.

Монетарное золото – это тот золотой запас, который принадлежит Центральному банку или другому государственному органу, отвечающему за эффективное функционирование денежной системы. Единственная цель монетарного золота – содействовать стабильности денежной системы.

В *счете других изменений в стоимости активов* отражаются изменения, обусловленные тремя группами причин:

- Взаимодействием экономики и природы. Влияние природных явлений может быть как отрицательным, так и положительным. Землетрясения, наводнения, падеж скота, засуха и другие стихийные бедствия оказывают, понятно, отрицательное воздействие. Стоимость активов снижается. Зато когда леса растут, животные плодятся и набирают вес, стоимость так называемых культивируемых активов также растет. И это хорошо. Похоже, что чем меньше активность человека, тем сильнее положительное влияние этой группы факторов. Поэтому неудивительно, что счет других изменений в стоимости активов находится в сильном взаимодействии с сателлитными счетами природных ресурсов, которые также содержит система.
- Неэкономическое взаимодействие людей между собой предполагает, что действия одного из участников операции не сопровождаются согласием другого участника. Например, война. Или революция с последующей национализацией имущества. Или элементарное воровство. Речь может идти о гибели активов или об их перераспределении.
- Технические причины, например, изменения в классификации отраслей или секторов, ведут к несопоставимости данных за ряд лет. Последствия такой несопоставимости могут быть устранены специальной записью в счете других изменений в стоимости активов.

Счет переоценки отражает изменение стоимости активов в результате изменения цен. Чаще всего – инфляции. Выше уже упоминалось о так называемой холдинговой прибыли. Именно она – холдинговая прибыль и является основным содержанием данного счета.

Переоценка основного капитала бывает статистическая и бухгалтерская. Статистическая переоценка производится для информационных целей. Предприятия – владельцы основного капитала могут не подозревать о статистической переоценке. Она делается, не выходя из офиса статистической службы, на основании данных о наличии, выбытии и поступлении основного капитала по видам, сроках службы и износа, средних индексах цен. В мире широко распространен так называемый метод непрерывной переоценки основного капитала, когда статистическая переоценка производится практически непрерывно с помощью ЭВМ.

Бухгалтерская переоценка основного капитала производится для нужд налогообложения самими предприятиями на основании методик и с применением коэффициентов переоценки, спускаемых предприятиям министерством финансов и статистической службой. В определенных случаях предприятиям разрешается пользоваться услугами профессиональных оценщиков.

Счета накопления являются связующим звеном между таблицами национального богатства на начало и на конец года.

3.6 САТЕЛЛИТНЫЕ СИСТЕМЫ СЧЕТОВ СНС

Дополнительную функцию **СНС** выполняют так называемые «сателлитные» (сопутствующие) системы счетов, позволяющие создать широкую систему показателей и отражающие не только экономические процессы и циклы, но и социальные, экологические и другие явления.

Необходимость составления сателлитных счетов вызвана тем, что **СНС** не

способна обеспечить исчерпывающей информацией о состоянии охраны окружающей среды и экологии, уровне благосостояния населения и ряде других проблем.

Сателлитная система счетов в области **окружающей среды** служит связующим звеном между **СНС** и глобальной, ориентированной на экологию, системой показателей, которые должны обеспечить отражение следующих задач:

1) учет текущих расходов и основных средств для целей охраны окружающей среды в группировке по секторам, отраслям и видам деятельности в области охраны окружающей среды (сохранение чистоты воздуха, водных ресурсов, естественного ландшафта, борьба с шумом и удаление отходов, радиационная защита населения и охрана природы);

2) анализ взаимосвязей в области производства продукции, возникающих в процессе деятельности по охране окружающей среды, т.е. составления таблиц **«Затраты-выпуск»** с учетом платежей на охрану окружающей среды (в части промежуточного потребления и экологических инвестиций) для целей определения не только прямого, но и косвенного воздействия экологических мероприятий на производство продукции и структуру цен;

3) балансовое отражение «производства» и «использования» (или устранения) отдельных видов нагрузки на окружающую природную среду (например, баланс отходов, баланс водных ресурсов и т.д.);

4) составление таблиц с данными о вредных веществах по видам, экологическим средам (воздух, вода, почва) и экономическим отраслям-источникам загрязнения, которые могут быть увязаны с таблицами **«Затраты-выпуск»** так, чтобы было возможно прямо и косвенно (через промежуточное потребление отдельных продуктов) отделить объем вредных веществ, связанных с производством отдельных товаров или производством отдельных отраслей;

5) получение достоверных агрегатов и данных для оценки экологической безопасности, экономической значимости и эффективности, принятых мер по охране окружающей природной среды, на отраслевом и общеэкономическом уровнях.

Аналогично обстоит дело с информацией, например, о загрязнении воздуха определенными вредными веществами, в частности, такими, которые возникают при потреблении энергетических ресурсов. Здесь документов больше, чем о других загрязняющих окружающую среду факторах. Другой недостаток состоит в том, что существует мало данных в группировке по регионам и областям. Именно эти данные пользуются особым спросом со стороны политиков, экологов и обществу.

Поэтому создание системы сателлитных счетов в области окружающей среды имеет большое значение для обеспечения устойчивого экономического развития как страны, так и ее регионов.

Сателлитная система счетов в области **измерения благосостояния или социального счетоводства** пока является дискуссионной темой и слабо увязывается с **СНС**. Дело в том, что при отражении понятий национального дохода и индивидуального дохода можно рассматривать два аспекта: аспект производства и аспект использования.

В то же время невозможно охарактеризовать оба аспекта - результат производственной деятельности и благосостояния - с помощью одного и того же агрегата (показателя). Об этом иногда забывают, критикуя показатель валового внутреннего продукта как меры благосостояния.

В основе этой критики в большинстве случаев лежит неверное допущение

сходства между национальным и индивидуальным доходом: на основе национального дохода нельзя судить об эффективности экономики и уровне жизни (благополучии) населения страны, как это можно было бы сделать в отношении отдельного лица.

Если исходить из задачи измерения благосостояния, то можно, конечно, сожалеть о том, что **ВВП** включает такие блага, полезность которых сомнительна и которые могли бы рассматриваться поэтому как промежуточное потребление (вынужденные затраты, такие, например, как административные затраты, национальная оборона, стоимость ремонта после аварии автомобиля и т.п.). С другой стороны, **ВВП** исключает полезные услуги домашних хозяек и некоторые полезные блага нематериального характера (например, увеличение свободного от работы времени).

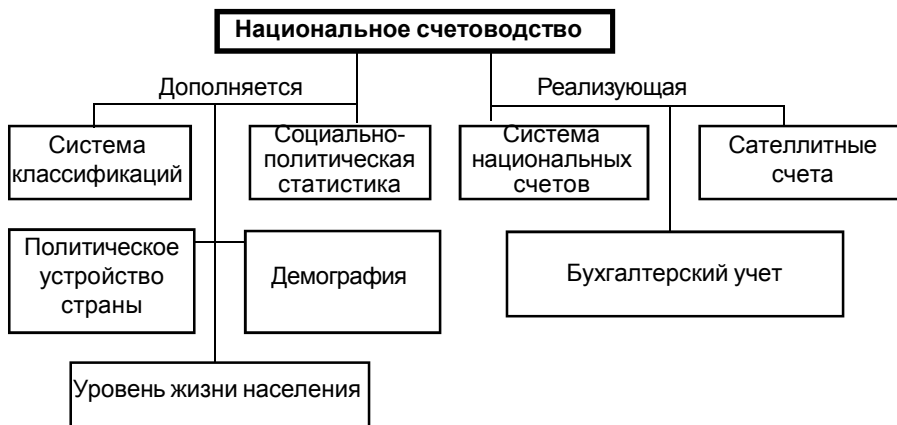
При изучении благосостояния должны быть учтены социальные последствия, т.е. потери, возникшие в процессе производства и потребления, которые однако не включаются в издержки производства предприятия - виновника (например, загрязнение окружающей среды, выпуск некачественных товаров и т.п.). В некоторых случаях эти последствия могут быть и выгодны (например, утилизация вторичного сырья).

Общественные издержки, связанные, например, с ликвидацией последствий ущерба, нанесенного окружающей среде, считаются расходами на конечное потребление, увеличивающими объем **ВВП**. Далее, **СНС** не учитывает наличие бесплатных услуг и оценивает использование ограниченных запасов минеральных ресурсов в размере фактически оплачиваемых рыночных цен, которые могут оказаться заниженными.

К **другим спутным** системам можно отнести разработку счетов в области образования, здравоохранения, производственной деятельности домашних хозяйств или экономики самообеспечения, сфер жизнеобеспечения населения, туризма и др.

Информационное поле должно создаваться в зависимости от реальной потребности государства, уровня развития и возможностей по его содержанию. Примерная схема национального счетоводства страны представлена на схеме 3.1.

Схема 3.1- **Национальное счетоводство страны**



Настоящая схема социально-экономической информации страны и ее регионов условная и может дополняться другими данными, необходимыми для проведения государственной политики. Вопрос не в том, можно ли что-то измерить или нет. Все можно выразить в цифрах, вопрос только в том, насколько это разумно и необходимо, сколько будет стоить.

Целью разработки спутниковой системы счетов является дополнение **СНС** данными, более полно отражающие производство, потребление, распределение и финансирование потребностей населения, а также расчет агрегатов, отличающихся высокой информативностью, получить стоимостную оценку компонентов благосостояния для измерения «народнохозяйственных расходов» (в частности, от простоев в производстве по болезни).

Социальная реальность, всегда является сконструированной или смоделированной реальностью, знаниями, приобретенными на базе понятий, условных определений и теорий, которые постоянно подвергаются изменениям. Большое количество данных необязательно равнозначно большей ясности, меньшему количеству открытых вопросов.

ГЛАВА 4 БАЛАНСОВЫЕ ПОСТРОЕНИЯ НА ОСНОВЕ СНС

4.1 МЕЖОТРАСЛЕВОЙ БАЛАНС – ВАЖНЕЙШИЙ РАЗДЕЛ СНС

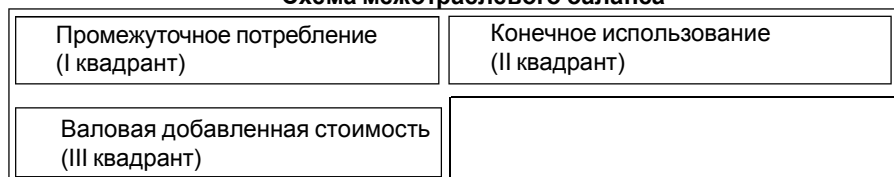
В концепции системы национальных счетов, межотраслевой баланс (**МОБ**) является важнейшим видом балансовых построений. Цель межотраслевого баланса – выявление межотраслевых связей и экономических пропорций в экономике, изучение структурных сдвигов в производстве, определение роли факторов производства и особенностей ценообразования.

К основным задачам межотраслевого баланса можно отнести:

- характеристику воспроизводственных процессов в экономике по материально-вещественному составу в детальном отраслевом разрезе;
- отражение процесса производства и распределения продукции, созданной в сфере материального производства и услуг;
- детализацию счетов товаров и услуг, производства, образования доходов и операций с капиталом на уровне отраслевых групп продуктов и услуг;
- выявление роли факторов производства и их эффективное использование для экономического развития.

Межотраслевой баланс производства и распределения продукции и услуг представляет собой статистическую таблицу, в которой отражается взаимосвязь между валовой добавленной стоимостью, промежуточным потреблением и конечным использованием в отраслях экономики.

Схема межотраслевого баланса



До 1991 года **МОБ** являлся составной частью **БНХ** и характеризовал процесс производства и распределения продукции, созданной только в сфере материального производства. По развернутой программе (с выделением более 100 отраслей) **МОБ** разрабатывался 1 раз в 5 лет (последний составлялся в 1987 г.). С 1992 года **МОБ** составлялся в концепции **СНС**. Принципиальное отличие заключалось в расширении трактовки сферы производства за счет рыночных и нерыночных *нематериальных услуг* и в экономическом содержании конечного продукта.

В статистике под *отраслью* понимается совокупность предприятий, сгруппированных по признаку отраслевой принадлежности продукции, преобладающей в производстве. **МОБ** составляется по «чистым» отраслям, которые представляют собой совокупность однородных продуктов и услуг.

Одной из важнейших таблиц, интегрированных в систему национальных счетов, является таблица «затраты-выпуск», по своим функциям и схеме близкая к составляемому в советской статистике межотраслевому балансу производства и распределения продукции. Эта таблица (и этот баланс) характеризуют ресурсы и распределение широкой номенклатуры товаров, с одной стороны, и производство продукции и структуру затрат на ее создание, с другой.

При построении системы «затраты-выпуск», как правило, используется не менее 150 продуктов и видов деятельности, пользующихся наибольшим спросом на рынке. Однако при составлении таблицы «затраты-выпуск» имеются трудности в выделении «чистых» отраслей. Как правило, предприятия, помимо основной продукции, выпускают побочную продукцию, данные о затратах на которую в подавляющем большинстве случаев отсутствуют. Поэтому при построении данной системы предприятия трактуются как единицы, занятые производством однородных товаров и услуг.

Сама таблица «затраты-выпуск» состоит из четырех частей (квадрантов). Основным является первый квадрант, который содержит данные, характеризующие межотраслевые производственные связи. Он представляет собой шахматную таблицу, по строкам которой дан перечень продуктов, а по графам – перечень отраслей экономики.

Второй квадрант отражает использование конечного продукта на потребление, накопление и экспорт. В третьем квадранте показана добавленная стоимость по отдельным отраслям и структура ее по элементам (потребление основных фондов, заработная плата, прибыль и т.д.). Добавленная стоимость вместе с материальными затратами образует стоимость произведенной продукции. В этом же разделе имеется показатель импорта, что позволяет определить общую величину ресурсов продукции, которыми располагает экономика.

Четвертый (дополнительный) квадрант системы «затраты-выпуск» служит для определения **ВВП** в рыночных ценах. Это осуществляется путем добавления к **ВВП** в фактических ценах чистых косвенных налогов, (то есть, косвенных налогов за вычетом субсидий).

Принципиальная схема таблицы «затраты-выпуск» основана на равенстве ресурсов продуктов и их использования. По строкам по отдельным видам продуктов показано их использование в других отраслях на производственное потребление, накопление и экспорт. По столбцам отражается использование продукции других отраслей на производство продукции в данной отрасли, а также величина и структура добавленной стоимости.

Следует отметить, что в первом квадранте продукция оценивается в ценах производителя. В третьем квадранте к ней добавляют торговые скидки, налог на добавленную стоимость и другие косвенные налоги, а также стоимость импорта, включая импортные пошлины. Таким образом, осуществляется переход от цен производителя к ценам конечного использования, и величина ресурсов увязывается с объемом использования.

В соответствии с методом «затраты-выпуск» финансовый результат (прибыль, убыток) определяется как разница между доходами и затратами, отражается на «счете результатов».

Разработке **МОБ** предшествует составление таблиц «Ресурсы товаров и услуг» и «Использование товаров и услуг». Обе эти таблицы являются промежуточным звеном между исходными статистическими данными и показателями таблицы **МОБ**.

Вместе с тем, они имеют большое самостоятельное значение. На их основе анализируется структура производства, формирования ресурсов, производственные взаимосвязи, стоимостной состав продукции отраслей и многое другое.

Построение **МОБ** и сопряженные с ним таблицы являются методологически сложной и трудоемкой работой, требующей широкой и разносторонней информационной основы.

Основным источником информации для определения объема и структуры расходов населения на покупку товаров являются данные статистики торговли о товарообороте, а также данные обследований **ДХ**.

МОБ детализирует счета товаров и услуг, обеспечивая органы управления информацией для построения межотраслевых моделей, прогнозов, анализа функционирования отраслей, а также выявления роли отдельных факторов производства (например, зависимости экономики от энергоснабжения или от изменения цен на энергоносители).

Итоги **ВДС** по отраслям **МОБ** рассчитываются двумя методами:

- как разница между валовым выпуском и промежуточным потреблением;
- как сумма элементов добавленной стоимости.

Из **ВДС** в **МОБ** выделяются следующие статьи:

1. Заработная плата
 - ▶ в денежной форме
 - ▶ в натуральной форме
2. Отчисления на социальное страхование
 - ▶ для выплаты пенсий,
 - ▶ пособий,
 - ▶ санаторно-курортное обследование
3. Чистая прибыль
4. Чистый смешанный доход
5. Налоги на производство, кроме пенсионного фонда, фонда занятости, ФОМС
6. Субсидии на производство (-)
 - ▶ возмещение сельскому хозяйству
 - ▶ компенсации за электроэнергию
 - ▶ конверсии
7. Потребление основного капитала (износ основных средств)
8. Косвенно измеряемые услуги финансового посредничества

Межотраслевой баланс широко используется для статистических целей, определения товарной структуры потоков, а также для проверки сбалансированности всей системы статистических данных, охватывающих различные аспекты экономического процесса.

4.2 НАЦИОНАЛЬНОЕ БОГАТСТВО В СИСТЕМЕ ПОКАЗАТЕЛЕЙ СНС

Исчисление национального богатства (**НБ**) в системе показателей **СНС** основывается на теоретических положениях «теории факторов производства и экономического роста». Такая концепция призвана отразить результаты накопления в стране материальных, нематериальных и финансовых активов по основным секторам экономики в составе их «собственного капитала». Совокупность таких капиталов секторов образует «собственный капитал» или «национальное богатство страны».

Национальное богатство – совокупность ресурсов страны (экономические активы), составляющих необходимые условия производства товаров, оказания услуг и обеспечения жизни людей. Оно состоит из экономических объектов, существенным признаком которых является возможность получения их собственниками экономической **выгоды**. **НБ** исчисляется на определенный момент времени.



НБ представляет собой совокупность накопленных материальных благ, являющихся плодом человеческого труда, земли и природных ресурсов, находящихся в чьей-либо собственности, а также нематериальных невозпроизводимых и финансовых активов. Классификация элементов **НБ** базируется на международных нормах и стандартах и общероссийских классификаторах информации.

В **СНС-93** все операции, связанные с изменением объема и структуры **НБ**, отражаются в счетах накопления, которые характеризуют пополнение, использование и выбытие материальных и финансовых активов.

Первым из них является *счет операций с капиталом*, который характеризует, как сбережения отдельных экономических единиц используются на капитальные вложения, т. е. валовое образование основного капитала и прирост запасов товарно-материальных ценностей.

Финансовый счет отражает приобретение и использование (ликвидацию) финансовых активов.

Счет других изменений в объеме активов отражает влияние неэкономической деятельности на величину активов (т.е. стихийных бедствий, войн, незаконной деятельности и др.).

Счет переоценки – характеризует увеличение (уменьшение) стоимости отдельных элементов **НБ**, вызванное изменением цен на них в рассматриваемый период.

В **СНС-93** четко определены место и роль показателей **НБ** в этой системе сводных показателей, а также основные принципы их исчисления.

Принципы и формы стоимостной оценки основных элементов экономических активов **НБ**:

- историческая (балансовая) стоимость соответствует первоначальной стоимости;
- стоимость замены основных фондов (капитала) отражает восстановительную стоимость (по переоценке);
- субъективная стоимость основного капитала базируется на его оценке, по мнению владельца (капитализированная стоимость будущих доходов);
- рыночная стоимость основного капитала формируется исходя из спроса – предложения.

Основной капитал (основные фонды) – основные средства, часть **НБ**, созданная в процессе производства, которая длительное время неоднократно или постоянно в неизменной натурально-вещественной форме используется в экономике, постепенно перенося свою стоимость на создаваемые продукты и услуги (со сроком службы не менее года и стоимостью выше определенной величины, в зависимости от динамики цен).

Источником информации об основном капитале (основных фондах) служит статистическая отчетность (форма № 11) и балансы основных фондов.

Оборотный капитал (средства) – важная часть **НБ**, наиболее мобильный, постоянно возобновляемый элемент. Он включает:

- производственные запасы (сырье, материалы, топливо, запчасти, инструменты, семена, корма, фураж, молодняк животных и др.);
- незавершенное производство, готовую продукцию и товары для продажи;
- материальные резервы.

Ценности – это дорогостоящие товары длительного пользования, не исполь-

зуемые для потребления, приобретаемые как средства сохранения стоимости во времени (драгоценные металлы и камни, ювелирные изделия, произведения искусства).

Нефинансовые произведенные активы – это активы, не являющиеся результатом производственных процессов. Они либо существуют в природе, либо появляются в результате юридических или учетных действий.

Нефинансовые не произведенные активы включают:

Материальные произведенные активы:

- земля, богатства недр;
- естественные биологические и подземные водные ресурсы.

Нематериальные произведенные активы:

- документы на право их владения;
- патенты;
- авторские права;
- договора об аренде;
- ноу-хау, гудвилл и т.п.

Гудвилл отражает совокупность факторов, которые побуждают клиентов вновь прибегать к услугам данной организации: постоянные клиенты, деловые связи, репутация, название фирмы, торговые марки, навыки руководства, квалификация персонала; запатентованные способы производства («Coca-cola», «Adidas» и т.д.).

Финансовые активы – финансовое обязательство (для кредитора) и пассив (для должника). Монетарное золото и специальные права заимствования (СПЗ) Международного валютного фонда – это тоже активы (хотя у них нет пассивов): монетарное золото и СПЗ; валюта и депозиты; ценные бумаги, кроме акций; акции и прочие виды акционерного капитала; займы; страховые технические резервы; дебиторская и кредиторская задолженность.

4.3 ПЛАТЕЖНЫЙ БАЛАНС И СНС

В экономической теории понятие «платежный баланс» впервые стало употребляться в середине XVII века, когда в 1767 г. Джеймс Стюарт опубликовал работу «Исследование о принципах политической экономии». В термин платежного баланса первоначально вкладывалось только сальдо внешней торговли и связанного с ним движения золота.

С развитием международной платежной системы и рынков капиталов возникла необходимость разработки методов системного учета межгосударственных операций. Первая официальная публикация платежного баланса (ПБ) была подготовлена в США в 1923 г. министерством торговли. Большой вклад в развитие методологии ПБ внесла Лига наций, которая в 1924 г. опубликовала ПБ ряда стран мира. В 1947 г. ООН опубликовала схему ПБ, а МВФ разработал методологию составления экономических операций. В 1993 г. утверждена пятая версия рекомендаций по составлению ПБ.

Платежный баланс – это статистическая система, в которой отражаются все операции между экономикой данной страны и экономикой других стран, произошедшие в течение определенного периода времени (месяц, квартал или год). ПБ характеризует развитие внешней торговли, уровень производства, занятости и потребления. Его данные позволяют проследить, в каких формах происходит привлечение иностранных инвестиций, погашение внешней задолженности страны, изменение международных резервов, состояние фискальной и монетар-

ной политики, регулирования внутреннего рынка и валютного курса. **ПБ** служит одним из источников данных для **СНС** и непосредственно используется для расчета **ВВП**.

Сумма всех кредиторских проводок должна совпадать с суммой дебиторских, а общее сальдо всегда равняться нулю. Однако на практике баланс никогда не достигается. Это происходит потому, что данные, характеризующие разные стороны одних и тех же операций, берутся из нескольких источников. Эти расхождения часто называют чистыми ошибками и пропусками.

Платежный баланс построен на основе принципов бухгалтерского учета: каждая операция отражается дважды - по кредиту одного счета и дебиту другого. Правила отражения операций в **ПБ** по дебиту и кредиту таковы:

Операция	Кредит, плюс (+)	Дебет, минус (-)
А. Товары и услуги	Экспорт товаров и услуг	Импорт товаров и услуг
Б. Доходы (оплата труда и доходы от инвестиций)	Поступления от нерезидентов	Выплаты нерезидентам
В. Трансферты (текущие и капитальные)	Получение средств	Передача средств
Г. Приобретение / продажа не производственных нефинансовых активов	Продажа активов	Приобретение активов
Д. Операции с финансовыми активами или обязательствами	Увеличение обязательств по отношению к нерезидентам или уменьшение требований к нерезидентам	Увеличение требований к нерезидентам или уменьшение обязательств по отношению к нерезидентам

Одним из самых важных понятий в руководстве по **ПБ** выступает понятие **резидентности**. По определению, экономическая единица является резидентом экономики, если она имеет центр экономического интереса на экономической территории страны. Это важно знать для того, чтобы определить степень интеграции данной единицы в экономику данной страны.

Все операции в **ПБ** отражаются в рыночных ценах, представляющих собой суммы денег, которые готовы заплатить покупатели для того, чтобы приобрести что-либо у продавцов, которые желали бы осуществить продажу за эту сумму при условии, что стороны являются независимыми, а в основе сделки лежат исключительно коммерческие соображения.

В **ПБ** четко фиксируется время регистрации операции, которое может отличаться от момента фактической оплаты. Ввиду того, что статистические системы служат источником данных для **СНС**, они составляются в национальной валюте. Тем не менее, если курс национальной валюты подвержен постоянной девальвации по отношению к иностранным валютам, то **ПБ** целесообразно составлять в стабильной валюте, например, в эю, в долларах США и т.д.

Стандартные компоненты **ПБ** содержат следующие счета: счет текущих операций (товаров и услуг, доходов, текущих трансфертов); счет операций с капиталом (капитальные трансферты, приобретение/продажа произведенных нефинансовых активов); финансовый счет (прямые инвестиции, портфельные инвестиции, прочие инвестиции, резервные активы).

Одним из основных понятий **ПБ** выступает сальдо **ПБ** или общее сальдо **ПБ**. Это понятие представляет собой сальдо по определенной группе счетов **ПБ** и с экономической точки зрения, если говорить в самом общем смысле, должно показывать сальдо тех операций, которые являются первичными, автономными, независимыми или отражают досрочные, устойчивые тенденции. Все прочие операции, по определению, совершаются с целью финансирования этого сальдо и оказываются вторичными, подчиненными, как правило, краткосрочными и часто связаны с регулируемыми воздействиями Центрального банка или Правительства.

Хотя платежный баланс и система национальных счетов развивались независимо, всегда считалось, что эти системы должны быть согласованы между собой. В **СНС** все операции между резидентами и нерезидентами отражаются в счетах сектора «остального мира», которые отличаются от данных **ПБ**. В то же время методологические несоответствия обеих систем не имеют серьезного практического значения.

ГЛАВА 5. ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ АНАЛИЗА ДАННЫХ СНС

5.1 ОСНОВНЫЕ ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ АНАЛИЗА ДАННЫХ СНС

Анализ данных существует с незапамятных времен и является весьма емким понятием, лежащим в основе всей практической и научной деятельности человека. Анализ представляет собой процедуру мысленного (с помощью технических, математических, графических и других средств) расчленения или соединения данных о явлении.

В зависимости от целей, задач и характера исследуемого объекта, сложности его структуры, уровня абстракции используемых познавательных процедур и способов их реализации анализ выступает в различных формах и является часто синонимом исследования как естественных, так и общественных наук (экономический анализ, финансовый анализ, математический анализ и т.п.).

Целью анализа данных **СНС** является определение наиболее общих закономерностей, взаимосвязей и пропорций в экономике, выявление основных тенденций развития и характеристик субъектов хозяйствования, регионов и страны в целом.

Главное предназначение данных **СНС** - отражение, описание и анализ наиболее общих результатов и аспектов экономики в рыночных условиях. **СНС** позволяет в экономической теории и на практике сделать возможным получение научных выводов о взаимосвязях и пропорциях общественного производства, обосновании целесообразности совершенствования методологии, формировании практических оценок основных тенденций развития и проводимой политики, а также используется для принятия упреждающих мер, направленных на улучшение экономической, хозяйственной и другой деятельности.

СНС содержит информацию о связях по всему воспроизводственному про-

цессу, от стадии производства до потребления и накопления. Кроме того, впервые появляется возможность в комплексе проанализировать межотраслевые, межрегиональные и международные взаимосвязи.

В научных исследованиях **СНС** применяется для выработки новых знаний, она является одним из видов познавательной деятельности человека, для раскрытия новых закономерностей и связей в обществе. Данные **СНС** характеризуются большей, по сравнению с другими системами учета, объективностью, доказательностью и точностью.

Они могут иметь два уровня исследования: эмпирический и теоретический. Формируемое **СНС** новое информационное поле анализа позволяет проводить фундаментальные и прикладные, количественные и качественные, комплексные и уникальные исследования.

Особую актуальность приобретает **СНС** в условиях формирования рыночных отношений. Она способна отразить механизм рыночных связей, взаимодействия спроса и предложения, влияния объема и структуры **ВВП** на состояние экономики страны, связи товарооборота с производством товаров и услуг, формирования товарных запасов, издержек производства, прибыли, национального богатства и других качественных и количественных показателей.

Данные **СНС** служат также для прогнозирования процессов, конъюнктуры рынка, выявления региональных особенностей организации производства и финансовых ресурсов, обеспечения условий для устойчивого экономического развития и успешного ведения бизнеса.

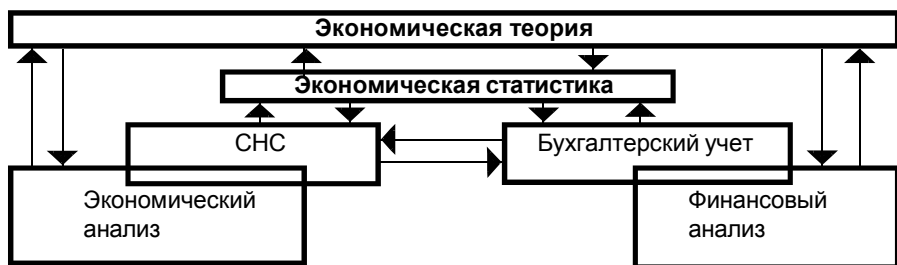
Наличие в **СНС** большого объема взаимосвязанной информации о различных стадиях воспроизводственного процесса обеспечивает комплексность анализа, его глубину и многоаспектность. **СНС** по праву считается многими экономистами главной информационной системой мирового сообщества, имеющей большое аналитическое и прикладное значение. Ее разработка сопровождается большими затратами труда и средств, в то же время без анализа полученной информации эффект всей предшествующей статистической работы в значительной степени утрачивается.

СНС связана с экономической теорией, статистикой, системами учета и позволяет совершенствовать различные виды анализов. Экономический анализ процессов в обществе часто дополняется информацией финансового анализа и другими показателями.

Экономический анализ представляет собой систему специальных знаний, связанных с исследованием процессов, складывающихся под воздействием объективных экономических законов и факторов субъективного порядка.

В современных условиях принципиально изменились подходы к проведению экономического анализа. Если в административно-планируемой экономике упор делался на учет и анализ по схеме «план-факт», то рыночная экономика и ее реструктуризация требуют иного изучения (представления) сферы действия экономического анализа. Оценка ценовой ситуации, конкурентоспособности и прибыльности продукции, устойчивости деятельности предприятия и т.д.

Экономическая теория, составляющая в известном смысле теоретическую базу ряда других общественных наук, вместе с тем использует получаемые в рамках конкретного экономического анализа количественные оценки главным образом макроэкономического характера.



Стержневым элементом представленной схемы является экономическая теория как наука, связанная с изучением действия законов экономического и социального развития в конкретной общественной формации. Ее главная целевая установка состоит в оценке и поиске путей наиболее эффективного использования ограниченных ресурсов, обеспечивающих достижение максимального удовлетворения потребностей населения.

Учетно-аналитическая функция представлена двумя блоками (национальное счетоводство и бухгалтерский учет), каждый из которых может состоять в виде ряда определенных дисциплин. Например, бухгалтерского учета, финансового анализа и анализа хозяйственной деятельности.

Такое представление оправдано и в историческом, и в методологическом, и в информационном аспектах. В основе этих блоков, безусловно, лежат бухгалтерский учет и СНС, история которых насчитывает соответственно более тысячи и 300 лет.

Элементы аналитической функции присущи любой хозяйственной деятельности. Предприятия постоянно осуществляют учетную, контрольную и аналитическую функцию для отражения своей деятельности.

В условиях перехода России на рыночные отношения происходит изменение экономической информации и перевода ее на международные нормы и стандарта, в том числе на СНС.

Результативность управления предприятием, регионом и страной в значительной степени определяется уровнем его организации и качеством информационного обеспечения. В информационной системе особое значение имеют экономические и бухгалтерские данные, а статистическая и бухгалтерская отчетность становится основным средством коммуникации, обеспечивающим достоверное представление информации об экономическом и финансовом состоянии субъекта хозяйствования.

В то же время при анализе ситуации необходимо использовать также и другие виды информации оперативного и долговременного характера. Например, данные социальной, политической, технической статистики.

С позиции обеспечения управленческой деятельности можно выделить основные требования, которым должна удовлетворять статистическая и бухгалтерская информация. Она должна содержать данные, необходимые для:

- оценки социально-экономического положения и прогнозирования процессов и явлений;
- принятия обоснованных управленческих решений в области экономической, финансовой и инвестиционной деятельности;

- оценки динамики и перспектив изменения основных показателей;
- оценки имеющихся ресурсов, происходящих в них изменений и эффективности их использования;
- выявления резервов производства, потребления, распределения, накопления и возможностей мобилизации их для обеспечения повышения уровня жизни населения и экономического роста.

Не секрет, что процесс принятия управленческих решений в большей степени искусство, чем наука. Результаты выполненных формализованных аналитических процедур не являются, или по крайней мере не должны являться, единственным и безусловным критерием для принятия того или иного управленческого решения.

Они в некотором смысле – «материальная основа» управленческих решений, принятие которых основывается также на интеллекте, опыте, логике, личных симпатиях и антипатиях лица, принимающего эти решения. Причем в некоторых случаях нематериальные компоненты могут иметь основополагающее значение.

Необходимость сочетания формализованных и неформализованных процедур в процессе принятия управленческих решений накладывает естественный отпечаток, как на порядок подготовки аналитических документов, так и на последовательность процедур анализа финансово-экономического состояния. Они не могут быть раз и навсегда жестко заданными, но, напротив, должны корректироваться как по форме, так и по существу, а дискретность такой корректировки – случайная величина. Именно такое понимание логики экономического и финансового анализа является наиболее соответствующим логике функционирования экономических систем в условиях рыночных отношений.

В традиционном понимании комплексный анализ представляет собой метод оценки и прогнозирования финансово-экономического состояния экономики страны, региона или предприятия на основе статистической и бухгалтерской отчетности.

Такого рода анализ может выполняться как управленческим персоналом предприятия или региона, так и любым внешним вышестоящим или независимым аналитиком, поскольку в основе базируется на общедоступной информации. Тем не менее, принято выделять два вида комплексного анализа: внутренний и внешний.

Внутренний анализ проводится персоналом, работающим в данной экономической системе. Информационная база такого анализа гораздо шире и включает любую информацию, циркулирующую внутри субъекта хозяйствования и полезную для принятия управленческих решений. Соответственно расширяются и возможности анализа.

Внешний анализ проводится аналитиками, являющимися посторонними лицами, которые не имеют полного доступа к внутренней информационной базе. Поэтому анализ менее детализирован и более формализован. Однако он в значительной мере дополняет внутренний анализ, позволяет сделать более объективную оценку состояния хозяйственно-экономической системы и принять эффективные управленческие решения. В процессе комплексного анализа применяются различные модели, приемы и методы, позволяющие отразить истинное состояние системы.

Основу любой науки составляют ее предмет и метод. Предметом финансово-экономического анализа, т.е. то, что изучается в рамках данной науки, материальные, финансовые ресурсы и их потоки. Содержание и основная целевая

установка финансово – экономического анализа – **оценка** состояния системы и **выявление** возможностей повышения эффективности ее функционирования с помощью рациональной политики.

Достижение этой цели осуществляется с помощью присущего данной науке метода. Под методом в широком смысле понимается путь, способ деятельности по достижению поставленной цели, как в научных исследованиях, так и в практической работе. Метод находит свое практическое выражение через совокупность приемов и способов изучения реальной действительности.

Метод финансово–экономического анализа представляет собой способ исследования и познания всех явлений и процессов, происходящих на предприятиях, в отраслях и секторах экономики. С другой стороны, метод анализа – это система теоретических и познавательных категорий, научного инструментария и регулятивных принципов исследования финансово–экономической деятельности субъекта хозяйствования и экономических систем, т.е. триада.

$$M = (CK, NI, CRP);$$

где: **M** - метод анализа,

СК - система категорий,

НИ- научный инструментарий,

CRP- система регулятивных принципов.

Первые два элемента характеризуют статическую компоненту метода, последний элемент – его динамику.

Система категорий анализа – это наиболее общие понятия данной науки. В их числе: фактор, операция, модель, актив, пассив, продукт, процент, дисконт, счет, баланс и др.

Научный инструментарий (аппарат) анализа – это совокупность общенаучных способов и приемов исследования реальной действительности (сравнение, группировки, детализация, выделение «узких мест» и ведущих звеньев, обобщение, индукция, дедукция, синтез и т.д.).

Система регулятивных принципов регулирует процедурную сторону его методологии. К ним относятся: системность, объективность, комплексность, регулярность, взаимосвязанность и др.

Существуют классификации методов экономического анализа, основные из них следующие:

- традиционные (средних и относительных величин, индексный, динамический, графический и т.д.);

- классические (целных постановок, балансов, процентных чисел, дифференциальный, интегральный, дисконтирования и др.);

- формализованные и неформализованные (экспертных оценок, морфологические, сценариев, сравнения, логических построений и др.);

- математические (корреляционный, регрессивный, дисперсный, факторный, кластерный и др.);

- экономические (балансовый, матричный, спектральный, гармонический и др.);

- кибернетические и оптимального программирования (системного анализа, машинной имитации, линейного и динамического программирования и т.д.);

- исследования операций и теорий принятия решений (теория графов, сетевого планирования и управления, метод деревьев, теории игр и т.д.).

Экономический анализ данных **СНС** должен проводиться при соблюдении

определенных принципов, с учетом их группировки на экономические и статистические.

К **экономическим принципам** относится отражение действия экономических законов; освещение сущности и содействие реализации проводимой экономической политики; решение экономических проблем на основе адекватного отражения и всесторонней характеристики происходящих процессов и их последствий.

К **статистическим принципам** относятся четкость в определении целей и задач анализа; методологическая сопоставимость показателей; логическая взаимосвязь между показателями в системе, характеризующими объект или процесс; комплексность и полнота их статистической характеристики.

Анализ данных **СНС** должен быть частью экономического анализа, основные направления и содержание которого определяются принципиальной схемой анализа социально-экономического развития, рекомендуемой органами государственной власти и управления. Именно **СНС** позволяет представить во взаимосвязанной форме механизм функционирования экономики.

С формированием рыночных отношений, а также с переходом к национальному счетоводству возникла необходимость развития ряда новых направлений экономического анализа, реформирования его общей методологии на основе современных математико-статистических методов.

Систематизация анализа данных **СНС** потребовала разработки его основных направлений. В зависимости от целей и задач анализа он может осуществляться в разных направлениях:

- анализ показателей отдельных счетов **СНС** исходя из их содержания;
- сочетание счетов и выявление дополнительных показателей;
- изучение изменения динамики для выявления основных тенденций развития (спада) по их соотношениям, структуре и пропорциям;
- международные сопоставления данных и оценка их уровня в развитии мировой экономики;
- характеристика отдельных экономических процессов (производство, образование, распределение и использование доходов на потребление, сбережение, накопление, инвестирование и экспорт);
- показ развития секторов, выявление их вклада в развитие страны и регионов;
- анализ производства товаров и услуг, отдельных секторов и отраслей, оценка уровня развития, изменения отраслевой структуры экономики под влиянием экономической политики и рыночных отношений;
- анализ национального богатства страны, его изменения в результате труда данного года и др.;
- оценка внешнеэкономической деятельности, международных связей и их результативность.

Основные направления анализа позволяют решить совокупность следующих конкретных задач:

- 1) охарактеризовать важнейшие пропорции и результаты экономической деятельности в разрезе секторов, отраслей, субъектов Федерации;
- 2) отразить процесс формирования валового выпуска, промежуточного потребления, добавленной стоимости и образования валового внутреннего (регионального) продукта;
- 3) исследовать процесс образования доходов, их динамику и структуру по

труду от собственности, предпринимательской деятельности, а также их использование;

4) охарактеризовать товарные и финансовые потоки, определить роль инвестиций в экономике страны и регионов, их эффективность;

5) проанализировать конечное потребление в экономике с выделением потребления домашними хозяйствами, государственными учреждениями и некоммерческими организациями, обслуживающими население;

6) исследовать формирование валовых и чистых сбережений как важнейших источников финансирования капитальных вложений, накопления национального богатства, имущества секторов, отраслей и регионов;

7) проанализировать межсекторальные, межотраслевые, межрегиональные и международные экономические и другие связи;

8) выявить влияющие факторы роста (спада) экономических результатов, степень влияния экстенсивных и интенсивных процессов.

Таким образом, информационные возможности **СНС** позволяют проанализировать практически все основные экономические процессы, результаты и соотношения. Например, между производством товаров и производством услуг, производством и потреблением, потреблением и накоплением, между первичными, вторичными и располагаемыми доходами и др.

СНС позволяет проанализировать роль финансово-кредитного механизма в распределении и перераспределении доходов, формировании конечных доходов, влиянии налогового бремени на конечные доходы; роли внешнеэкономической деятельности в экономике и формировании доходов; выявить влияние инфляции на объем и соотношение показателей, структуру экономических результатов.

Анализ счетов и данных **СНС** также дает информацию для совершенствования управления экономикой на разных уровнях хозяйствования .

5.2 АНАЛИЗ СКРЫТОЙ (НЕФОРМАЛЬНОЙ) ЭКОНОМИКИ В СНС

Анализ состояния экономики был бы не точен, если не учитывать наличие теневого бизнеса, реально существующего в любой стране, в том числе в России. Масштабы этого явления различны как на федеральном, так и на региональном уровнях. Учет данного явления в экономике должен определяться методами статистики и учитываться при принятии управленческих решений.

Особую важность скрытая экономическая деятельность приобретает в период формирования рыночных отношений и переходной экономики. Размеры теневой экономики оцениваются различными органами в зависимости от целей исследования и выбранных методик.

Многие специалисты согласны с утверждением, что это негативное явление реально существует в России и приобретает опасные масштабы. Оно процветает во многих странах мира и наносит ущерб государству и населению. И не случайно в марте 1997 года в Брюсселе комиссия ЕС по специальным вопросам опубликовала доклад, посвященный проблемам теневой экономики. В этом докладе отмечено, что пока нет системы учета и инструмента, определяющего точные размеры скрытой экономики, однако многие страны пытаются применять свои методы наблюдения и оценки скрываемой от властей экономической дея-

тельности производителей.

В целом комиссия по 15 странам Европейского сообщества размеры теневой экономики оценивает на уровне 7-16% от **ВВП** и обращает внимание руководителей стран на то, что за последние 20 лет наблюдается повсеместно рост более чем в два раза объемов скрытой экономики. Наибольший удельный вес скрываемой экономической деятельности (более 20% **ВВП**) отмечался в Греции, Италии, Испании, а наименьший (до 5%) в скандинавских странах, Австрии, Ирландии, Нидерландах.

В России теневая экономика оценивается Госкомстатом России на уровне 22-25%, а МВД 40-50% от **ВВП**. Расхождения данных можно объяснить различиями целей оценки и методиками расчетов. Статистические органы учитывают только те процессы, которые имеют отношения к производству **ВВП** по международной системе национальных счетов, а МВД включает в оценку результатов хищения, финансовое мошенничество и другие незаконные перераспределительные операции, не имеющие прямого отношения к производству товаров и услуг.

Чтобы избежать подобных расхождений данных, целесообразно использовать стандартные международные методики и рекомендации по данной проблеме ООН, МВФ, МБРР, ОЭСР, ЕВРОСТАТА. Основные подходы расчета скрытой экономической деятельности заложены в последней версии **СНС** ООН (1993 г.), которая предполагает включение в **ВВП** ряда экономических операций, незаконных с точки зрения национального законодательства. В методологии **СНС** предусматривается отражение в составе макроэкономических показателей, таких, как **ВВП**, любой деятельности, подпадающей под определение экономической.

В экономической практике существует много понятий неучтенной экономики: скрытая, неформальная, теневая, нелегальная и т.д. В **СНС** эти термины имеют определенное содержание, согласуются они и с документами МОТ. На основе этих документов Госкомстат России принял «Основные методологические положения по оценке скрытой экономики».

«**Скрытая**» экономическая деятельность включает в себя в большинстве случаев законную экономическую деятельность, которая скрывается или уменьшается осуществляющими ее единицами с целью уклонения от уплаты налогов, социальных взносов или выполнения определенных административных обязанностей или предписаний по охране труда, выполнению санитарных и других норм. Эта деятельность может осуществляться во всех секторах и отраслях экономики. Примером такой деятельности может служить подпольное производство алкоголя или оказание определенных видов услуг производителями, не имеющими на это права (частный извоз, браконьерство и т.д.).

«**Неформальная**» экономическая деятельность осуществляется в основном на законном основании индивидуальными производителями или так называемыми некорпорированными предприятиями. В **СНС** это предприятия, принадлежащие отдельным лицам, домашним хозяйствам, которые часто не оформляются в установленном порядке, основаны на неформальных отношениях между участниками производства и могут (полностью или частично) производить продукты и услуги для собственного потребления. Часто неформальная экономическая деятельность может основываться на вторичной занятости, во многих случаях ею занимаются непрофессионально. Неформальная экономическая деятельность, как правило, бывает распространена в развивающихся странах. В

России значительное распространение неформальное производство имеет в сельском хозяйстве (ЛПХ), в торговле, в строительстве, а также в некоторых других отраслях.

«**Нелегальная**» экономическая деятельность является незаконной, то есть она охватывает те виды производства товаров и услуг, которые государством запрещены и эти нормы заложены в законодательстве. Например, производство и реализация наркотиков, проституция, контрабанда, деятельность в обход установленных правил изготовления и продажи оружия. В то же время с либерализацией законов изменяются границы нелегального производства, часть из которых переходит в регулярный и официальный сектор экономики. Так, с принятием закона о разрешении продажи оружия частным лицам, часть этого бизнеса перестала быть нелегальной.

В каждом из перечисленных случаев речь идет об экономической деятельности, то есть о деятельности с целью получения экономической выгоды от производства товаров или услуг и их последующей реализации на рынке конечного потребления или валового накопления в собственном домашнем хозяйстве за исключением производства бытовых услуг, потребляемых в собственном домашнем хозяйстве, если они не оказываются оплачиваемой прислужкой.

Все эти виды деятельности, согласно рекомендациям **СНС**, должны включаться в границы производства и учитываться при расчете стандартных экономических показателей.

Экономическая деятельность возможна в случае, если на производимые товары и услуги существует определенный платежеспособный спрос на рынке. Рекомендую включать незаконные виды деятельности в границы производства, **СНС** делает четкое различие между сделками, которые осуществляются с общего согласия покупателей и продавцов (например, продажа наркотиков, краденых вещей) и включаются в границы производства, и другими видами деятельности, которые не входят в границы производства, когда сделки осуществляются без взаимного согласия (например, рэкет, вымогательство, кража).

Можно назвать достаточно большое число осуществляемых операций с финансовыми и нефинансовыми активами, которые не являются по сути своей экономическими, так как не создают новой стоимости. Например, подделка банковских документов, рэкет, грабёж, воровство и т.д. Эти явления невозможно учесть при расчете показателей и осуществить влияние на их величину и динамику.

Проявление скрытой экономической деятельности бывает не только на стадии производства, но также на стадиях образования, распределения, перераспределения, использования доходов для целей потребления и накопления.

Перераспределительные операции, в том числе незаконные, не создают новой стоимости и не влияют на увеличение **ВВП** и национального богатства. Однако они имеют важное значение для оценки состояния экономики.

Скрытие доходов чаще всего производится с той же целью, что и большинство производственных операций - уклонение от налогообложения. Эти доходы могут быть получены как от незаконной, так и от вполне законной, но скрытой или уменьшенной деятельности, а также от занятости в неформальном секторе.

Характеризовать теневую экономику наряду с оценкой производства и образования доходов можно по данным, характеризующим использование доходов, то есть по расходам на конечное потребление и накопление. В основном такое

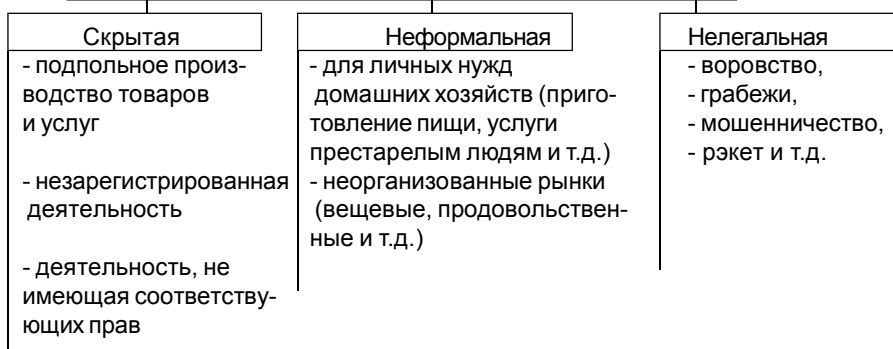
потребление и накопление идет из источников, которые не являются официально зарегистрированными. Например, товары, покупаемые на «черном» рынке.

Хотя само по себе потребление, если это не потребление определенных видов запрещенных товаров и услуг, не является незаконным, его доля в объеме потребления может быть значительной, что указывает на степень развития «черного» рынка как явления, существующего повсеместно.

Таким образом, при анализе следует рассматривать неучтенную экономику как совокупность скрытой, неформальной и нелегальной экономической деятельности. В макроэкономической статистике теневая экономика не понимается как синоним криминальной, хотя определенные виды незаконных операций, если они попадают под определение экономической деятельности, должны быть включены в ее состав.

Определить параметры и масштабы неучтенной (теневой) экономики статистическим органам очень сложно. Целью расчетов недостающих параметров скрытой (неформальной) экономической деятельности является сведение к минимуму возможной ошибки при построении показателей, а не выявление лиц, виновных в сокрытии. Это принципиально важно при отражении явлений в экономике.

Схема 5.1- Неучтенная экономическая деятельность



Необходимо не игнорировать существующую экономическую проблему в системе учета и наблюдений, а искать пути ее решения через внедрение косвенных методов исследования и делать нужную поправку с определенной степенью ошибки.

Поправка, основанная на недостаточно точной информации, признается лучшим выходом, чем отсутствие любой поправки. Поэтому во многих случаях поправки на скрытую экономическую деятельность могут носить вероятностный характер.

Проводимые в статистике досчеты на неформальный бизнес составляют значительную величину. Например, по статистике промышленности, транспорта и строительства добавляется более 20% объемов работ, торговле - свыше трети товарооборота, в сфере услуг - почти половина объема работ.

Для определения неизвестных параметров скрытой и неформальной экономической деятельности применяются следующие приемы: балансовый метод, метод косвенных индикаторов, дополнительных выборочных обследований,

метод синзитивности, итальянский метод (учет отработанного времени), экспертных оценок, монетарный метод и др.

Балансовый метод считается одним из лучших инструментов отражения теневой деятельности. Этот метод основан на сопоставлении между собой взаимосвязанных показателей с разных точек зрения, характеризующих исследуемое явление (доходы и расходы, ресурсы и их использование, затраты - выпуск и т.д.).

Несовпадение количественных характеристик, соответствующих показателей позволяет выдвинуть проблемы или гипотезы о причинах расхождений, величине вероятностной ошибки и необходимой поправки. Качество результатов при применении балансового метода тем выше, чем большее число взаимосвязанных параметров сопоставляется между собой.

Он особенно успешно реализуется при построении национальных счетов, межотраслевого баланса, баланса доходов и расходов населения. Например, при обследовании домашних хозяйств сопоставляются смешанные доходы с расходами, последние, как правило, бывают выше доходов. Вывод - не все доходы декларируются, допускается скрывание полученных средств, а это очень важно при расчетах фактического уровня жизни населения и его дифференциации.

Косвенные индикаторы широко применяются для оценки необходимых параметров через известные данные, имеющие определенную функциональную связь. Например, владея информацией о динамике продаж строительных материалов, возможно, определить динамику индивидуального строительства. Данные о площади дачных и приусадебных участков, а также показатели средней урожайности сельскохозяйственных культур используются при расчете показателей неформального сельскохозяйственного производства в личных подсобных хозяйствах населения.

Другим приемом косвенной индикации является способ примерного определения динамики промышленного производства и потребления электроэнергии, перевозок грузов транспортом и другими косвенными показателями, поддающимися достаточно простому учету. Однако он дает хорошие результаты при условии стабильной работы предприятия в нормальной политической и экономической обстановке.

Дополнительные выборочные обследования могут быть использованы для получения необходимой информации о параметрах скрытой и неформальной экономической деятельности. Однако необходимо учитывать, что не все хозяйствующие субъекты согласятся участвовать в подобных наблюдениях. Одни откажутся предоставлять свои данные, а другие намеренно исказят затребованные показатели о своей деятельности.

Поэтому наиболее эффективным является сбор не прямой (непосредственной), а косвенной информации о масштабах скрываемой деятельности. Примером регулярно проводимых обследований такого рода являются косвенные наблюдения неорганизованных вещевых и продуктовых рынков для определения параметров неформальной торговой деятельности.

Метод синзитивности или введение поправочных отраслевых коэффициентов широко используется за рубежом. Его сущность заключается в том, что данные налоговых проверок рассматриваются как выборочные обследования единиц генеральной совокупности. Выявленные объемы скрытых доходов и произ-

водства условно рассматриваются как нормальная поправка и на основании этого вводятся соответствующие дифференцированные поправочные коэффициенты для конкретной отрасли.

Итальянский метод основан на проведении обследований домашних хозяйств на предмет отработанного рабочего времени. Информация об отработанном времени домашних хозяйств сопоставляется с информацией о средней выработке, что может быть использовано в качестве основы для определения параметров скрытого и неформального производства в ряде отраслей.

Экспертные оценки применяются в основном там, где требуется дать качественные оценки или определить общую тенденцию развития исследуемого явления. Данные налоговой полиции могут быть использованы для определения средних размеров доходов граждан, занимающихся определенными видами предпринимательской деятельности. Оценка экспертов таможенных служб используется для проведения досчетов количества некоторых видов продуктов, контрабандно ввозимых в Россию в виде сырья.

Монетарный метод позволяет выявить зависимости при сопоставлении объема находящейся в обращении денежной массы и произведенного **ВВП**. То есть для обслуживания новой добавленной стоимости нужны новые деньги. Если скорость обращения денег неизменна и уровень инфляции не высок, то можно предположить, что динамика прироста денежной массы должна совпадать с динамикой производства **ВВП**.

Если же деньги в оборот выпускаются, инфляция находится под контролем, а зарегистрированный **ВВП** не растет, можно предположить, что существует еще незарегистрированный **ВВП**, который и связывает лишние деньги.

Разновидностью этого метода является анализ соотношения наличного и безналичного денежного обращения. Если это соотношение выходит за определенные пределы, то есть наличных денег находится в обращении больше, чем это обычно необходимо для нормального функционирования экономики, предполагают, что наличные деньги нужны для проведения различных незарегистрированных операций.

Применение вышеприведенных основных методов отражения скрытой и неформальной деятельности может дать ответ и о масштабах этого явления. Одни авторы склонны драматизировать ситуацию и преувеличивать размеры теневого бизнеса, другие считают, что размеры этого негативного явления незначительны. Кто прав?

Если проанализировать данные статистики, то можно сделать вывод о том, что основу экономики России по-прежнему составляют крупные и средние предприятия, которые существуют и работают давно, они имеют капитальные производственные здания и известные мощности. Они приучены к государственной статистической отчетности, поэтому им очень сложно скрыть свою основную деятельность. Под жестким контролем государства находится энергетика, оборонная промышленность, железные дороги, авиация, трубопроводы, связь и другие виды деятельности, в том числе социальная сфера.

Все эти отрасли находятся под непосредственным наблюдением государственного аппарата, правоохранительных органов и на их базе создается большая часть **ВВП**. Их при всем желании нельзя отнести к скрытой экономике. Даже если теоретически представить и записать всю торговлю в теневой бизнес (не

более 15% в **ВВП**), она не превысит добычу нефти, газа, машиностроение и металлообработку.

Поэтому теоретические и практические расчеты показывают, что скрытая, неформальная и нелегальная экономика пока не имеет значительных объемов, происходит процесс приспособления структур к новым условиям хозяйствования. Оценить же точно теневую экономику, нам представляется, не удастся никогда. Так как это негативное явление имеет большую историю, ее развитие и упадок происходил в зависимости от общественно-экономических условий и конкретной политики государства. В стабильном и развитом обществе теневой бизнес просто нет смысла открывать. Хотя в любом государстве существуют граждане, склонные нарушать заведенный порядок.

5.3 МЕЖДУНАРОДНЫЕ СОПОСТАВЛЕНИЯ ВВП НА ОСНОВЕ ПАРИТЕТА ПОКУПАТЕЛЬНОЙ СПОСОБНОСТИ ВАЛЮТ (ППСВ)

Основной целью международных сопоставлений является перевод **ВВП** и других агрегатов **СНС** различных стран в единую валюту обеспечения их прямой сопоставимости, а не официальных валютных курсов.

Потребность в сопоставимой экономической информации, отражающей уровни и тенденции развития, структуру и пропорции, экономический потенциал национальных экономик и уровень жизни населения постоянно возрастает.

Сопоставление данных в стоимостной форме началось с работ *«политических арифметиков»* (XVIII век), в частности, В. Петти, Г. Кинга. Они сравнивали потенциал Великобритании, Франции и Голландии. В России в XIX веке такими сопоставлениями занимались Д. А. Милютин и др.

В 1885 году создан I Международный статистический институт с целью получения сравнительных данных стран.

В середине XX века получил распространение метод сопоставления национального дохода с помощью *«потребительской корзины»* и рабочих пайков (К. Джини, С. Г. Струмилин). После II мировой войны, с 50-х годов, стали проводиться сравнения по СНС и через *индексный метод расчета покупательной способности (силы) валют*. Сопоставление по показателю ВВП (150 товаров (услуг) – представителей).

Товары подразделялись на:

- идентичные;
- аналогичные;
- уникальные.

Исчислялись индексы: Пашше (веса отчетного периода), Ласпейреса (веса базисного периода) и среднегеометрический (Фишера).

Выработаны требования к данным стран (стандарты):

1. *Характерность результатов* – сравнивались влияние цен, количество и вес только сопоставляемых стран.

2. *Независимость от выбора базовой страны (инвариантность индексов)* – независимо от базы сравнения стран должны быть сопоставимы.

3. *Транзитность (переводимость индексов)* – взаимосогласованность индексов, исключающая противоречивые результаты.

4. *Внутренняя согласованность индексов* означает, что индексы для пока-

зателя в целом должны быть согласованы.

5. *Требование независимости индексов* от выбранной системы единиц измерения состоит в том, что результаты сопоставления должны быть одинаковыми, независимо от того, пользуются ли единицами измерения одной страны или единицами измерения другой страны (по единой системе измерения, **СНС**).

В 1990-е годы сформировалась и действует Программа международных сопоставлений ООН (ПМС ООН), являющаяся общепризнанным мировым статистическим стандартом в области международных сопоставлений. С 1995 года она стала применяться в СНГ.

Результатом сопоставления являются стоимостные объемы **ВВП** и его составляющие компоненты в сопоставимой валюте и паритет покупательной способности (**ППС**) валют.

Таблица 5.1- Оценка ВВП России (по ПМС ООН)

Показатели	1990	1991	1995	1996
ВВП России (всего), млрд. долл. США (по ППС)	1229	1131	650	625
На душу населения (долл. США)	8285	7607	4389	4228
Паритет покупательной способности, руб./долл. США	0,52	1,17	2508	3611
Валютный курс, руб./долл. США)	-	-	4554	5125

Источник: Российский статистический ежегодник.- М.: Госкомстат России, 1997. С. 695.

Из-за различных подходов к исчислению **ВВП**, изложенных в **СНС**, используется *метод конечного использования товаров и услуг*. Расходы относятся к конечным потребителям, которые покупают (или получают) различные товары и услуги.

ППС показывает количество денежных единиц страны «А», необходимых для приобретения некоего стандартного набора товаров и услуг, который можно купить за 1 денежную единицу страны «Б» (**или базисной страны**) или за 1 единицу условной (общей) валюты группы стран.

В настоящее время для осуществления международных сопоставлений показателей используется *индексный метод на основе товаров-представителей*, по ценам, которые рассчитываются **ППС**.

Схема метода:

- исходный показатель разбивается на большее число однородных первичных групп, внутри которых экспертным путем подбирается некоторое число товаров – представителей;

- затем на основании национальных цен отобранных товаров–представителей вычисляются индивидуальные и групповые паритеты покупательной способности валют, которые затем агрегируются разными методами в сводный **ППС**, который и используется для переоценки показателей в сопоставимую валюту.

Впервые проект международных сопоставлений (ПМС) ООН начал осуществляться в 1968 году в 10 странах. 1993 год является годом мирового, глобального сопоставления, охватывающего 85 стран:

I группа – страны ОЭСР (24 страны);

II группа – страны Центральной и Восточной Европы, Средней Азии (23 страны: Россия, Украина, Чехия, Польша, Австрия и др.);

III группа – страны Африки (22 страны);

IV группа – страны Восточной Азии и Океании (17 стран).

Базой для сопоставления списка репрезентантов является детальная классификация расходов **ВВП**, которые содержатся в конкретном наборе ряда товарных групп. Первичные группы являются наиболее подробными категориями классификации расходов.

Основные операции. Согласно общей схеме паритета покупательной способности рассчитываются по каждой первичной группе. Паритеты для более высоких уровней агрегирования рассчитываются в виде взвешенных средних соответствующих первичных групп. Для сопоставления цен в рамках каждой первичной группы отбирается определенное число товаров. *Говядина*, например, представляет собой первичную группу, а *бифштекс*, *грудинка*, *реберная часть* и т. д. являются *индивидуальными* товарами – представителями данной группы.

Процедура отбора и согласования товаров–представителей была различной для двух групп стран.

I группа – на многосторонней основе. Окончательный перечень продуктов содержал около 3200 наименований товаров и услуг, 236 – инвестиционных товаров и 16 строительных проектов.

II группа – на двусторонней основе.

В процессе осуществления работ по международным сопоставлениям решается следующая двуединая задача:

- определение **ППС** для элиминирования влияния различий в уровнях цен;
- определяют «реальные объемы».

Для наглядности оценки экономического потенциала отдельных стран мира по паритету покупательной способности приведем данные, ежегодно публикуемые в российских статистических ежегодниках.

Таблица 5.2- Оценка ВВП некоторых стран мира по ППС в 1993г.

Страны	ВВП на душу населения		ВВП, млн.долл. США
	долл. США	США =100	
Россия	4950	20,4	735174
США	24302	100	5259900
Польша	4669	19,2	179141
Белоруссия	4962	20,4	51261
Украина	3310	13,6	171414
Литва	3681	15,1	13639
Китай	2092	8,6	2502392

Источник: Российский статистический ежегодник. - М.: Госкомстат России, 1997. С. 696.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В современной жизни и производстве **СНС** является важнейшим фактором общественного прогресса, основой управления и превращается в одно из важных звеньев системы производственных отношений. Она выступает как отражение процессов экономического развития, характеризуя количественные и качественные связи между ними и определяя возможность регулирования этих свя-

зей. От качества этой информации во многом зависит объективность научных положений и рациональность принимаемых управленческих решений, эффективность результатов их деятельности.

Национальное счетоводство дает информацию о величине ресурсов, получаемых доходах во всех отраслях хозяйства и их использовании. Все отрасли при этом признаются равными участниками общественного производства.

Достоинства **СНС** раскрываются в следующих аспектах:

- значительно расширяется информационное поле научного исследования за счет включения всех отраслей и непромышленной сферы;

- представляется возможным оптимизировать отраслевую структуру и пропорции экономики, колебания экономической конъюнктуры и общественного прогресса;

- фиксируется рыночное функционирование каждой отрасли и раскрывается характер товарно-денежных отношений в рыночном пространстве субъектов Российской Федерации и страны в целом;

- в информационное поле включаются домашние хозяйства и мировой рынок, что ранее исключалось;

- проводится моделирование и прогнозирование экономических процессов и явлений, эффективное управление экономикой и обществом.

СНС, естественно, не свободна от недостатков, а ее внедрение порождает ряд методологических, технических и организационных проблем. Но эта система учета является перспективным направлением совершенствования экономических отношений в обществе, ее прогрессивность подтверждается опытом передовых стран мира.

СНС предназначена в основном для отражения экономических процессов на макроуровне, в то же время ее принципы распространяемы (с небольшими допустимыми условностями) на уровень регионов. Эта система позволяет по-новому раскрыть содержание и характер экономических процессов в стране и территориях. На ее основе можно фиксировать две составляющих экономического роста: начальную - в форме производительных сил определенной массы и уровня развития и результирующую - в форме валового внутреннего продукта и его структуры.

Значение такой информации весьма велико, так как **СНС** позволяет оценить экономический потенциал и экономическую мощь отраслей и регионов, результаты технического прогресса в общественном производстве. **СНС** дает возможность оценить инвестиционный потенциал каждой отрасли и региона, степень его использования, экономический эффект вложенных инвестиций и рациональность их целевого использования.

Важная роль **СНС** состоит в возможности оптимизации отраслевой структуры национального хозяйства в каждом регионе и на этой основе - обеспечить получение максимального экономического эффекта от наличных инвестиционных ресурсов.

На основе **СНС** впервые представилась возможность осуществлять моделирование процесса общественного воспроизводства данных экономических показателей конкретных территорий, в частности, областей и республик Уральского экономического района.

Внедрение **СНС** позволит государству постоянно нацеливать информационные, социальные, экономические, технические и предпринимательские и другие ресурсы на наиболее эффективное их использование.

ЗАДАЧИ И УПРАЖНЕНИЯ

Задача 1. Какова экономическая цель, если общество, располагаящее ограниченными ресурсами, стремится повысить эффективность работы экономики: а) экономическая безопасность; б) повышение уровня жизни населения; в) низкая инфляция; г) рост валового внутреннего продукта; д) экономическая свобода?

Задача 2. На каких теориях основывается система национальных счетов: а) теория циклических кризисов перепроизводства; б) теория равновесия; в) теория экономического роста; г) теория экономического производства; д) теория факторов производства; е) теория монетаризма?

Задача 3. Кто считается создателем системы национальных счетов: а) К. Маркс и Ф. Энгельс; б) Дж. М. Кейнс; в) М. Фридман; г) Д. Рикардо; д) Л.И. Абалкин; е) П. Самуэльсон и С. Фишер?

Задача 4. Кто внес наибольший вклад в разработку СНС: а) А. Смит; б) Р. Стоун; в) К. Маркс и В. И. Ленин; г) В. Леонтьев; д) Г. Гегель и Д. Грейсон; е) С. Кузнец, А. Маршалл, К. Кларк и Дж. Хикс?

Задача 5. Когда была разработана и принята первая версия СНС: а) 1917 г.; б) 1930-1933 гг.; в) 1952-1953 гг.; г) 1970-1973 гг.?

Задача 6. Какие из перечисленных законов изучаются в теории системы национальных счетов: а) закон стоимости; б) закон возвышения потребностей; в) закон спроса и предложений; г) закон планомерного развития; д) закон распределения по труду; е) закон соответствия производственных отношений характеру и уровню развития производительных сил?

Задача 7. Если исследуется экономика как целостная система, то это анализ: а) микроэкономический; б) макроэкономический; в) позитивный; г) мезоэкономический?

Задача 8. Экономическая теория: а) пригодна только для изучения капиталистической системы хозяйствования; б) пригодна для изучения любой экономической системы; в) не может быть полезной при изучении экономических отношений, свойственных командно-административной системе?

Задача 9. Использование допущений в экономическом анализе: а) изменяет внутреннюю логику теории и модели; б) делает модель более реалистичной; в) облегчает решение проблемы развития?

Задача 10. Экономическая теория: а) не может предсказать будущего, но может объяснить последствия определенных явлений в развитии экономики; б) не является точной наукой; в) занимается прогностическими характеристиками развития экономических систем?

Задача 11. ВВП – это: а) стоимость всех произведенных товаров на территории данной страны; б) стоимость всех товаров и услуг, произведенных резидентами данной страны; в) стоимость товаров и услуг, реализованных резидентами данной страны; г) стоимость готовых товаров и услуг, произведенных резидентами данной страны; д) сумма первичных доходов, полученных резидентами данной страны в связи с их участием в производстве товаров и услуг; е) стоимость конечных товаров и услуг в ценах конечного покупателя, произведенных резидентами данной страны за тот или иной период времени за вычетом стоимости промежуточного потребления.

Требуется найти правильный вариант и обосновать его. Пояснить, почему не подходят другие варианты.

Задача 12. Добавленная стоимость товаров – это: а) объем производства продукции предприятия (или рыночная цена выпущенной продукции) за минусом текущих материальных издержек; б) сумма выплаченной на предприятии заработной платы за произведенную в течение года продукцию и годовых отчислений на амортизацию; в) валовая продукция предприятия за минусом текущих материальных издержек, но с включением в нее отчислений на амортизацию; г) разница между стоимостью валового выпуска товаров и услуг и стоимостью промежуточного потребления.

Задача 13. Какой из указанных доходов не учитывается при подсчете ВВП данного года: а) заработная плата прислуги; б) покупка облигаций акционерного общества, созданного с участием иностранного капитала; в) арендная плата за сдачу жилого дома?

Задача 14. Какой из указанных доходов или расходов учитывается при подсчете ВВП данного года: а) оплата работы частного лица по ремонту Вашей квартиры по договоренности; б) оплата работы специалиста предприятия по ремонту Вашего автомобиля; в) деньги от продажи автомобиля, купленного Вами в текущем году?

Задача 15. Расчет ВВП по отраслям (производству) дает возможность выявить: а) роль государственного сектора в экономике страны; б) долю добывающих и перерабатывающих отраслей в создании ВВП; в) темпы капитального строительства в национальной экономике; г) долю промышленности и сельского хозяйства в создании ВВП?

Задача 16. Расчет ВВП «по доходам» дает возможность выявить: а) долю заработной платы в общих доходах населения; б) ключевые отрасли экономики и степень дифференциации отраслей; в) долю косвенных налогов в ВВП.

Задача 17. Расчет ВВП «по расходам» дает возможность установить: а) объем и темпы строительства (инвестиций) в национальной экономике; б) роль государственного сектора в экономике; в) норму прибыли и норму накопления.

Задача 18. При сопоставлениях ВВП различных стран должны быть соблюдены следующие требования: а) отраслевые структуры промышленного и сельскохозяйственного производства сравниваемых стран должны быть одинаковыми; б) сопоставляемые показатели должны быть выражены в одинаковых денежных единицах с учетом паритета покупательной способности национальных валют; в) все экономические показатели должны быть пересчитаны по курсам соответствующих валют.

Задача 19. В каких счетах СНС регистрируются данные о выпуске и промежуточном потреблении других стран («остального мира»): а) в счете товаров и услуг; б) в сводном счете остального мира; в) в счете производства сектора зарубежных стран; г) вообще не регистрируются?

Задача 20. В СНС-93 было введено новое понятие – валовой национальный доход. Если из ВНД в рыночных ценах вычесть сальдо экспорта и импорта, включить сальдо доходов от занятости и капитала между резидентами и «остальным миром», то получают: а) конечное использование стране, б) валовой внутренний продукт в рыночных ценах, в) валовую прибыль?

Задача 21. Можно ли получить данные о валовом национальном доходе с помощью обследования домашних хозяйств. Почему?

а) нельзя, поскольку ВНД не является суммой доходов домашних хозяйств, а

включает также доходы секторов предприятий и государственного управления,
б) можно, если обеспечить репрезентативность и конфиденциальность данных в секторе домашних хозяйств,

в) нельзя, так как в доходы домашних хозяйств включаются трансферты, которые не относятся к национальному доходу.

Задача 22. Как можно оценить валовой внутренний продукт (или валовой национальный доход) в экономической статистике: а) производственным методом с помощью данных статистики продукции (сумма ВДС), б) методом конечного использования с помощью данных о покупках и продажах, в) методом распределения с помощью статистических данных о доходах (сумма первичных доходов), г) методом «затраты-выпуск»?

Задача 23. В балансе межотраслевых связей (таблице «затраты-выпуск») «взаимозависимость» или «взаимосвязь» означает, что при увеличении конечного спроса в некотором секторе на величину X : а) валовая продукция данного сектора должна расти, а именно на величину, превышающую величину X ; б) как а), но одновременно должна расти валовая продукция также в других секторах; в) как в б), но одновременно должен увеличиваться также конечный спрос в других секторах.

Задача 24. В СНС общеэкономическая производительность труда это: а) валовой доход от наемного труда (национальный доход); б) индекс производительности труда (индекс производительности капитала); в) индекс валовой оплаты труда занятых (стоимость труда на единицу продукции).

Задача 25. Под так называемым «фактическим» обменным курсом какой-либо валюты (например, рубля) понимают: а) курс валюты, причем, с целью чистого сравнения цен учитывают различную покупательную способность собственной и иностранной валюты; б) взвешенную среднюю покупательную способность валют 7 развитых стран, торговых партнеров России; в) обменный курс с учетом фактических продаж на валютной бирже.

Задача 26. Система национальных счетов в более узком понимании это: а) расчет «ex post» показателей потоков товаров и услуг с балансами, стандартными таблицами и матрицами; б) отражение кругооборота показателей наличия запасов со схемой счетов, двойной проводкой и цифровой оценкой агрегатов; в) макроэкономическое, бухгалтерское, цифровое отражение доходов в течение замкнутого хозяйственного периода?

Задача 27. В СНС-93 были внесены определенные изменения, в частности, было расширено понятие капитала и инвестиций. Какое из приведенных ниже высказываний ложно?

а) введена третья категория инвестиций в накопление основного капитала «приобретение минус продажа ценностей»,

б) военная техника, используемая и для гражданских целей, относится к инвестициям,

в) работы по разведочному бурению или работы по программному обеспечению ЭВМ относятся к «нематериальным активам», но лишь в том случае, если они увенчались успехом. Если такие затраты не имели успеха, они не относятся к нематериальным активам.

Задача 28. Только одна из приведенных ниже фраз верна: а) индекс цен по формуле Пааше используется, в первую очередь, для расчетов показателей

физического объема (дефлятирование); б) индексы цен по формуле Ласпейреса используются для расчета индекса потребительских цен (инфляции); в) индекс цен по формуле Фишера используется для расчета индекса цен внешней торговли.

Задача 29. К измерению покупательной способности или потери покупательной способности рубля в результате инфляции привлекают: а) индекс цен валового внутреннего продукта; б) индекс цен личного потребления; в) индекс потребительских цен для всех домашних хозяйств; г) индекс стоимости жизни.

Задача 30. Платежный баланс содержит: а) изменения иностранных активов и пассивов, обусловленные не только финансовыми операциями, но и стоимостной оценкой; б) операции за исключением операции между резидентами в иностранной валюте; в) операции, не представляющие собой платежи и не ведущие также и в будущем к платежным операциям (например, дарственные).

Задача 31. Какие из следующих агрегатов принципиально равны по величине: а) располагаемые доходы и сбережения в секторе предприятий; б) доля сектора предприятий в национальном доходе и нераспределенная прибыль предприятий без статуса юридических лиц; в) оба ответа а) и б) неправильны.

Задача 32. Допустим, что располагаемый национальный доход повысился за год на 12 %, а валовые доходы от наемного труда увеличились на 16 %. В каком случае доля оплаты меняется следующим образом:

- а) она увеличится на $1/3$ (т.е. 33,3 %),
- б) она увеличится на 4 %,
- в) она составит теперь $12/16=0,75$, т.е. 75 %?

Задача 33. В СНС-93 различают следующие виды активов:

А – материально-вещественные активы и нематериальные активы,

Б – финансовые и нефинансовые активы,

В – произведенные и произведенные активы.

В какой последовательности в классификации приведены указанные группы:

- а) А-Б-В, б) Б-В-А, в) Б-А-В, г) В-Б-А?

Задача 34. Заполнить таблицу, принимая каждый предыдущий год за базисный.

Динамика ВВП

млрд. руб.

Показатели	1995	1996	1997	1998
Номинальный ВВП	500	622	600	880
Индекс цен	1,2	1,3	0,4	1,4
Реальный ВВП				
Темп роста номинального ВВП				
Темп роста реального ВВП				
Темп прироста номинального ВВП				
Темп прироста реального ВВП				

Ответы:

- | | | | | | | | |
|---------------|----------------|-------------|------------------|---------------|-----------------|-----------------|---------------|
| 1 б,г | 2 б,г,д | 3 б | 4 б, г, е | 5 в | 6 а, в | 7 б | 8 б |
| 9 б0 | 10 а | 11 е | 12 в, г | 13 а | 14 б | 15 а,б,г | 16 а,б |
| 17 б,в | 18 б | 19 г | 20 б | 21 а,в | 22 а,б,в | 23 б | 24 в |
| 25 в | 26 в | 27 в | 28 б | 29 б | 30 а | 31 а | 32 б |
| 33 б | | | | | | | |

СПИСОК РЕКОМЕНДУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ

Отечественная литература

1. Балтгайлис Ю.Э., Менщиков В.В. **Мировой опыт управления рынком и рабочей силы на уровне регионов.** - Рига, 1992.
2. Белявский И.И. **Статистика рынка товаров и услуг.** - М.: Финансы и статистика, 1995.
3. **Государственная программа перехода Российской Федерации на принятую в международной практике систему учета и статистики в соответствии с требованиями развития рыночной экономики.** Постановление Верховного Совета Российской Федерации от 23.10.92.г.
4. **Европейская система интегрированных экономических счетов:**/Пер. с англ.- М.: Экономика, 1992.
5. Елисева И.И., Костеева Т.В., Хоменко Л.Н. **Международная статистика.** - Мн.: Вышэйш. шк., 1995.
6. Иванов Ю.Н. Рябушкин Б.Т. **Проблемы развития макроэкономической статистики в СССР** // Вопросы экономики. 1991. N 4.
7. Иванова М.В., Октябрьский П.Я., Третьяков С.Л. **Международная статистика.** - СПб.: 1993.
8. Иванов Ю.Н. **Система национальных счетов.** - М.: Финстатинформ, 1996.
9. Каллос К.Э. **Организация автоматизированной информационной системы бухгалтерского учета.** - М.: Финансы и статистика, 1990.
10. Клоцвог Ф. **Условия социально-экономического развития общества** // Экономист. 1995. N 7. С.47
11. Ковалев В.В. **Финансовый анализ.** - М.: Финансы и статистика, 1996.
12. Кондратьев Н.Д. **Проблемы экономической динамики.** - М.: Экономика, 1989.
13. Кулагина Г.Д. **Национальное счетоводство.** - М.: Финансы и статистика, 1997.
14. Ленин В.И. **Полн. соб. соч. Т.25**
15. Ленин В.И. **Полн. соб. соч. Т.29**
16. **Национальные счета для бывшего СССР. Источники, методы, расчеты.** Статкомитет СНГ.- М.: «Финстатинформ», 1994.
17. Погосов И.А., Рябушкин Б.Т. **Рыночная экономика и национальное счетоводство.** Экономика и жизнь. 1991.N10.
18. Погосов И.А. **Экономические реформы и информация** // Вопросы экономики 1993. N 5.
19. Пономаренко А. **Методологическое обеспечение расчетов показателей СНС** // Вопросы статистики. 1995. N 1.
20. Рябушкин Б.Т., Хоменко Т.А. **Система национальных счетов.** -М.: Финансы и статистика, 1993.
21. Рябушкин Т.В., Самчера В.М. **Очерки о международной статистике.** -М.: Наука. 1981.
22. Рябушкин Б.Т. **Некоторые проблемы освоения СНС в странах с переходной экономикой** // Вопросы статистики. 1995. N11.
23. Смирнов А.Д., Максимова В.Ф. и др. **Рыночная экономика.** -М.: Соминтэк. 1992.
24. **Российский статистический ежегодник.** -М.: Финансы и статистика,

1995, 1997.

25. **Краткий статистический сборник.** Россия в цифрах. -М.: Финансы и статистика, 1997.

26. Ткач В.И., Ткач М.В. **Международная система учета и отчетности.** -М.: Финансы и статистика, 1992.

27. Фролов И.Е. **Введение в философию.**- М.: Политиздат. 1989.

Иностранная литература

28. Кейнс Дж. М. **Общая теория занятости, процентов и денег** / Пер. с англ.- М.: Прогресс, 1978.

29. Леонтьев В.В. **Экономические ЭСЕ.** Теория, исследования, факты и политика.- М.: 1990.

30. Малевно Э. **Лекции по микроэкономическому анализу.** -М.: Наука, 1985.

31. Маркс К., Энгельс Ф. **К критике политической экономии.** Соч:2-е изд. Т.12

32. Марк К., Энгельс Ф. **Соч: 2-е изд. Т.23.**

33. Петер фон дер Липпе **Экономическая статистика.** ФСУ Германии, 1995.

34. Самуэльсон П. **Экономика.** М. Дело 1993. Т.1, Т.2. - М.: НТО. Алгол. ВНИИ-СИ, 1992.

35. **Система национальных счетов:** Издание. Нью-Йорк: ООН, 1993.

36. Стоун Р. **Метод Затраты-выпуск и национальные счета** / Пер. с англ. - М.: Статистика, 1964.

37. Смит А. **Исследование о природе и причинах богатства народов.** Собр: Т.1.- М.:1957.

38. **Sistem of National Accounts,** 1993. United Nations, World Bank, OECD, IMF, EC, 1993.

39. Smith V.L. **Papers in Experimental Econmics.** Cambridge University Press. 1991.

ПРИЛОЖЕНИЯ

Приложение А

Классификатор отраслей

Отрасли в БНХ	Отрасли в СНС
<p>ПРОМЫШЛЕННОСТЬ в том числе:</p> <ul style="list-style-type: none"> - электроэнергетика - топливная промышленность - черная металлургия - химическая и нефтехимическая промышленность - цветная металлургия - машиностроение и металлообработка - лесная, деревообрабатывающая и целлюлозно-бумажная промышленность - промышленность строительных материалов - легкая промышленность - <i>пищевая промышленность</i> <p>СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО</p> <p>ЛЕСНОЕ ХОЗЯЙСТВО</p> <p>СТРОИТЕЛЬСТВО</p> <p>ТРАНСПОРТ</p> <p>СВЯЗЬ</p> <p>ТОРГОВЛЯ, ОБЩЕСТВЕННОЕ ПИТАНИЕ, МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ СНАБЖЕНИЕ И СБЫТ, ЗАГОТОВКИ</p> <p>ИНФОРМАЦИОННО-ВЫЧИСЛИТЕЛЬНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ</p> <p>ГЕОЛОГИЯ И РАЗВЕДКА НЕДР, ГЕОДЕЗИЯ И ГИДРОМЕТСЛУЖБА</p> <p>ЖИЛИЩНО-КОММУНАЛЬНОЕ ХОЗЯЙСТВО, ПРОИЗВОДСТВЕННЫЕ ВИДЫ БЫТОВОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ НАСЕЛЕНИЯ</p> <p>ЗДРАВООХРАНЕНИЕ, ФИЗИЧЕСКАЯ КУЛЬТУРА И СОЦИАЛЬНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ</p> <p>ОБРАЗОВАНИЕ</p> <p>КУЛЬТУРА И ИСКУССТВО</p> <p>НАУКА И НАУЧНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ</p> <p>КРЕДИТОВАНИЕ, ФИНАНСЫ И СТРАХОВАНИЕ</p> <p>АППАРАТ ОРГАНОВ ВЛАСТИ И УПРАВЛЕНИЯ</p>	<p>ГОРНОДОБЫВАЮЩАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ И РАЗРАБОТКА КАРЬЕРОВ</p> <p>ОБРАБАТЫВАЮЩАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ</p> <p>ЭЛЕКТРОЭНЕРГИЯ, ГАЗ, ВОДОСНАБЖЕНИЕ</p> <p>ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПО ОПЕРАЦИЯМ С НЕДВИЖИМЫМ ИМУЩЕСТВОМ И АРЕНДОЙ,</p> <p>ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКАЯ И КОММЕРЧЕСКАЯ</p> <p>РЫБОЛОВСТВО</p> <p>СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО, ОХОТА И ЛЕСОВОДСТВО</p> <p>СТРОИТЕЛЬСТВО</p> <p>ТРАНСПОРТ, СКЛАДСКОЕ ХОЗЯЙСТВО И СВЯЗЬ</p> <p>ОПТОВАЯ И РОЗНИЧНАЯ ТОРГОВЛЯ, РЕМОНТ АВТОМОБИЛЕЙ, БЫТОВЫХ ПРИБОРОВ И ПРЕДМЕТОВ ЛИЧНОГО ПОЛЬЗОВАНИЯ</p> <p>ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПО ВЕДЕНИЮ ЧАСТНЫХ ДОМАШНИХ ХОЗЯЙСТВ</p> <p>ГОСТИНИЦЫ И РЕСТОРАНЫ</p> <p>ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ПО ПРЕДОСТАВЛЕНИЮ КОММУНАЛЬНЫХ, СОЦИАЛЬНЫХ И ПЕРСОНАЛЬНЫХ УСЛУГ</p> <p>ЗДРАВООХРАНЕНИЕ И СОЦИАЛЬНЫЕ УСЛУГИ</p> <p>ОБРАЗОВАНИЕ</p> <p>ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ЭКСТЕРРИТОРИАЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ И ОРГАНОВ</p> <p>ФИНАНСОВОЕ ПОСРЕДНИЧЕСТВО</p> <p>ГОСУДАРСТВЕННОЕ УПРАВЛЕНИЕ И ОБОРОНА, ОБЯЗАТЕЛЬНОЕ СОЦИАЛЬНОЕ СТРАХОВАНИЕ</p>

Приложение Б Взаимосвязи важнейших показателей СНС

Использование	Ресурсы	Показатели
Счет производства		
Промежуточное потребление	Валовой выпуск	Валовой выпуск - Промежуточное потребление
Валовая добавленная стоимость		= Валовая добавленная стоимость
Счет образования доходов		
Оплата труда	Валовая добавленная стоимость	Валовая добавленная стоимость
Чистые налоги на производство		- Оплата труда
Валовая прибыль		- Чистые налоги на производство (за вычетом субсидий)
Валовые смешанные доходы		= Валовая прибыль, валовые смешанные доходы
Счет распределения первичных доходов		
Доходы от собственности (переданные)	Валовая прибыль, валовые смешанные доходы	Валовая прибыль, валовые смешанные доходы
Валовые первичные доходы	Доходы от собственности (полученные)	- сальдо доходов от собственности
	Оплата труда	= Валовые первичные доходы
	Чистые налоги на производство	
Счет вторичного распределения доходов		
Текущие трансферты (переданные)	Валовые первичные доходы	Валовые первичные доходы + Сальдо текущих трансфертов
Валовой располагаемый доход	Текущие трансферты (полученные)	= Валовой располагаемый доход
Счет использования распределения доходов		
Расходы на конечное потребление	Валовой располагаемый доход	Валовой располагаемый доход
Валовое сбережение		- Расходы на конечное потребление
		= Валовое сбережение
Счет капитальных затрат		
Валовое накопление основного и оборотного капитала	Валовое сбережение	Валовое сбережение
Чистые покупки земли, нематериальных активов (+)		- Валовое накопление основного и оборотного капитала
Чистые кредиты (+)		- Чистые покупки земли, нематериальных активов
Чистые долги (-)		= Чистые кредиты (+) Чистые долги (-)
Финансовый счет		
Приобретение финансовых активов	Принятие финансовых обязательств	
	Чистые кредиты	
	Чистые долги	

СОДЕРЖАНИЕ

В В Е Д Е Н И Е	3
Глава 1. Исторические и теоретические истоки СНС	4
1.1 История развития СНС.	4
1.2 Теория равновесия - основа СНС.	9
1.3 Основные сходства и отличия методологии СНС от методологии БНХ.	11
1.4 Организация государственной статистики России.	14
Глава 2. Основные понятия, определения и категории СНС	21
2.1 Понятие об СНС.	21
2.2 Основные категории и определения СНС.	31
2.3 Институционные сектора СНС.	34
2.4 Система основных показателей СНС.	38
2.5 Валовой региональный продукт.	45
Глава 3. Система основных счетов СНС и общие принципы их построения.	49
3.1 Сводные счета СНС, их взаимосвязь и назначение.	49
3.2 Счет производства.	58
3.3 Счета доходов.	60
3.4 Счета использования располагаемого дохода.	67
3.5 Счета накопления.	69
3.6 Сателлитные системы счетов СНС.	72
Глава 4. Балансовые построения на основе СНС	75
4.1 Межотраслевой баланс – важнейший раздел СНС	75
4.2 Национальное богатство в системе показателей СНС	78
4.3 Платежный баланс и СНС	80
Глава 5. Основные направления анализа данных СНС	82
5.1 Основные цели и задачи анализа данных СНС.	82
5.2 Анализ скрытой (неформальной) экономики в СНС	88
5.3 Международные сопоставления ВВП на основе паритета покупательной способности валют (ППСВ)	94
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	96
Задачи и упражнения	98
Список рекомендуемой литературы	102
Приложения	104
Содержание	106

Кремлев Николай Дмитриевич

СИСТЕМА НАЦИОНАЛЬНЫХ СЧЕТОВ
СТАТИСТИКА И МЕТОДЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ

Учебное пособие

Редактор Кокина Н.М.

Лицензия ЛР №020376 от 17.06.97

ИЗДАТЕЛЬСТВО КГУ
2-36-04

Подписано в печать

Формат 60*84 1/16

Бумага тип. №1

Плоская печать

Усл. печ. л. 7,25

Уч-изд. л.

Заказ

Тираж 50

Цена свободная

Издательство Курганского государственного университета.

640669. г. Курган. ул. Гоголя, 25.

Курганский государственный университет, ризограф.

