

В.С. Миронова

# ИСТОРИЯ ЭКОНОМИКИ

Учебное пособие



ISBN 978-5-4217-0207-8



9 785421 702078

Курганский  
государственный  
университет



редакционно-издательский  
центр  
43-38-36

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ  
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ  
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ  
«КУРГАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

**В.С. Миронова**

# **ИСТОРИЯ ЭКОНОМИКИ**

Учебное пособие

Курган 2013

УДК 338.5

М 64

**Рецензенты:**

начальник операционного управления Курганского отделения Уральского банка Сбербанка России д-р экон. наук., профессор **С.Н. Орлов,**

заместитель генерального директора по маркетингу и логистике ОАО «Кургансельмаш» **С.П. Аносов.**

*Печатается по решению методического совета Курганского государственного университета.*

М 64 Миронова В.С. История экономики: учебное пособие. Курган: Изд-во Курганского гос. ун-та, 2013. 115 с.

В учебном пособии изложен теоретический материал по истории экономики, содержание практических занятий, контрольной и самостоятельной работы студентов. Рассматривается экономика первобытнообщинного, рабовладельческого, феодального строя, пути становления промышленного, монополистического и регулируемого капитализма в ведущих странах мира, становление государственного социализма в СССР, основные экономические тенденции и модели трансформации мира после Второй мировой войны, экономическое развитие СССР в 1945–1991 гг., Российский вариант перехода к рыночной модели хозяйствования.

Издание предназначено для студентов высших учебных заведений очной и заочной формы обучения по направлению 080200.62 «Менеджмент», очной формы обучения по направлению 081100.62 «Государственное и муниципальное управление» и может быть рекомендовано к использованию при изучении дисциплины «История экономики».

Табл. - 1 , библиограф. - 6 назв.

УДК 338.5

ISBN 978-5-4217-0207-8

© Курганский государственный университет, 2013

© Миронова В.С., 2013

## СОДЕРЖАНИЕ

Введение .....	5
1 Экономика первобытнообщинного и рабовладельческого строя .....	8
1.1 Первобытное хозяйство, его основные этапы развития, черты и особенности .....	8
1.2 Восточная модель рабовладельческого хозяйства в Древнем Египте .....	12
1.3 Античная модель рабовладельческого хозяйства в Древней Греции и Древнем Риме .....	15
1.4 Кризис рабовладельческой системы .....	20
2 Становление и развитие феодальной экономики .....	21
2.1 Генезис феодализма в Западной Европе .....	21
2.2 Экономика Византии в IV–XV веках .....	22
2.3 Экономика феодальной России .....	25
3 Пути становления промышленного капитализма в ведущих странах мира ...	30
3.1 Революционный путь становления промышленного капитализма в Англии .....	30
3.2 Реформистский путь становления промышленного капитализма в Германии .....	36
3.3 Переселенческий капитализм в США .....	39
3.4 Революционно-реформистский путь становления промышленного капитализма в Японии .....	42
4 Эволюция промышленного капитализма во второй половине XIX – начале XX в. ....	47
4.1 Вторая технологическая революция .....	47
4.2 Особенности становления монополистического капитализма в ведущих странах мира .....	49
4.3 Экономика России во второй половине XIX – начале XX в. ....	56
5 Становление регулируемого капитализма в 30-х годах XX в. ....	61
5.1 Либерально-реформистская модель регулируемого капитализма в США ..	61
5.2 Тоталитарная модель регулируемого капитализма в Германии .....	66
6 Становление государственного социализма в СССР в 1917 – 1941 гг. ....	72
6.1 Экономика России в октябре 1917 г. – летом 1918 г. ....	72
6.2 Политика «военного коммунизма» летом 1918 г. – 1920 г. ....	76
6.3 Новая экономическая политика в 1921 г. – середине 20-х гг. ....	77
6.4 Формирование командной экономики в 1925 – 1941 гг. ....	79
7 Основные экономические тенденции и модели трансформации мира после Второй мировой войны .....	86

7.1 Интернационализация хозяйственной деятельности и экономическая интеграция .....	86
7.2 Социально-экономическая модель США .....	88
7.3 Развитие экономики Европы после Второй мировой войны.....	91
7.4 Экономический механизм развития Юго-Восточной Азии .....	93
8 Экономическое развитие СССР в 1945–1991 гг. ....	96
8.1 Советская экономика после Великой Отечественной войны.....	96
8.2 На пути к системному кризису экономики СССР в 1964–1985 гг. ....	100
8.3 Перестройка и крах социалистической экономики .....	103
8.4 Российский вариант перехода к рыночной модели хозяйствования .....	106
9. Методические указания к проведению практических занятий по истории экономики .....	108
10 Методические указания к выполнению контрольной работы по истории экономики .....	110
11 Методические указания к выполнению самостоятельной работы по истории экономики .....	112
12 Вопросы к зачету по истории экономики .....	113
Список литературы .....	114

## ВВЕДЕНИЕ

История экономики – наука относительно молодая, которая зародилась в середине XIX в., выделившись из политической экономии. У ее истоков стояли англичане А. Тойнби и Дж. Эшли, немцы К. Бюхер, М. Вебер, В. Зомбарт, русские М. Ковалевский и Д. Виноградов.

История экономики – это наука, изучающая экономическую жизнь людей во всем ее многообразии с древнейших времен до наших дней. Объектом анализа являются экономические модели, в которые организуется хозяйственная деятельность человека, механизм их функционирования. Это позволяет сохранить преемственность исторического процесса и показать многовариантность его развития.

В настоящее время в России применяется цивилизационный подход к изучению истории экономики. Цивилизации – это прогрессивное движение общества, от простого к сложному, а формации – ступени цивилизаций, которые со временем, изжив себя, требуют замены. Цивилизационный подход рассматривается не как историческая данность, а как важнейшее обстоятельство, определяющее развитие.

История экономики – это самостоятельная наука, использующая как экономические, так и исторические методы познания. Она развивается в тесной связи с экономической теорией. Историко-экономический материал является либо подтверждением верности теории, либо основанием для критики, ее ошибочных построений. Хорошо изученные, систематизированные, проанализированные факты могут стать основанием для создания новых экономических теорий.

История экономики выполняет определенную прогнозирующую задачу. Ведь исследуя то или иное явление в экономике, необходимо не только точно установить содержание, но и предвидеть его будущее развитие, а это можно сделать, лишь опираясь на прошлое. Экономика – процесс, нынешняя данность – это лишь момент в этом процессе. Любое экономическое явление имеет исторические корни, и не учитывать этого нельзя, особенно в условиях создания нового экономического порядка.

В дисциплине изложена история мирового хозяйственного развития от первобытного строя до настоящего времени. История экономики имеет большое значение для общепрофессиональной и специальной подготовки студентов-экономистов, так как ее предметом является изучение хозяйственной деятельности различных народов в разные исторические эпохи, развитие экономики в комплексе, т.е. во всех ее формах и структурных проявлениях.

История экономики – это история движения, изменчивости, сдвигов в структуре экономики. Она используется для изучения прошлого, для анализа текущей экономической деятельности. Менеджер должен уметь

оценивать сегодняшние события, их сильные и слабые стороны.

Целью изучения дисциплины «История экономики» является формирование экономического мышления и приобретение навыков анализа и оценки исторических событий и процессов.

Задачами дисциплины являются приобретение студентами знаний, позволяющих оценивать воздействие макроэкономической среды на функционирование органов государственного управления.

Изучение истории экономики позволит расширить кругозор, сформировать экономическую культуру будущего менеджера. Он должен осознавать, что история уже провела множество хозяйственных экспериментов. История экономики представляет собой коллективную память и является источником мудрости.

История экономики выполняет следующие важнейшие функции в процессе обучения:

1) на конкретных примерах помогает усваивать экономическую терминологию;

2) формирует экономическое мышление, придает ему реализм, историзм и масштабность.

Учебное пособие состоит из 11 глав.

В первой главе «Экономика первобытнообщинного и рабовладельческого строя» рассмотрены основные этапы развития, черты и особенности первобытного хозяйства и рабовладельческой системы.

Во второй главе «Становление и развитие феодальной экономики» сформулированы принципы и рассмотрены пути формирования феодальной системы в Западной Европе, Византии и России.

В третьей главе «Пути становления промышленного капитализма в ведущих странах мира» раскрыт революционный путь становления промышленного капитализма в Англии, реформистский путь в Германии, переселенческий путь в США, революционно-реформистский путь в Японии.

В четвертой главе «Эволюция промышленного капитализма во второй половине XIX–начале XX в.» выявлены особенности становления монополистического капитализма в ведущих странах мира в результате Второй технологической революции.

В пятой главе «Становление регулируемого капитализма в 30-х годах XX в.» раскрыта сущность либерально-реформистской модели регулируемого капитализма в США и тоталитарной модели в Германии.

В шестой главе «Становление государственного социализма в СССР в 1917–1941 гг.» показано развитие экономики России с октября 1917 г. до 1941 г., включая революционные завоевания большевиков, политику «военного коммунизма», новую экономическую политику, формирование командной экономики в 1925–1941 гг.

В седьмой главе «Основные экономические тенденции и модели трансформации мира после Второй мировой войны» рассмотрена сущность интернационализации хозяйственной деятельности и экономической интеграции, развитие экономики США и Европы после Второй мировой войны.

В восьмой главе «Экономическое развитие СССР в 1945–1991 гг.» показаны пути восстановления и развития советской экономики после Великой Отечественной войны, раскрыта сущность перестройки, крах социалистической экономики и российский вариант перехода к рыночной модели хозяйствования.

В девятой главе «Методические указания к проведению практических занятий по истории экономики» представлены планы семинарских занятий с указанием литературы по темам дисциплины.

В десятой главе «Методические указания к выполнению контрольной работы по истории экономики» приведены контрольные задания в 28 вариантах, состоящих из одного теоретического вопроса, и список литературы.

В одиннадцатой главе «Методические указания к выполнению самостоятельной работы по истории экономики» представлены темы, выносимые на самостоятельную работу, и практические задания к ним.



# 1 ЭКОНОМИКА ПЕРВОБЫТНООБЩИННОГО И РАБОВЛАДЕЛЬЧЕСКОГО СТРОЯ

## 1.1 Первобытное хозяйство, его основные этапы развития, черты и особенности

Первобытнообщинный строй – самый продолжительный период развития человечества. Он начинается с момента появления человека на земле и завершается формированием классового общества и возникновением государства. Большая часть истории человечества приходится на период первобытности. Первобытнообщинный строй характеризуется следующими признаками:

- низким уровнем развития производительных сил и медленным их совершенствованием;
- низким темпом развития общества;
- коллективным присвоением природных ресурсов и результатов производства;
- уравнительным распределением, социальным равенством;
- отсутствием частной собственности, эксплуатации, классов и государства.

На стадии первобытнообщинного строя история человечества делится на три больших этапа в зависимости от материала, из которого изготовлялись орудия труда:

каменный век: 3 млн лет тому назад – конец III тысячелетия до н.э.;

бронзовый век: конец III тысячелетия – I тысячелетие до н.э.;

железный век: I тысячелетие до н.э.

В каменном веке можно выделить три периода:

1) палеолит (древний каменный век): 3 млн – 12 тыс. лет до н.э.;

2) мезолит (средний каменный век): 12–8 тыс. лет до н.э.;

3) неолит (новый каменный век): 8–3 тыс. лет до н.э.

Самый длительный период – палеолит.

По типу хозяйства выделяют две ступени развития:

1) присваивающее хозяйство;

2) производящее хозяйство.

Этап присваивающего хозяйства совпадает с периодами палеолита и мезолита, а на этапе неолита произошел переход к производящему хозяйству.

Присваивающее хозяйство отличалось тем, что человек лишь пользовался природными ресурсами, не производя материальных благ. Первыми формами хозяйственной деятельности человека в присваивающем хозяйстве были охота, рыболовство и собирательство. Копье было главным орудием охотников. Собирательство дополняло скудный рацион пер-

вобытного человека питательными злаками и кореньями.

Важнейшей чертой, отличающей человека от животного, является умение изготавливать орудия труда. Считают, что первые каменные орудия появились около 2,5 млн лет назад. Это были камни с острыми краями. Такими орудиями можно было срезать ветку, снять шкуру убитого животного, расколоть кость или выкопать из земли корень. Уже в раннем палеолите (3 млн лет – 200 тыс. лет до н.э.) некоторые археологи выделяют набор орудий с 30–40 функциями. В эпоху среднего палеолита (200–40 тыс. лет до н.э.) появились треугольные, пластинчатые и заостренные остроконечники, рубила, копья.

Развитие трудовых навыков, способность мыслить, планировать свою деятельность позволили людям приспособиться к жизни в разных климатических условиях. Они жили в холодных областях Северного Китая и Европы, в тропиках острова Ява, пустынях Африки. Около 1 млн лет назад начался ледниковый период.

Примерно 100 тыс. лет тому назад значительную часть Евразии занимал огромный ледник толщиной до двух километров. В это время образовались снежные вершины Альп и Скандинавских гор. Из-за образования ледников понизился уровень Мирового океана, между разделенными прежде водой участками суши возникли сухопутные «мосты», по которым люди смогли проникнуть на новые территории. Суровый климат научил человека использовать природный огонь, а затем и добывать его. Огонь согревал первобытных людей, защищал их от зверей, помогал охотиться. На огне начали готовить пищу, которую прежде ели сырой. Использование жареной и вареной пищи способствовало физиологическим изменениям человека.

Около 250 тыс. лет назад питекантроп уступил место древней разновидности человека – неандертальцу. Он уже мало отличался от современного человека, хотя был грубо сложен, имел низкий лоб и скошенный подбородок.

Когда 35–10 тысячелетий тому назад закончилось таяние ледника, установился климат, близкий к современному. Использование огня для приготовления пищи, дальнейшее развитие орудий труда, а также первые попытки упорядочения отношений между племенами существенно изменили физический тип человека. Люди, вытеснившие неандертальцев 40–30 тыс. лет назад, уже не имели черт, придававших их предшественникам несколько звероподобный облик. В результате приспособления к природной среде сформировались существующие и поныне европеоидная, негроидная и монголоидная расы. Основным занятием людей оставалась охота. Ее эффективность в этот период повысилась благодаря появлению копьеметалки. Широко использовались ловушки, западни, ямы, ловчие изгороди, сети. При помощи гарпунов, сетей, примитивных рыболовных крючков они ловили рыбу.

Высокого уровня достигла техника изготовления каменных орудий. Они были представлены разного рода скребками, наконечниками, двусторонними рубилами, режущими инструментами. Появились каменные зернотерки, песты для растирания зерна, орехов и кореньев, вкладышевые орудия, кремневые наконечники. Всего сегодня известно около 150 типов каменных и 20 типов костяных орудий эпохи палеолита. Жилищем служили землянки, шалаши, переносные шатры–чумы.

В эпоху позднего палеолита на смену первобытному строю пришла родовая община, объединявшая людей одного рода. Она имела коллективную собственность и вела хозяйство на основе возрастного и полового разделения труда и простой кооперации труда. Мужчины занимались охотой, рыболовством, изготовлением орудий, а женщины – собирательством, приготовлением пищи, поддержанием огня, воспитанием детей.

Родство устанавливалось по материнской линии. Женщина в этот период играла ведущую роль в хозяйстве. Таким образом, первой ступенью родового строя был матриархат, который продолжался до времени распространения металла.

В эпоху мезолита 12–8 тыс. лет до н.э. началось отступление ледника на север. Животные, приспособившиеся к холодному климату, вымерли, как это случилось с мамонтом или шерстяным носорогом. Для обработки дерева начали использовать каменный топор. Одно из важнейших достижений этой эпохи – изобретение лука, оружия для дальнего боя – позволило более успешно охотиться на зверей и птиц. Люди научились делать силки, сети, изгороди и охотничьи ловушки. Получила развитие индивидуальная охота на мелких и средних животных.

Исчезновение или сокращение численности крупных животных заставило все чаще употреблять в пищу рыбу и моллюсков. Рыболовство велось при помощи гарпунов, острогов, вершей, сетей; использовались долбленные лодки. Появился морской зверобойный промысел. Началось одомашнивание животных.

Первобытные общины искали и осваивали новые источники пропитания, новые методы уменьшения зависимости от природы. Это позволило людям реже переселяться с места на место. Стоянки в Палестине – это первый известный пример, свидетельствовавший о начале перехода от кочевого к оседлому образу жизни. В эпоху мезолита была окончательно заселена Евразия. Человек все дальше продвигался на север. Он дошел до берегов Балтики и Ледовитого океана.

Неолит (8–3 тыс. лет до н.э.) характеризуется завершением перехода к высшим формам присваивающего хозяйства и переходу к производящему хозяйству, т.е. основанному на производстве человеком материальных благ, необходимых для его жизни и деятельности.

В эпоху неолита произошло первое общественное разделение труда

на земледельческий и скотоводческий, что способствовало прогрессу производительных сил, возникновению обмена; второе общественное разделение труда – выделение ремесла из сельского хозяйства – содействовало индивидуализации труда, возникновению и развитию частной собственности.

Переход к земледелию явился прогрессом в развитии производительных сил. Земля вскапывалась деревянными палками и мотыгами; жатва производилась серпами с кремневыми лезвиями; зерна растирались на каменной плите или в зернотерке. В период неолита люди освоили практически все известные в настоящее время сельскохозяйственные культуры.

Скотоводство превратилось в важную отрасль хозяйства, хотя оно было распространено неравномерно. В период неолита одомашнены овцы, свиньи, козы, коровы. Скотоводческие племена обитали в степях Северной Африки, Аравии, Средней и Центральной Азии.

Первым производством стало гончарное ремесло. Глиняная посуда позволила человеку значительно улучшить приготовление и хранение пищи. Гончарный горн – печь для обжига глиняных изделий – впервые появился на Востоке. Гончарный круг известен с IV тысячелетия до н.э. Он приводился в движение вручную. Его появление значительно повысило производительность труда и позволило улучшить качество глиняной посуды. Развитие получило ткачество. Ткани изготавливались из льняных нитей на ткацком станке.

В VI–IV тысячелетиях до н.э. на территориях современной Индии, Египта, Передней Азии зародилось металлургическое производство. Первым металлом, который привлек внимание людей, была самородная медь. Она уступала в твердости камню, но при нагревании из нее можно было сделать иглы, шилья, рыболовные крючки. Из меди делали украшения: бусы, подвески, кольца, браслеты. В III тысячелетии до н.э. кроме меди начали использовать бронзу, являющуюся сплавом меди со свинцом и оловом, придававшим ей твердость. Первоначально металлы выплавлялись путем обжига руды на костре, затем ее нагревали в смеси с древесным углем в плавильных печах.

Каменные орудия – мотыги, зернотерки, ступки, лезвия для серпов, ножей, кинжалы – изготавливались из кремня, трудно обрабатываемых пород камня типа полудрагоценных нефрита, жадеида и других. Иглы, шилья, ложки делались из кости, в том числе слоновой. Медные орудия так же, как и изделия из других металлов, представлены топорами, кинжалами, наконечниками копий, рыболовными крючками, иглами, гвоздями. Медная мотыга с деревянной ручкой и лопата широко использовались в земледелии.

Увеличение количества сельскохозяйственных и ремесленных продуктов труда способствовало расширению обмена, сначала возникшего на

границе земледельческих и скотоводческих племен. Внутри общины обмен осуществлялся в натуральной неэквивалентной форме, в порядке уравнительного распределения произведенных продуктов. Обмен между специализированными общинами становился более регулярным, но всеобщего эквивалента, тем более в денежной форме, не было. Зарождалось товарное производство, формировались рыночные отношения в примитивной форме.

Разрушение первобытного общества в различных регионах мира происходило в разное время. Разнообразными были и модели дальнейшего хозяйственного развития.

## **1.2 Восточная модель рабовладельческого хозяйства в Древнем Египте**

Появление частной собственности, распространение обмена и зарождение на этой основе имущественного и социального неравенства способствовали образованию нового типа общества, появлению государства. Первым обществом неравенства, где существовала эксплуатация, был рабовладельческий строй. Смена первобытнообщинного строя рабовладельческим началась на Востоке в IV тысячелетии до н.э.

Появившиеся в IV–III тысячелетиях до н.э. первые государства сложились на землях с жарким климатом, в долинах рек с плодородными наносными почвами: Нила, Тигра и Евфрата, Инда и Ганга, Хуанхэ и Янцзы. Обычно их называют государствами Древнего Востока. Это Шумер, Вавилон, Ассирия, Древнекитайское царство. Особое место среди них занимает Древний Египет, история которого насчитывает более трех тысячелетий. Теплый климат в сочетании с плодородными, легко обрабатываемыми почвами, возможность орошения позволяли получать значительные урожаи. Семья египетского крестьянина, например, получала втрое больше продовольствия, чем было необходимо для удовлетворения ее потребностей. Прибавочный продукт являлся главным условием рождения цивилизации.

Выделяют две модели рабовладельческих хозяйств: восточную и античную.

Восточная модель рабовладельческого хозяйства характерна для экономики Древнего Египта. Поливное земледелие здесь достигло больших успехов. В это время начала развиваться бассейновая система орошения, которую могли создать лишь крупные земельные общины. Из среды общинников выделилась племенная знать. Выполняя роль организатора работ и распорядителя земель, она со временем захватила власть.

Выделение общинной верхушки, усиливавшаяся дифференциация сельского населения способствовали появлению первых государств. На

рубеже IV–III тысячелетий до н.э. было создано государство – Древний Египет. Египет занимал выгодное географическое положение. Средиземное море соединяло его с Передней Азией, Кипром, островами Эгейского моря и материковой Грецией. Нил являлся важной судоходной артерией. Египет располагал полезными ископаемыми.

Хозяйственную основу Египта составляло поливное (ирригационное) земледелие, представлявшее собой соединение ирригационных сооружений и поливных работ с примитивной техникой обработки земли. Землю обрабатывали мотыгой и примитивным плугом. Сеяли ячмень, пшеницу, лен. Сельское хозяйство носило специализированный характер. Верхний Египет стал центром земледелия, а Нижний – скотоводства, садоводства и виноградарства.

Отличительной чертой восточного типа хозяйства являлась государственная собственность на землю и ирригационные сооружения. Фараоны, общинная знать (номархи) занимали господствующее экономическое положение. В царских, храмовых и частных хозяйствах трудились рабы и зависимые общинники. Царское хозяйство, поставлявшее все необходимое для «дома фараона», было достаточно развитым. Государство, объединив людей, сохранило прежнюю общинную обязанность – вести общее хозяйство, превратив ее в государственную трудовую повинность. Посредством общественных работ восточные правители подчинили себе свободных общинников. В этих условиях труд рабов играл второстепенную роль – он носил «домашний характер». Рабы исполняли в основном обязанности слуг. Лишь в последний период истории Древнего Египта – в XVI, XII вв. до н.э. – рабов начали использовать в качестве ткачей, гончаров и т.д. В «азиатских» общинах не было необходимости в дополнительной рабочей силе. Напротив, там существовал избыток трудовых ресурсов. В период прекращения сельскохозяйственных работ, связанного с разливом рек, население нужно было чем-то занять. Поэтому не случайно почти все древневосточные государства вели строительство грандиозных культовых и светских сооружений – пирамид в Египте, башен-зиккуратов и висячих садов в Месопотамии.

Земледельцы-общинники – это даровая рабочая сила, которую не нужно покупать, кормить, одевать. Труд этих людей можно было расходовать очень расточительно. В отличие от рабов античных государств, которые находились в собственности отдельных рабовладельцев и использовались в частных интересах, эта огромная трудовая армия применялась централизованно для государственных (общественных) работ: при строительстве оросительных систем, дорог, культовых сооружений. Управление этими работами требовали мощного государственного аппарата. В Древнем Египте регулярно проводились переписи населения и хозяйства в основном для распределения трудовой повинности.

Каждый крестьянин должен был определенную часть года отработать на государственных работах – на полях фараона, строительстве оросительных систем, пирамид и храмов. Трудовые повинности в пользу фараона имели огромное значение для экономики Древнего Египта. Существовало даже «ведомство поставщика людей» с тюрьмой для уклонявшихся от повинностей. Государственные повинности распространялись на все население.

Для Египта, как и для других восточных обществ, характерна высокая степень централизации экономики: централизованно распределялась основная масса произведенного продукта; чиновники учитывали урожай и количество скота; общинники, работавшие на ирригационных и строительных объектах, получали инструмент и провиант из государственных хранилищ.

Управление ирригационной системой в восточных странах носило сверхцентрализованный и деспотический характер. Более того, верховные правители считались живыми богами на земле. Этим объясняется чрезвычайная экономическая роль, которую выполняли жрецы. Все эти особенности «азиатского способа производства» сохранялись на Востоке очень долго.

Восточные общества – это общества с жесткой иерархией. Собственность и власть в Древнем Египте были слиты воедино. На вершине пирамиды находился фараон. Его абсолютная, деспотическая власть освящалась религией.

Все чиновники целиком находились в зависимости от фараона, получая от него жалованье деньгами или натурой. Нередко жалованье было единственным источником их дохода. Часть чиновников и военачальников владела земельными участками, дворцами, слугами, но лишь до тех пор, пока состояла на службе. Фараон мог лишить их этих благ, если они становились ему негодными. Социальное положение, богатство зависели не от профессионализма, предприимчивости, деловитости человека, а от близости к вершине пирамиды – чем ближе к ней, тем большими благами, возможностями, в том числе экономическими, обладал человек.

Таким образом, для восточной модели хозяйственного развития характерны следующие черты:

1 Рабы не составляли главную производительную силу общества, т.е. производством материальных благ в сельском хозяйстве и других сферах занимались люди, считавшиеся свободными.

2 Земля находилась не в частной, а в государственной или государственно-общинной собственности.

3 Между государством и общинниками-земледельцами сложились отношения подданства, т.е. отсутствовали права при безусловном несении повинностей в пользу государства.

4 Государство на Востоке приобрело форму восточной деспотии, т.е. полного бесправия подданных перед лицом государства. Именно поэтому такой тип общества называется обществом восточного рабства.

5 Общины отличались устойчивостью, что было связано с необходимостью создания и поддержания в должном состоянии ирригационной системы.

### **1.3 Античная модель рабовладельческого хозяйства в Древней Греции и Древнем Риме**

В отличие от стран Востока государства на юге Европы сформировались позже – в конце II тысячелетия до н.э. Экономика Древней Греции и Древнего Рима основывалась на труде рабов, являвшихся главными производителями материальных благ. Основными источниками пополнения рядов рабов были: 1) военнопленные и захваченные в плен мирные жители; 2) продаваемые аристократией соплеменники; 3) дети рабов; 4) люди, захваченные пиратами и похитителями.

В Древней Греции в VIII–III вв. до н.э. не было единого государства, а были полисы, то есть самостоятельные города–государства. В основе существования полиса лежала античная форма собственности, соединявшая в себе государственную и частную собственность. Полис как коллектив граждан обладал правом верховной собственности на землю. Собственниками земли могли быть только граждане полиса. Основным экономическим принципом полиса являлась идея автаркии (самообеспеченности).

Прибавочный продукт в условиях полиса можно было обеспечить, только заставив трудиться безвозмездно захваченных на войне рабов. Античная система хозяйства основывалась прежде всего на военной организации, обеспечивавшей хозяйство новыми рабами. Тогдашняя армия, по сути, являлась ополчением. Каждый гражданин данного полиса независимо от происхождения обязан был отбывать военную повинность. В зависимости от размера имущества он служил либо в сухопутных войсках, либо во флоте.

В Древней Греции существовало два варианта политического и экономического строя – афинский и спартанский. Афинский строй – это торгово-ремесленные государства с развитыми товарно-денежными отношениями, широким использованием рабского труда в производстве, демократическим устройством. Примером таких полисов были Афины, Коринф, Мегары, Родос, расположенные на морском побережье, имевшие небольшую сельскохозяйственную территорию, но обладавших многочисленным населением. Полисы этого типа задавали тон экономическому развитию. Они были ведущими хозяйственными центрами Греции. Спар-



танский строй – аграрный, с абсолютным преобладанием сельского хозяйства, слабым развитием торговли, ремесла и товарно-денежных отношений, большим числом зависимых работников, олигархическим устройством. Это Спарта, Аркадия, Беотия, Фессалия.

Основной формой хозяйственной деятельности жителей Древней Греции было земледелие. Они выращивали ячмень и пшеницу, но урожаи были невысокими. Холмистый рельеф Греции с каменистой почвой, трудной для вспахивания и обработки, мало пригодной для зерновых, оказался удобным для выращивания виноградной лозы, масличных и плодовых деревьев, разнообразных овощей. Развитие этих видов сельскохозяйственного производства было тесно связано с внедрением рабского труда. В результате греки имели довольно высокие урожаи винограда и маслин, которые не только обеспечивали нужды местного населения, но и продавались.

В греческих поместьях кроме членов семьи использовался труд от 1 до 25 рабов. Хозяйства носили, как правило, многоотраслевой характер. Скотоводство занимало небольшое место в сельскохозяйственном производстве. Лошадей было мало. Зато разводили овец, рабочий и тягловый скот.

В целом сельское хозяйство Греции имело следующие особенности: 1) многоотраслевой характер, 2) товарная направленность, 3) использование рабского труда.

Ремесло и торговля занимали большое место в экономической структуре полисов. Важнейшими отраслями ремесла были керамическое, строительное производства, судостроение, ткачество с использованием рабского труда.

Для греческого ремесла характерна тесная связь с рынком, где ремесленник продавал свою продукцию, покупал сырье, орудия труда, рабов, продовольствие для их пропитания. Доход от 2–3 рабов был достаточен для содержания одной афинской семьи, состоявшей из 3–4 человек. Многолюдное население торгово-ремесленных полисов с его разнообразными потребностями, недостаток зерна и разных видов сырья для ремесел, с одной стороны, и излишки вина и масла, запасы различных ремесленных изделий – с другой, создавали благоприятные условия для греческой торговли.

Освоение морских путей открывало перед греческими купцами самые широкие возможности для торговых операций во всем Средиземноморье, включая бассейн Черного моря.

Внедрение товарного производства, большой объем торговли требовали совершенствования расчетных операций. Средством расчета стала монета со строго определенным весом, гарантированным государством, ее выпускавшим. Первые монеты появились в Греции еще в VII в. до н.э. В

классическую эпоху каждый город чеканил большое количество монет. Постепенно выделились монеты таких ведущих экономических центров, как Афины и Коринф. Серебряные статеры Коринфа весом в 8,7 г были наиболее популярной валютой в Западной Греции, Южной Италии и Сицилии. Афинские тетрадрахмы весом 17,5 г и драхмы весом 4,4 г охотно принимались в городах бассейна Эгейского моря. Коринфские и афинские монеты стали своего рода международной валютой Греции в V–IV вв. до н.э. Активная хозяйственная жизнь греческих городов привела к появлению в IV в. до н.э. медных разменных монет: обол, халк и лепт. 1 серебряная драхма делилась на 6 медных обол, 1 обол – на 8 халков, 1 халк – на 2 лепты.

Большой размах торговой деятельности в греческом мире привел к появлению зачатков банковских операций и элементов безвалютных расчетов. Эти операции осуществлялись особыми людьми – менялами. Менялы следили за курсом многочисленных монетных серий, производили обмен одних монет на другие, размен крупных монет, принимали деньги на хранение, давали ссуды под проценты, производили расчеты между оптовыми торговцами.

Процесс социально-экономического, политического и культурного развития греческого общества VIII–VI вв. до н.э. породил Великую колонизацию, т.е. выселение греков из городов Эгейского бассейна в многочисленные колонии, расположенные по побережью Средиземного и Черного морей. Всего было образовано несколько сотен колоний численностью 1,5–2 млн человек.

Причин колонизации было несколько:

1 Развитие ремесел и торговли требовало расширения поля деятельности: нужны были новые земли для терявших свои наделы граждан, источники сырья для производства продукции ремесленных мастерских.

2 Политическая и социальная борьба, развернувшаяся в греческих полисах, привела к тому, что в колонии уходили недовольные, опасные для знати политические противники.

3 Кризис, вызванный бурным развитием греческой экономики, создававшей излишки продукции, требовал новых рынков сбыта.

Великая греческая колонизация VIII–VI вв. до н.э., вызванная глубинными общественными процессами, стала мощным фактором социально-экономического и культурного развития не только греческого мира, но и всего Средиземноморья.

Таким образом, в Греции сложился новый тип экономики, отличный от экономической структуры ведущих древневосточных стран: интенсивный, товарный, при сохранении натуральной основы. Он требовал значительных вложений, высокого уровня организации хозяйства, применения рабского труда, создавал благоприятные условия для самого существова-

ния греческого общества, развития греческой культуры.

Античная модель рабовладельческого хозяйства сложилась не только в Древней Греции, но и в Древнем Риме. Первый период истории Древнего Рима – с VIII по VI в. до н.э. – принято называть «царским» периодом. Однако монархического государства не было. Римские «цари» — это военные вожди. Общественный строй Древнего Рима был военной демократией.

В VI в. возникло государство. Наступил второй период римской истории – период республики. Рим в это время – город-государство, подобный греческим полисам. В отличие от Афин Римская республика была аристократической, поскольку власть оставалась в руках родовой аристократии. По мере экономического развития, как и в Афинах, здесь появились городское хозяйство, ремесло и торговля, а вместе с ними и «новые богачи», которые стремились разделить власть со старой римской знатью, попасть в ее ряды. Отдельные части Италии постепенно слились в одно государство. Однако политические и преимущественные права остались в руках граждан только римского полиса – квиристов. Подобное положение не могло не вести к социальной напряженности и политическим конфликтам.

В этих условиях решающей силой стала армия, которая постепенно превратилась в орудие в руках военачальников, обеспечивающее военную добычу и содержание солдатам. Используя армию, они захватили власть в стране и превратились в императоров. В I в. до н.э. Римская республика сменилась Империей, просуществовавшей до VI н.э.

Ведущей отраслью было земледелие. Плодородные почвы и мягкий климат обеспечивали высокие урожаи пшеницы, ячменя, проса, бобов, винограда, оливок. Холмисто-гористая территория благоприятствовала развитию скотоводства.

В период образования римского государства экономическая структура итальянского села включала два типа хозяйства – рабовладельческий (вилла), обслуживаемый сравнительно небольшим числом рабов, и обычный крестьянский двор, на котором работал свободный земледелец и его семья. Свободные земледельцы составляли основу римского народного ополчения. Они своей кровью, разорением своих небольших хозяйств оплачивали гегемонию Рима в античном мире. Земледельцы не могли конкурировать с крупным рабовладением. Разоряясь, они покидали свои земельные наделы и уходили в города. Их земли рабовладельцы приращивали к своим владениям. На месте небольших вилл возникали обширные рабовладельческие поместья плантационного типа – латифундии, на которых трудились рабы.

В VI–V вв. до н.э. в итальянских городах бурно развивались ремесло и торговля. Этому способствовало наличие полезных ископаемых, в частности железной руды, меди, глины, строительного камня, корабельного

леса. В эти же века широкое распространение получило железо. Процветало производство бронзовых изделий. Самым развитым из ремесел в Италии было изготовление керамики: разнообразной посуды, тары, водопроводных труб, черепицы, строительных и архитектурных деталей, сырцового кирпича. В рудниках, каменоломнях, глиняных карьерах труд рабов господствовал безраздельно.

Сложились крупные ремесленные центры со специализацией производства: ПUTEОЛЫ славились железоделательным производством, Капуя – литьем из бронзы и свинца, Калы и Минтурны – изготовлением сельскохозяйственных орудий, Арреций – керамикой, Тарент – шерстяными изделиями, Северная Италия – льняными изделиями. Центром торговой жизни стал Рим. В Римской империи практиковалось даже страхование грузов.

Расширяющиеся размеры внутренней и внешней торговли вызвали появление денег. Первые монеты появились в самом конце V в. до н.э. Чеканились они из золота, электросплава серебра и бронзы. В IV–III вв. до н.э. количество монет возросло; их чеканили уже все города. В Риме первые монеты отливались в формах; это были медные слитки весом в 273 г, без изображений, так называемый тяжелый асс. Во второй половине IV в. до н.э. на монетах появляются изображения животных – быка, свиньи, орла и т.д. (асс с изображением). Тяжелые и громоздкие слитки были мало пригодны для торговли. Чеканка более легких и удобных серебряных монет началась в Риме только с конца III в. до н.э. Основными монетными номиналами в Риме были бронзовый асс, серебряный сестерций (2,5 асса), серебряный денарий (равен 10 ассам или 4 сестерциям).

Существование различных денежных систем, разнообразие золотых, серебряных и бронзовых монет способствовали зарождению меняльного дела. Менялы, которых называли аргентариями, следили за денежным курсом, проверяли достоинство монет, проводили обмен денег и предоставляли ссуды.

Рабочей силой мог быть лишенный всех прав и имущества раб. Этим объясняется агрессивность Рима, его бесконечные войны, массовое ограбление и порабощение завоеванного населения. Успешные войны способствовали обильному притоку рабов.

Использование рабского труда разрушало натуральное хозяйство. Рабы превратились в основного товаропроизводителя. Численность рабов все время возрастала. Они стали самым многочисленным классом общества. Положение рабов было полностью бесправным. Раб приравнивался к вещи, животному, он поступал в абсолютное распоряжение господина. Численность рабов составляла 1:1, т.е. 50% рабов и 50% свободных. В руках отдельных рабовладельцев сосредоточивались тысячи рабов.

## 1.4 Кризис рабовладельческой системы

Эксплуатировать чужой труд в античных государствах можно было, только захватывая пленных на войне и превращая их в рабов. Захваченный в плен человек, оказавшись в чужой, враждебной ему среде, терял способность к сопротивлению.

Такой способ эксплуатации имел важные следствия. Главным условием развития рабовладельческого хозяйства являлись постоянные победоносные войны, и чтобы их вести, следовало вооружить все население. Поэтому каждый мужчина был воином и изучал военное искусство. Тот классический рабовладельческий строй, который существовал в античных государствах, не мог быть сразу у всех народов: не могли все вести победоносные войны. В самом деле, побежденные и покоренные Римом страны или находились на стадии доклассового общества, или относились к «азиатскому способу производства».

Во II–III вв. н.э. наступил кризис рабовладельческой системы – рабовладельческие производственные отношения стали тормозить развитие производительных сил. Это выражалось в деградации сельского хозяйства. Происходило возвращение от интенсивных отраслей к зерновому хозяйству, многие земли забрасывались или превращались в пастбища. Завоевательные войны кончались – Рим уже захватил столько, что не мог прочно удерживать провинции под контролем. Сократился приток рабов, они стали дорогими.

Стали возникать совсем новые формы эксплуатации. Чтобы материально заинтересовать раба, ему выделяли пекулий – самостоятельное хозяйство. Это могла быть ремесленная мастерская, участок земли. Определенную часть доходов раб должен был отдавать хозяину, платить ему оброк. Рабу разрешили иметь собственность, и эта собственность иногда становилась такой крупной, что раб покупал собственных рабов и давал деньги в долг своему хозяину. Появились новые законы, по которым раба не только нельзя было убить или разрушить его семью, т.е. продать членов семьи в разные руки, нельзя было даже отобрать у раба пекулий. Кроме того, крупные землевладельцы стали сдавать участки своей земли крестьянам. Крестьянин-арендатор назывался колоном.

Так в недрах рабовладельческой системы стали рождаться феодальные отношения. Но все это уже не могло спасти Римскую империю. Для победы феодальных отношений требовались крестьяне, а римские крестьяне были разорены, и их разорение началось еще при переходе к крупным рабовладельческим хозяйствам. Они шли в города, но не для того, чтобы найти там работу. Рабовладельческие отношения воспитывали представление, что свободному человеку трудиться стыдно, что труд – занятие для рабов. И в городах росло число людей, не работающих и живущих на подачки знати.

Вместе с крестьянством исчезла и победоносная римская армия. Теперь солдаты набирались преимущественно из тех же провинциалов, против которых они и должны были воевать. Им нечего было защищать.

Рим приходил в запустение, и в V в. н.э., когда с севера стали надвигаться варвары, он не смог устоять и пал под их ударами.

## **2 СТАНОВЛЕНИЕ И РАЗВИТИЕ ФЕОДАЛЬНОЙ ЭКОНОМИКИ**

### **2.1 Генезис феодализма в Западной Европе**

Феодальная система формировалась на следующих принципах:

- господство крупной земельной собственности и монополии на нее феодалов;
- непосредственный производитель – крестьянин - ведет самостоятельное индивидуальное хозяйство на земле, полученной от феодала во временное либо наследственное пользование;
- внеэкономическое принуждение, которое является формой зависимости непосредственного товаропроизводителя от феодала;
- рентные отношения. Крестьянин платил феодалу ренту за пользование землей; рентные платежи взимались в натуральной (барщина, оброк) либо в денежной форме;
- сословное неполноправие крестьян (от судебной и поземельной до личной зависимости);
- господство натурального хозяйства и мелкого производства;
- преобладание аграрного сектора экономики;
- примитивный уровень техники, применяемой в производстве;
- сословный характер общества;
- иерархическая структура феодального сословия;
- корпоративные отношения.

Европейский феодализм – результат трех типов генезиса феодализма. Первый тип рождался непосредственно из первобытнообщинного строя, минуя стадию развитого рабовладельческого общества. В Европе примером подобного варианта являются Англия, Скандинавия, Северо-Западная Германия, а также Русь, Польша, Чехия.

Второй тип складывался на основе синтеза элементов феодализма, вызревающих внутри рабовладельческого общества, с феодальными отношениями, формирующимися на последней стадии развития первобытнообщинного строя. Этот тип генезиса феодализма нашел свое воплощение в Северной Галлии, у ряда южнославянских народов.

Третий тип зарождался на базе синтеза элементов позднеантичного общества с феодальными отношениями, формировавшимися в первобыт-

нообщинном обществе, с явным преобладанием античных начал. Этот путь был характерен для Византии, Южной Галлии, стран Среднеазиатского региона.

Феодальная система в Западной Европе прошла в своем развитии через несколько этапов.

1 этап. V–IX вв. – эпоха генезиса (становления) и развития феодализма, время постепенного образования крупной земельной собственности, монополизация ее меньшинством населения, превращения свободных земледельцев в зависимых крестьян, установления вассально-ленных отношений.

2 этап. X–XV вв. – расцвет феодализма в странах Западной Европы, отмеченный экономическим подъемом, основанным на внутренней колонизации – освоении новых земель, увеличении сбора сельскохозяйственных культур, развитии животноводства; возрождении городов, превратившихся в центры ремесленного производства и торговли. Развитие товарного производства и товарно-денежных отношений сопровождалось коммутацией ренты, появлением ярмарок, кредитного дела, банков. В это время внедрялись технические новшества: ветряная мельница, доменная печь, артиллерия, книгопечатание, формировались централизованные государства.

3 этап. Конец XV–XVII вв. – время разложения, кризиса феодальной системы и зарождения капитализма. Расширялись товарно-денежные отношения, уничтожалась личная зависимость крестьян, начался процесс первоначального накопления капитала, развития мануфактурного производства, и, как следствие, обострялись социальные противоречия, перераставшие в буржуазные революции.

## **2.2 Экономика Византии в IV–XV вв.**

Становление феодализма в Византии прошло четыре этапа.

1 этап. Образование централизованного государства Византии в IV–VII вв.

В IV в. Римская империя раскололась и на ее восточной части образовалась Византия, которая превратилась в одно из наиболее влиятельных государств средневековой Европы.

В состав нового государства вошло семь больших областей (Дакия, Македония, Фракия, Азия, Понт, Восток, Египет). Его столицей стал город Константинополь, основанный на месте старинной греческой колонии Византии, куда еще в 330 г. император Константин перенес свою резиденцию. Выбор места был обусловлен исключительно благоприятным географическим положением города. Здесь пересекались торговые пути из Европы в Азию, из Черного моря в Эгейское. Константинополь являлся

важнейшим военно-стратегическим пунктом, обеспечивавшим империи господство над проливами. В ранний период (IV – первая половина VII в.) Византийская империя имела территориальные владения на трех континентах – в Европе, Азии и Африке. Она связывала Восток и Запад.

Византия обладала богатыми природными ресурсами, в том числе строительным лесом, камнем, мрамором; залежами полезных ископаемых – золотом, серебром, железом, медью.

В IV–VI вв. в Византии господствовали рабовладельческие отношения. Войны способствовали притоку рабов.

Рост крупных городских центров отражал изменения, происходившие в экономической жизни империи, связанные с уменьшением местного и внутриобластного обмена, сокращением сухопутной торговли и удорожанием перевозок товаров. Возросло значение дешевых морских перевозок, следствием которых явился рост приморских городов и строительство гаваней.

Первое место среди византийских городов по праву принадлежало Константинополю. Исключительное стратегическое положение на стыке Европы и Азии, обладание проливами, соединявшими Средиземное и Черное моря, обеспечили ему доминирующее положение в государственном управлении, обороне страны, торговых связях как с Востоком, так и Западом. Славу Константинополя составили произведения его ювелиров, художников, мозаистов.

Государственное управление было полностью централизовано и сосредоточивалось в императорском дворце в Константинополе. Все высшие чиновники назначались императором, центральное правительство контролировало провинциальное управление. Армия строилась по римскому образцу.

Централизация государства накладывала отпечаток и на социальную структуру Византии. Именно это определило такие особенности общественного строя империи, как существование многочисленных категорий крестьян, подчиненных непосредственно государству, прикрепление крестьян к деревням и налоговому тяглу, государственная регламентация ремесла и торговли.

По своей политической структуре Византия представляла самодержавную монархию. Император мог казнить подданных и конфисковать их имущество, назначать и смещать должностных лиц, издавать законы. Он был высшим судьей, руководил внешней политикой; его власть считалась божественной.

Реформами было облегчено освобождение рабов, запрещено устанавливать оброки сверх установленных обычаем. Сформировалась византийская культура, был осуществлен пересмотр римского законодательства, утверждена незыблемость права частной собственности.



2 этап. Переход от античности к феодализму в Византии в VII–XI вв.

В течение всего VII в. Византия терпела крупнейшие военные поражения. К концу VII в. арабы завоевали всю византийскую Северную Африку, вторглись на территорию Малой Азии, утвердили свое господство на море. Территория Византии уменьшилась втрое по сравнению с VI в. В самой Византии происходили серьезные изменения. В середине VII в. большинство византийских крестьян стали свободными. Крестьянин в VIII в. выступал уже не только как лично свободный, но и как собственник земли.

Стихийно возникло иконоборчество как движение против почитания икон. С 726 г. оно стало официальной государственной политикой. Проведенная секуляризация церковных и монастырских земель дала государству средства на строительство укреплений и флота, производство оружия. Все эти мероприятия позволили создать боеспособную, стабильную армию, которая могла противостоять арабской коннице.

3 этап. Становление феодальных отношений в Византии в IX–XI вв.

Начало массового разорения византийского свободного крестьянства приходится на вторую половину IX в., что было связано с ростом податного гнета и повинностей. Государство уже не ограничивалось только учетом площади обрабатываемой подворной земли. Оно все более тщательно учитывало качество и количество тяглого и домашнего скота, используемых лугов и пастбищ, птицы, ульев – все источники доходов крестьянского хозяйства.

В IX–X вв. сформировалась структура византийской раннефеодальной государственности. Государственный аппарат базировался на иерархии должностей, подкрепленной титулами и почетными званиями. Сложилось 18 классов должностей, объединенных в пять разрядов. Каждому разряду соответствовал определенный почетный титул. Владелец титула получал соответствующее пожалование от императорской власти. Титулы не только присваивались императором за заслуги, их можно было купить. Продажа титулов стала одним из источников единовременного дохода казны, а приобретатель титула получал своего рода процент на вложенный капитал в размере 9,7%.

Таким образом, в Византии сформировался мощный слой профессионального чиновничества. Государственная служба была важнейшим источником укрепления положения, обогащения, возвышения и упрочения реальной власти на местах.

К концу XI в. определяющую роль в аграрных отношениях играла крупная земельная собственность – феодальная вотчина, на которой трудились зависимые крестьяне. В Византии утвердились феодальные отношения.

4 этап. Падение феодальной Византии в XII–XV вв.

Расширение налоговых пошлин феодалов, оскудение крестьян и горожан сократили поступления в государственную казну. Не стало средств для содержания армии и флота. Ни одна из предпринятых мер, будь то увеличение налогов, снижение золотого содержания монеты, не вели к стабилизации экономического положения страны. Кроме того, нарастала турецкая угроза. К началу XIV в. большая часть Малой Азии находилась уже в руках турок. Все попытки остановить продвижение Османской империи не увенчались успехом. В 1453 г. Константинополь был захвачен и разграблен турками-османами. Некогда могущественная Византия пала.

Это было обусловлено как внешними, так и внутренними причинами. Империя была надломлена латинским завоеванием. С конца XIII в. Византия вела непрерывные войны на западе и востоке империи. Государство ослабло из-за постоянных феодальных междоусобиц и восстаний крестьян. Политическая раздробленность не позволила Византии собрать силы для решающей борьбы против Османской империи.

Главными внутренними причинами гибели Византии являлись упадок городов, ремесленного производства и торговли, обнищание крестьянства. Экономика была задавлена иностранной конкуренцией. С XIV в. под контролем итальянцев оказалась внешняя торговля. Империя потеряла морское могущество, превратившись в колонию Генуи и Венеции. Таким образом, феодализация Византии экономически подготовила ее политический распад.

### **2.3 Экономика феодальной России**

Основной отраслью феодальной экономики является сельское хозяйство. В полной мере это относится и к России. На протяжении столетий именно сельскохозяйственное производство определяло уровень и степень экономического и общественно-политического развития страны.

Главной отраслью являлось зерновое хозяйство, поскольку в структуре питания основную долю составляли хлебопродукты. Ведущее место занимала рожь, пшеница, ячмень. Их дополняли овес, просо, гречиха, горох и другие сельскохозяйственные культуры.

Экономика феодального общества базируется на соединении крупного землевладения с мелким крестьянским держанием. Крестьянин производит на земельном наделе необходимый для себя продукт и прибавочный продукт для феодала.

Становление и развитие феодальной собственности и феодальной зависимости сельского населения в Древней Руси шло по трем линиям: во-первых, через «окняжение» земель, обложение общинников данью, перераставшей в ренту, и формирование государственного («черного») землевладения; во-вторых, посредством постепенного выделения безземельных

крестьян, попадавших в поземельную зависимость, и аллодистов, ставших феодалами; в-третьих, через обращение населения в зависимых земледельцев.

На протяжении раннего и зрелого феодализма в России существовали следующие формы земельной феодальной собственности: земли «черные» под властью монарха; земли дворцовые; земли феодалов. Класс феодалов состоял из двух основных сословий: светских и духовных землевладельцев. Оба сословия подразделялись на различные разряды и группы.

В период раннего феодализма патриархально-общинная собственность постепенно уступала место феодальной. Верховным собственником земли являлся великий князь, обладавший правом судить и собирать дань. В период образования централизованного государства владения московского князя расширялись за счет захваченных или купленных у других князей земель.

В XVIII в. плодородные земли Черноземного центра, Поволжья, Крыма щедрой рукой раздавались представителям феодального класса.

По типу землевладения различались земли вотчинные и поместные. Вотчиной называлось владение, хозяйственный комплекс, принадлежащий владельцу на правах полной наследственной собственности. Вотчинное землевладение зародилось в период раннего феодализма. После образования централизованного государства вплоть до конца XVI в. в стране существовали огромные вотчинные владения удельных и служилых князей. Поместьем называлась неотчуждаемая земельная собственность, обусловленная службой правителю. Становление поместного землевладения приходится на конец XV в. Его утверждение связывалось с необходимостью создания в присоединенных областях слоя верных государю военных подданных.

Указ Петра I от 23 марта 1714 г. обозначил слияние поместной и вотчинной форм землевладения, превратив земельные имущества феодалов в наследственную собственность. В 1730–1731 г. правительство окончательно отменило всякие ограничения в распоряжении земельной собственностью для дворян.

Экономической формой реализации земельной собственности феодалов является рента. Выделяют три вида ренты: отработочная (барщина), натуральная (натуральный оброк), денежная (денежный оброк). В виде ренты, ее размере, эволюции проявляется зависимость крестьянина.

В Древней Руси помимо сельского хозяйства широкое развитие получило ремесленное производство. Центрами ремесла являлись такие древнерусские города, как Киев, Новгород, Полоцк, Смоленск, Суздаль и др. За XI в. появилось еще свыше 60 городов, в том числе Витебск, Курск, Минск, Рязань. Образование наибольшего числа городов пришлось на XII в. В это время появились Брянск, Галич, Дмитров, Коломна, Москва и др. —

всего не менее 134. Общее число городов, возникших до монголо-татарского нашествия, приближалось к 300. Среди них первое место занимал Киев, крупный ремесленный и торговый центр.

Уровень ремесленного производства в Древней Руси был достаточно высоким. Искусные кузнецы, строители, гончары, серебряных и золотых дел мастера, эмальеры, иконописцы, другие специалисты работали в основном на заказ. Со временем ремесленники начали работать на рынок. Оружейники Киева освоили производство разнообразного оружия и военного снаряжения (мечи, копья, доспехи и т.п.). Их продукция была известна по всей стране. Отмечалась даже определенная унификация наиболее совершенных видов оружия, своего рода «серийное» производство. Только из железа и стали древнерусские мастера изготавливали более 150 видов различных изделий. Киевские металлурги владели сваркой, литьем, ковкой металла, наваркой и закалкой стали. В древнерусском государстве насчитывалось более 100 различных ремесленных специальностей.

Огромное экономическое значение в период раннего феодализма играла внешняя и транзитная торговля. Первое место среди экспортных товаров занимали меха, воск, мед, лен, полотна, серебряные изделия, кожи, керамические изделия и др. Вывоз влиял на развитие городского ремесла, стимулируя целый ряд отраслей ремесленного производства. Древняя Русь ввозила предметы роскоши, драгоценные камни, пряности, краски, ткани, благородные и цветные металлы.

Торговые караваны на восток шли по Волге, Днепру, через Черное и Азовское моря к Средиземному морю. В Византию ехали морем и сухопутным путем. В Западную Европу торговцы из Новгорода, Пскова, Смоленска, Киева отправлялись через Чехию, Польшу, Южную Германию либо по Балтийскому морю через Новгород и Полоцк. Киевские князья защищали торговые пути. Система договоров обеспечивала интересы русских купцов за рубежом.

Развитие торговли вызвало появление денег. Первыми деньгами на Руси служил скот и дорогие меха. Использовались также византийские и арабские золотые монеты, серебряные западноевропейские монеты. С конца X в. на Руси получила хождение **гривна** – серебряный слиток весом 200 г. Гривна делилась на 20 ногат, 25 кун, 50 резан.

Монгольское нашествие нанесло тягчайший урон ремесленному производству и торговле Руси. Десятки городов были превращены в руины, а их население погибло или было угнано в рабство. Процесс перехода ремесла в мелкое товарное производство замедлился.

XIV–XV вв. – период возрождения и постепенного развития ремесленного производства. Результатом стал рост как старых, так и новых городов, превращавшихся в крупные центры ремесленного производства. Существенно расширился круг профессий за счет восстановления утра-

ченных и появления новых видов ремесла. С конца XIV в. на Руси стали лить пушки. Было освоено производство огнестрельного оружия и боеприпасов. Больших успехов достигло сложное мастерство изготовления колоколов. Расширение каменного строительства, выделение кирпичного производства из гончарного дела повлекли за собой распространение новых профессий. В крупных городах набирал силу процесс перехода от ремесла к мелкотоварному производству.

Крупнейшими промышленными центрами страны являлись Москва, Новгород, Смоленск и некоторые другие города. В них развивалось меднолитейное дело, строительство, солеварение, производство селитры, некоторые рыбные промыслы, речной транспорт.

В конце XVI в. начали выделяться промышленные, специализированные пункты, на основе которых складывалась товарная специализация отдельных регионов страны. В Ярославле, Вологде, Можайске, Костроме развивалось кожевенное производство, в Новгороде, Пскове, Твери – изготовление льняного полотна, в Москве – выделка сукна.

К концу XV в. Москва превратилась в крупнейший торговый центр страны. Здесь продавалось зерно, меха, промышленные изделия. Постепенно Москва переросла рамки областного рынка. Ее торговые связи охватывали все русские земли. Она выступала и как основной производительный, и как потребляющий, и как распределительный центр, обеспечивающий отечественными и иностранными товарами многие районы страны. Благодаря своему торговому значению Москва оказалась узлом водных и сухопутных путей.

Торговля в течение XVI–XVII вв. оставалась феодальной по характеру и основным чертам: ассортименту товаров, пестроте социального состава участников, многочисленности продавцов, обособленности рынков друг от друга, сохранению таможенных барьеров, разнообразию торговых сборов. Внешняя торговля велась в трех направлениях: средиземноморском, западноевропейском и восточном.

Развитие ремесла и торговли было невозможно без развитой денежной системы. Были выпущены серебряные монеты мелкого веса, на которых изображался всадник с мечом в руках (меченые деньги), на монетах более крупного веса – всадник-воин, поражающий копьём змея (копейные деньги). Позднее они получили название «копейка». Выпускались и более мелкие монеты – полушки или  $\frac{1}{4}$  копейки – с изображением птицы и др. Нехватку собственных монет восполняли иностранные монеты.

Развитие хозяйства, рост внешнеполитической активности России увеличили потребность в промышленной продукции. В начале XVII в. были построены первые мануфактуры. Большая их часть принадлежала казне, царскому двору и крупному боярству.

На протяжении всего XVIII в. продолжалось строительство ману-

фактур, прежде всего металлургических и текстильных. Согласно данным 1766–1768 гг., в России работали 504 мануфактуры, из которых половина – текстильные. На исходе столетия русская металлургия была представлена 167 предприятиями, текстильная промышленность – 1082 предприятиями.

Отличительной особенностью промышленного развития России являлась государственная поддержка. Государство передавало казенные предприятия частным лицам, предоставляло субсидии деньгами и материалами, обеспечивало владельцев предприятий дешевой рабочей силой. В промышленную деятельность вовлекались представители торгового капитала, преуспевшие ремесленники, царские вельможи, дворянство.

В первой половине XIX в. мануфактурное производство сделало новый шаг вперед. Наиболее быстро развивались хлопчатобумажная и шелкоткацкая отрасли, темпы роста металлургии существенно снизились. Заметно повысился удельный вес разных видов машиностроения. Центром отечественного машиностроения стал Петербург. С 1815 по 1861 г. число промышленных предприятий возросло с 4189 до 14148.

Развитие мелкотоварного производства и мануфактуры было необходимой предпосылкой для перехода к фабричному, машинному производству. 1830–40-е годы характеризовались постепенным переходом от мануфактурного к фабричному производству, основанному на машинной технике. К началу 60-х годов в России уже насчитывалось несколько тысяч механических ткацких станков и около 2 млн механических прядильных веретен. Новый метод обработки свеклы с помощью особых аппаратов, приводимых в движение паровой машиной, привел к быстрому развитию сахарной промышленности.

Изменялся внешний облик предприятий: вместо маленьких разбросанных мастерских стали вырастать крупные фабричные корпуса, а старые центры кустарной промышленности приобретали облик городов.

Первоначально машины привозили из-за границы, но уже в конце 1840-х годов началось строительство отечественных машиностроительных заводов, главным образом в Петербурге и Москве. В Сормове близ Нижнего Новгорода был построен большой судостроительный завод. Внедрение машин способствовало увеличению производительности труда в десятки и сотни раз.

Однако экономическое развитие России значительно отставало от развития передовых капиталистических стран. Промышленный переворот шел медленно и растянулся на несколько десятилетий: начавшись в 30-х годах XIX в., он завершился уже после ликвидации крепостного права (в 80-х годах). Крепостной строй тормозил развитие промышленности. Капиталов для организации машинного производства было еще недостаточно.

Выход России к Балтийскому морю увеличил объем и расширил

сферу русской внешней торговли. Большое значение во внешней торговле приобрели порты Петербурга, Риги, Таллинна, Выборга, Одессы, Таганрога. Самые значительные торговые связи Россия имела с Англией и Голландией. Видное место в русском экспорте XVIII в. занимали промышленные товары: льняные ткани, парусина, железо, канаты, мачтовый лес, а в начале XIX в. зерно. Ввозила Россия сукно, красители, предметы роскоши. Продолжала развиваться торговля со странами Востока – Персией, Китаем, Турцией, Средней Азией. Здесь в экспорте преобладали промышленные изделия – железо и металлоизделия, льняные ткани, а импорт состоял из шелка, хлопка, чая.

Развитие промышленных и ремесленных производств, внутренней и внешней торговли потребовало реформ в денежном обращении. Для улучшения денежной системы в 1700–1704 гг. была проведена реформа монетного дела. В ее основу был положен десятичный принцип (рубль–гривенник–копейка). Главными единицами стали медная копейка и серебряный рубль, который для облегчения внешнеторговых операций был приравнен к талеру. Петр I запретил вывозить за границу золото и серебро. Чеканка монет стала монополией государства.

В 1769 г. российское правительство приступило к выпуску бумажных денег – ассигнаций достоинством 25, 50, 75 и 100 руб. В течение долгого времени в стране существовала практика расчетов как ассигнациями, так и серебром.

Экономическое развитие феодальной России происходило в целом в русле тех процессов, которые были характерны для других стран Европы. Вместе с тем оно обладало рядом особенностей, связанных с внешне- и внутривнутриполитическим развитием, менталитетом, традициями, громадной территорией, полиэтничным населением. Более позднее вступление России в эпоху индустриального развития предопределило ее отставание от ведущих стран Европы.

### **3 ПУТИ СТАНОВЛЕНИЯ ПРОМЫШЛЕННОГО КАПИТАЛИЗМА В ВЕДУЩИХ СТРАНАХ МИРА**

#### **3.1 Революционный путь становления промышленного капитализма в Англии**

Переход к индустриальной системе хозяйства осуществлялся в ходе промышленного переворота (промышленной революции), означавшего радикальную перестройку производства. Промышленная революция с технической точки зрения представляет переход от ручного труда к механизированному, с организационной – создание вместо мануфактур фабрик, использовавших системы машин. Промышленный переворот имел

важнейшие экономические и социальные последствия: изменилось соотношение между сельским хозяйством и промышленностью в пользу последней, опережающими темпами развивались отрасли тяжелой промышленности и новые виды транспорта, получили развитие капиталистические формы организации аграрного производства, торговли, кредитно-денежной сферы, налоговой системы. Более четко оформилась классовая структура капиталистического общества. На первый план из лиц наемного труда выступили промышленные рабочие. Из многообразных слоев буржуазии выделились промышленники. Противостояние этих социальных групп стало определяющим фактором политического развития капиталистических государств.

Переход к промышленному капитализму (индустриальной системе) осуществлялся многообразными путями: революционным (Англия, Франция), реформистским (Германия, Россия), переселенческим (США), революционно-реформистским (Япония).

Англия – первая страна, в которой произошел промышленный переворот. Он начался в последней трети XVIII в. и завершился в первой трети XIX в.

Деятельность правительства способствовала процессу капиталистических преобразований в главной отрасли экономики Англии – сельском хозяйстве. Крупные земельные владения превращались в полную буржуазную собственность, освобожденную от феодальных обязательств по отношению к государству. Принятый в 1801 г. билль о всеобщем характере огораживания привел к почти полному исчезновению независимых крестьян-собственников. Обезземеление английского крестьянства и образование крупной буржуазной земельной собственности, происходившие при поддержке государства, способствовали дальнейшему развитию английской фермерской системы.

Решающая роль в индустриализации принадлежала мануфактуре. Мануфактурное разделение труда способствовало расчленению производственных процессов на автоматически повторяющиеся операции, которые выполняли специализированные рабочие, дифференциации и упрощению применявшихся орудий труда. Мануфактура воспитала целые поколения англичан, приспособившихся к работе в режиме наемного труда, вырабатывала принципы управления производством. Она подготовила квалифицированных рабочих, приносящих значительные прибыли владельцам предприятий.

Экономическая политика правительства, основанная на принципах государственного протекционизма, была направлена на поощрение промышленности и торговли. Проявлением протекционизма стал Навигационный акт 1651 г., в соответствии с которым ввозить неевропейские товары в английские владения могли только английские суда с английским



экипажем, а товары, производившиеся в Европе, - только на судах страны-производителя или на английских. Специальные постановления охраняли английское рыболовство: ввоз рыбы разрешался при условии, что она выловлена английскими судами. Вывозить рыбу можно было только на английских судах. Протекционистская политика английского правительства способствовала установлению высоких цен на собственные промышленные изделия, что обеспечивало приток капиталов в промышленный сектор хозяйства и стимулировало деловую активность.

Английские мануфактурные товары отличались высоким качеством, что делало их конкурентоспособными на мировом рынке. Основным предметом экспорта (в 1700–1770 гг. 25–30%) было сукно. Англия снабжала постоянно воюющую Европу стандартизированными изделиями: тканями определенного сорта и цвета, необходимыми для обмундирования, сапогами, пуговицами, боеприпасами, ружьями, штыками. Расширению рынков сбыта для промышленных товаров содействовала колониальная экспансия Англии. Колониальная торговля являлась одним из важнейших источников пополнения рынка капиталов в стране.

Развитие различных отраслей экономики, а также государственные нужды вызвали потребность в кредите. В 1694 г. был создан Английский банк. По закону 1709 г. Английскому банку было дано монопольное право на выпуск банкнот взамен предоставления правительству новых ссуд. Целью его деятельности являлось улучшение условий для государственных займов. Банк обладал правами выпуска денег и других операций, например, учета векселей. Широкое развитие системы займов имело огромное значение для индустриализации, поскольку именно они способствовали развитию операций с ценными бумагами, фондового рынка, образованию различных групп предпринимателей и специалистов в кредитно-финансовой, денежной сферах.

Важнейшей предпосылкой промышленного переворота стало превращение Англии в XVIII в. в огромную колониальную державу. Эксплуатация колоний в Индии, Северной Америке, других частях света расширяла сырьевую и финансовую базу английской промышленности, обеспечивала ее рынками сбыта. Необходимым условием перехода промышленности на новую техническую базу было развитие научно-технических знаний. После революции в Англии начался подъем естественных наук. В целях координации исследований создавались академии и научные общества.

Ко второй половине XVIII в. в стране сформировались предпосылки для промышленного переворота. Его необходимость диктовалась требованиями растущего внутреннего и особенно внешнего рынков. Мануфактурная промышленность, достигшая к этому времени пика своей эффективности, была не в состоянии обеспечить этот спрос из-за ограниченных

возможностей ручной техники. В Англии остро встали проблемы налаживания крупного производства стандартизированной продукции, что было возможным только на принципиально новой технической основе.

Промышленный переворот в техническом отношении представлял сложный, долговременный процесс научных открытий, изобретений, внедрений в производство различных механизмов и машин. Первые машины появились в хлопчатобумажном производстве, которое превратилось в ведущую отрасль английской промышленности.

Технический переворот здесь начался с того, что английский механик Кей в 1733 г. изобрел оригинальное механическое устройство – летучий челнок, позволивший увеличить производительность труда ткача вдвое. Изобретенный в 1785 г. ткацкий станок давал возможность заменить труд 40 ткачей.

Ключевым вопросом технического переворота стало создание в 1784 г. универсального парового двигателя, который мог применяться во всех крупных производствах. Его изобретение способствовало расширению территориальных границ их размещения, механизации водного транспорта, созданию совершенно новых видов транспорта – парового и железнодорожного. Паровые машины вплоть до конца XIX в. оставались энергетической базой хозяйства страны.

Слабым местом промышленного переворота была металлургия. В 1735 г. удалось, применяя в качестве топлива каменный уголь, получить чистый без примесей металл путем добавления в железную руду негашеной извести. Изобретение пудлинговой печи (1784 г.) позволило получить высококачественное железо из чугуна. Новые технологии помогли преодолеть длительный кризис металлургии, избавиться от импорта металла к началу XIX в. За сравнительно короткий период (1788–1804 гг.) выплавка чугуна возросла в три раза. Изменения в металлургии привели к развитию каменноугольной промышленности, для которой имелась солидная сырьевая база и новая техника – паровой двигатель.

В 1798 г. был изобретен токарный станок, затем сконструированы сверлильный, фрезерный станки. Таким образом, формировалась техническая база новой отрасли промышленности – машиностроительной.

В ходе промышленного переворота осуществлялся переход к фабричной форме организации труда. Использование в прядильном производстве машин с водяным двигателем способствовало внедрению машин, которые можно было применять только в специальных производственных помещениях – фабриках. Первая прядильная фабрика была построена Аркрайтом в 1769 г. В 1790 г. в Англии насчитывалось уже 150 прядильных фабрик. Массовое строительство ткацких фабрик относится к 20–30-м годам XIX в.

Организация крупного машинного производства в хлопчатобумаж-

ной промышленности вызвала резкий рост выпуска продукции. За период 1780–1820 гг. производство здесь увеличилось в 16 раз.

Промышленный переворот вступил в первой трети XIX в. в заключительную стадию – создание принципиально нового вида транспорта, соответствовавшего индустриальной структуре промышленного производства. Паровой двигатель сначала нашел применение на водном транспорте. Первый паровой корабль появился в Англии в 1811 г. Первая железная дорога была построена в 1825 г. Локомотив развивал скорость до 12 км/ч. Использование новых транспортных средств позволило ускорить обращение товаров, удешевить стоимость их перевозок, способствовало развитию внутреннего и внешнего рынков.

В результате промышленного переворота и последовавшего за ним промышленного подъема 1850–1870 гг. коренным образом изменилась отраслевая структура экономики Англии. Из аграрной она превратилась в мощную индустриальную державу. В 1870 г. в промышленности и строительстве было сосредоточено около 50% трудовых ресурсов страны; 86% населения Англии проживало в городах и рабочих поселках. Интенсивный процесс урбанизации был связан с бурным ростом новых промышленных центров на севере страны – Манчестером, Ливерпулем, Бирмингемом, Лидсом.

Со второй половины XIX в. наиболее динамичным сектором экономики становится тяжелая индустрия, догнавшая к 1860 г. по темпам роста легкую промышленность. Мощным импульсом ускорения ее развития явился рост спроса на разнообразную технику со стороны европейских стран и США, где в это время проходил промышленный переворот. Тяжелая промышленность, ранее работавшая на внутренний рынок, начала ориентироваться на экспорт, который рос опережающими темпами по сравнению с увеличением производства. Однако доминирующей отраслью вплоть до начала XX в. оставалась текстильная, в которой хлопчатобумажное производство давало  $\frac{1}{3}$  стоимости английского экспорта.

Формировавшийся в Англии в результате промышленного переворота новый индустриальный тип производства обеспечивал выпуск конкурентоспособной продукции; его масштабы намного превосходили возможности внутреннего рынка. Страна превращалась в экономического лидера, производя  $\frac{1}{3}$  мировой промышленной продукции, давая более половины мирового производства хлопчатобумажных изделий, металла, угля, уступая по численности населения всем капиталистическим государствам.

В этих условиях государственная экономическая политика, построенная на принципах протекционизма, сдерживала свободу предпринимательства. В 1823–1827 гг. наиболее радикально настроенные члены правительства приступили к разработке принципов политики свободной торговли. Важная роль в ее построении отводилась принципам взаимности в

отношениях с иностранными государствами. Смягчение Навигационного акта коснулось ряда стран, получивших льготы при использовании своего флота в торговле с Британской империей. Введение подоходного налога на богатых в 1842 г. позволило увеличить поступления в казну, что способствовало освобождению 430 видов товаров, ввозимых в Англию, от таможенных пошлин в 1842–1845 гг.

Переход к свободной торговле оказал многостороннее влияние на экономику страны:

1) повысилась конкурентоспособность английских товаров за счет снижения стоимости сырья;

2) расширились возможности сбыта промышленной продукции;

3) Англия превратилась в центр мировой торговли, ее удельный вес в мировом товарообороте составил в 1870 г. 37,3%.

Утверждение в Англии хозяйственной системы промышленного капитализма включало изменения в организации различных рынков, денежного обращения, налоговой системы. Биржа труда, координировавшая рынок рабочей силы в масштабах всей страны, была образована в начале XX в. Товарные биржи теряли универсальный характер. В Лондоне они осуществляли оптовую торговлю зерном, металлами, мехами; в Ливерпуле – зерном, пищевыми продуктами, хлопком. Процесс специализации охватил и фондовые биржи. Например, сделки с ценными бумагами были разделены между двумя лондонскими биржами. Одна из них предназначалась для операций с векселями и государственными ценными бумагами, другая – с остальными видами ценных бумаг. В течение XVIII в. сформировалась Лондонская фондовая биржа. Основными операциями биржи были сделки с облигациями государственных займов, а также размещение иностранных займов.

После 1815 г. Англия превращалась в рынок капиталов для всего мира. К английским займам прибегали многие европейские государства, США. Лондонская фондовая биржа становится местом, где можно было найти средства для каждого обещавшего успех предприятия, полмира удовлетворяло здесь свои потребности в капиталах.

Интенсивное развитие капиталистической экономики страны требовало устойчивого денежного обращения, что было возможным в то время на основе золотого стандарта – денежной системы, в которой роль всеобщего эквивалента играло золото, когда в обращении находились золотые монеты, а также бумажные деньги, разменивавшиеся на золото по твердому курсу. Законом подтверждалось содержание фунта стерлингов в 7,323 г чистого золота. Деньги из других металлов (шиллинги и пенсы), бумажные деньги свободно обменивались на золото по номиналу центральным банком, хранившим национальные запасы золота. Признание золота единственной формой мировых денег юридически было оформлено решением

международной конференции в Париже в 1867 г. Установление системы золотого стандарта способствовало дальнейшему экономическому прогрессу страны.

Преобразования в экономике Англии сопровождались трансформацией социальной сферы. В ходе промышленного переворота зарождалась новая элита, заинтересованная в модернизации индустрии. Состав ее расширялся за счет бурно растущего слоя банкиров, учредителей крупных акционерных банков, всевозможных посредников.

Рост машинной техники приводил к высвобождению значительного количества живого труда, к возможности привлечения в ряде производств низкооплачиваемого женского и детского труда. Безработица становилась неременным спутником технического прогресса. Возникли формы протеста со стороны рабочих. В 1789 г. была установлена смертная казнь за разрушение машин. Митинги рабочих, выдвигавшие требования законодательно установить минимум заработной платы, жестоко подавлялись. В результате Англия была превращена в страну богатства и страшной нищеты.

В 1833–1839 гг. были приняты законы о сокращении рабочего дня для детей и подростков, об отмене рабства в английских колониях. В 1872 г. принят Закон об обязательном начальном образовании. Устанавливался 12-часовой рабочий день для взрослых.

### **3.2 Реформистский путь становления промышленного капитализма в Германии**

Германия, Россия и Япония вступили на путь индустриализации позже Англии. Общей причиной этого являлся длительное время сохранявшийся феодальный режим, обусловивший экономическую отсталость.

Решающим фактором, ускорившим формирование предпосылок промышленного переворота в Германии, явилось завоевание французской армией немецких земель и установление протектората Наполеона на территориях, вошедших в Рейнский союз. В этих областях были проведены радикальные антифеодальные реформы в экономике. Самой острой в этот период была проблема освобождения крестьян, поэтому наибольшее значение в преобразованиях имела аграрная реформа. В областях, включенных в состав Французской империи и Рейнского союза, было введено французское гражданское право, отменялось крепостное право, а крестьянские повинности феодального характера заменялись денежным оброком. По закону 1850 г. крестьянин становился собственником участка земли, который он обрабатывал. В результате аграрных преобразований большинство крепостных превратилось в крестьян-собственников.

Аграрные антифеодальные реформы сыграли значительную роль в формировании капиталистических отношений. Освобождение крестьян от

крепостной зависимости создавало условия для организации рынка рабочей силы; лишение дворянства монополии на землю открывало возможность ее свободной купли-продажи; средства, полученные помещиками от выкупных операций, стали важнейшим источником накопления, способствовали формированию рынка капиталов; реформы создавали условия для развития предпринимательства в аграрном секторе экономики – помещики становились крупными предпринимателями не только в сельскохозяйственном производстве, но и в сфере переработки сельскохозяйственного сырья; из среды крестьян стал выделяться класс капиталистических фермеров (гроссбауэров).

Условием становления рыночных отношений являлось преодоление феодальной раздробленности Германии, насчитывавшей к началу XIX в. около 300 самостоятельных государств. Был создан Германский союз, объединявший 38 самостоятельных государств, крупнейшими из которых были Австрия и Пруссия. Он представлял собой конфедерацию независимых государств, между которыми отсутствовали прочные связи; не существовало единого законодательства, общей армии, общих финансов, общего дипломатического представительства. С 1834 г. вступил в действие договор о Таможенном союзе. Вскоре он объединял уже 18 немецких государств, насчитывавших 23 млн жителей. Создание этого союза способствовало формированию общегерманского внутреннего рынка и ускорению экономического развития, выразившегося прежде всего в росте машинного производства. Таможенный союз устранял одно из главнейших препятствий на пути хозяйственного развития – разрозненность немецких земель.

Становление новой хозяйственной системы в Германии заняло период 1815–1870 гг. На первом этапе (1815–1833 гг.) реализация первоначальных реформ в сельском хозяйстве, промышленности, торговле создавала необходимые предпосылки для развития капиталистических форм организации этих отраслей. Решающим этапом индустриализации явился период 1834–1870 гг., когда начался и набирал силу промышленный переворот, обеспечивший экономический подъем 50–70-х годов, в результате которого в стране произошел мощный индустриальный подъем.

Начало промышленного переворота в германских землях приходится на середину 30-х годов XIX в. Механизация производства и строительство фабрик в 30–40-е годы получили наибольшее распространение в производстве хлопчатобумажных тканей. Строительство железных дорог вызвало ускоренное развитие горного дела, металлургии и машиностроения. Однако феодальные пережитки в 30–40-е годы не позволили достичь высокого уровня промышленного развития. После революции 1848 г. промышленный переворот стал происходить быстрыми темпами. За 50-е годы XIX в. объем промышленного производства удвоился, а за 60-е годы воз-

рос еще в полтора раза. Опережающими темпами развивались отрасли тяжелой промышленности. Производство средств производства с 1861 по 1870 г. увеличилось на 23%, в то время как производство предметов потребления – только на 9%.

Одной из особенностей этого периода индустриализации являлось рождение новых отраслей промышленности. Широкое развитие получила химическая промышленность. Открытие анилиновых красителей (1856 г.) легло в основу производства не только красок, но и фармацевтической продукции, взрывчатых веществ, каучука. Нарастали мощности фабрики по производству минеральных и фосфорных удобрений. В Германии возникли крупнейшие для того времени машиностроительные заводы. На базе изобретения в 1867 г. знаменитым Э. Сименсом генератора для выработки электрического тока первые шаги делала электротехническая промышленность.

Таким образом, структура отраслей тяжелой промышленности Германии в этот период была гораздо шире, чем в Англии и Франции. Новые предприятия в тяжелой промышленности представляли собой настоящие индустриальные гиганты, оснащенные самым передовым оборудованием, работавшие на основе новейших технологий.

Развитие промышленности и транспорта Германии в 1850–1870 гг. свидетельствовало о создании комплекса эффективно работавших отраслей тяжелой промышленности, включавших в себя новые, наукоемкие производства. Германия превращалась в одну из самых мощных индустриальных держав мира. Однако процесс индустриализации к 1870 г. не был завершен, аграрный сектор оставался основной отраслью экономики.

В XIX в. произошел переход к интенсивному земледелию. Решающую роль в быстром распространении интенсивных методов обработки земли сыграли научные открытия германского химика Ю. Либиха, который заложил основы агрохимии, науки об искусственных удобрениях. Германия стала мировым поставщиком минеральных удобрений. Не меньшее значение имели механизация труда, использование машин в сельском хозяйстве. За XIX столетие общая продуктивность сельского хозяйства возросла в 2–3 раза. Однако коренного улучшения в экономическом положении сельского населения и крестьянского хозяйства не произошло. Причины состояли в недостатке капиталов, необходимых для вложения в сельскохозяйственное производство.

В XIX в. сформировалась кредитная система Германии. Кредитование промышленности и торговли до середины XIX в. осуществляли банкирские дома Ротшильда, Шредера, Мендельсона, Блейхредера и др. В 1850–1870 гг. начался активный процесс создания частных акционерных банков, способных мобилизовать средства и обратить их на потребности развивавшейся экономики. Особенностью крупных акционерных банков

Германии являлся универсальный характер их внутренней организации. Они проводили регулярные операции (вклады, учет векселей, ссуды) наряду с нерегулярными (эмиссия фондов, торговля процентными бумагами). Обязательным элементом банковской практики было изучение финансового состояния клиента в прошлом, настоящем и его виды на будущее; контроль за финансовыми распоряжениями клиента с целью недопущения его отношений с другими кредитными учреждениями.

Немецкие банки отличались осторожностью к вверенным им краткосрочным капиталам, это определяло продуманный характер их учредительной политики и в конечном итоге сделало их одними из самых надежных и солидных в мире.

В середине XIX в. в стране получил развитие ипотечный кредит. Прусские земские кассы, созданные еще в конце XVIII в. и выдававшие ссуды под залог земли, не могли обеспечить возрастающие потребности в ипотечном кредите, что обусловило организацию специальных земельных (ипотечных) банков.

### **3.3 Переселенческий капитализм в США**

США относятся к странам капитализма переселенческого типа, отличительная черта которого состоит в перенесении на новые колонизируемые земли сложившихся в метрополии форм организации хозяйства.

Главным направлением заселения Северной Америки было направление с востока от Атлантического побережья на запад к Тихому океану. В Америку устремлялись самостоятельные, энергичные люди с глубоко индивидуализированными интересами, с уверенностью в собственных силах. Такой состав иммигрантов способствовал успешному хозяйственному развитию колоний.

Развитие американского капитализма не было ограничено феодальными рамками. Это предопределило его особенности по сравнению с европейским капитализмом. Роль буржуазной революции для США сыграла война Североамериканских колоний за независимость (1775–1783), в ходе которой решались задачи ликвидации диктата метрополии, ограничивавшей свободу предпринимательства.

Декларация независимости (1776 г.) провозгласила суверенитет американского народа и образование нового государства – США. Уничтожались феодальные формы землевладения, дворянские звания, наследственная аренда. С целью стабилизации денежной системы в 1781 г. был создан Банк Северной Америки.

Правительство способствовало реализации права на землю и свободному выбору вида хозяйственной деятельности путем широчайшей территориальной экспансии, сопровождавшейся экономическим освоением



ем новых владений. На основе заключения неравноправных договоров, торговых сделок, прямого военного насилия в состав нового государства вошли огромные районы Старого Северо-Запада, а также Луизиана, Флорида, Техас, Новая Мексика, Верхняя Калифорния, Орегон. За период с 1776 по 1853 г. территория США увеличилась в восемь раз.

Колонизация западных земель становилась все более активной. Основной поток переселенцев шел из северных штатов. Значительную роль в хозяйственном освоении этих территорий сыграла иммиграция. В 1789–1812 гг. в США прибыло 250 тыс. человек. С 1842 г. в страну в среднем приезжало до 100 тыс. переселенцев в год. Наличие на Западе свободных, пригодных для заселения и эксплуатации земель обусловило преимущественно аграрное развитие этого региона.

Европейские войны (1792–1815 гг.) стимулировали внешнюю торговлю США, приносили огромные прибыли, становившиеся источником крупнейших состояний. Используя нейтральное положение, американцы поставляли в Европу товары из Вест-Индии, Южной Америки, Дальнего и Ближнего Востока, перевозили товары из французских и английских колоний в метрополию. Огромная иностранная торговля США велась в основном с помощью судов отечественного производства. Этот период получил название «золотого века» торгового мореплавания Северо-Американских Штатов.

Промышленный переворот в США начался в первом десятилетии XIX в. На северо-востоке страны он повторил в основном классическую английскую модель и завершился к 1860 г. утверждением фабричного типа производства в ведущих отраслях хозяйства.

Начальный этап промышленного переворота был отмечен механизацией и становлением фабричной системы в текстильном производстве. Первые машины появились в хлопкопрядении еще в конце XVIII в. Главным рынком сбыта хлопчатобумажных тканей становился быстро заселяемый Запад. По уровню механизации ткачества северо-восточные штаты в 30-е годы превзошли Англию. За период с 1815 по 1832 г. число хлопчатобумажных фабрик возросло в 3,7 раза, с 213 до 795. В результате технического переоснащения снизились затраты на производство хлопчатобумажных тканей, цена на них упала в пять раз в период 1815–1850 гг. Дешевизна тканей способствовала повышению спроса на них со стороны широких масс населения.

Промышленный переворот охватил также пищевую промышленность, прежде всего мукомольную, а также отрасли, производящие товары широкого потребления: обувную, швейную, кожевенную. Была изобретена швейная машина, машины для изготовления обуви.

Промышленный переворот вызвал развитие речного транспорта, строительство каналов, интенсивное сооружение железных дорог. В 1840–

1860 гг. железнодорожное строительство вступило в полосу бурного развития. Компании, занимавшиеся сооружением железных дорог, получали от государства бесплатно землю, лес, строительные материалы, огромные денежные субсидии. Темпы железнодорожного строительства в США были самыми высокими в мире. Протяженность железнодорожных линий за эти годы увеличилась более чем в 10 раз, составив примерно половину мировой железнодорожной сети. Революция на транспорте стимулировала рост производства в металлургической, угольной, машиностроительной, судостроительной, лесной промышленности.

К началу 60-х годов XIX в. на северо-востоке страны появилось крупное заводское машиностроение, что свидетельствовало о вступлении промышленного переворота в завершающую стадию. Техническое перевооружение промышленности и транспорта вызывало постоянно растущий спрос на различного рода машины, что, в свою очередь, стимулировало изобретательство. Только за 1840–1850 гг. было выдано 6489 патентов.

Талантливый американский учитель Уитни стал изобретателем хлопкоочистительной машины (1793 г.), которая совершила революцию в переработке хлопка и позволила обеспечить хлопчатобумажное производство дешевым сырьем. Применение этой машины повышало производительность труда при очистке хлопка в 100 раз. Изобретение Фултоном и спуск на воду в 1807 г. первого парохода «Клермонт» привели к революции в речном и морском транспорте. Из других наиболее крупных американских изобретений первой половины XIX в. необходимо отметить телеграф (1832), паровой молот (1842) вулканизацию каучука (1844), ротационную типографскую машину (1846), бессемеровский процесс (1847), турбину (1849), электровоз (1851 г.), станки оригинальной конструкции, а также многочисленные модели сельскохозяйственных машин. Их внедрение в массовое производство значительно повысило технический уровень промышленности, сельского хозяйства, транспорта, способствовало возникновению новых видов производства. Уже в начале XIX в. главным фактором экономического роста страны стали изменения в технологии производства.

К началу 60-х годов XIX в. фабричный тип производства утвердился в важнейших отраслях американской индустрии. Радикальные сдвиги в отраслевой структуре экономики выражались прежде всего в том, что уже в 1850 г. промышленная продукция по стоимости превзошла сельскохозяйственную. Страна уверенно вступила на путь индустриального развития. Особенно стремительно развивалась тяжелая промышленность, связанная с обслуживанием железнодорожного строительства: паровозостроительная, вагоностроительная, рельсопрокатная. Строились гигантские, оборудованные по последнему слову техники того времени заводы,

производительность которых превосходила масштабы европейских предприятий.

Промышленный переворот в США в значительной степени опирался на иммиграционный процесс, что являлось отличительной чертой капитализма переселенческого типа. За 1815–1860 гг. в Северную Америку прибыло 3 млн человек. Этот поток направлялся в основном в северные, центральные и западные штаты. С разворачиванием промышленного переворота увеличился въезд в страну специалистов, особенно инженеров, квалифицированных ремесленников, механиков, углекопов и т.п.

Промышленный переворот в основном завершился в 1860 г.

В первой половине XIX в. происходил процесс становления капиталистической кредитной системы. С целью организации учреждения, способного регулировать выпуск денег, Конгресс в 1781 г. выдал чартер (документ на право ведения банковских операций) Банку Северной Америки (Филадельфия). В 1784 г. были организованы Банк Нью-Йорка и Банк Массачусетса. Банк Соединенных Штатов выполнял много функций. Важнейшей из них являлось регулирование количества денег в обращении, т.е. защита экономики от инфляции.

### **3.4 Революционно-реформистский путь становления промышленного капитализма в Японии**

Предпосылки промышленного переворота в Японии складывались в ходе буржуазных реформ, проводимых правительством страны в 60–70-е годы XIX в.

Разложение японского феодализма выражалось в появлении мануфактур. За первую половину XIX в. была создана 181 новая мануфактура. В стране сложились определенные предпосылки для формирования капиталистического хозяйства. Однако по уровню экономического развития Япония отставала от европейских государств и США. Важным фактором, ускорившим разложение феодальных и развитие капиталистических отношений, явилось насильственное открытие Японии для внешнего мира. В 1853 г. к японским берегам прибыла мощная эскадра, доставившая правительству страны послание президента США с предложением установить торговые отношения между двумя государствами. В 1854 г. военная экспедиция вернулась, вынудив японцев подписать первый неравноправный договор, открывавший для американцев порты Симода и Хакодате. В 1858 г. США силой оружия заставили японское правительство подписать новый договор, носивший явно дискриминационный характер. Он предусматривал открытие для торговли между двумя странами ряда новых портов, ограничение вывозных пошлин до 5%, в то время как пошлины на ввозимые в США товары устанавливались в размере от 5 до 35%, соблюдение прин-

ципа наибольшего благоприятствования, установление экстерриториальности американцев в гражданских и уголовных делах. Подобные договоры Япония была вынуждена подписать с Англией, Францией, Голландией.

С 1860 г. обороты внешней торговли быстро возрастали. В экспорте на первом месте стоял шелк, чай, медь, рыба и другие морские продукты. В импорте преобладали ткани и пряжа, ввозилось оружие, суда, промышленное оборудование.

В промышленности развернулось строительство предприятий, базировавшихся на европейской технике. В 1868 г. в стране имелось 53 предприятия, выпускавших машиностроительную продукцию, инструменты, металлоизделия, оружие. Создавались частнокапиталистические мануфактуры в основном шелкомотальные и винокуренные. В 1856 г. был спущен на воду первый в Японии пароход.

Все это свидетельствовало о начале промышленного переворота. Вместе с тем внешняя торговля становилась фактором, дезорганизующим экономику. Массовый экспорт сельскохозяйственной продукции вызывал повышение цен на нее на внутреннем рынке. На потребительском рынке из-за роста цен на продовольствие сложилась крайне острая ситуация. Наблюдался рост антиправительственных выступлений. Объединенные силы оппозиции из представителей самурайских княжеств и крупной торговой буржуазии, стремившиеся к модернизации существовавшего феодального режима, совершили правительственный переворот, получивший название «революция Мейдзи» (1867–1868 гг.). В результате правительство во главе с императором Мацухито поставило перед нацией задачу догнать и превзойти Запад в экономическом и военном отношении, приступило к проведению реформ в политической сфере, экономике, образовании. В ходе этих реформ создавались предпосылки, необходимые для становления капиталистической системы.

С 1870 г. началась чеканка золотых и серебряных монет – иен, равных по весу и пробе доллару США, взамен множества денежных знаков, находившихся в обращении. Таким образом формировались условия для образования единого всеяпонского рынка, для экономического объединения страны.

В ходе аграрной реформы 1872–1873 гг. окончательно было ликвидировано феодальное землевладение, формировался слой новых собственников земли. В 1869 г. был принят указ, обязавший феодалов передавать владения императору. Земля являлась достоянием императора. Реформа устанавливала следующий порядок наделения императором населения землей:

1 Земля формально, без выкупа закреплялась на правах частной собственности за тем, кто ею фактически распоряжался. Крестьяне, наследственные держатели земельных наделов, превращались в собственников.

2 В 1873 г. был введен поземельный налог, являвшийся основным источником государственного дохода, а следовательно, финансовой базой проводимых правительством реформ. Налог распространялся на всех землевладельцев и взимался в денежной форме центральным правительством. Его размер, включая местные налоги, составлял около 50% собранного урожая, что приблизительно равнялось величине земельной ренты, получаемой до реформы феодалами. Поземельный налог, таким образом, представлял собой выкуп, который платили новые владельцы земли государству.

В результате аграрной реформы создавались предпосылки для становления капиталистических форм сельскохозяйственного производства: была узаконена частная собственность на землю, свобода ее купли-продажи, ипотека.

С 1872 г. началось проведение реформы в области образования. Вводилось обязательное начальное образование для всех слоев населения. Было создано восемь университетских округов, в каждом из них учреждалось 210 начальных школ. В свою очередь, округ делился на 32 района, в каждом из них организовывались средние школы.

Изменения в социально-экономическом строе привели к прогрессивным сдвигам в сельском хозяйстве, которые выражались в расширении посевных площадей, повышении урожайности основных культур, увеличении объемов аграрного производства. Нарастало производство чая, шелка-сырца, риса, пользовавшихся широким спросом на мировом рынке.

Правительство было вынуждено прибегнуть к прямому вмешательству в экономику, прежде всего в форме государственного предпринимательства. Его основой стали военные предприятия. Правительство развернуло строительство крупных промышленных объектов, привлекая из-за границы самую передовую технику, технологию, капитал, специалистов. Сооружаемые «образцовые» фабрики, заводы, верфи, горные рудники, железнодорожные и телеграфные линии должны были создать мощный военно-индустриальный потенциал, обеспечить приток средств в государственный бюджет, послужить эталоном капиталистической организации производства для зарождавшейся национальной промышленной буржуазии.

Развитие промышленности в значительной степени было обусловлено военно-стратегическими задачами, модернизацией армии и флота. Поэтому военные отрасли, связанные с ними производства были приоритетными, именно здесь внедрялись достижения научно-технического прогресса

Государственное предпринимательство выступало в форме правительственных заказов частным предприятиям. Широко практиковалась выдача субсидий, предоставление налоговых льгот, передача производственных фондов на безвозмездной основе определенному кругу предпри-

нимателей, как правило, являвшихся кредиторами правительства. Подобная практика повлияла на развитие текстильной промышленности, судостроения и судоходства.

Государственное вмешательство не ограничивалось промышленной сферой. Правительство активно проводило операции на мировом рынке, сбывая чай, рис, шелк, закупая на вырученные средства промышленное оборудование и сырье, которые продавались японскими фабрикантам. В начале 70-х годов правительство приступило к организации новой кредитно-денежной системы. При поддержке государства была создана группа «национальных банков». В ее задачи входило налаживание системы денежного обращения, финансирование промышленных и торговых частных предприятий.

Главной особенностью промышленного переворота являлось перемещение капиталов из аграрного сектора экономики в промышленный, а также активное участие государства в индустриализации. В 80-е годы правительство перешло к осуществлению новой экономической политики. Ее цель состояла в создании условий для активизации частного предпринимательства путем приватизации государственной собственности. В ноябре 1881 г. был издан указ о передаче государственных предприятий в частные руки. Продажа государственных объектов осуществлялась на льготных условиях, цены устанавливались в 2–3 раза ниже фактических, практиковалась рассрочка платежей на длительные сроки.

Передача объектов государственной собственности в частные руки стала одним из главных факторов промышленного подъема, начавшегося со второй половины 80-х годов XIX в. Рост капиталовложений в промышленность обеспечивал строительство крупных предприятий, оснащенных новой техникой.

Успешное развитие сельскохозяйственного производства, промышленности и транспорта, установление твердой валюты оказали благоприятное воздействие на рост торговли, особенно внешней. Объем экспорта за 1880–1890 гг. увеличился в стоимостном выражении в 2 раза, импорта – в 2,5 раза. Этап промышленного переворота, приходившийся на 80-е годы, был важным периодом становления промышленного капитализма в Японии, несмотря на то, что сельское хозяйство оставалось основой экономики страны и в нем было занято около  $\frac{2}{3}$  населения страны. В результате приватизации объектов государственной собственности активизировалось частное предпринимательство в промышленности, транспорте, строительстве, что нашло отражение в промышленном подъеме второй половины 80-х годов. Ведущими отраслями промышленности оставались легкая и пищевая, на которые к началу 90-х годов приходилось 90% промышленного производства. Среди ограниченного комплекса отраслей тяжелой промышленности приоритетным являлось военное производство.

В 1880–1890 гг. Япония занимала первое место в мире по уровню военных расходов, составлявших 36% государственного бюджета. Одной из отличительных особенностей становления капиталистического хозяйства в Японии являлось то, что еще в ходе промышленного переворота началось формирование монополий в начале 80-х годов. Первыми из них были картель в текстильной промышленности, бумажная и пароходная компании. Эти монополии создавались с целью конкурентной борьбы с иностранными компаниями. Другим направлением образования монополий было расширение сферы деятельности семейных торговоростовщических домов путем учреждения банков, приобретения на льготных условиях промышленных предприятий, ранее принадлежавших государству, участия в акционерных транспортных компаниях и т.п. Подобная практика становилась основой для создания специфических японских монополий в форме конгломератов, включавших в себя предприятия различных отраслей промышленности, банки, железнодорожные, судоходные, торговые компании.

На процессы формирования новой социальной структуры значительное воздействие оказывало правительство. Представители бывшей феодальной и военной верхушки – князья и самураи высших рангов – получили из государственной казны необходимые финансовые средства для предпринимательской деятельности в банковской сфере, промышленности, транспорте. Недостаток промышленного капитала, низкий уровень производства в начале реформ Мейдзи обуславливали низкую заработную плату рабочих. Только с 80-х годов начался медленный процесс формирования слоя потомственных профессиональных промышленных рабочих, их количество к началу 90-х годов не превышало 100 тыс. человек. Общее число фабрично-заводских рабочих за период 1882–1890 гг. увеличилось с 5 тысяч до 350 тысяч человек, что составляло всего 0,86% населения страны. Подавляющее большинство составляли женщины и подростки. Процесс разорения крестьянства, кустарей с 1980-х годов усилился. На рынке труда предложение превышало спрос, поэтому в формировавшейся японской промышленности крайне низкий уровень заработной платы сочетался с продолжительностью рабочего дня до 15–18 часов и сохранением многих феодальных методов эксплуатации вплоть до физического наказания работников.

В период преобразований Мейдзи патерналистская семейная этика, выражавшая идеалы японской нации, стала организующим началом вновь создаваемых экономических и социальных институтов на всех уровнях. Такое покровительство создавало атмосферу солидарности и семейных отношений. На общегосударственном уровне император выступал как глава нации (семьи), оказывавший отцовское покровительство всем слоям населения. Организация труда, управление на уровне отдельных хозяйств-

венных единиц базировались на том, что глава предприятия выступал как защитник интересов всех его работников. Его роль была сходна с ролью отца и главы семьи. Все работавшие на предприятии должны были беспрекословно следовать за лидером в интересах стабильности предприятия и, следовательно, жизненного благополучия каждого его работника.

В условиях текучести кадров, низкого уровня их профессиональной подготовки главной задачей становилось не руководство производственным процессом, а обеспечение стабильности персонала, привлечение на предприятие высококвалифицированных работников. Основными чертами японской национальной психологии являлись готовность к безоговорочному подчинению, выдержка, настойчивость, нетребовательность в отношении жизненных условий, организованность, трудолюбие, что послужило основой для невиданного в истории экономического взлета в последующие периоды.

## **4 ЭВОЛЮЦИЯ ПРОМЫШЛЕННОГО КАПИТАЛИЗМА ВО ВТОРОЙ ПОЛОВИНЕ XIX–НАЧАЛЕ XX В.**

### **4.1 Вторая технологическая революция**

Главной тенденцией развития экономики в конце XIX в. стал переход от капитализма, основанного на свободной конкуренции отдельных самостоятельных предприятий, к капитализму, базирующемуся на монополии или олигополии. В основе этого перехода лежали изменения в производительных силах, вызванные бурным развитием науки и техники в конце XIX – начале XX в., получившие название второй технологической революции. Первой технологической революцией был промышленный переворот. Вторая технологическая революция развернулась в последней трети XIX в. и продолжалась до первой мировой войны (1914–1918).

Важнейшее значение имело изменение энергетической базы производства: паровая энергия была заменена электрической, началась электрификация, сложилась технология получения, передачи и приема электроэнергии. В 80-е годы XIX в. была изобретена паровая турбина, а в результате ее соединения в единый агрегат с динамо-машиной был создан турбогенератор. Возникли новые отрасли промышленности – электрохимия, электрометаллургия, электрический транспорт. Появились двигатели внутреннего сгорания, работавшие от энергии, получаемой при сгорании паров бензина и нефти. В 1885 г. был построен первый автомобиль. Двигатель внутреннего сгорания стал широко использоваться на транспорте, в военной технике, ускорил механизацию сельского хозяйства.

Значительно продвинулась вперед химическая промышленность: на-



чалось производство искусственных (анилиновых) красителей, пластмасс, искусственного каучука; были разработаны новые эффективные технологии получения серной кислоты, соды и т.п. В сельском хозяйстве стали широко применяться минеральные удобрения. В металлургии выделилось сталелитейное производство, получили развитие электрическая сварка, ковка, плавка металлов. На заводах Г. Форда в 1912–1913 гг. впервые был применен конвейер. Первые шаги делала авиация.

В 1895 г. русским ученым А.С. Поповым было изобретено радио, началось использование телефонной связи, увеличилась протяженность телеграфных линий.

В военной области появилось автоматическое стрелковое оружие, возросла мощность взрывчатых веществ, начали изготавливаться отравляющие вещества.

Отраслями-лидерами на рубеже веков стали нефтедобыча и нефтепереработка, электроэнергетика и электротехника, новые виды транспорта.

Вторая технологическая революция изменила отраслевую структуру промышленности. На первый план вышли отрасли тяжелой индустрии, значительно опередив по темпам роста легкую промышленность. Структурные сдвиги вызвали резкое возрастание минимальных размеров капитала, необходимого для создания и работы отдельного предприятия. Привлечение дополнительных капиталов достигалось посредством выпуска акций и создания акционерных обществ. Помимо акционерной существовали и другие формы собственности: государственная, кооперативная, муниципальная. Укрупнение производства, усложнение структуры экономики обусловили переход к новой форме организации производства – монополии.

Монополия – это объединение капиталистов, возникающее на основе высокого уровня концентрации производства и капитала для сосредоточения производства и сбыта значительной части продукции данной отрасли, установления монопольных цен и обеспечения стабильных сверхприбылей. Формами монополий являются пул, картель, синдикат, трест, концерн.

Причиной монополизации рынка являлось стремление предпринимателей к извлечению максимума прибыли за счет вытеснения конкурентов и установления барьеров для вступления в отрасль. Структурные сдвиги в промышленности обусловили не только концентрацию производства, но и централизацию капитала. Потребности предпринимателей в заемных средствах для расширения производства и обновления основного капитала способствовали централизации банковского дела. Мелкие банки оттеснялись и поглощались крупными.

Таким образом, банковский капитал срастался с промышленным в финансовый капитал. Усиление позиций финансового капитала приводило

к образованию финансовой олигархии из числа наиболее влиятельных банкиров и предпринимателей.

Укрепление и расширение международных экономических связей положило начало формированию мирового хозяйства как единого механизма, связывающего все регионы земли. Важнейшим звеном системы стали биржи крупнейших городов мира, ежедневно регистрирующие изменения мировых цен под влиянием мирового спроса и предложения. Международный обмен превращался в необходимое условие дальнейшего развития рынка. Активизировалось мировое движение не только товаров, но и рабочей силы и капитала.

#### **4.2 Особенности становления монополистического капитализма в ведущих странах мира**

Ведущими странами мира в период становления монополистического капитализма были Великобритания, Германия, Франция, США и Япония.

##### **Великобритания**

Великобритания по-прежнему оставалась одной из богатейших стран мира. Ей принадлежало первое место в мировой торговле и вывозе капитала: английская валюта выполняла роль мировых денег, выступала в качестве расчетной единицы в мировых торговых сделках. Лондон являлся финансовым и торговым центром мира. Однако по ряду важнейших показателей промышленного развития Англия начала отставать от США и Германии. Ежегодный прирост промышленной продукции составлял в Англии 2,1%, в США – 4,2%, в Германии – 4,1%. В начале XX в. Германия обогнала Англию по выплавке стали, США - по производству чугуна, стали и добыче каменного угля. Удельный вес Великобритании в мировом промышленном производстве снизился с 32% в 1870 г. до 14% в 1913 г. Промышленный центр мира сместился в США – в 1913 г. их доля в мировом промышленном производстве составила 36%.

Промышленное отставание было обусловлено тем, что темпы структурных преобразований в индустрии оказались ниже, чем в других ведущих капиталистических странах. В конце XIX в. развивались новые отрасли: сталелитейная, электротехническая, химическая, станкостроительная.

Замедление структурных преобразований в промышленности сказалось на темпах монополизации этого сектора экономики. Первые английские монополии возникли в 90-х годах в трубопрокатной и химической промышленности. В тяжелой и военной отраслях доминирующее положение заняли крупнейшие фирмы: «Виккерс», «Армстронг-Уитворт» и ряд других. С участием финансовой группы Моргана был создан англо-

американский судостроительный трест. В легкой промышленности основная масса предприятий сохраняла свою обособленность. Лишь в конце XIX в. возник ситценабивный трест, владевший 85% производства ситца в стране.

Особое место среди английских монополий занимал ряд крупнейших компаний, связанных с эксплуатацией колониальных владений: «Королевская компания реки Нигер», «Британская Южно-Африканская компания» и др.

Основой британского капитализма являлась колониальная империя. Английские колонии компенсировали британскому капиталу отставание промышленного развития.

В 1870–1913 гг. Англия сохраняла лидерство в мировой торговле. Однако из экспортера она превратилась в мирового импортера сырья и продовольствия. За последнюю треть XIX в. импорт увеличился в два раза по сравнению с экспортом; внешнеторговый баланс имел постоянное отрицательное сальдо. Вместе с тем платежный баланс неизменно был активным за счет доходов от вывезенного капитала, посреднических торговых и банковских операций, туризма. На рубеже веков Англия жила в основном за счет других стран, что обрекало ее экономику на усиление застойных явлений. Колониальное господство и лидерство в мировой торговле являлись важнейшими особенностями английского монополистического капитализма на рубеже двух столетий.

## Германия

Германия еще в начале 70-х годов была преимущественно сельскохозяйственной страной со слаборазвитой промышленностью. К 1890-м годам положение резко изменилось. В Германии завершилась промышленная революция. Она была запоздалой, но это давало ряд преимуществ. Германия осуществила индустриализацию, широко заимствуя передовой иностранный опыт. Ее промышленность, особенно тяжелая, строилась на базе современной техники. Преодолению отставания Германии содействовала также пятимиллиардная контрибуция, полученная ею с побежденной Францией.

Серьезные сдвиги произошли в структуре германской промышленности. Рост производства промышленности был даже выше, чем в США. Наряду со значительным развитием старых отраслей тяжелой промышленности – каменноугольной и металлургической, быстрыми темпами развивались новые отрасли, в частности химическая, электротехническая. По объему и темпам роста промышленности Германия к 1914 г. заняла второе место в мире после США. Удельный вес ее промышленной продукции составлял 15% мирового производства.

В начале XX в. ускорился процесс образования монополий. К 1911 г. насчитывалось 600 синдикатов и картелей. По охвату промышленности монополиями Германия занимала первое место в мире, причем наиболее картелированными оказались как раз отрасли тяжелой промышленности: металлургическая и каменноугольная.

Особенностью образования монополий в Германии являлась значительная роль банков в этом процессе, поскольку сама промышленность еще не успела создать необходимых накоплений и нуждалась в мобилизации средств. Крупные банки установили тесные связи с промышленностью: держали под контролем предприятия, которым были предоставлены долгосрочные кредиты, содействовали их упрочению.

С конца 70-х годов XIX в. в экономической политике произошел решительный поворот от свободной торговли к протекционизму. Высокие пошлины были призваны пресечь иностранную конкуренцию на внутригерманском рынке и способствовать установлению монопольных цен.

Внешняя торговля выросла на 60%. Германия вывозила преимущественно готовые товары и машины. На рубеже веков значительно выросли объемы импорта. Германия вынуждена была все в больших количествах ввозить сырье и полуфабрикаты для промышленности, продовольствие для населения. Глубокие диспропорции и противоречия, обусловленные быстрыми темпами развития монополистического капитализма на не расчищенной от докапиталистических отношений почве, узость внутреннего рынка, отсутствие обширных колониальных владений, рост финансовой мощи и накоплений «избыточного», ищущего выгодного применения капитала толкали Германию к экспансии, энергичному экономическому проникновению в другие страны и чужие колонии. Развивая «мирную» экспансию, кайзеровская Германия усиленно готовилась к переделу колоний. По темпам роста вооружений Германия обогнала многие страны. Под знаком милитаризма происходила перестройка экономической и политической жизни страны. Растущими потребностями милитаризма в конечном счете определялись и стремительные темпы роста германской тяжелой промышленности. Германия постоянно и болезненно ощущала отсутствие обширных колоний.

Колониальная политика Германии, начавшись с поощрения колонизаторских попыток частных лиц, постепенно привела к созданию при помощи специальных кредитов имперских колоний. Накануне Первой мировой войны Германия, обладая экономической мощью, значительно превосходившей мощь Англии и Франции, владела колониями общей площадью почти в 12 раз меньше, чем Англия, и приблизительно в 5 раз меньше, чем Франция. В колониях Франции проживало более чем в 4 раза, а в колониях Англии - более чем в 30 раз больше населения, чем в колониях Германии.

В экономическом развитии страны важную роль играло вмешательство государства в экономическую жизнь. В 1880 г. был учрежден Высший экономический совет, занимавшийся выработкой законопроектов и уставов. В 1896 г. была проведена реорганизация торговых палат, направленная на расширение их роли в развитии промышленности и торговли, принят новый торговый устав. Государство поощряло синдицирование промышленности.

Ограниченный платежеспособный спрос на промышленные изделия со стороны батраков и мелкого крестьянства сдерживал расширение внутреннего рынка, производство сельскохозяйственного сырья не соответствовало мощи германской промышленности. Ежегодный дефицит сельскохозяйственного производства достигал 2 млрд марок и имел тенденцию к постоянному росту. В конце XIX в. Германия из страны – экспортера сырья превратилась в их импортера. Зависимость от импорта сырья сдерживала развитие легкой промышленности, не давала возможности снизить стоимость рабочей силы.

Аграрные проблемы подталкивали немецкие монополии к активным действиям на внешних рынках, стимулировали территориальную экспансию, порождали миграцию населения. Шел массовый отток населения в города, из восточных районов в западные, ширилась эмиграция на Американский континент. С 1881 по 1891 г. прусские области покинули почти миллион человек, а в следующие пять лет еще миллион. Бегство из деревень приводило к тому, что крупным хозяйствам становилось все труднее находить свободные рабочие руки. Юнкера призывали правительство принять чрезвычайные меры по удержанию рабочих рук в деревне, но эти призывы не получали поддержки в парламенте.

## **Франция**

В 1870–1871 гг. Франция пережила не только войну с Пруссией, закончившуюся для нее поражением, но и еще одну революцию – Парижскую коммуну. Эти события разорили и обескровили страну. Общая сумма ущерба, нанесенного войной, составила 16 млрд франков. Резко сократилось производство промышленной продукции, экспорт готовых изделий и импорт сырья, машин, топлива.

Франция, несмотря на поражение во Франко-Прусской войне, оставалась великой державой, обладавшей большими экономическими возможностями, огромной колониальной территорией, мощной армией и крупным флотом, уступавшим, однако, английскому. Темпы промышленного роста Франции в начале XX в. составляли 2,6% в год. По темпам роста экономики Франция отставала от Германии и США, а по объему промышленного производства – и от Англии.

Серьезным фактором общеэкономического отставания Франции стали аграрные проблемы французского капитализма. Отсталое сельское хозяйство сдерживало развитие внутреннего рынка и промышленности, мешало формированию рынка труда, замедляло прирост населения.

Аграрный кризис усилил тенденцию к превращению животноводства в ведущую отрасль сельского хозяйства, к изменению структуры растениеводства в пользу технических культур, к увеличению доли плодоводства и овощеводства в объемах производимой продукции. Расширилось применение техники, углублялась специализация производства по районам страны. В 1892 г. государство повысило пошлины на ввозимую в страну сельскохозяйственную продукцию, что расширило внутренний рынок для отечественных производителей.

Также важной причиной экономического отставания являлась своеобразная структура французской промышленности. Наряду с крупным производством по-прежнему значительную роль играла средняя и мелкая промышленность. В конце XIX в. 94% всех французских предприятий имели от 1 до 10 рабочих. В 1906 г. насчитывалось только 611 фабрик, где работало по 500 и более человек.

В целом тяжелая промышленность развивалась более быстрыми темпами, чем легкая. Французская промышленность резко отставала от своих главных конкурентов по техническому уровню производства. Темпы концентрации были ниже, чем в США, Германии, Англии. Концентрация производства приводила к образованию монополий. В 1876 г. был создан металлургический синдикат, объединивший 13 крупнейших металлургических заводов. В 1883 г. возник сахарный картель, в 1885 г. – керосиновый картель. Наиболее крупные монополии создавались в отраслях тяжелой промышленности. Темпы концентрации и централизации банковского капитала во Франции были исключительно высокими. В этом она занимала первое место среди других капиталистических государств.

Образование финансового капитала во Франции происходило при решающей роли банковского капитала. Центром финансового капитала страны стал Французский банк. 200 крупнейших акционеров банка составили верхушку финансовой олигархии, которая сосредоточила в своих руках экономическую и политическую власть в стране.

Экономическое развитие Франции сдерживалось вывозом капитала. Были накоплены огромные денежные ресурсы, которые не вкладывались в национальную экономику, поскольку прибыли, получаемые от мелких предприятий и хозяйств, были значительно ниже, чем доходы от зарубежных инвестиций и иностранных ценных бумаг. В конце XIX в. доходность внутренних ценных бумаг составляла 3,1–3,2%, а иностранных – 4,28%. Вывоз капитала из Франции к 1914 г. увеличился более чем в три раза по сравнению с концом XIX в. и почти в четыре раза превзошел ка-

питаловложения во французскую промышленность. По экспорту капитала Франция вышла на второе место в мире, но все же уступала Англии.

Бурное развитие экономики США, начавшееся после окончания Гражданской войны (1861–1865 гг.), к концу XIX в. превратило ее в мощную индустриально-аграрную страну. После Гражданской войны активизировалась колонизация Запада, возросла миграция. Городское население удваивалось каждые 20 лет. Важным фактором роста экономики стала аккумуляция в США наиболее энергичной рабочей силы из Европы. Всего за 1870–1900 гг. в страну прибыло 14 млн иммигрантов.

Динамичный экономический рост США определялся научно-техническим прогрессом. В стране началась электрификация промышленности, транспорта, быта; изменилась энергетическая база производства – пар быстро вытеснялся электричеством. Морально устаревшее оборудование практически отсутствовало и не тормозило роста экономики США.

Промышленность США была хорошо защищена от конкуренции импортных товаров высокими пошлинами. Таможенная политика способствовала повышению цен внутри страны и росту капиталистической прибыли. Для притока иностранных инвестиций не существовало преград. К началу XX в. вложения иностранного капитала в США (преимущественно английского) достигли 3,4 млрд дол.

Американцы активно выходили на мировой рынок в качестве экспортеров товаров. Уже с 1874 г. экспорт США превышал импорт.

Значительно возросли производительность и интенсивность труда в сельском хозяйстве. Этому в немалой степени способствовало применение новых сельскохозяйственных машин и искусственных удобрений. Высокие темпы роста сельскохозяйственного производства позволили США в короткий срок стать одним из основных поставщиков хлеба и мяса на мировой рынок.

Если в 70-х годах XIX в. монополии в промышленности были переходящим явлением, то в 80-е годы они заметно усилились и в конце 90-х годов превратились в одну из основ хозяйственной жизни страны. К 1901 г. в США насчитывалось 440 трестов, на долю которых приходилось  $\frac{3}{4}$  всей промышленной продукции страны.

Характерной чертой американского капитализма в начале XX в. являлся незначительный уровень вывоза капитала за границу. В 1900 г. заграничные вложения США не превышали 500 млн дол. В первое десятилетие XX в. американские монополии стали увеличивать вывоз капитала. В 1914 г. американские капиталы за границей увеличились до 2,6 млрд дол. Тем не менее США продолжали оставаться государством-должником.

В конце XIX – начале XX в. усилилась экономическая экспансия США. Уже в 1896–1890 гг. США давали 30,1% мирового экспорта промышленных изделий, а в 1913 г. – 35,8%. Одновременно с экономической

экспансией США начали проводить политику активной военной агрессии для создания собственной колониальной империи. В 1867 г. США за 7,2 млн дол. купили у России Аляску. В 1898 г. Конгресс США «узаконил» аннексию Гавайских островов. В следующем году США захватили Кубу, Гуам, Пуэрто-Рико, Филиппины и часть островов Самоа. Обогнав Германию, Англию и Францию по производству промышленной продукции, США обладали ничтожными по сравнению с ними колониальными владениями. Площадь колоний США в 1914 г. равнялась всего 0,3 млн км<sup>2</sup>.

Победа Японии в японо-китайской войне 1894–1895 гг. имела серьезные последствия для ее дальнейшего экономического развития. Полученная от Китая контрибуция, грабеж Китая и Кореи стали дополнительным источником капитала для японской экономики. С 1894 по 1898 г. общая сумма капитала, инвестированного в хозяйство страны, увеличилась в 2,5 раза, а за 1894–1903 гг. - более чем в 3,5 раза.

С конца 90-х годов XIX в. главное внимание уделялось развитию тяжелой промышленности, в первую очередь металлургии и машиностроению. В 1901–1905 г. японская металлургия удовлетворяла внутренние потребности страны в чугуне на 60%, стали – на 40%.

С конца XIX в. на повестку дня был поставлен вопрос о расширении колониальных владений на азиатском материке. В связи с этим развитие японской промышленности начало приобретать односторонний характер. Военные отрасли постепенно стали занимать ведущее место в тяжелой промышленности. Проводилась усиленная милитаризация страны – перевооружение армии и флота, повышение уровня военной техники, значительное расширение старых и создание новых военных предприятий.

Промышленный подъем, наблюдавшийся в стране с 1895 г., был прерван финансовым, а далее экономическими кризисами 1897–1898 гг. и 1900–1902 гг. Кризисы ускорили качественные изменения в экономике, свидетельствовавшие о начале формирования монополистического капитализма в Японии. Со второй половины 90-х годов все более видную роль в хозяйственной жизни страны стали играть крупные капиталистические компании, организованные как замкнутые фамильные фирмы или созданные на акционерных началах.

Японское правительство внимательно изучало банковское законодательство других стран и принимало законы, содействовавшие укрупнению банков. Уже в 1896 г. для ускорения слияния мелких банков японское правительство приняло специальный закон об объединении мелких банков. В 1901 г. правительство укрепило поддержку крупных банков.

Более позднее вступление Японии на путь капиталистического развития позволило ей создавать производство на основе передовой иностранной техники и новых организационных форм, что в условиях существования огромного числа мелких предприятий сразу ставило новые



предприятия в монопольное положение в тех отраслях, где они работали.

В ходе технологической революции возросла неравномерность экономического развития стран Западной Европы, США и Японии. Англия и Франция, не сумевшие адаптироваться к технологической революции, т.е. обновить технологические и институциональные структуры, обессиленные экспортом финансового и человеческого капитала, сдавали свои позиции.

США, Германия и Япония преодолели сырьевую специализацию своих экономик благодаря последовательной реализации национальных стратегий развития, эффективным институциональным реформам, форсированному направлению инвестиций в наиболее передовые отрасли производства и коммуникаций, а также в образование, науку и культуру.

#### **4.3 Экономика России во второй половине XIX–начале XX в.**

Становление капиталистической экономики в России началось после отмены крепостного права. 19 февраля 1861 г. Александром II было подписано «Положение о крестьянах, вышедших из крепостной зависимости». Оно включало 17 законодательных актов. По Манифесту крестьяне получали личную свободу и освобождались с землей. Между ними и помещиками устанавливались поземельные отношения. Бывшие крепостные могли вступать в брак без согласия помещика, заключать сделки, открывать торгово-промышленные заведения, переходить в другие сословия.

Помещичье землевладение превратилось в главный тормозящий фактор развития сельского хозяйства. В 1906 г. председателем Совета министров назначили П.А. Столыпина. Вскоре им были изданы указы о передаче Крестьянскому банку государственных земель для их продажи крестьянам, об отмене подушной подати, были сняты ограничения на свободу передвижения крестьян и избрания ими места жительства, разрешены семейные разделы имущества. Суть Столыпинской реформы состояла в ликвидации крестьянской общины и создании слоя крестьян-собственников, ведущих товарное хозяйство. Покупка земли и последующая перепродажа ее на льготных условиях, посреднические операции по увеличению крестьянского землевладения осуществлялись Крестьянским банком. Кредит на покупку земли был не только увеличен, но и удешевлен. Плата за него снижалась, если крестьянин приобретал землю в единоличную собственность. Хотя банковский процент был большим, разница в платежах покрывалась субсидиями из бюджета. Банк продавал крестьянам землю, которая приобреталась им у дворян, выдавал ссуды.

Важнейшим итогом реформы явилось увеличение валового сбора зерна. Если в начале века он составлял 3,5 млрд пудов, то в 1913 г. – 5 млрд пудов, из которых 4,4 млрд пудов было собрано в основном в за-

житочных крестьянских хозяйствах, а 600 млн пудов – на помещичьих землях. Доходы от зернового хозяйства выросли на 86%, от животноводства – на 108%. В 1911–1913 гг. страна получила зерновых на 28% больше, чем США, Канада и Аргентина, вместе взятые.

Реформы 1860–70-х годов дали мощный толчок развитию промышленного производства. Важным показателем этого процесса стало увеличение удельного веса городского населения и изменение его сословно-классовой структуры. С 1863 по 1897 г. городское население выросло в 2,5 раза – с 6 млн до 17 млн человек, в то время как все население страны – лишь в 1,5 раза. Удельный вес числа горожан к концу века составил 13,5%. По официальной статистике городское население состояло из крупной буржуазии, помещиков и высших чиновников (11%), ремесленников и лавочников (24%), рабочих (52%). К 80-м годам во всех отраслях экономики завершился промышленный переворот. В промышленности и на транспорте машинное производство вытеснило ручную технику.

В начале 90-х годов страна вступила в новый этап промышленного развития. За десятилетие (1890–1900) выпуск промышленной продукции вырос в 2 раза, в том числе тяжелой промышленности – в 2,5 раза. По общему объему промышленного производства к началу XX в. Россия занимала 5-е место в мире.

В 1909–1913 гг. начался новый экономический подъем. Особенно быстрыми темпами возросло производство промышленной продукции. По данному показателю Россия опережала Англию, Францию, Германию, США. За этот период среднегодовой прирост промышленной продукции составил 9%.

Развитие экономики способствовало усилению монополистических процессов. Первые монополии появились уже в конце 70-х годов XIX в. Первоначальной формой монополистического объединения являлся картель. Он создавался как временное соглашение самостоятельных предприятий с целью установления контроля над рынком определенного товара. Он предусматривал установление обязательных для всех участников минимальных цен на товары; разграничение районов сбыта, определение общего объема производства или сбыта и доли в нем каждого участника, общие условия найма рабочей силы, обмен патентами.

Для промышленности наиболее типичным было создание монополий типа синдиката – соглашения самостоятельных предприятий о совместной коммерческой деятельности при сохранении производственной деятельности. Синдикаты создавались в отраслях тяжелой промышленности: добывающей, металлургической, машиностроении. В нефтяной промышленности начали образовываться тресты, которые характеризовались потерей объединяющимися предприятиями коммерческой и производственной самостоятельности и подчинением единому управлению. Владельцы,

вошедшие в трест, превращались в его акционеров. Монополистические объединения появлялись также в легкой и пищевой промышленности, сахарном, полотняном, джутовом, ниточном, шелковом производствах. К 1914 г. в стране насчитывалось более 200 монополистических объединений разного типа.

В 1892 г. пост министра финансов занял С.Ю. Витте. Его экономическая программа была направлена на достижение Россией полной экономической независимости. Узловым пунктом его программы стало проведение денежной реформы. Добиться положительных результатов, по мнению Витте, можно лишь в том случае, если денежная система будет обладать надежностью и стабильностью. Ее устойчивость должен был обеспечить монометаллизм – введение в обращение золота. Для увеличения золотого запаса были получены иностранные кредиты, введены высокие косвенные налоги на товары повседневного спроса, подняты поземельный налог и гербовый сбор. В 1897 г. был принят закон «О чеканке и выпуске в обращение золотых монет». Россия перешла к системе золотого стандарта, существование которой продолжалось до Первой мировой войны.

Таким образом, за 1861–1913 гг. Россия достаточно быстро прошла этап индустриального развития, заняв достойное место в пятерке экономически развитых стран мира. Особенность ее состояла в том, что здесь в большей степени, чем в других странах, проявлялась роль государства в экономической жизни.

Первая мировая война имела далеко идущие экономические и социально-политические последствия для России. Она потребовала концентрации всех сил страны для победы. Военные расходы были чрезвычайно велики. Каждый день войны в 1914 г. обходился в среднем примерно в 10 млн руб., в 1915 г. – в 24 млн, в 1916 г. – в 40 млн, а в 1917 г. – 50–65 млн руб.

Главными проблемами, определившими характер экономической политики, стали транспорт, топливо, продовольствие, трудовые ресурсы, финансы.

В годы войны ухудшился баланс трудовых ресурсов страны – был дефицит рабочих рук. Уже к концу 1914 г. число мобилизованных достигло 6,5 млн человек, а через два года – 16 млн. Из деревень было отозвано свыше половины мужского трудоспособного населения. Россия понесла огромные человеческие жертвы – больше, чем какое-либо другое государство, принимавшее участие в войне.

Война не могла не отразиться на финансовой системе. Правительство стало использовать традиционные методы покрытия военных расходов – денежную эмиссию, займы, введение новых и повышение действовавших налогов и косвенное обложение.

С начала войны прекратился обмен бумажных денег на золото и наращивался выпуск кредитных билетов. Согласно уставу, Государственный

банк мог выпустить кредитных билетов на 300 млн руб. Во время войны это положение было изменено. Эмиссионное право Госбанка было увеличено до 1,5 млрд руб. Позже эта сумма постоянно росла и достигла 6,5 млрд руб. в 1916 г. За четыре года войны количество кредитных билетов в обращении увеличилось более чем в шесть раз. При этом сокращался золотой запас. До войны золото, находившееся в кладовых Государственного банка, почти полностью обеспечивало кредитные билеты. В России имелось золота на 1600 млн руб., за границей – примерно на 150 млн руб. при 1633 млн кредитных билетов в обращении. На 1 октября 1917 г. в России хранилось золота на сумму 1294 млн руб. при 17275 млн кредитных билетов в обращении. В 1916–1917 гг. были выпущены разменные марки и казначейские знаки.

Сокращались и налоговые поступления. Внутренние и внешние заимствования привели к многократному росту государственного долга. На начало 1914 г. государственный долг России равнялся приблизительно 4 млрд руб., на 1 августа 1916 г. он составил 30 млрд руб., а на 1 августа 1917 г. – уже 43 млрд руб.

Прогрессирующая инфляция (к февралю 1917 г. курс рубля на внутреннем рынке упал до 27 коп. при официальном курсе 55 коп.) и дефицит предопределили рост цен на основные товары в 4–5 раз. Потребление у рабочих в 1916 г. при росте номинальной заработной платы составляло менее 50% довоенного уровня.

Это привело к расширению государственного регулирования экономической жизни. Российская бюрократия была убеждена в возможности решения задач регулирования прежде всего методами укрепления административно-распорядительных прав власти по отношению ко всем субъектам хозяйственной системы без учета их интересов. Поэтому правительство в течение первого года войны, опасаясь растущего влияния монополистического капитала и будучи уверенным в возможностях государственного аппарата, не шло на расширение сотрудничества. Основными задачами военного регулирования экономики правительство считало обеспечение производства материальными ресурсами, а населения (и особенно армии) – продовольствием.

В 1915 г. был создан Центральный военно-промышленный комитет, на который возлагалась задача организации производства для оборонных нужд и распределения заказов между крупными предприятиями. Благодаря усилиям комитета в 1916 г. снабжение армии несколько улучшилось по сравнению с 1915 г.

Вместо того, чтобы поощрять сближение правительства с бизнесом, политика Николая II состояла преимущественно в замене одних некомпетентных и непопулярных министров другими, ничуть не лучше. За год сменилось пять министров внутренних дел, четыре министра сельского

хозяйства и три военных министра. Становилось очевидным, что самодержавие потеряло способность управлять страной и вести войну.

Тем временем резко ухудшилось положение со снабжением продовольствием, топливом промышленных центров, что привело к росту забастовочного движения. Условия жизни трудящихся катастрофически ухудшались. С начала 1916 г. в некоторых городах ввели карточки, установили нормы выдачи муки и круп.

Экономическое состояние страны накануне февральской революции 1917 г. даже представители царизма характеризовали как состояние «разрухи» и «развала». Приход к власти Временного правительства не мог изменить направления экономической политики. Общие задачи новой власти были сформулированы А.Ф. Керенским: 1) продолжить защиту страны; 2) воссоздать во всей стране действенный административный аппарат; 3) провести необходимые коренные политические и социальные реформы; 4) подготовить путь к преобразованию России из предельно централизованного государства в федеральное.

Все составы правительства сходились на необходимости государственного регулирования экономики и усиления контроля за деятельностью частных торговцев и предпринимателей. Каждый состав правительства заявлял о решимости остановить падение экономики, наладить хозяйственную деятельность в условиях продолжавшейся войны. Все обещали «крайнюю бережливость в расходовании народных денег», «установление твердых цен на предметы первой необходимости» (железо, ткани, керосин, кожи и т.д.) и доставку населению «по возможно пониженным ценам».

Не только социалисты (эсеры и меньшевики), но и кадеты выступали за ограничение свободного рынка. Одним из первых шагов Временного правительства стало введение хлебной монополии. 25 марта 1917 г. вышло постановление о передаче хлеба в распоряжение государства.

Хлебовладелец имел право оставить семена для посева, зерно для прокорма скота и для пропитания из расчета 1,25 пуда на члена семьи и наемного работника в месяц, крупы по 10 золотников (золотник = 4,25 г) на душу в день. Разрешалось оставить сверх этого 10% от потребного количества «на всякий случай». Весь остальной хлеб подлежал сдаче местным продовольственным органам по твердым ценам. Вслед за этим были установлены твердые цены на уголь, нефть, металл, лен, кожи, мясо, масло, махорку. Но для решения общеэкономических задач у Временного правительства не было ни времени, ни возможностей. Происходившие в стране процессы в 1917 г. уже не контролировались центральной властью.

## 5 СТАНОВЛЕНИЕ РЕГУЛИРУЕМОГО КАПИТАЛИЗМА В 30-Х ГОДАХ XX В.

### 5.1 Либерально-реформистская модель регулируемого капитализма в США

В США начался бурный экономический подъем, продолжавшийся с 1924 до 1929 г. Его главной предпосылкой была широкая модернизация промышленности, включавшая внедрение последних достижений научно-технического прогресса, научных методов организации производства. Наиболее активно подъем происходил в отраслях, связанных с научно-техническим прогрессом. Основой формировавшегося хозяйственного комплекса были автомобильная промышленность и примерно десять отраслей, тесно связанных с ней, – алюминиевая, сталелитейная, нефтехимическая, электротехническая, химическая, стекольная, резиновая и пр., а также новые виды промышленного производства – радиотехническое, авиационное и др.

Символом процветания США стал автомобиль. Компаниями «Форд», «Дженерал моторз», «Крайслер» выпускалось  $\frac{3}{4}$  мирового производства автомобилей. Они увеличили выпуск продукции с 1921 по 1929 г. более чем в три раза – с 1,5 млн до 4,8 млн штук. Главными количественными показателями подъема были рост промышленного производства на 23%, производительности труда и заработной платы на 43%.

Качественные показатели подъема выражались в повышении благосостояния, особенно квалифицированных рабочих, людей, занимавшихся мелким и средним бизнесом. Средний класс составлял 60% населения страны. К концу 20-х годов удельный вес заработной платы в национальном доходе составлял 80%. В этот период потребительский рынок был насыщен товарами массового спроса. Почти каждая семья имела радиоприемник, холодильник, стиральную машину, другую бытовую технику. Для семей представителей средних классов были доступны и легковые машины.

За годы экономического подъема в США был достигнут уровень массового производства товаров и услуг. Американская экономика сделала громадный рывок, оставив позади весь остальной мир. Американские политики и ученые оценивают эти годы как период наивысшего процветания страны за всю ее историю.

В связи с этим сформировалась концепция американского типа цивилизации, основные положения которой заключались в утверждении национального превосходства, неограниченных возможностей, в том числе бизнеса, основанного на индивидуализме, свободной конкуренции, отрицании государственного вмешательства в экономику. Основатель классической экономической теории А. Смит, отстаивавший позиции экономи-

ческого либерализма, стал чуть ли не национальным героем страны.

На фоне общего экономического подъема ряд отраслей испытывал серьезные трудности, многие рынки были перенасыщены, формировавшееся общество потребления отторгало продукцию судостроения, угольной, текстильной, швейной промышленности. В тяжелом положении находилось сельское хозяйство. Эти обстоятельства стали причиной нарастающей несбалансированности между производством и потреблением. Необходимо было начать перестройку не испытывавших подъем секторов экономики. Застой производства рассматривался как временное явление, процветание казалось вечным. Президент Г. Гувер в 1929 г. обещал всем слоям общества процветание – «цыпленка в каждой кастрюле и две машины в каждом гараже».

Но действительность самым жестоким образом опровергла оптимистические прогнозы. Паника на Нью-Йоркской фондовой бирже 24 октября 1929 г. была подобна грому среди ясного неба. Общие потери были огромными. Курсы акций ведущих компаний в 1929–1932 гг. катастрофически упали. Цены на акции «Дженерал моторз» снизились в 80 раз, «Нью-Йорк сентраль» – в 51 раз, «Радио-корпорейшн» – в 33 раза, «Крайслер» – в 27 раз, «Юнайтед Стил» – в 17 раз и т.п. Общая цена акций, котировавшихся на бирже, за годы кризиса уменьшилась в 4,5 раза.

Биржевая паника была вызвана волной. В 20-е годы биржевая спекуляция базировалась на кредитных средствах. Покупатели акций в широких масштабах пользовались ссудами коммерческих банков и других специализированных учреждений. Когда курсы акций, оторвавшись от номинала, начали идти вниз, кредиторы потребовали возврата ссуд. Спекулянты с целью получения необходимых средств начали продавать акции, ускоряя этим их падение.

Страна вступила в полосу краха финансовой и кредитной системы, который выражался в массовой волне банкротств. За 1929–1933 гг. разорилось 135 тыс. торговых, промышленных и финансовых фирм, 5760 банков. Убытки корпораций только в 1932 г. составили 3,2 млрд дол. Федеральная резервная система заняла пассивную позицию, оставив без финансовой поддержки коммерческие банки. Следствием кредитного кризиса явился отказ от золотого стандарта. В результате девальвации курс доллара снизился с января по декабрь 1933 г. на 36%.

Практически во всех отраслях промышленности наблюдалось падение производства. Промышленное производство в целом сократилось почти наполовину – на 46,2%. Выпуск автомобилей уменьшился на 80%, выплавка чугуна – на 79, стали – на 76%.

Промышленный кризис переплетался с аграрным. Сбор пшеницы упал к 1934 г. на 36%, кукурузы – на 45%. Цены на сельскохозяйственные продукты снизились на 58%. Для сдерживания падения цен и сокращения

предложения продуктов на рынке их уничтожали – пшеницу сжигали в топках паровозов и пароходов, молоко выливали в водоемы, картофельные и хлопковые поля заливали керосином и запахивали.

За годы кризиса разорились около 1 млн фермерских хозяйств, т.е. 18% общего числа. В результате фермеры лишались собственности на землю. Тысячи разоренных фермерских семей вынуждены были покидать родные места и пополнять ряды многочисленной армии безработных в городах. Число переселенцев только в 1930–1931 гг. составило 3808 тыс. человек.

Обороты внешней торговли сократились в 3,1 раза, внутренней – в 2 раза. Национальный доход уменьшился приблизительно в 1,5 раза. Страна была отброшена к уровню 1911 г.

Неизбежными спутниками кризиса являлись социальные потрясения. Падение курса акций затронуло от 15 до 25 млн человек. Охваченные паникой люди стремились обменять банкноты на золото. Заработная плата снизилась более чем вдвое. В конце 1933 г. количество безработных в США достигло 17 млн человек. Бедственное положение безработных усугублялось отсутствием социальной помощи. Многие лишились жилья, возникли выстроенные из ящиков и строительных отходов «гуверовские городки» – поселения безработных на окраинах городов. Только в Нью-Йорке в 1931 г. от голода погибло 2 тыс. человек.

Кризис оказал огромное психологическое воздействие на миллионы американцев. Была подорвана вера во всемогущество индивидуального бизнеса, его способность обеспечивать социальные гарантии. Постепенно происходил поворот в массовом сознании. Его выражением явилось мощное социальное движение, кардинальные изменения политической ориентации основной части населения. Страну охватили массовые выступления различных слоев населения. Был создан Национальный совет безработных. В 1930 г. состоялась общенациональная демонстрация, в которой участвовали 1,2 млн безработных. В горной, текстильной, автомобильной, швейной отраслях развернулось стачечное движение. Оно становилось все более массовым. В 1933 г. численность стачечников превысила миллион человек. Активизация массовых социальных протестов вызвала напряжение политической обстановки. В 1932 г. на президентских выборах убедительную победу одержала демократическая партия, возглавляемая Ф.Д. Рузвельтом. Для выхода из кризиса Рузвельт предложил комплекс реформ, вошедших в историю под названием «Новый курс». Теоретической базой предложенной программы стало учение выдающегося английского экономиста Д.М. Кейнса, обосновавшего необходимость участия государства в регулировании хозяйственной жизни.

В осуществлении «Нового курса» были проведены банковская и финансовая реформы. Экспорт золота запрещался. Усилилась концентрация



банковской системы – число банков с 25 тыс. сократилось до 15 тыс.

Для увеличения финансовых ресурсов государства и расширения его регулирующих функций США отказались от золотого стандарта, изъяли золото из обращения и провели девальвацию доллара. В январе 1934 г. золотое содержание снизилось на 41%. В 1933 г. было разрешено употребление спиртных напитков и введен значительный налог на их продажу.

Для стимулирования вкладчиков была создана Корпорация по страхованию банковских вкладов. Введение государственного страхования депозитов способствовало предотвращению банкротств и повышало доверие вкладчиков.

Центральное место в «Новом курсе» отводилось проблеме восстановления промышленности. В июне 1933 г. был принят закон «О восстановлении национальной промышленности», который вводил систему государственного регулирования в данной отрасли и включал три раздела.

Первый раздел предусматривал меры, способствовавшие оживлению экономики и выводу ее из бедственной ситуации. Основной упор делался на кодексы «честной конкуренции», в которых устанавливались правила относительно объема производства, применения однотипных технологических процессов, техники безопасности, конкуренции, занятости и найма. В целом во всех отраслях промышленности администрация Рузвельта санкционировала введение 746 кодексов, охвативших 99% американской промышленности и торговли.

Во втором и третьем разделах закона определялись формы налогообложения с указанием порядка использования средств фонда общественных работ. Для оказания помощи безработным Конгресс создал Администрацию общественных работ, которой выделялась невиданная по тем временам сумма – 3,3 млрд дол.

В числе других мер борьбы с безработицей было создание трудовых лагерей для безработной молодежи в возрасте 18–25 лет. Для этого Рузвельт предложил Конгрессу направить безработных молодых людей в лесные районы. Тем самым, считал президент, удастся улучшить естественные ресурсы страны, укрепить здоровье молодежи, а главное, о чем умолчал президент, убрать из городов горючий материал.

Были созданы лагеря, рассчитанные на 250 тыс. молодых людей. Там они имели бесплатное питание, кров, форму и доллар в день. Работы проводились под наблюдением инженерно-технического персонала, во всем остальном они подчинялись офицерам, мобилизованным из армии. В лагерях вводилась почти воинская дисциплина, включая строевые занятия.

В годы кризиса работа была предоставлена 40 тыс. человек. Трудом безработных на юге США создавалась современная инфраструктура – строились автострады, аэродромы, мосты, гавани и т.п. Комплексное раз-

витие этого экономического района был первым опытом вмешательства государства в развитие экономики.

Вторым важным законом стал Закон о регулировании сельского хозяйства, принятый Конгрессом США в начале 1933 г. в канун объявленной фермерами всеобщей забастовки. Для преодоления аграрного кризиса закон предусматривал повышение цен на сельскохозяйственную продукцию до уровня 1909–1914 гг.

Во-первых, предполагалось сокращение посевных площадей и поголовья скота. За каждый незасеянный гектар фермеры получали компенсацию и премию.

Во-вторых, предполагалось финансирование государством фермерской задолженности, которая к началу 1933 г. достигла 12 млрд дол.

В-третьих, правительство получило право девальвировать доллар, выпустить на 3 млрд дол. казначейских билетов и государственных облигаций. В результате фермеры за 1933–1935 гг. получили кредиты на сумму более 2 млрд дол. Продажа разорившихся ферм с аукционов прекратилась.

Проведение этого закона в жизнь привело к тому, что было запаханно 10 млн акров засеянных хлопком площадей, уничтожена  $\frac{1}{4}$  всех посевов. За один год регулирования сельского хозяйства было забито 23 млн голов крупного рогатого скота и 6,4 млн голов свиней. Мясо убитых животных превращали в удобрения. Если случались неурожаи, то это считалось удачей. Так, в 1934 г. США поразили жесточайшая засуха и песчаные бури, что существенно сократило урожай. Таким образом, удалось удержать цены и улучшить положение в аграрном секторе – доходы фермеров к 1936 г. выросли на 50%. Многие фермерские хозяйства справились с кризисом.

Крупной инициативой правительства в области внешней политики явилось принятие Закона о торговле в 1934 г., предусматривавшего при подписании торговых договоров взаимное снижение тарифов на 50% по усмотрению президента «в интересах американской промышленности и сельского хозяйства». Цель закона – увеличить экспорт, открыть для США иностранные рынки. Закон был радикальной мерой в самой протекционистской стране и дал через несколько лет ощутимые выгоды для США.

После первых «ста дней» Ф.Д. Рузвельта экономика страны заметно оживилась. Официальный индекс промышленного производства вырос с 56 пунктов в марте до 101 пункта в июле, цены на сельскохозяйственные продукты – с 55 до 83 пунктов, розничные цены на продовольствие подскочили на 10 пунктов. Занятость в июле на 4 млн человек превысила мартовский уровень, 300 тыс. молодых людей выехали в лагеря. К 1935 г. лагеря были расширены вдвое – до 500 тыс. человек. Всего до Второй мировой войны в них побывало около 3 млн человек. Эти организации осуществляли лесонасаждения, чистку лесов, мелиорацию, рытье прудов, улучшение парков, мостов, дорог.

Масштабы общественных работ были весьма внушительными. В них к январю 1934 г. участвовало 5 млн человек. Пособия получали 20 млн американцев.

По Закону о социальном обеспечении, принятому в 1935 г., была введена система пенсий по старости и пособий по безработице. Пенсии выплачивались с 65 лет, оказывалась помощь больным и инвалидам. Пенсионные фонды формировались из взносов трудящихся и предприятий. Нормы пенсионного обеспечения были едиными по всей стране. Круг получателей пенсий, размеры и сроки выплат определялись законодательством штатов.

В 1935 г. был принят Закон о справедливой регламентации труда, установивший минимальную заработную плату в 25 центов в час с повышением в последующие семь лет до 40 центов и максимальную рабочую неделю в 44 часа с сокращением в следующие три года до 40 часов. Этот закон был крупным шагом вперед в области рабочего законодательства.

«Новый курс» соответствовал исторической эпохе становления экономической системы регулируемого капитализма. Благодаря вмешательству государства в экономику и социальные отношения страна смогла выбраться из кризиса.

Политическая активность рабочих, фермеров, городской мелкой буржуазии, негритянского населения вынудили правительство при проведении реформ проявлять гибкость, маневрирование, учитывать интересы различных слоев населения, делать им уступки.

В то же время «Новый курс» нельзя расценивать как угрозу устоям капиталистического общества, поскольку частная собственность оставалась незыблемой, не было национализировано ни одного предприятия или банка. В «Новом курсе» Рузвельта воплотились черты либерально-реформистского варианта регулируемого капитализма. Важнейшим инструментом правительственных мероприятий стал государственный бюджет, за счет средств которого осуществлялось финансирование расширенного воспроизводства и социальных программ. В 1935 г. Рузвельт открыто заявил, что «бюджет будет оставаться несбалансированным до тех пор, пока существует армия нуждающихся».

Меры, проведенные в ходе «Нового курса», несмотря ни на что, сделали его одной из самых прогрессивных страниц истории США.

## **5.2 Тоталитарная модель регулируемого капитализма в Германии**

После Первой мировой войны Германия переживала хозяйственный хаос, продолжавшийся до 1924 г. В период с 1919 по 1924 г. наблюдалось резкое падение общего экономического уровня, вызванного потерей ряда промышленных районов, изношенным и устаревшим оборудованием, ут-

ратой внешних рынков и сокращением внутреннего рынка, а также обнищанием народа.

Правительство пыталось снять экономические и социальные противоречия, но больших успехов не добилось. В 1919–1924 гг. в экономике страны усилилось влияние крупного капитала. Если в довоенной Германии насчитывалось 500–600 картелей, то в 1922 г. их количество достигло 1000. Помещичьи земли, а это 1,5% всех хозяйств, занимали почти 34% земельной площади страны, в то время как 57,3% мелких крестьян имели всего 4% земли.

Послевоенный кризис поразил сельское хозяйство. Из-за недостатка удобрений упала урожайность. Общий сбор основных сельскохозяйственных культур в 1923 г. составил примерно 70% довоенного уровня. Существенно снизились обороты внешней торговли. По сравнению с довоенным периодом импорт уменьшился на 38%, а экспорт – на 33%.

Не имея внутренних накоплений, правительство пустило в ход печатный станок. Выпуск бумажных денег приобрел невиданные масштабы. Инфляция стала настоящим бедствием, усугубив спад производства.

От экономических потрясений в первую очередь страдали наемные работники. В конце 1923 г. 25% немецких рабочих не имели работы. Заработная плата в 1920–1922 гг. покрывала стоимость жизни лишь на 50–60%. Тяжелое социальное положение рабочего класса вело к обострению политической ситуации в стране. В 1919 г. на территории Баварии возникла Советская республика. Весной 1923 г. были созданы рабочие правительства в Саксонии и Тюрингии. 23 октября в Гамбурге началось восстание, подавленное регулярными войсками.

Ситуация в Германии становилась критической. Страна шла к повторению российского опыта. Подобное положение обеспокоило США и Францию, решивших пойти на уступки. Главной из них стал новый репарационный план, названный по имени председателя международного совета экспертов американского банкира Ч. Дауэса. План Дауэса предусматривал снижение размеров ежегодных репараций, прекращение оккупации Францией Рурского угольного бассейна, предоставление Германии кредитов. Формально они предоставлялись для обеспечения репарационных выплат, фактически же – шли на восстановление военно-промышленного потенциала Германии. В 1924–1929 гг. иностранные инвестиции достигли почти 21 млрд золотых марок, тогда как репарационные выплаты – лишь 10,2 млрд. Подавляющая часть средств – около 70% – была предоставлена США. План был достаточно эффективен. Под этим «золотым дождем» началось восстановление и рост германской промышленности.

В 1923 г. была проведена денежная реформа, в результате которой курс марки стабилизировался. В 1924 г. было отменено военное положение.

В 1923–1929 гг. в экономике Германии произошли существенные сдвиги. К концу 20-х годов объем промышленного производства на 13% превысил довоенный уровень, более чем на  $\frac{1}{3}$  возросла добыча каменного угля, на 43% – выплавка чугуна, на 30% – выплавка стали. Расширение производства осуществлялось на новой технической основе – в производстве активно шел процесс электрификации. Значительных успехов добились машиностроение. Было освоено производство синтетического бензина, искусственного шелка. Немецкие промышленные изделия начали возвращаться на мировой рынок. Итоговая стоимость германского экспорта в 1929 г. превысила довоенную почти на 3 млрд марок, а положительное сальдо торгового баланса составило 34 млрд марок.

Промышленный подъем усилил концентрацию и централизацию капитала. Доминирующую роль стали играть концерны и тресты. В 1926 г., например, был создан «Стальной трест», представлявший собой «государство в государстве». В него входили шахты, электростанции, металлургические, машиностроительные и судостроительные заводы – всего почти 300 предприятий. На них трудилось около 200 тыс. рабочих. Вскоре «Стальной трест» захватил контроль над 43% выпуска чугуна и 40% производства стали и железа.

Оживление экономики прервал мировой экономический кризис, имевший для Германии особенно разрушительные последствия. В 1932 г. промышленное производство по сравнению с 1928 г. сократилось на 40,2%. Особенно сильно пострадала тяжелая промышленность. В 1932 г. мощности машиностроения не превышали 27% докризисного уровня, автомобилестроения – 25%. Резко возросло число безработных; в 1932 г. их численность превысила 7,5 млн человек. Полностью безработные составляли 44,4% лиц наемного труда, а работавшие неполную рабочую неделю – 22,6%. Пособия по безработице получали лишь 15–20% зарегистрированных безработных. Причем размер пособия несколько раз уменьшался. Реальная заработная плата упала на 25–40%. Антикризисные меры, принимаемые правительством, не приносили желаемого результата.

Промышленный кризис переплетался с аграрным. Доходность сельского хозяйства снизилась на 30%. Предоставленные кредиты не могли остановить массового разорения крестьянства. За 1928–1932 гг. с торгов было продано 560 тыс. гектаров крестьянской земли.

Не лучше обстояли дела у среднего класса. С 1928 по 1932 г. оборот ремесленного производства сократился с 20 млрд марок до 10,9 млрд, обороты мелкой торговли – с 36,3 млрд до 23 млрд марок.

В стране складывалась революционная ситуация. Опасаясь повторения 1923 г., США, Франция, Англия в августе 1929 г. и январе 1930 г. провели репарационные конференции. Было решено дать новые льготы Германии. Был принят План Юнга, предусматривавший досрочное пре-

кращение оккупации Рейнской области, сокращение общей суммы репараций до 113,9 млрд марок, отмену контроля над германской экономикой, уменьшение ежегодных платежей. В счет репараций Германия выплатила около 20 млрд марок, большая часть которых пришлось на первые послевоенные годы.

Экономический кризис вызвал крах политической системы Веймарской республики. В стране наблюдалась поляризация политических сил. На одном полюсе набирали силу левые партии – социал-демократы и коммунисты, на другом – нацисты (фашисты).

В условиях политической нестабильности крупный капитал все внимательнее присматривался к фашистскому движению, начал оказывать ему финансовую помощь. Например, Рейнско-Вестфальский угольный синдикат принял решение отчислять в кассу нацистской партии по 5 пфеннигов с каждой проданной тонны угля.

30 января 1933 г. президент Гинденбург передал власть Гитлеру, назначив последнего рейхсканцлером. В Германии установился режим фашистской диктатуры.

Главным содержанием экономической политики фашизма стала всеобщая милитаризация. Она проводилась ускоренными темпами и рассматривалась нацистами как главное средство выхода из кризиса. Перестройка экономики осуществлялась по пяти основным линиям:

- 1) подготовка военно-сырьевой базы;
- 2) форсированное развитие военной промышленности;
- 3) осуществление после ликвидации безработицы мероприятий по обеспечению военной промышленности рабочей силой;
- 4) подготовка продовольственной базы;
- 5) совершенствование органов регулирования и милитаризации страны.

Основной задачей Германии являлось обеспечение экономической независимости от импорта, ускоренное развитие отраслей, составлявших основу военной промышленности, мобилизация экономических ресурсов, накопление дефицитных материалов. В 1940 г. был принят третий четырехлетний план, согласно которому основной экономической задачей являлось развитие военного производства и военно-промышленного потенциала.

Принимались специальные меры для закупки за границей руд, цветных металлов, была расширена разработка собственных железорудных месторождений. Стимулировалось производство алюминия, добыча каменного угля. Резко возросло изготовление синтетических нефтепродуктов. С этой целью были предоставлены значительные кредиты химическим компаниям.

Преимущественное развитие получили отрасли тяжелой и военной

промышленности. Сюда направлялось  $\frac{3}{4}$  всех инвестиций. Предприятия, зачисленные в разряд «важных в военном отношении», в первую очередь снабжались кредитами, рабочей силой, сырьем.

В итоге к 1939 г. тяжелая промышленность на 50% превысила уровень 1934 г. Военное производство с 1932 по 1938 г. увеличилось в 10 раз. На столько же выросли военные расходы; в 1938–1939 гг. они составляли 58% государственного бюджета. Производство потребительских товаров к 1939 г. не достигло даже уровня 1928 г.

В целом же милитаризация экономики способствовала выходу страны из кризиса и значительному росту объемов производства.

В целях милитаризации экономики широко использовался иностранный капитал. Германские долги за границей в сентябре 1940 г. равнялись 14,8 млрд марок. Щедро финансировали фашистскую Германию американские монополии. Корпорации США передали немцам технические секреты производства каучука, радиоустановок, оборудования для дизель-моторов и т.д.

Фашисты создали сложный аппарат управления хозяйством. В июне 1933 г. при министерстве экономики был организован Генеральный совет хозяйства, призванный вырабатывать и направлять экономическую политику государства. Генеральный совет играл ведущую роль в руководстве экономикой. Именно здесь обсуждались планы хозяйственного развития страны. Фашистский режим устанавливал жесткий контроль за валютными расчетами, внешней торговлей. Широко применялись методы налогового регулирования, выдача субсидий, кредитов. Но главный упор делался на методы прямого, административного диктата. Отличительной особенностью государственного регулирования стал так называемый «фюрер-принцип», закрепленный законом 1934 г. «Об органическом построении германского хозяйства». По этому закону все предпринимательские союзы переходили в подчинение министерства экономики и возглавлялись фюрером германского хозяйства. Им был назначен Ф. Кесслер – глава электропромышленников. Все хозяйство разделялось на группы, объединявшие отдельные отрасли и районы. По существу этим законом руководство экономикой передавалось крупному капиталу.

Германские фашисты стимулировали концентрацию производства. В 1933 г. был принят Закон о принудительном синдицировании, согласно которому предприятия должны были входить в состав существующих картелей и синдикатов. В первую очередь оно было проведено в металлургической промышленности. В результате принудительного синдицирования 6 банков и 70 крупнейших компаний захватили контроль над  $\frac{2}{3}$  промышленного потенциала страны. При этом предпочтение нацисты всегда отдавали военным компаниям.

В период фашистского правления существенно расширился государ-

ственный сектор экономики за счет конфискованного имущества лиц неарийского происхождения, репрессированных по различным причинам лиц, захвата собственности демократических организаций, а также предприятий на оккупированных Германией в годы второй мировой войны территориях.

Широкое применение насильственных методов в экономической жизни, осуществление перевооружения и военно-хозяйственной мобилизации привело к резкому росту фашистского государственного аппарата. Общее число чиновников и служащих возросло в 1939 г. по сравнению с 1933 г. на 869,5 тыс. человек.

В январе 1934 г. был принят закон «Об организации национального труда». В нем декларировалось окончание классовой борьбы и превращение рабочих в «солдат труда». Владелец предприятия объявлялся «фюрером» и получал диктаторские полномочия. Он мог устанавливать расценки, нормы выработки, длительность рабочего дня, штрафы и наказания. Закон отменял все положения о заводских советах, тарифных договорах, третейских судах, все правила, регулировавшие продолжительность рабочего времени, охрану труда, внутренний распорядок. Коллективные договоры отменялись, а забастовки запрещались. Весь коллектив предприятия объявлялся «дружиной фюрера», которая обязывалась соблюдать верность по отношению к нему.

Милитаристский характер носило и одно из главных порождений нацистского варианта государственного регулирования капитализма – трудовая повинность. Она впервые была установлена для студентов в мае 1933 г. и распространена на остальную молодежь законами о добровольной и обязательной трудовой повинности. Вся молодежь до 25 лет была обязана отбывать ее в специализированных военных лагерях. 22 июня 1938 г. была введена всеобщая принудительная трудовая повинность. Этим законом имперскому управлению по обеспечению рабочей силой предоставлялось право посылать на любую работу каждого жителя любой профессии или возраста.

Фашистский режим почти полностью уничтожил систему социальной защиты и социального страхования. В 1934 г. рабочим-металлистам было запрещено менять место работы. Позднее эти ограничения распространились и на другие категории квалифицированных рабочих. Продолжительность рабочего дня была увеличена до 10–14 часов. Были ликвидированы организации рабочего класса, прежде всего профсоюзы. Их имущество и денежные средства были конфискованы фашистским государством. Все рабочие насильственно объединялись в «германский трудовой фронт», куда вошли и предприниматели. Вслед за профсоюзами фашисты упразднили больничные кассы, спортивные и туристические союзы, просветительские и другие общества. Таким образом устранилась «классовая



борьба», рабочие объединялись в одной организации с представителями капитала.

Аграрная политика фашизма была рассчитана на создание продовольственных резервов, что было связано с подготовкой к войне. С этой целью было создано «Имперское сословие по продовольствию», где были объединены сельскохозяйственные рабочие, крестьяне, юнкеры, торговцы сельскохозяйственными товарами, владельцы пищевой промышленности. Это была громоздкая бюрократическая машина. Она состояла из 10 центральных и 4 хозяйственных управлений, 20 союзов. Каждое подразделение возглавлялось фюрером большего или меньшего ранга.

Вводилась система принудительных поставок сельскохозяйственной продукции, был ликвидирован профсоюз сельскохозяйственных рабочих. В сентябре 1933 г. был принят закон «О наследственных дворах», объявлявший крестьянские хозяйства от 7,5 до 125 гектаров земли неотчуждаемыми. Они освобождались от поземельного налога, налога на наследство. По этому закону вводился средневековый принцип майората – наследование земли от отца старшему из сыновей. Младшие сыновья должны были служить государству и завоевывать себе «жизненное пространство».

Таким образом, экономическая политика фашизма – это тоталитарная модель регулируемого капитализма, ориентированного на подготовку к новой мировой войне.

## **6 СТАНОВЛЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО СОЦИАЛИЗМА В СССР в 1917 – 1941 гг.**

### **6.1 Экономика России в октябре 1917 г. – летом 1918 г.**

Экономические процессы, проходившие в стране, имели свою внутреннюю логику. Было выделено несколько этапов хозяйственного развития:

- 1) октябрь 1917 г. – лето 1918 г. - «красногвардейская атака на капитал»;
- 2) лето 1918 г. – 1920 г. - политика «военного коммунизма»;
- 3) 1921 г. – середина 20-х годов - новая экономическая политика;
- 4) середина 20-х годов – конец 30-х годов - оформление командно-административной системы.

25 октября (7 ноября) 1917 г. к власти пришла Российская социал-демократическая партия большевиков. Основные положения экономической стратегии большевиков были разработаны В.И. Лениным весной–летом 1917 г.

В основе их программы лежали теоретические положения о модели социализма, разработанной К. Марксом и Ф. Энгельсом. Новое общество

должно было иметь бестоварный (безденежный) механизм. Предлагалась централизация хозяйственной жизни и всеобъемлющий характер государственного аппарата на основе вовлечения в управление всех граждан.

Материальной базой этих процессов призвана была стать национализация банков и синдикатов, которая, по замыслу большевиков, должна была не разрушать капиталистические хозяйственные связи, а наоборот, объединить их в общенациональном масштабе, стать формой функционирования капитала в период перехода к социализму и привести общество к самоуправлению.

В сфере аграрных отношений большевики придерживались идеи о немедленной конфискации помещичьих земель и их национализации.

Таковы были основные программные установки. Но поскольку правительство большевиков унаследовало экономические и политические проблемы, связанные с кризисом военного времени, оно было вынуждено проводить политику, в значительной степени противоречащую заявлениям.

Экономическую политику октября 1917г. – лета 1918г. В.И. Ленин определил как «красногвардейскую атаку на капитал». Основными методами ее стали принуждение и насилие.

В число основных мероприятий данного периода входили:

- 1) организация рабочего контроля;
- 2) национализация банков;
- 3) проведение в жизнь Декрета о земле;
- 4) национализация промышленности;
- 5) организация государственной системы управления ею;
- 6) введение монополии внешней торговли.

Национализации банков, как и национализации промышленных предприятий, предшествовало установление рабочего контроля. Органы рабочего контроля возникли еще во время февральской революции в форме фабрично-заводских комитетов. Новое руководство страны рассматривало их как один из переходных шагов к социализму.

Рабочий контроль предполагалось осуществлять в течение продолжительного периода. 14 (27) ноября 1917 г. было принято «Положение о рабочем контроле». Его выборные органы намечалось создавать на всех предприятиях, где использовался наемный труд: в промышленности, на транспорте, в банках, торговле, сельском хозяйстве. Контролю подлежали производство, снабжение сырьем, продажа и хранение товаров, финансовые операции. Устанавливалась судебная ответственность владельцев предприятий за невыполнение распоряжений рабочих контролеров. В ноябре–декабре 1917 г. рабочий контроль был установлен на большинстве крупных и средних предприятий в главнейших промышленных центрах. Он считался школой подготовки кадров советского хозяйственного аппарата и важным средством налаживания государственного учета ресурсов и

потребностей. Рабочий контроль в значительной степени ускорил проведение национализации и изменил ее направленность.

Была проведена национализация банков. Государственный банк был занят Красной гвардией в первый же день Октябрьской революции. Овладение Государственным банком создало более благоприятные условия для проведения рабочего контроля за финансами предприятий.

Более сложным делом было овладение частными банками. 27 декабря 1917 г. вышел декрет ВЦИК о национализации банков, однако фактическая ликвидация дел частных банков и слияние их с Государственным банком продолжались до 1920 г. Проведение рабочего контроля по всей стране встретило естественное сопротивление банкиров. Частные банки отказывались выдавать деньги с текущих счетов предприятиям, где был введен рабочий контроль, не выполняли соглашений с Государственным банком, запутывали счета, подавали заведомо ложные сведения о состоянии дел, финансировали контрреволюционные заговоры. Эти действия были определены новой властью как саботаж со стороны владельцев частных банков, что значительно ускорило их национализацию путем конфискации.

Большевики сознавали необходимость постепенного проведения национализации промышленности. Поэтому в первые месяцы после Октябрьской революции в распоряжение Советской власти переходили отдельные предприятия, имевшие большое значение для государства, а также предприятия, владельцы которых не подчинялись решениям государственных органов. Прежде всего, были национализированы крупные заводы военного назначения, например, Обуховский, Балтийский. Постепенно идея национализации свелась на практике к конфискации. С начала 1918 г. национализация промышленности на местах стала принимать характер массового и стихийно нарастающего конфискационного движения. Зачастую обобществлялись предприятия, к управлению которыми рабочие фактически не были готовы. Все это отрицательно сказывалось на работе промышленности, поскольку нарушались хозяйственные связи, затруднялось налаживание контроля и управления в масштабе страны и усугублялся кризис.

Нарастание этой неконтролируемой волны вынудило Совет Народных Комиссаров (СНК) пойти на централизацию хозяйственной жизни в общенациональном масштабе с целью сохранения разрушавшихся экономических связей. В ведение государства переходили уже целые отрасли производства.

В начале мая 1918 г. была национализирована сахарная промышленность, в июне – нефтяная, завершалась национализация металлургической и машиностроительной промышленности. В условиях гражданской войны в январе 1919 г. началась национализация всех промышленных предприятий.

Преобразования в сфере аграрных отношений осуществлялись на основе Декрета о земле. В нем провозглашалась отмена частной собственности на землю, передача помещичьих имений в распоряжение волостных земельных комитетов и уездных Советов крестьянских депутатов с признанием равноправия всех форм землепользования: подворной, хуторской, общинной, артельной.

Таким образом, и в аграрной политике большевики отошли от стратегии немедленного установления социализма в сторону мер, направленных на спасение страны от грозящей катастрофы.

Национализация и раздел земли проводились на основе Закона о социализации земли, принятого 27 января 1918 г. В нем определялся порядок раздела и надела. В 1917–1919 гг. раздел был произведен в 22 губерниях. И хотя вновь получили землю около 3 млн крестьян, раздел вызвал рост социальных противоречий в деревне – летом 1918 г. было подавлено 108 мятежей.

Все эти мероприятия отразились на объемах заготовок. Ответной реакцией государства стало принятие ряда мер военного характера:

- была установлена государственная монополия на хлеб;
- продовольственные органы наделялись чрезвычайными полномочиями по закупке хлеба;
- создавались продотряды, задачей которых было изъятие излишков хлеба по твердым ценам.

Весной 1918 г. деньги уже мало что значили, и хлеб фактически изымался бесплатно, в лучшем случае путем обмена на промышленные товары. Товаров становилось все меньше, так как к осени 1918 г. промышленность была почти парализована.

Натурализация хозяйства, свертывание товарно-денежных отношений, необходимость централизованного распределения продуктов создавали видимость завершения переходного периода.

К началу гражданской войны система государственного управления народным хозяйством выглядела следующим образом. ЦК партии разработывал теоретические основы деятельности аппарата. Общее руководство осуществлял Совнарком, решавший наиболее важные вопросы. Отдельными сторонами народнохозяйственной жизни руководили народные комиссариаты. Их местными органами являлись соответствующие отделы исполкомов Советов. Высший совет народного хозяйства (ВСНХ), созданный в 1917 г. как общехозяйственный центр, в условиях «красногвардейской атаки на капитал» трансформировался в центр управления промышленностью. При этом доминировал отраслевой подход к управлению.

## 6.2 Политика «военного коммунизма» летом 1918 г. – 1920 г.

С началом Гражданской войны летом 1918 г. и иностранной интервенции страна была объявлена единым военным лагерем, в котором устанавливался военный режим с целью сосредоточения в руках у государства всех имевшихся ресурсов. Эта политика, получившая позднее название «военный коммунизм», приобрела завершённые очертания к весне 1919 г. и состояла в проведении трех основных групп мероприятий:

1) для решения продовольственной проблемы было организовано централизованное снабжение населения. Торговля заменялась принудительным государственно-организованным распределением. В январе 1919 г. была введена продовольственная разверстка: свободная торговля хлебом объявлялась государственным преступлением. Полученный по разверстке хлеб, а позднее и другие продукты и товары массового спроса распределялись в централизованном порядке по классовой норме;

2) национализировались и лишались хозяйственной самостоятельности все промышленные предприятия;

3) вводилась всеобщая трудовая повинность. Всех уклонявшихся от нее предлагалось обвинять в дезертирстве, создавать из них штрафные рабочие команды или даже заключать в концентрационные лагеря.

В сложившейся обстановке ускорился процесс вызревания идеи о немедленном построении бестоварного социализма путем замены торговли планомерным, организованным в общегосударственном масштабе распределением продуктов. Поэтому в конце 1920 г. – начале 1921 г. целенаправленно проводились «военно-коммунистические» мероприятия. На их реализацию были направлены Декреты Совнаркома 1920 г. «О бесплатном отпуске населению продовольственных продуктов» (4 декабря), «О бесплатном отпуске населению предметов широкого потребления» (17 декабря), «Об отмене платы за всякого рода топливо» (23 декабря). Уже предлагались проекты отмены денег: вместо них предлагали использование учетных трудовых или энергетических единиц – «тредов» и «энедов». Однако кризисное состояние экономики свидетельствовало о неэффективности применяемых мер. В 1920 г. по сравнению с 1917 г. добыча угля снизилась в 3 раза, выплавка стали - в 16 раз, производство хлопчатобумажных тканей – в 12 раз. Рабочие Москвы, занятые самым тяжелым физическим трудом, получали в день 225 г хлеба, 7 г мяса или рыбы, 10 г сахара.

Резко усиливалась централизация управления. Предприятия лишались самостоятельности, поскольку это позволяло выявлять и максимально использовать наличные ресурсы. Верховным органом с 30 ноября 1918 г. стал Совет рабочей и крестьянской обороны, который был призван установить твердый режим во всех отраслях народного хозяйства и теснейшую координацию работы ведомств.

Высшим органом управления промышленностью оставался ВСНХ, структура которого приобрела ярко выраженный военный характер. Центральный аппарат ВСНХ состоял из общих (функциональных) и производственных отделов (металла, горного, текстильного и пр.). Производственные отделы решали общие вопросы распределения сырья, ведали учетом и распределением готовой продукции, финансированием отдельных отраслей.

Оперативное руководство предприятиями было сосредоточено в основном в так называемых главных комитетах – главках или центрах, подчинявшихся ВСНХ (Главнефть, Главсоль, Центромедь и др.). До конца 1918 г. было создано 42 главка. Между главком и предприятием в ряде отраслей стояло еще одно звено – трест, управлявший несколькими предприятиями. При местных советах сохранялись совнархозы. В их ведении находилось сравнительно небольшое число мелких предприятий, не подчинявшихся непосредственно ВСНХ. Такая система централизованного управления получила название главкизм.

Несмотря на тяжелейшее положение в стране, правящая партия в это время начала определять перспективы развития страны, что нашло выражение в плане ГОЭЛРО (декабрь 1920 г.) – первом перспективном народнохозяйственном плане. План предусматривал первоочередное развитие машиностроения, металлургии, топливно-энергетической базы, химии и железнодорожного строительства – отраслей, призванных обеспечить технический прогресс всей экономики. В течение 10 лет предполагалось почти удвоить промышленное производство при увеличении численности рабочих всего на 17%. Намечалось строительство 30 крупных электростанций. Но речь шла не просто об электрификации народного хозяйства, а о том, чтобы на этой основе перевести экономику на интенсивный путь развития. Главным было обеспечение быстрого роста производительности труда при наименьших затратах материальных и трудовых ресурсов страны.

### **6.3 Новая экономическая политика в 1921 г. – середине 20-х гг.**

С окончанием Гражданской войны на первый план вышла задача восстановления народного хозяйства. Политика «военного коммунизма» была не в состоянии решить основную хозяйственную задачу – вывести страну из состояния разрухи, и тем более не могла быть использована для решения новой стратегической задачи – построения «материального фундамента социализма». Стало очевидным также, что «коммунизм» как идеальная модель и его реальное воплощение – это разные вещи. Поэтому возникла необходимость изменения политики государственного хозяйствования.

Военизированная система управления, милитаризация труда, бюро-

кратизация аппарата, недовольство продразверсткой вызвали внутривнутриполитический кризис. Он проявился в восстаниях 1920–1921 гг., вспыхнувших на Дону, Кубани, Украине, в Поволжье и Сибири, в Тамбовской губернии, а также в Кронштадте (1921 г.), и забастовках на предприятиях Петрограда, Москвы, Иваново-Вознесенска и Тулы.

В марте 1921 г. на X съезде РКП (б) было принято решение об отмене продразверстки и введении фиксированного продналога. Он определялся в виде процентного или долевого отчисления продуктов с учетом числа едоков, наличия скота и количества полученного урожая. Размер налога устанавливался до сева и носил строго дифференцированный характер: для малоимущих крестьян он занижался, а в особых случаях отменялся вообще. Одновременно предполагалось, что излишки продукции будут реализовываться в рамках прямого обмена на промышленные товары. Однако обмен практически сразу перерос в торговлю, что вызвало необходимость признания товарно-денежных отношений и торговли как формы их реализации.

Система продналога обеспечивала возможность накопления излишков сельскохозяйственной продукции и сырья у крестьянства, что создавало стимул для промышленного производства. Поскольку государственная промышленность не могла обеспечить достаточного товарного фонда, то была проведена децентрализация промышленности на основе трестов с переводом предприятий на хозяйственный (коммерческий) расчет. Объединялись в тресты предприятия, имевшие государственное значение и не требовавшие значительных капитальных вложений. Остальные подлежали консервации, сдавались в аренду частным лицам или в концессию иностранцам. Позднее возникла новая форма организации производства – синдикаты, выполнявшие функции торгово-распределительного аппарата трестов по реализации продукции и снабжению предприятий сырьем. Постепенно синдикаты из торговых трансформировались в регулирующие, а отчасти и управленческие организации.

Возрождение товарно-денежных отношений привело к необходимости восстановления денежной системы. В 1922–1924 гг. была проведена денежная реформа (позатупно вводилась твердая конвертируемая денежная единица (червонец)), налоговая реформа, а также возрождена кредитно-банковская система.

Составной частью реформ стали коренные изменения в трудовых отношениях. Отменялась трудовая повинность, предприятия обеспечивались рабочей силой путем найма через биржи труда, отменялся уравнительный принцип оплаты. Натуральная оплата заменялась денежной, вводилась сдельная оплата труда. Новая система организации труда способствовала повышению производительности труда.

В аграрной политике также произошли изменения. Натуральный на-

лог был заменен денежным, разрешен наем батраков и аренда земли. В восстановлении хозяйства важнейшую роль сыграли кооперативные организации, которые обеспечивали до 96% потребностей промышленности в сырье.

Мероприятия новой экономической политики, включающие построение отношений между городом и деревней на экономической основе, развитие промышленности на новых организационных принципах и на базе электрификации, кооперирование населения, внедрение хозрасчетных отношений, допуск частного капитала в экономику, налаживание государственного регулирования, планирования и управления экономикой, повышение образовательного и культурного уровня населения, позволили к 1925 г. достичь основных довоенных показателей экономического развития.

Успешное восстановление народного хозяйства в значительной степени было обусловлено объединением 30 декабря 1922 г. самостоятельных Советских республик - РСФСР, Украинской ССР, Белорусской ССР и Закавказской СФСР – в единое государство Союз Советских Социалистических Республик.

#### **6.4 Формирование командной экономики в 1925 – 1941 гг.**

1925 г. стал переломным в экономической истории нашей страны. Это прежде всего связано с решением о необходимости индустриализации, основная задача которой состояла в превращении страны, ввозящей машины и оборудование, в страну, производящую их.

В это время происходил пересмотр взглядов на само существование новой экономической политики. Ленинская трактовка ее как способа строительства социализма уступала установке на то, что новая экономическая политика – временное отступление к капитализму.

На первом этапе индустриализации (1926–1928) строилось вновь и реконструировалось около 800 крупных предприятий. Большое внимание уделялось развитию энергетической базы – добыче угля, нефти, строительству электростанций. В этот период были введены в эксплуатацию Штеровская электростанция в Донбассе, Земо-Авчальская в Закавказье и Волховская электростанции; начато строительство Брянской, Челябинской, Иваново-Вознесенской электростанций, а также прокладка новой железной дороги – Турксиба из Средней Азии в Сибирь. Преимущество в развитии отдавалось окраинным районам страны.

Развертывание индустриализации сопровождалось усилением административных тенденций в управлении. В 1926 г. обнаружилась нехватка металла, а затем другого сырья и материалов. Одновременно начал назревать товарный голод на потребительском рынке. Для регулирования



снабжения был создан Комитет государственных заказов – одно из первых звеньев будущей административной системы.

Среди причин такого положения можно выделить следующие:

- крестьян не могли удовлетворить государственные заготовительные цены, и они предпочитали продавать продукцию частным заготовителям или выжидать более выгодной конъюнктуры. Следствием этого стал срыв хлебозаготовок и невыполнение экспортных обязательств;

- привлечение на строительство большого числа рабочих увеличило платежеспособный спрос, не покрываемый товарной массой. В 1927 г. было проведено снижение цен на 10%, параллельно возросла номинальная заработная плата рабочих;

- с 1926 г. начала проводиться активная политика вытеснения частного капитала:

- повышены тарифы на перевозки частных грузов;

- прекращено государственное кредитование частных предприятий;

- началась ликвидация обществ взаимного кредита;

- кроме промыслового и прогрессивного подоходного налогов был введен налог на сверхприбыль;

- запрещалась сдача в аренду отдельным лицам госпредприятий, сокращалось число иностранных концессий.

Это привело к быстрому сокращению частного сектора прежде всего в торговле, а поддержать нормальный товароборот государственная торговля не смогла из-за неразвитости своей сети. В декабре 1927 г. партийное руководство вышло с программой дальнейшего социалистического строительства: «перереконструирование» новой экономической политики, развертывание кооперирования по производственному принципу и коллективизации, расширение плановых начал в экономике, активное наступление на капиталистические элементы города и деревни. Первоначально руководство страны пыталось ограничить перекачку средств из сферы крестьянского хозяйства. Тем не менее хлебозаготовительный кризис 1927/28 хозяйственного года привел к применению чрезвычайных мер, использованию административного и судебного нажима на зажиточных крестьян для обеспечения города хлебом, включая конфискацию хлебных излишков. В 1928 г. И.В. Сталин выступил с теорией «дани», т.е. добавочного налога на крестьянство, сверхналога для поддержания высоких темпов индустриализации. Таким образом, экстраординарные меры переросли в новую политическую линию и получили практическое воплощение, став основой раскручивания «машины чрезвычайщины».

Переход в 1929 г. на карточную систему снабжения нанес последний удар по частной торговле. В 1930 г. было ликвидировано большинство концессий, упразднены товарные биржи и ярмарки. Прекращалась деятельность частных и смешанных акционерных обществ, обществ взаимно-

го кредита и т.д. К осени 1931 г. была ликвидирована и частная промышленность.

Завершение восстановления и расширение государственного социалистического сектора создали условия и вызвали необходимость перехода от годового планирования в форме контрольных цифр к перспективному планированию. Разработка первого пятилетнего плана велась начиная с 1925 г., а в мае 1929 г. он был утвержден.

Первый пятилетний план охватывал 1928–1932 гг. Целевой установкой плана определялась необходимость стремиться к достижению наиболее благоприятного сочетания следующих элементов:

1) расширенного воспроизводства в промышленности на основе расширенного воспроизводства в народном хозяйстве вообще;

2) более быстрого, чем в капиталистических странах, темпа народнохозяйственного развития и неуклонного систематического повышения удельного веса социалистического хозяйственного сектора, что является решающим и главным моментом во всей хозяйственной политике пролетариата.

Было подготовлено два варианта плана:

1) отправной;

2) оптимальный.

Утвержден был оптимальный вариант, а отправной стали именовать минимальным, оппортунистическим.

Планом предусматривалось:

- увеличить объем промышленной продукции в 2,8 раза при преимущественном развитии тяжелой промышленности;

- преодолеть отставание сельского хозяйства, наладить его социалистическое переустройство;

- обеспечить вытеснение и ликвидацию капиталистических классов и создание экономической базы для построения социалистического общества.

В течение последующих лет ряд показателей изменялся в сторону увеличения, что сделало план практически невыполнимым, даже несмотря на высокие темпы развития производства. Тем не менее в январе 1933 г. было объявлено, что пятилетний план выполнен досрочно.

Одновременно приобрела определенность новая система управления, получившая впоследствии название «командно-административной». В 1932 г. ВСНХ был реорганизован в наркомат, ведавший тяжелой промышленностью. Дальнейшее развитие системы шло по линии разукрупнения наркоматов, особенно интенсивно в 1938–1939 гг. К марту 1939 г. их насчитывалось уже 34. Были восстановлены коллегии наркоматов. Резко возросла численность чиновников. Например, за первую пятилетку аппарат вырос как минимум в 16 раз.

Необходимость привлечения огромных средств для индустриальных новостроек вынуждала осуществлять их «перекачку» из сельскохозяйственного сектора. В условиях решительного сокращения частного сектора в промышленности и торговле крестьянство все более проигрывало от неэквивалентного обмена. Это привело к сокращению посевов и сокрытию товарного хлеба. С темпами индустриализации, таким образом, оказались неразрывно связаны и темпы коллективизации, поскольку в тот момент только коллективное хозяйство, контролируемое и управляемое государством, могло дать увеличение сырьевых и финансовых поступлений.

Коллективизация началась в 1928 г. В качестве первоочередной задачи в области сельского хозяйства признавалось развитие всех форм кооперации, а перспективной задачей – постепенный переход к коллективной обработке земли на основе новой техники (электрификации). Но не устанавливались сроки, формы и способы кооперирования. В отношении эксплуататорских классов выдвигалась задача их вытеснения экономическими методами в целях снижения удельного веса частного сектора при возможном его абсолютном росте.

Однако при практическом осуществлении этих решений было допущено отступление от программных установок, нарушены основные принципы кооперации: добровольность, постепенность, материальная заинтересованность. Форсированная коллективизация привела не только к резкому сокращению поголовья скота и сбора зерновых, но и к человеческим жертвам, достигавшим 10 млн человек. В результате карточная система снабжения населения существовала до 1936 г. Тем не менее, коллективизация создавала социальную базу для модернизации аграрного сектора, позволила повысить производительность труда, высвободить трудовые ресурсы для других сфер экономики.

Первая пятилетка отличалась очень высокими темпами прироста промышленной продукции, которые, хотя и были ниже плановых, но значительно превосходили темпы прироста продукции в других странах. Программа по общему объему промышленного производства была выполнена на 93–97%, по тяжелой промышленности – на 108%. Однако показатели по важнейшим видам промышленной продукции в натуральном выражении оказались ниже плановых.

Первая пятилетка явилась временем коренной ломки структуры промышленного производства: удельный вес тяжелой промышленности в валовой продукции всей промышленности поднялся до 53,4% против 39,5% в 1928 г. Выпуск продукции машиностроения и металлообработки возрос в четыре раза.

Изменились и пропорции между основными отраслями народного хозяйства. Удельный вес промышленной продукции в совокупной продукции промышленности и сельского хозяйства поднялся с 51,5% в 1928

г. до 70,7% в 1932 г. Было построено 1500 заводов и фабрик. Крупнейшие среди них: Сталинградский тракторный завод, Горьковский и Московский автомобильные заводы, Уралмаш. Появились новые отрасли: производство пластмасс в г. Владимире и искусственного каучука в г. Ярославле. Были созданы новые очаги промышленности в Казахстане, Сибири, Средней Азии.

В системе управления народным хозяйством происходило окончательное оформление командно-административной системы. Это выразилось в переходе к исключительно отраслевому принципу управления. Расширялась регламентация хозяйственной жизни, администрированием охватывалась вся социально-экономическая структура общества.

Второй пятилетний план развития народного хозяйства был рассчитан на 1933–1937 гг. В качестве основной политической задачи пятилетки выдвигалась окончательная ликвидация капиталистических элементов, полное уничтожение причин, порождающих деление общества на классы и эксплуатацию человека человеком.

Материальной основой решения этих задач должно было явиться завершение технической реконструкции народного хозяйства. Необходимо было создать новейшую техническую базу для всех отраслей, освоить новую технику и новые производства. Основное внимание уделялось машиностроению и созданию мощной энергетической базы. Руководство страны в это время приходит к осознанию необходимости приближения плановых заданий к реальным возможностям экономики. Поэтому план по среднегодовому приросту промышленной продукции определялся в размере 16,5% против 20% по оптимальному варианту первого пятилетнего плана.

В сельском хозяйстве главным становилось завершение коллективизации и организационно-хозяйственное укрепление колхозов. Предполагалось увеличить производство сельскохозяйственной продукции в два раза.

Ставилась также задача повышения уровня потребления в 2–3 раза на базе значительного роста доходов и снижения розничных цен на 35%.

Исходя из перечисленных задач объем капитальных затрат по всему народному хозяйству определялся в 133,4 млрд руб. вместо 64,6 млрд руб. в первой пятилетке. Около половины всех капитальных затрат, направленных на новое строительство в тяжелой промышленности, предусматривалось вложить в восточные районы. Это ставило новые, более сложные задачи перед транспортом, отставание которого обнаружилось в годы первой пятилетки. Грузооборот транспорта должен был быть увеличен в два раза.

В качестве решающих условий выполнения плана выдвигались:

1) развитие социалистического соревнования, прежде всего стахановского движения;

2) рост производительности труда. Предусматривался рост на 63% за пятилетку;

3) обеспеченность квалифицированными кадрами. Намечалось подготовить 5 млн работников массовых профессий, 850 тыс. специалистов средней и 340 тыс. специалистов высшей квалификации.

Основные задачи второй пятилетки в отличие от первой были выполнены. Было построено и введено в эксплуатацию 4500 новых промышленных предприятий, достигнуто увеличение валовой продукции промышленности в 2,2 раза, продукции сельского хозяйства в 1,5 раза, среднегодовой темп прироста промышленной продукции превысил плановое задание и составил 17,1. Активно проводилась техническая реконструкция хозяйства. В 1937 г. более 80% всей промышленной продукции было получено от новых и полностью реконструированных предприятий. Значительное превышение плановых заданий по увеличению производительности труда в различных отраслях дало возможность снизить себестоимость продукции на 10,3%. В первой пятилетке отмечался рост себестоимости продукции на 2,3%.

Произошел рост доходов граждан. Они повысились вдвое за счет увеличения заработной платы, отмены карточной системы, снижения цен на товары массового потребления.

В результате выполнения второй пятилетки СССР в 1936 г. вышел на первое место в Европе и второе в мире по объему промышленной продукции, хотя по душевому производству все еще значительно отставал от развитых стран. Важнейшим итогом двух пятилеток считалось приобретение технико-экономической независимости Советского Союза, который стал производить практически все виды промышленного оборудования.

Во второй пятилетке была завершена коллективизация сельского хозяйства. В колхозы было объединено 93% всех крестьянских хозяйств, они охватывали более 99% всех посевных площадей. Вместе с тем формы и методы проведения коллективизации отразились на результатах сельскохозяйственного производства. Так, посевные площади под зерновыми культурами за период с 1932 по 1937 г. возросли лишь на 4,8%, произошло сокращение площадей под техническими и кормовыми культурами, хотя по сравнению с первой пятилеткой поголовье скота увеличилось, продукция животноводства составляла 90% уровня 1913 г.

Наращивание темпов сельскохозяйственного производства происходило во многом за счет повышения интенсивности труда. Машинно-тракторные станции, количество которых в 1937 г. достигло 5518, обслуживали 91,5% колхозов и явились основой последующей индустриализации сельского хозяйства.

Коллективизация существенно отразилась на материальном положении крестьянства. Это выразилось прежде всего в снижении душевого по-

требления сельским населением продуктов питания. Так, потребление на душу населения хлеба и хлебопродуктов в год составляло в 1928 г. – 250,4 кг, в 1932 г. – 214,6 кг; картофеля – 141,1 и 125,0 кг; мяса – 24,8 и 11,2 кг; масла – 1,5 и 0,7 кг соответственно. Во второй пятилетке положение стабилизировалось: в 1937 г. потребление хлеба и хлебопродуктов составило 249,1 кг, картофеля – 97,1 кг, мяса – 15,8 кг. Это произошло в решающей степени за счет личного хозяйства колхозников, которым с 1933 г. начали продавать скот на откорм. Поэтому в 1936 г. валовая продукция животноводства, произведенная в подсобных хозяйствах, по сравнению с предыдущим годом возросла почти в два раза, или на 744 тыс. т, в то время как в колхозах – на 60%, или на 193,9 тыс. т.

Третья пятилетка должна была стать важным этапом в решении провозглашенной основной экономической задачи – догнать и перегнать главные капиталистические страны по производству на душу населения. Выполнение намеченной программы предполагало поддержание высоких темпов развития всех отраслей советской экономики. Вместе с тем необходимо было учитывать резкое изменение международной обстановки, нарастание военной угрозы. Исходя из этого пятилетний план на 1938–1942 гг. предусматривал более высокие темпы роста машиностроения, химической промышленности, энергетики, металлургии.

Для повышения обороноспособности новое строительство намечалось вести преимущественно в восточных районах страны в виде предприятий-дублеров.

В целом выполнение заданий третьей пятилетки проходило успешно. К середине 1941 г. промышленность довела выпуск продукции до 86% плана, грузооборот железных дорог составил 90%, товарооборот достиг 92%. Но развитие экономики проходило в условиях усиления административного нажима на производителей. Эта система охватила своей деятельностью все стороны жизни общества и одновременно становилась тормозом развития экономики. Вторая половина 30-х годов отмечена заметным нарастанием проблем в хозяйственной жизни. В феврале 1941 г. была предпринята попытка определить методы их преодоления. Вновь намечалось повсеместное внедрение хозрасчетных отношений и ряд других мер, но начать их реализацию не удалось.

## **7 ОСНОВНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ТЕНДЕНЦИИ И МОДЕЛИ ТРАНСФОРМАЦИИ МИРА ПОСЛЕ ВТОРОЙ МИРОВОЙ ВОЙНЫ**

### **7.1 Интернационализация хозяйственной деятельности и экономическая интеграция**

Развитые страны восстановили свои хозяйства после войны и вышли на траекторию устойчивого роста. В июле 1944 г. в американском городке Бреттон-Вудс состоялась конференция 44 стран, на которой были определены не только основные черты послевоенного экономического устройства, но и расстановка сил в мировом хозяйстве. На этой конференции Англия прощалась со своим статусом мирового лидера, сохранявшимся за ней два столетия.

В Бреттон-Вудсе было решено, что в послевоенный период будет действовать завуалированный золотой стандарт. Мировыми деньгами оставалось золото, а в качестве расчетного средства могла использоваться валюта отдельных государств, которая в таком случае должна была быть обеспечена золотом. Формально любая страна могла предложить свою валюту в качестве мировых денег, но реально на это решились только две – США и Великобритания. Когда после войны Великобритания попыталась на практике осуществить привязку своей валюты к золоту, ее золотые запасы стали стремительно истощаться, поскольку остальные страны стали менять фунты на золото. Через несколько месяцев после начала этого эксперимента Великобритания отказалась поддерживать фунт, и в мире осталась одна резервная валюта – доллар, который был привязан к золоту в пропорции: 1 тройская унция = 35 дол. Остальные же страны должны были поддерживать курс своих валют фиксированным по отношению к доллару.

Для обеспечения работоспособности новой валютной системы был создан Международный валютный фонд, в кредитной сфере организован Международный банк реконструкции и развития.

В 80-е годы наступил следующий этап развития мирового хозяйства – этап решительной либерализации и ускоренной интернационализации.

В экономической теории произошел неоконсервативный сдвиг, и на первый план вышли воззрения, делавшие акцент на свободе и предприимчивости (монетаризм, теория рациональных ожиданий, экономика предложения). Роль государства подверглась решительному пересмотру, и стало ясно, что в условиях глобальной интернационализации экономической и социальной жизни усиленная регулирующая роль государства может подавить экономическую активность, привести к бегству капиталов из страны.

80-е и 90-е годы – это время либеральных реформ или судорожных попыток их проведения в десятках стран мира, в том числе социалистических,

странах Латинской Америки, США, Великобритании и многих других.

Весь послевоенный период отмечен созданием все новых международных институтов и органов, регулирующих различные аспекты мировой системы, постоянным формированием региональных и международных блоков и группировок.

В послевоенный период стремительно развиваются международная торговля и расширяются потоки капитала. Компании выходят на международный рынок, продавая там свои товары и тем самым расширяя объемы международной торговли, а затем начинают строить заводы в других странах, экспортируя туда уже не товары, а капитал.

Современные крупнейшие компании мира являются вертикально интегрированными и диверсифицированными концернами: различные стадии создания продукта располагаются в различных странах. Теперь автомобильный концерн может производить двигатели где-нибудь в Бразилии, стекла для автомобилей в Италии, кузова в Германии, а сборку осуществлять в Великобритании. В этом случае компания превращается в транснациональную корпорацию (ТНК). Деятельность ТНК – важнейший преобразователь мировых экономических и социальных систем. Крупнейшие из таких компаний являются настолько мощными экономическими субъектами, что объем их продаж превышает ВВП большинства стран на планете. Например, оборот компании «Дженерал моторз» в 1996 г. превысил 165 млрд дол., что более чем вдвое превышает ВВП Израиля. Естественно, что ТНК требуют от правительств унифицировать правила международной игры и ликвидировать барьеры на пути вывоза товаров, услуг, капитала и рабочей силы, а к их требованиям приходится прислушиваться. ТНК приносят в другие, особенно развивающиеся страны новые знания, новую культуру, новые отношения в производство.

В послевоенный период начался новый этап развития, основанный на идеологии интернационализации и консолидации. Развитые страны стали предпринимать шаги по либерализации торговли и недопущению торговых войн. Поначалу переговорный процесс шел на двусторонней основе, т.е. страны индивидуально договаривались друг с другом, и успех зависел от желания и готовности каждой стороны идти на уступки. Так что условия экспорта или импорта одного и того же товара могли существенно различаться в зависимости от страны контрагента.

Затем стало ясно, что развитие производительных сил требует все более активного обмена между многими странами и унифицированных правил игры на международном рынке. Поэтому в 1947 г. 23 страны подписали Генеральное соглашение о тарифах и торговле (ГАТТ), которое было направлено на упорядочение международной торговли и максимальное снижение, а в идеале и полное устранение таможенных барьеров и других ограничений.



ГАТТ была неправительственной организацией, где все участники пользовались одинаковыми правами. В ее рамках велись многолетние и многосторонние переговоры, направленные на снижение тарифов и ликвидацию импортных квот. До 1986 г. в рамках этой организации было проведено семь раундов переговоров, длившихся по нескольку лет и направленных на снятие ограничений в международной торговле.

Возникла необходимость создания единого экономического пространства во всемирном масштабе. Масштабность возникших проблем потребовала дальнейшей реорганизации самой ГАТТ, и в 1994 г. было принято решение о преобразовании ее во Всемирную торговую организацию (ВТО), в которую автоматически вошли страны-члены ГАТТ.

В послевоенный период важным фактором мирового развития стала интеграция в различных формах. Например, страны-соседи с интенсивным торговым обменом и примерно сопоставимым уровнем хозяйственного развития могут договориться об организации зоны свободной торговли. Такая свобода от торговых ограничений может быть различной: от сниженных по сравнению с другими странами, не являющимися участниками соглашения, тарифов до полной отмены всяких ограничений по движению товаров, капиталов и рабочей силы между государствами-участниками. В мире существует множество региональных блоков, члены которых находятся на той или иной стадии интеграции (например, «Меркозур» в Латинской Америке, НАФТА – в Северной Америке).

Интеграция стран-соседей обычно начинается с таможенного союза, то есть снятия всех или большинства таможенных барьеров в торговле друг с другом и проведения единой таможенной политики с третьими странами.

## **7.2 Социально-экономическая модель США**

За годы войны промышленное производство США удвоилось, а прибыли корпораций утроились. Алюминиевая промышленность выросла в 6 раз, самолетостроение – в 16, производство синтетического каучука – в 400. В результате США стали обладателями  $\frac{2}{3}$  объема промышленного производства и золотого мирового запаса.

Соединенные Штаты предложили свободному миру свою валюту в качестве мировых денег, свой рынок для сбыта продукции, свои капиталы для восстановления разрушенных войной экономик, свою идеологию, в том числе и экономическую. Ориентация других стран на американский рынок заставила их постепенно адаптировать и свои собственные экономики к требованиям, предъявляемым США.

США - страна-лидер, по необходимости имеет завышенный валютный курс. Спрос на валюту существует не только для проведения торго-

вых и кредитных операций, но и для создания резервов в других странах. Завышенный валютный курс приводит к тому, что импорт становится очень дешевым, следовательно, жизненный уровень и уровень богатства в стране-лидере растут быстрее, чем могло бы происходить за счет собственного экономического роста. Собственные импортозамещающие производства становятся неконкурентоспособными, но их неэффективность маскируется ростом благосостояния. Тем более, что сильная валюта позволяет относительно дешево покупать не только потребительские товары, но сырье и полуфабрикаты. Дешевое импортное сырье также порождает иллюзию эффективности экономики.

Привычкой становится перепотребление, и поэтому снижаются стимулы к повышению эффективности производства. Иллюзия благополучия вызывает к жизни теорию «общества всеобщего благосостояния».

Кроме того, поскольку США должны были обеспечить своими деньгами все остальные страны мира, то центральный банк страны – Федеральная резервная система – должен был выпустить доллары, чтобы удовлетворить этот спрос. Однако денежная база обеспечивается тремя основными активами центрального банка: золотовалютными резервами, кредитами коммерческим банкам и кредитами правительству (облигациями государства). Последний вид активов представляет собой монетизированный государственный долг и является следствием дефицита государственного бюджета страны. Поэтому США с 1969 г. постоянно имеют дефицит бюджета и постоянно растущий долг. Основная же часть денежной массы Америки, обеспечена долговыми расписками федерального бюджета.

Таким образом, положение страны-лидера таит в себе много подводных камней, которые должны, в конце концов, разрушить данную конструкцию.

Система регулирования экономики центральными органами была модифицирована. Если в послевоенный период активно использовались меры фискальной политики в борьбе с безработицей и инфляцией, то в 70-е годы они перестали работать. Кейнсианские рецепты государственного регулирования в США, ориентированные на соотношение совокупного спроса и предложения, вполне соответствовали индустриальной стадии развития общества. Они стимулировали совокупный спрос в экономической системе, а следовательно, и развитие промышленности, способной его удовлетворить. Активная фискальная политика вполне соответствовала понятию «общества всеобщего благосостояния», активно внедряемому в общественное сознание в 60-е годы. Предполагалось, что совокупный спрос вызовет соответствующее совокупное предложение, т. е. обеспечит соответствующий уровень производства. Идея состояла в том, чтобы стимулировать расходы потребителей в ущерб сбережениям и создавать обширные рынки. При ослабевании спроса государство должно было увеличить расходы.

Ускорение темпов экономического роста при помощи стимулирования совокупного спроса привело к обострению проблем и противоречий. Высокий уровень инфляции, быстрый рост цен и одновременно высокий уровень безработицы перечеркнул установку Кейнсианской концепции государственного регулирования, а именно существование обратной зависимости между уровнем безработицы и темпами роста цен – одновременный высокий уровень этих показателей несовместим. Но концепция совершенно не обращала внимания на предложение, эффективность производства. В результате этого стал стремительно расти дефицит бюджета и государственный долг. Кейнсианский вариант государственного вмешательства исчерпал себя.

Усиление роли государства в экономике привело к развитию смешанной экономики.

Смешанная экономика – это социально-экономическая система, включающая в себя комбинацию государственного и частного секторов и механизм ее регулирования. Она представляет собой модель движения к смешанному обществу. Цель смешанной экономики состоит в достижении относительного баланса разнородных интересов различных слоев населения. Государственное регулирование – это способ увязки частных и общественных интересов. Его эффективность определяется достижением равновесия интересов различных слоев населения. Это достигается с помощью разных моделей.

Различные характеры экономик разных стран обуславливают существование различных моделей современной смешанной экономики.

Американская модель современной смешанной экономики является самой либеральной и предполагает приоритетную роль частной собственности, рыночного механизма. Доля государственной собственности низкая, используются разнообразные формы государственного вмешательства, такие как применение контрактной системы в виде заказов государства частному сектору и финансирование этих работ, специфические формы участия государства в предпринимательстве, передаче регулирующих функций местным органам власти. Главное назначение государственного вмешательства заключается в создании условий для развития частного сектора. Акцент делается не на повышение уровня централизации управления, а на эффективность государственного вмешательства.

В США высокий уровень социальной дифференциации. Несмотря на это важная функция государства состоит в социальном корректировании, т.е. в социальной защите малообеспеченных слоев населения через:

- 1) выдачу социальных пособий;
- 2) перераспределение доходов населения из собранных налогов.

### 7.3 Развитие экономики Европы после Второй мировой войны

После Второй мировой войны в мире постепенно стал формироваться второй центр силы, расположенный в Западной Европе. Экономическая модель, которой придерживались европейские страны, существенно отличалась от американской. Страны Европейского континента были ориентированы на социальное рыночное хозяйство с большим, чем в США, участием в экономике корпоративных структур и государства.

Восстановлению европейских экономик в послевоенный период во многом способствовали США, оказав им помощь в рамках Плана Маршалла. За четыре года действия этого плана (1948–1951 гг.) помощь была оказана на 17 млрд дол., причем  $\frac{2}{3}$  этой суммы достались всего четырем ведущим державам: Великобритании, ФРГ, Франции, Италии. За первый год ФРГ получила 2,422 млрд дол., почти столько же, сколько Англия (1,324 млрд дол.) и Франция (1,13 млрд дол.), вместе взятые. Италия получила 0,704 млрд дол. Продовольствие, топливо, удобрения составили 70% помощи. Американцы не только оказали материальную помощь Европе, но и удержали многие страны от сползания на социалистический путь. В нищей и разрушенной войне Европе идеи социального равенства были очень сильны.

Получив после войны толчок, экономика европейских стран стала быстро расти. В этот период страны Западной Европы пытались преодолеть ограничения, которые накладывала на них раздробленность, поэтому развивали свои экономики с учетом общеевропейских перспектив и общеевропейского рынка. Идея Общего рынка в Европе была официально закреплена в начале 60-х годов, а общие координационные механизмы начали формироваться еще в начале 50-х годов.

Основными вехами европейской интеграции являются:

- 1950 г. – создание Европейской платежной системы с искусственной расчетной единицей EUA (European Unit of Account).
- апрель 1951 г. – договор о создании Европейского объединения угля и стали (ЕОУС). Участники: Бельгия, Франция, Италия, Люксембург, Нидерланды, Западная Германия.
- март 1957 г. – подписан Римский договор о создании Европейского экономического союза (Бельгия, Франция, Италия, Люксембург, Нидерланды, Западная Германия). Тогда же подписан договор о создании Европейской комиссии по атомной энергии (Евратом).
- 28 декабря 1958 г. – ведущие европейские страны одновременно объявили о возврате к конвертируемости валют.
- апрель 1965 г. – «шестерка» Общего рынка создает Европейское сообщество, которому делегируются управляющие функции ЕОУС, ЕЭС и Евратома.

- март 1979 г. – образована Европейская валютная система с единой расчетной единицей ЭКЮ (*ECU*).

- декабрь 1985 г. – к ЕЭС присоединяются Великобритания, Греция и Ирландия, а через месяц – Испания и Португалия.

- февраль 1992 г. – страны ЕЭС подписывают Маастрихтское соглашение, учреждающее Европейский союз. К 1999 г. должна быть введена единая валюта.

- март 1996 г. – к Европейскому союзу присоединились Австрия, Финляндия и Швеция. Проводится межправительственная конференция, на которой решено обновить Маастрихтское соглашение.

- январь 1999 г. – начинают обращаться «европейские деньги» (Euro).

Ярким представителем европейских государств является ФРГ. В Германии после Второй мировой войны на душу населения приходилась одна тарелка на 5 лет, пара ботинок – на 12, костюм – на 50. Страна производила меньше половины от уровня 1936 г. Кроме того, Германия должна была выплатить репарации союзникам в размере 20 млрд дол.

Поддержка оккупационных властей позволила Людвигу Эрхарду (1897–1977) провести свою знаменитую экономическую реформу. В основе его мировоззрения лежало убеждение в необходимости строительства социального рыночного хозяйства. Эта теория исходила из того, что каждый человек склонен действовать таким образом, чтобы результаты этих действий оборачивались ему и его семье на благо. Рост же благосостояния человека невозможен, если ему не предоставлена элементарная свобода действий, т.е. свобода в выборе товаров, свобода предпринимательства, свобода в выборе места работы и места жительства. Все эти свободы носят экономический характер, но экономическая свобода может существовать только при наличии свободы политической. Поэтому наиболее эффективной экономика может быть только в демократическом государстве с либеральной рыночной средой.

Подобная экономика не отвергает экономическую роль государства, а напротив, предполагает ее реализацию в качестве необходимого элемента. Поэтому рыночное хозяйство и называется социальным. Государство должно обеспечивать наилучшие условия для работы рыночного хозяйства, защищать его субъектов и устанавливать справедливые правила игры. Оно не должно вмешиваться в свободное ценообразование, но обязано следить за исполнением антимонопольного законодательства. Государство не должно диктовать предпринимателям, что и как им производить, но обязано защищать внутренних производителей от иностранных конкурентов. Такое мировоззрение, реализованное с немецкой тщательностью и последовательностью на практике, позволило уже к концу 50-х годов выйти ранее разрушенной и побежденной Германии на второе место в мире

после США. К началу 1950 г., т.е. через полтора года после начала реформ, Германия почти восстановила довоенный объем промышленного производства. В основе стремительного экономического развития страны лежала теория об активном влиянии государства на экономические процессы.

Денежная реформа в Германии началась с замены старых рейхсмарок на новые – дойчмарки. В 1948 г. рейхсмарки были объявлены недействительными, и вместо них каждый житель получал сначала 40 новых марок, а затем еще 20. Пенсии и заработная плата в новых марках подлежали выплате в соотношении 1:1. Половину наличности и сбережений можно было обменять по курсу 1:10. Временно замороженная вторая половина обменивалась впоследствии в соотношении 1:20. Денежные обязательства предприятий пересчитывались также в соотношении 1:10.

Цены были отпущены на свободу.

Государство уделяло особое внимание мелкому и среднему бизнесу. Уже к началу 50-х годов в этом секторе работало более половины занятого населения.

В 1954 г. в Германии был вдвое превышен уровень производства 1936 г. К середине 50-х годов ФРГ вышла на второе место после США по объему золотых запасов. К началу 60-х годов на ФРГ приходилось 60% добычи угля, 50% – стали, 40% – экспорта и 35% импорта ЕЭС. С 1952 г. экспорт стал превышать объем импорта, и Германия получила положительное сальдо платежного баланса.

В дальнейшем Германия постоянно наращивала свое экономическое и политическое влияние в Европе и мире.

#### **7.4 Экономический механизм развития Юго-Восточной Азии**

Экономическим региональным лидером Юго-Восточной Азии является Япония. Потерпев поражение во Второй мировой войне, она потеряла колонии и утратила океанский флот. Экономика страны оказалась полностью закрытой, связи с внешним миром прерваны.

В 1945 г. выпуск промышленной продукции составил лишь 28,5% от уровня 1935–1937 гг. Ряд городов был практически стерт с лица земли.

В 1947–1950 гг. в Японии была проведена земельная реформа. Государство выкупило у помещиков землю и затем продало ее крестьянам-арендаторам. Размеры участков ограничивались одним гектаром. В результате был сформирован слой мелких фермеров, которые получили землю практически даром, а помещики как класс перестали существовать. По тем временам это была прогрессивная реформа.

В 1950 г. была осуществлена радикальная бюджетная реформа, а именно введен принцип балансировки статей и бездефицитности госбюд-

жета, убыточным предприятиям перестали давать субсидии, денежная эмиссия была взята под контроль, валютный курс зафиксировали. Эти меры позволили подавить инфляцию.

В послевоенный период в Японии сформировалась уникальная экономическая система, скрепленная типично азиатскими неформальными связями – отношениями как среди представителей деловых кругов, так и деловых кругов и государства. Только некоторые азиатские страны, например, Южная Корея или Китай, могут поспорить с Японией по степени жесткости и эффективности воздействия правительства на экономику. Японское правительство разрабатывает стратегические планы развития экономики в целом, а уже на их основе крупные компании формируют свои собственные планы. Японское правительство выступает представителем бизнеса на внешних рынках, защищая его всеми возможными способами, а бизнес выполняет указания правительства. Отступников жестоко наказывают в назидание остальным. В результате всю японскую промышленную систему часто называют «корпорация Япония».

Формально в Японии после войны ликвидированы крупные холдинги. Однако реальностью являются крупнейшие в мире финансово-промышленные группы (ФПГ), сцементированные именно неформальными связями и разветвленной и запутанной системой участия. Формально экономика не монополизирована, и в стране существует мощный сектор, включающий мелкий и средний бизнес. Предприятия этого сектора обеспечивают основную занятость в Японии. Между данными предприятиями идет жесткая конкуренция, что вполне положительно характеризует экономическую систему страны с рыночной точки зрения. Однако картина меняется, как только выясняется, что подавляющее большинство подобных предприятий входят в сферу влияния какой-то финансово-промышленной группы и являются ее невидимым продолжением. Японские корпорации связаны разветвленными субподрядными отношениями с мелкими фирмами, которые поставляют им свою продукцию. Крупные компании, в свою очередь, «заботятся» о мелких, оказывая научное и техническое содействие, обучая персонал, помогая с управлением и привлечением финансовых ресурсов. Подобные мелкие фирмы «пожизненно» входят в зону влияния какой-либо финансово-промышленной группы. Получив подряд от одной компании, практически невозможно потом работать на другую. Представители других финансово-промышленных групп никогда не будут с ней заключать контракты.

Особая система взаимоотношений компаний с персоналом, в основе которой лежит психология «компания – большая семья», распространение системы пожизненного найма ограничивают перемещение рабочей силы внутри страны. Такая специфика трудовых отношений позволила Японии добиться впечатляющих успехов. Увольнение персонала отменено с 1950 г.

К 80-м годам была исчерпана и эффективность того экономического

механизма, который позволил стране поддерживать впечатляющий экономический рост. Если в 60-е годы экономика страны росла средним темпом 10% в год, то в 70-е годы темп роста составил 5%, в 80-е годы – 4%, в 90-е годы темпы роста были незначительными. Если в 1996 г. правительству удалось добиться роста в 3,6% в год, то в 1997 г. он составил 1%, а по итогам 1998 г. стал вообще отрицательным.

Слаборазвитой Японии для стимулирования своего роста пришлось осуществлять директивное планирование, указывая частным компаниям, что и как производить. В Японии и в Южной Корее планы правительства были директивными и зачастую доходили не только до предприятий, но и до их цехов. В условиях частной собственности для выполнения таких планов Япония опиралась на черты национальной культуры. Население, исповедующее в основном синтоистскую религию и буддизм, способное воспринять общекорпоративные интересы как интересы собственной семьи, готово было получать сравнительно скромную зарплату.

Экономический механизм, созданный в послевоенный период, привел к тому, что Япония и в 90-е годы представляла собой специфическую страну, «белую ворону» среди развитых стран. Специфика ее, в частности, заключается в том, что это богатая страна с бедным населением, сочетающая современное производство с традиционной почти полуфеодальной культурой. Есть миф, что японцы не покупают импортных товаров из-за национальной гордости. На самом деле они не покупают их из-за бедности. Высокие таможенные пошлины и специфическая система торговли, когда ввозимый товар проходит множество посредников, делает заграничные товары недоступными для большинства японцев.

Для подавления инфляции и стимулирования экономического роста в стране был отлажен своеобразный кредитно-денежный механизм, позволявший направлять кредитные ресурсы, в том числе и вновь выпущенную денежную массу, к определенным правительством точкам промышленного роста.

Страна должна выпускать конкурентоспособные по международным меркам товары. Единственным приемлемым путем для этого остаются кредиты Центрального банка частному сектору, что и было с успехом использовано в Японии.

В послевоенный период японское правительство проводило в мире «охоту» на новые технологии. В страну ввозились не столько потребительские товары, сколько лицензии и патенты на передовые научные разработки. Право их использования предоставлялось только самым достойным после жесткого отбора. Поэтому применение подобных, сделанных за рубежом открытий гарантировало в стране высокую эффективность инвестиций. Оставалось только обеспечить эти инвестиции деньгами, что Центральный банк и делал.



Роль государства формально остается не слишком заметной, так как через бюджетную систему распределяется примерно 25% ВВП, а население является сравнительно бедным.

Японским опытом воспользовались некоторые другие развивающиеся страны, например, Южная Корея.

## **8 ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ СССР В 1945–1991 ГГ.**

### **8.1 Советская экономика после Великой Отечественной войны**

Великая Отечественная война нанесла колоссальный удар по народному хозяйству СССР. Число погибших, по уточненным данным, составило до 27 млн человек. Сумма прямых потерь, нанесенных войной народному хозяйству, составляла 679 млрд руб., что в 5,5 раза превышало национальный доход СССР в 1940 г. Объем промышленного производства равнялся лишь 30% довоенного уровня. Было эвакуировано 2,6 тыс. предприятий, тем самым началось ускоренное развитие восточных районов. Особенно бурными темпами увеличивалось военное производство. В результате индустриальная мощь Урала выросла в 3,6 раза, Западной Сибири – в 2,8 раза, Поволжья – в 2,4 раза.

Колоссальные потери понесло сельское хозяйство. Было разорено до 100 тыс. колхозов и совхозов, 2,9 тыс. машинно-тракторных станций. Трудоспособное население деревни уменьшилось почти в 1,5 раза.

Полностью или частично было разрушено 1710 городов и поселков городского типа, более 70 тыс. сел и деревень. В результате было уничтожено или пришло в негодность более половины городского жилого фонда, около 30% домов сельских жителей, крова лишились до 25 млн человек.

Положение в сельском хозяйстве и в социальной сфере было просто катастрофическим. Подавляющая часть населения страны буквально балансировала на грани выживания. В 1946 г. в результате неурожая и беспощадного выкачивания из деревни продовольственных ресурсов разразился страшный голод, охвативший до 100 млн человек. От голода и болезней в 1946–1948 гг. умерло около 2 млн человек.

Выбор экономической стратегии СССР определялся политическим курсом. Он зависел прежде всего от воли Сталина, соотношения сил в правящей элите, а также от международной обстановки и особенно ее интерпретации советским руководством.

Победа над фашизмом резко изменила международную обстановку. СССР стал не только полноправным членом, но и одним из лидеров мирового сообщества, его отношения с западными державами приобрели партнерский характер.

Необходимо было выбрать экономическую модель развития. В 1945–1946 гг. при рассмотрении проекта четвертого пятилетнего плана возникла дискуссия о путях восстановления и развития советской экономики. Ряд руководителей различных рангов выступал за смягчение советской экономической политики, более сбалансированное развитие народного хозяйства, некоторую децентрализацию его управления, реорганизацию колхозов, превращение крестьянских семей в основную структурную единицу.

Сторонники возврата к довоенной модели, среди которых были Г.М. Маленков, Л.П. Берия, напротив, выступали за ускоренное развитие военно-промышленного комплекса. Первую крупную победу им удалось одержать при утверждении четвертого пятилетнего плана. Принятый в мае 1946 г. Закон о пятилетнем плане восстановления и развития народного хозяйства СССР на 1946–1950 гг. содержал весьма напряженные задания и в качестве основной задачи провозглашал: «Обеспечить первоочередное восстановление и развитие тяжелой промышленности и железнодорожного транспорта...» Предполагалось уже в 1946 г. «завершить послевоенную перестройку народного хозяйства» и в ближайшее время не только догнать, но и превзойти «достижения науки за пределами СССР».

Однако прогрессирующий распад антигитлеровской коалиции, борьба с западными державами за раздел Европы и начало холодной войны способствовали окончательной победе сторонников централизации и развития ВПК, за спиной которых стоял Сталин. К ужесточению внутренней политики и развертыванию террора Сталина подталкивали и личный опыт, и некоторые внутренние факторы, в частности голод 1946 г., способствовавший резкому ужесточению контроля государства над деревней, и обострение социально-экономической ситуации в городах, в том числе отмена карточной системы в 1947 г. и проведение денежной реформы.

В 1947 г. Москва отказалась от участия в Плане Маршалла, направленного на экономическое возрождение Европы и приступила к насаждению в Восточной Европе откровенно коммунистических правительств и к «социалистическим преобразованиям». Западноевропейские страны получили по Плану Маршалла от США более 17 млрд дол. СССР, как и США, развернули усиленную подготовку к «большой войне». Это и определило экономическую политику последних лет сталинского Советского Союза. Страна не только вернулась к прежней модели экономики, но и жила буквально в предвоенном режиме.

Репрессии, не прекращавшиеся в период Великой Отечественной войны, после ее окончания стали нарастать. В результате послевоенной волны репрессий в тюрьмах, лагерях, колониях и ссылках оказались 6 млн человек. Сфера лагерного, по сути рабского, труда была важнейшей, неотъемлемой частью советской экономики. Министерство внутренних дел

стало крупнейшим хозяйственным ведомством. Руками заключенных сооружались многочисленные объекты четвертой и пятой пятилеток в атомной, металлургической, энергетической промышленности, в транспорте.

Перевод народного хозяйства на мирные рельсы проходил крайне болезненно. Произошли изменения в управленческой структуре. В сентябре 1945 г. был упразднен Государственный Комитет Обороны, его функции перешли к Совнаркому. Некоторые военные наркоматы были ликвидированы или преобразованы в гражданские. В 1946 г. все они были переименованы в министерства. Система хозяйственных ведомств росла и изменялась. Система управления приобрела еще более бюрократический характер и была адаптирована к мирной жизни.

Но конверсия была далеко неполной. Уже с 1947 г. спад в некоторых военных отраслях вновь сменился подъемом. В авиационной промышленности, например, к концу 1949 г. производство достигло уровня 1945 г. В судостроении к 1955 г. советский военно-морской флот имел кораблей основных классов в 2–3 раза больше, чем в 1945 г. Лучшие умы и ресурсы были брошены на создание новых видов вооружений, таких как атомная бомба, ракеты, реактивная авиация, радиолокация. Уже в 1949 г. Советский Союз взорвал первое атомное устройство, а в 1953 г. создал водородную (термоядерную) бомбу.

В 1947 г. была создана первая советская баллистическая ракета дальнего действия. В 1953 г. удалось создать малогабаритный ядерный заряд, пригодный для размещения на ракетах. С этого же года в развитии военно-морского флота акцент был сделан на создание атомных подводных лодок. Таким образом, СССР обрел ракетно-ядерный потенциал.

По существу, к середине 50-х годов в СССР были заложены основы военно-промышленного комплекса, ставшего важнейшей, приоритетной частью экономики. Даже по официальной советской статистике, в четвертой пятилетке на укрепление обороноспособности было выделено 19,8% госбюджета (в первой пятилетке – 5,4%, во второй – 12,7% и за три года третьей – 26,4%).

Успехи в промышленности, военном деле базировались на жесточайшем административно-политическом давлении на деревню, на открытом ограблении крестьян. Нажим на деревню был сопоставим разве что с периодом массовой коллективизации, но теперь основные усилия партийных, советских, хозяйственных органов, а также милиции и госбезопасности были сосредоточены уже не на создании колхозов, а на беспощадном выкачивании из них продовольственных и денежных ресурсов. Нередко, выполнив государственный план поставок, колхоз оставался без хлеба. Доходы от колхоза в 1950 г. составляли в среднем лишь 20,3% денежных доходов семьи крестьянина. Крестьяне кормились за счет собственного приусадебного участка.

Отмена карточек в 1947 г. и конфискационная денежная реформа серьезно ударили по широким массам, сделав недоступными многие товары, продававшиеся по коммерческим ценам. В результате в 1947–1950 гг. цены на товары снижались пять раз. Деньги обменивались в масштабе 1 : 10. При этом пропорциональный обмен – 1 : 1 – производился для вкладчиков сберкасс, имевших вклад до 3 тыс. руб., для тех, кто имел вклад от 3 до 10 тыс., обмен шел 2 : 3, а для вкладов более 10 тыс. – 1 : 2. Наиболее пострадали от реформы крестьяне, которые сумели накопить за 1941–1946 гг. некоторые суммы, но держали их у себя, поскольку боялись заявлять о своих доходах.

Несмотря на постепенное увеличение номинальной зарплаты, даже в городах уровень жизни 1940 г. был достигнут только в 1951 г.

Таким образом, политическое руководство СССР в послевоенные годы избрало наиболее сложный и ресурсоемкий вариант восстановления и развития советской экономики. Он предусматривал не только автаркическое развитие с опорой на собственные силы, но и был отягощен курсом на максимальное форсирование тяжелой индустрии и ВПК за счет беспрецедентного ограбления деревни, сдерживания роста жизненного уровня населения, развития социальной сферы, легкой и пищевой промышленности. Реализация такого курса требовала не просто масштабного внеэкономического принуждения, но и массовых репрессий.

В послевоенные годы в СССР окончательно сформировался тоталитарный режим и был осуществлен возврат к чрезвычайной экономике предвоенного периода. В конце 40-х – начале 50-х годов, как и в годы первых пятилеток, первоначальные, весьма напряженные задания в дальнейшем еще более повышались, экономику и всю страну в целом вновь побуждали жить в сверхнапряженном, почти фронтовом режиме. В сочетании с максимальным форсированием военного производства, развертыванием нового витка массовых репрессий внутри страны, резким обострением международной обстановки, включая продолжавшуюся войну в Корее, эти обстоятельства недвусмысленно свидетельствовали о подготовке Сталиным нового, глобального военного столкновения с США. Его смерть 5 марта 1953 г. сорвала эти планы и резко изменила советскую экономическую стратегию. Вместо форсированной подготовки к атомному мировому конфликту новое политическое руководство вынуждено было выбрать экономическую политику, делающую акцент прежде всего на решении внутренних проблем и исходившую из возможности длительного мирного сосуществования различных общественных систем.

## 8.2 На пути к системному кризису экономики СССР в 1964–1985 гг.

В октябре 1964 г. на пленуме ЦК КПСС Хрущев был смещен со своих постов. Первым секретарем ЦК был избран Л.И. Брежнев, а председателем Совета Министров СССР – А.Н. Косыгин. С 1966 г. Л.И. Брежнев стал Генеральным секретарем, а с 1977 г. – Председателем Президиума Верховного Совета СССР. Он стал выразителем интересов партийно-государственной бюрократии.

В 1965 г. проведена экономическая реформа, в ходе которой были ликвидированы совнархозы и восстановлены промышленные министерства. Управление народным хозяйством было переведено с преимущественно территориального на отраслевой принцип. Главное значение реформы заключалось в расширении самостоятельности предприятий и усилении их материального стимулирования. Было сокращено число директивно планируемых показателей. Чтобы заинтересовать предприятия в повышении качества товаров и сокращении продукции, не пользующейся спросом, наряду с объемом валовой продукции вводился показатель стоимости реализованной продукции. Были увеличены премии за перевыполнение плановых заданий. Предприятия и объединения переводились на хозрасчет. Чтобы стимулировать инициативу предприятий, в их распоряжении оставляли долю прибыли, из которой формировались фонды, предназначенные для развития производства, социальной сферы и стимулирования работников. В итоге хозрасчет предприятий оказался без материального обеспечения, к тому же поощрительные фонды были слишком малы. Тем не менее, несколько возросшая самостоятельность предприятий пришла в противоречие с полномочиями министерств и ведомств, жестким директивным планированием всего народного хозяйства и системой ценообразования. Эта реформа не оправдала возлагавшихся на нее надежд.

Сельское хозяйство также подверглось реформированию согласно решениям мартовского и сентябрьского Пленумов ЦК 1965 г. Была принята попытка изменить механизм управления отраслью на основе сочетания общественных и личных интересов, усиления материальной заинтересованности колхозников и рабочих совхозов в росте производства. План обязательных закупок зерна был снижен и объявлен неизменным на 10 лет, а сверхплановые закупки должны были производиться по повышенным ценам. Были сняты некоторые ограничения с личных подсобных хозяйств. Однако акцент был сделан на увеличении капиталовложений и повышении роли министерства сельского хозяйства в планировании и руководстве отраслью.

Поначалу принятые решения дали заметный эффект. Стоимость сельскохозяйственной продукции за восьмую пятилетку 1966–1970 гг. выросла на  $\frac{1}{5}$ , рентабельность совхозного производства составила 22%, кол-

хозного – 34%. Но эффект оказался непродолжительным. Несмотря на огромные инвестиции, колоссальные масштабы мелиорации и поставок техники и удобрений, в 70-х – начале 80-х годов среднегодовые темпы роста сельскохозяйственного производства быстро снижались. Если в 1966-1970 гг. они составили 3,9%, то в 1971-1975 гг. - 2,5, в 1976-1980 гг. - 1,7, а в 1981-1985 гг. - 1%.

В результате отставания социальной инфраструктуры и уровня доходов на селе по сравнению с городом только с 1970 по 1979 г. сельское население уменьшилось почти на 7 млн человек, главным образом молодых, наиболее активных людей. На время уборки, в порядке так называемой «шефской помощи селу», привлекалось около 20% всего активного населения страны.

Закупки зерна за рубежом выросли с 2,2 млн т в 1970 г. до 27,8 млн в 1980 г. и 44,2 млн т в 1985 г. Однако и огромный импорт не мог предотвратить быстрого ухудшения продовольственного положения в стране. С 70-х годов в разряд дефицита попали мясо, колбаса, в ряде районов и молочные продукты.

В целом экономика СССР продолжала развиваться преимущественно экстенсивно. Темпы экономического роста быстро снижались. Среднегодовые темпы роста промышленного производства с 8,5% в 1966–1970 гг. снизились до 7,4% в 1971-1975 гг., 4,4% в 1976-1980 гг. и 3,6% в 1981-1985 гг., а национального дохода соответственно - с 7,2% до 5,1, 3,8 и 2,9%. К началу 80-х годов советская экономика вошла в полосу стагнации. В натуральном выражении объемы производства в ряде отраслей не только не росли, но, напротив, снижались. Фактически прекратился рост производительности труда.

Огромное деформирующее влияние на народное хозяйство оказывало масштабное наращивание военных расходов. На военные нужды работало до 80% отечественного машиностроения. Милитаризацию советской экономики и финансовой системы еще более усилила война СССР в Афганистане в 1979–1989 гг. Ежегодные расходы на нее оценивались в 3–4 млрд руб.

Латать зияющие бреши в тонущей экономике и поддерживать видимость благополучия позволила массовая распродажа природных ресурсов. Благоприятные условия для этого создали освоение нефтяных, газовых месторождений Западной Сибири, а также многократный скачок мировых цен на энергоносители в середине 70-х годов. В итоге только за 70-е годы в страну поступило 180 млрд нефтедолларов. Они были израсходованы не столько на решение острейших структурных проблем советской экономики, сколько на военные нужды, закупку продовольствия, товаров массового спроса и другие текущие потребности.

Глубинные причины нараставших хозяйственных трудностей корре-

нились в том, что, несмотря на некоторое усиление материальной заинтересованности работников и повышение роли экономических рычагов в управлении предприятиями, существенной перестройки хозяйственного механизма на деле не произошло. Кардинальная проблема стимулов к труду разрешена не была. В результате в полную силу в СССР трудился лишь каждый третий работник.

По мере дальнейшего развертывания научно-технической революции все более ярко обнаружилась невосприимчивость социалистической экономики к научно-техническому прогрессу. Среднегодовой прирост использованных в производстве изобретений и рационализаторских предложений неуклонно сокращался: в 50-е годы он составил 14,5%, в 60-е годы – 3%, а в 70-е годы – всего 1,8%. В итоге в производство внедрялась лишь  $\frac{1}{5}$  часть изобретений. Научно-техническая революция, начавшаяся в 70-е годы, связанная с изобретением микропроцессоров, массовой компьютеризацией, почти не затронула советскую экономику.

Ведущие страны Запада в 70-е годы начали переход к новому информационному обществу, в котором на роль основного капитала выдвигалась уже не земля, как в аграрном обществе, не фабрики и заводы, как в индустриальном обществе, а информация. Это общество характеризовалось резким увеличением роли непроизводственной и особенно образовательной сферы, свертыванием традиционных отраслей промышленности (добывающей, металлургической и т.д.), переходом к ресурсосберегающим и наукоемким технологиям (микроэлектроника, информатика, телекоммуникации, биотехнологии), индивидуализацией потребления. В 1985 г. в США уже примерно каждая пятая семья имела персональный компьютер,  $\frac{3}{4}$  населения работало в сфере услуг. У нас же в непроизводственных отраслях было занято менее 27% работников.

Таким образом, СССР по-прежнему развивался в рамках индустриального общества с упором на традиционные отрасли. Он занял первое место в мире по производству нефти, газа, стали, железной руды, минеральных удобрений, серной кислоты, тракторов, комбайнов и т.д. По международным же меркам экономика СССР за исключением сырьевых отраслей была неконкурентоспособной. Доля машин и оборудования в советском экспорте составляла примерно 3%.

Экстенсивный характер развития экономики и нараставшие хозяйственные трудности резко ограничивали возможности решения социальных задач. опережение роста денежных доходов населения над предложением товаров и услуг обострило продовольственные трудности, дефицит товаров народного потребления. Неравный доступ к товарам и услугам из-за наличия целой системы льгот, распределителей серьезно увеличил разрыв в качестве, уровне жизни основной массы населения – рабочих, крестьян, интеллигенции – и привилегированных слоев, прежде всего партийной и

хозяйственной номенклатуры. По уровню потребления на душу населения СССР занимал лишь 77-е место в мире.

Особенностью развития советской экономики в 1965–1985 гг. являлся стремительный рост внешней торговли. Внешнеторговый оборот СССР за 1970–1985 гг. вырос с 22,1 млрд до 142,1 млрд руб. В структуре советского экспорта доминировали топливно-энергетические и сырьевые товары, а в импорте – машины, оборудование, зерно и товары массового спроса. Это создавало условия для новой попытки экономических преобразований.

### **8.3 Перестройка и крах социалистической экономики**

8 марта 1985 г. Генеральным секретарем ЦК КПСС был избран М.С. Горбачев. В апреле 1985 г. на Пленуме ЦК он провозгласил курс на ускорение социально-экономического развития страны. Главными факторами ускорения должны были стать научно-технический прогресс, техническое перевооружение машиностроения, а на этой основе и всего народного хозяйства и также активизация «человеческого фактора». На первых порах предусматривалось лишь совершенствование общества и исправление отдельных «деформаций». Для этого принимались меры по наведению порядка, укреплению трудовой и технологической дисциплины, широкой замене руководящих кадров.

Принятые меры дали определенный эффект. Уже в 1985–1986 гг. темпы роста производительности труда в промышленности и строительстве превысили среднегодовые показатели XI пятилетки в 1,3 раза, на железнодорожном транспорте – в 3 раза. Выросли капиталовложения на развитие социальной сферы. Первые результаты породили эйфорию у руководства. Была развязана антиалкогольная кампания, которая нанесла колоссальный удар по государственным финансам, дала мощный импульс самогонварению и спровоцировала острый дефицит сахара. В 1989 г. были введены карточки на сахар.

В 1986 г. была внесена явно утопическая задача решить жилищную проблему к 2000 г. Горбачев в 1987 г. на пленуме ЦК КПСС выдвинул на первый план уже не «ускорение социально-экономического развития», а введение «гласности» и демократизацию советского общества.

Постепенно формировалось понимание необходимости не улучшений, а серьезных преобразований, смены существовавшей в СССР экономической модели. Важными, знаковыми шагами на этом пути стали Законы «Об индивидуальной трудовой деятельности» от 1986 г. и «О кооперации» от 1988 г., которые с многочисленными оговорками легализовали мелкое частное предпринимательство. Уже в 1988 г. индивидуальной трудовой деятельностью, в основном кустарно-ремесленными промыслами,



было занято 734 тыс. человек. Число кооперативов весной 1989 г. превысило 99,3 тыс. В них было занято до 2 млн человек. Основная масса кооперативов была сосредоточена в сфере услуг, производстве товаров народного потребления, строительстве и торгово-посреднической деятельности. Однако вскоре стали появляться и «кооперативные» коммерческие банки, а в 1990 г. были приняты Законы «Об акционерных коммерческих обществах» и «О ценных бумагах», знаменовавшие стремительное укрепление ростков рыночной экономики в СССР. Во многом благодаря частной инициативе в СССР с конца 80-х – начала 90-х годов началась компьютерная революция – массовое распространение персональных компьютеров, импортированных из других стран.

В июне 1987 г. на пленуме ЦК КПСС была провозглашена экономическая реформа и принята программа управления экономикой. Цель ее заключалась в переходе от административных к преимущественно экономическим методам руководства. Ключевыми лозунгами стали расширение самостоятельности предприятий, переход их на хозрасчет, самофинансирование и «самоуправление». Эти идеи были заложены в Законе «О государственном предприятии», принятом в 1987 г. Предприятия получили право самостоятельно планировать свою деятельность, основываясь на рекомендациях, а не директивных заданиях, на контрактах с поставщиками и потребителями и на государственных заказах. Деятельность предприятия отныне должна была регулироваться не министерствами и ведомствами, а долгосрочными экономическими нормативами. Предприятия получили право заключения прямых договоров с другими предприятиями, а некоторые – вступать в контакт даже с иностранными фирмами.

В целом механизм этой реформы не соответствовал декларированным целям. Фактически он не допускал плюрализма собственности в средней и крупной промышленности, не затрагивал основ административно-командной системы управления, так как сохранилась система министерств, бюрократически опекавших предприятия, а в смягченном виде и директивное планирование, и не менял мотивацию к труду.

Самыми острыми для народного хозяйства СССР стали финансовые проблемы, традиционно считавшиеся советскими руководителями второстепенными по сравнению с производством. Из-за непонимания этих проблем, стремления по быстрее обеспечить ускорение экономического развития, разрешить острые социальные проблемы и других ошибочных решений (особенно антиалкогольной кампании и опережающего материальное производство роста заработной платы) уже в первые годы перестройки был существенно нарушен макроэкономический баланс. В результате традиционный для советского государства дефицит консолидированного бюджета, оценивавшийся примерно в 2–3% и покрывавшийся обычно за счет сбережений населения в государственном Сбербанке, стал стреми-

тельно расти. В 1985 г. он составил всего 1,8%, в 1986 г. – 5,7%, в 1987 г. – 6,4%, а в 1988 г. – 9,2%. Это, в свою очередь, привело не только к лихорадочному поиску кредитов на Западе, но и дало импульс инфляции, поначалу скрытой и проявившейся прежде всего в вымывании товаров с потребительского рынка, резком росте дефицита. Все это привело к росту недовольства населения и падению популярности Горбачева.

В 1988 г. на фоне ухудшения социально-экономической ситуации началось быстрое падение популярности КПСС и переход инициативы от партийного аппарата к советам, обновленным в ходе сравнительно демократических выборов 1989 г. и 1990 г., к новым независимым движениям и партиям. Для экономики это обернулось усилением социальной напряженности, началом массовых рабочих забастовок и стремительным нарастанием числа популистских решений. В результате темпы роста зарплат в 1988–1989 гг. увеличились вдвое по сравнению с 1986–1987 гг. В 1990 г. на четверть возросли социальные пособия. Но все же главные проблемы были связаны не с этим.

Поколебленное всевластие КПСС и КГБ, а также марксистско-ленинской идеологии совершенно неожиданно для горбачевского руководства дало толчок начавшемуся развалу советского государства. В 1988–1990 гг. он принял форму «парада суверенитетов», т.е. явочного расширения полномочий союзными республиками, провозглашения ими приоритета собственных законов над союзными, игнорирования распоряжений центра, в том числе о перечислении налогов, и самостоятельного поиска путей выхода из кризиса. Процесс этот начался с Эстонии. Проводить единую экономическую политику из центра в таких условиях стало практически невозможно.

Проблема заключалась в том, что договориться с республиканским руководством и стабилизировать экономическую ситуацию в стране можно было лишь за счет резкой радикализации реформ, решительного перехода к рыночным отношениям. Однако Горбачев к тому времени давно исчерпал «реформаторский ресурс», ограниченный социалистическим мировоззрением, и вместо дальнейших шагов к реальному рынку предпочитал топтаться на месте, лавируя между различными силами. Ситуация в экономике явно выходила из-под контроля.

В октябре 1989 г. созданная при Совете Министров СССР государственная комиссия по экономической реформе во главе с академиком А. Абалкиным представила программу, в которой был признан приоритет рынка над планом, необходимость свободных цен, конкуренции и конвертируемости валюты. Но ее осуществление предполагало постепенность преобразований и политическую стабильность, что явно не отвечало сложившимся в стране условиям. В феврале 1990 г. появилась более радикальная «Программа 400 дней», разработанная Г. Явлинским, М. Задорно-

вым и А. Михайловым. Исходя из опыта польской «шоковой терапии», авторы предусматривали переход к рынку за 400 дней путем массовой приватизации, немедленной либерализации цен и т.д. Горбачев, долго не решавшийся на окончательный выбор стратегии, оказался под огнем жесткой критики. Демократы осуждали Горбачева за нерешительность и непоследовательность преобразований, а коммунистические консерваторы – за предательство дела социализма и буржуазное перерождение. Шанс для начала выхода из экономического кризиса был утрачен. Союзное руководство отказалось от приватизации и других серьезных преобразований в рыночном духе.

Была осуществлена попытка государственного переворота 18–22 августа 1991 г. Коммунистическая партия, скомпрометировавшая себя участием членов ее высших органов в перевороте, была запрещена. Власть в центре фактически перешла к российскому руководству, а Горбачев как президент СССР, по сути, стал выполнять «декоративную» роль. Большинство республик после переворота отказались от подписания союзного договора. В декабре 1991 г. лидеры России, Украины и Белоруссии объявили о прекращении действия Союзного договора 1922 г. и создании Содружества Независимых Государств, которое объединило 11 бывших союзных республик без Грузии и государств Прибалтики. Президент СССР Горбачев ушел в отставку. СССР прекратил существование.

Крах перестройки, приведший к ликвидации социализма в нашей стране и развалу СССР, породил длительную дискуссию на тему, можно ли было избежать катастрофы и реформировать советскую экономику. Шансы на рыночное реформирование экономики СССР были в действительности чрезвычайно малы. Горбачев, не желая того, открыл дорогу нынешним российским реформам.

#### **8.4 Российский вариант перехода к рыночной модели хозяйствования**

После распада СССР в августе 1991 г. была выбрана монетаристская модель реформы в шоковом варианте, основанная на попытке достижения рыночного равновесия посредством одностороннего размораживания цен, сокращения дефицита бюджета и удорожания кредита. Предполагалось, что быстрый переход к свободным рыночным отношениям автоматически создаст стимулы для структурной перестройки и преодоления кризиса.

«Шоковая» терапия включала в себя:

- 1) немедленную либерализацию цен на большинство товаров;
- 2) разрешение свободы торговой деятельности;
- 3) приватизацию общественной собственности.

Рост цен в условиях дефицита должен был привести к падению спроса и наполнению рынка товарами. Предполагалось 5-кратное увели-

чение цен, после чего они будут стабилизироваться. Шок от роста цен и снижения жизненного уровня должен был быть кратковременным. Уже во второй половине 1992 г. предполагалось начало улучшения жизненных условий. Но ход реформы стал сильно отклоняться от предполагавшейся траектории. Скачки цен превзошли все ожидания. За год цены на основные товары выросли в 100, 200 и более раз и продолжают расти до сих пор.

Причины этого:

- 1) высокий уровень монополизации экономики, в результате чего цены превратились не в свободные, а в монопольно высокие;
- 2) углубление экономического развала и падение производства;
- 3) отсутствие нового хозяйственного механизма и банкротство старого;
- 4) разрыв хозяйственных связей.

Рост цен становился стимулом не наращивания производства, а наоборот, его снижения. За счет повышения цен компенсировались убытки от снижения объема производства. Росла безработица. Началось массовое обнищание населения. За чертой прожиточного минимума оказалась 1/3 населения. Нарастала социальная напряженность.

Свобода торговли стала средством защиты малоимущего населения за счет перепродажи товаров. Стал расти спекулятивный капитал на фоне падения производства.

Приватизация явилась базой формирования узкого слоя собственников. Населению выдали ваучеры номинальной стоимостью 10 тыс. руб., на которые были приобретены акции предприятий. Небольшое количество акций ничего не дает. Приватизация обернулась способом концентрации общественного богатства у нового слоя реальных собственников. Поэтому она тоже не оказала позитивного влияния на развитие производства.

Причины срыва «шоковой» терапии:

- 1) реформы осуществлялись не в интересах большинства граждан;
- 2) без оживления и роста производства достичь прогресса нельзя;
- 3) нужен переход от капитализации страны к созданию смешанного капиталистического общества, открытого для взаимодействия всех социальных слоев;
- 4) задача финансовой стабилизации должна решаться после роста производства, а не наоборот как у нас.

На протяжении 90-х годов были осуществлены макроэкономические преобразования, заключающиеся в либерализации, приватизации и финансовой стабилизации. В результате в России было установлено равновесие на потребительском рынке. Сформированный рыночный механизм заработал с 1999 г., когда рост производства составил 8%. Поэтому российскую экономику эксперты признали рыночной.

Проводимая в настоящее время модернизация экономики означает обновление, ликвидацию отсталости, выход на современный, сравнимый с передовыми странами уровень развития. Она включает:

1) освоение производства продуктов современного технологического уровня в масштабах, позволяющих занять достойные позиции на мировых рынках;

2) замену устаревшего оборудования и технологий современными;

3) полную интеграцию в мировую экономику;

4) новую систему образования.

Эти задачи России еще предстоит решить.

## **9 МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ К ПРОВЕДЕНИЮ ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ ПО ИСТОРИИ ЭКОНОМИКИ**

Практические занятия проводятся в форме семинаров.

### **Тема 1. Экономика первобытнообщинного и рабовладельческого строя**

#### **План**

1 Первобытное хозяйство: основные этапы развития, черты и особенности.

2 Первые модели экономического развития: азиатский способ производства и античное хозяйство. Экономическое развитие стран Древнего Востока на основе азиатского способа производства.

3 Экономическое развитие античных государств.

4 Кризис рабовладельческой системы.

#### **Рекомендуемая литература**

[2], [4], [5].

### **Тема 2. Становление и развитие феодальной экономики**

#### **План**

1 Генезис феодализма в Западной Европе.

2 Экономика Византии в IV–XV веках.

3 Экономика феодальной России.

#### **Рекомендуемая литература**

[1], [2], [4], [5], [6].

### **Тема 3. Индустриальная экономика**

#### **План**

1 Революционный путь становления промышленного капитализма в Англии.

2 Реформистский путь становления промышленного капитализма в Германии.

3 Переселенческий капитализм в США.

4 Революционно-реформистский путь становления промышленного капитализма в Японии.

#### **Рекомендуемая литература**

[2], [4], [5].

### **Тема 4. Эволюция промышленного капитализма во второй половине XIX – начале XX в.**

#### **План**

1 Вторая технологическая революция.

2 Особенности становления монополистического капитализма в ведущих странах мира.

3 Экономика России во второй половине XIX – начале XX в.

#### **Рекомендуемая литература**

[1], [2], [3], [4], [5], [6].

### **Тема 5. Становление регулируемого капитализма в 30-х годах XX в.**

#### **План**

1 Либерально-реформистская модель регулируемого капитализма в США.

2 Тоталитарная модель регулируемого капитализма в Германии.

#### **Рекомендуемая литература**

[2], [3], [4], [5].

### **Тема 6. Становление государственного социализма в СССР**

#### **План**

1 Экономика России в октябре 1917 г. – летом 1918 г.

2 Политика «военного коммунизма» летом 1918 г. – 1920 г.

3 Новая экономическая политика в 1921 г. – середине 20-х гг.

4 Формирование командной экономики во второй половине 20-х гг.

#### **Рекомендуемая литература**

[1], [2], [4], [5], [6].

### **Тема 7. Основные экономические тенденции и модели трансформации мира после Второй мировой войны**

#### **План**

1 Интернационализация хозяйственной деятельности и экономическая интеграция.

2 Социально-экономическая модель США.

3 Развитие экономики Европы после Второй мировой войны.

4 Экономический механизм развития Юго-Восточной Азии.

#### **Рекомендуемая литература**

[2], [3], [4], [5].

### **Тема 8. Экономическое развитие СССР в 1945–1991 гг.**

#### **План**

1 Советская экономика после Великой Отечественной войны.

2 На пути к системному кризису экономики СССР в 1964–1985 гг.

3 «Перестройка» и крах социалистической экономики.

4 Российский вариант перехода к рыночной модели хозяйствования.

#### **Рекомендуемая литература**

[1], [2], [4], [5], [6].

## **10 МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ К ВЫПОЛНЕНИЮ КОНТРОЛЬНОЙ РАБОТЫ ПО ИСТОРИИ ЭКОНОМИКИ**

### **Общие указания**

Целью контрольной работы является выработка студентами заочной формы обучения навыков самостоятельного изучения, обобщения и изложения в письменной форме вопроса дисциплины «История экономики».

Контрольные задания приведены в 28 вариантах и состоят из одного теоретического вопроса. Номер варианта соответствует двум последним цифрам зачетной книжки студента, после 28 – одной последней цифре.

В контрольной работе студент должен раскрыть содержание вопроса на основе литературных источников с использованием статистического материала. Работа должна иметь план. В заключении должны быть сделаны выводы и обобщения.

Объем контрольной работы должен составлять 10-15 страниц. Страницы должны быть пронумерованы, иметь поля для замечаний рецензента, в тексте необходимы ссылки на использованные источники.

Работа должна быть выполнена аккуратно; небрежно выполненные работы не рецензируются. Контрольную работу необходимо сдать, защитить и получить зачет до экзаменационной сессии. При неполучении зачета за контрольную работу студент не допускается до сдачи зачета по дисциплине «История экономики».

## Перечень контрольных вопросов

- 1 Первобытное хозяйство: основные этапы развития, черты и особенности.
- 2 Первые модели экономического развития: азиатский способ производства и античное хозяйство. Экономическое развитие стран Древнего Востока на основе азиатского способа производства.
- 3 Экономическое развитие античных государств.
- 4 Кризис рабовладельческой системы.
- 5 Генезис феодализма в Западной Европе.
- 6 Экономика Византии в IV–XV веках.
- 7 Экономика феодальной России.
- 8 Революционный путь становления промышленного капитализма в Англии.
- 9 Реформистский путь становления промышленного капитализма в Германии.
- 10 Переселенческий капитализм в США.
- 11 Революционно-реформистский путь становления промышленного капитализма в Японии.
- 12 Вторая технологическая революция.
- 13 Особенности становления монополистического капитализма в ведущих странах мира.
- 14 Экономика России во второй половине XIX – начале XX в.
- 15 Либерально-реформистская модель регулируемого капитализма в США.
- 16 Тоталитарная модель регулируемого капитализма в Германии.
- 17 Экономика России в октябре 1917 г. – летом 1918 г.
- 18 Политика «военного коммунизма» летом 1918 г. – 1920 г.
- 19 Новая экономическая политика в 1921 г. – середине 20-х гг.
- 20 Формирование командной экономики во второй половине 20-х гг.
- 21 Интернационализация хозяйственной деятельности и экономическая интеграция.
- 22 Социально-экономическая модель США.
- 23 Развитие экономики Европы после Второй мировой войны.
- 24 Экономический механизм развития Юго-Восточной Азии.
- 25 Советская экономика после Великой Отечественной войны.
- 26 На пути к системному кризису экономики СССР в 1964–1985 гг.
- 27 «Перестройка» и крах социалистической экономики.
- 28 Российский вариант перехода к рыночной модели хозяйствования.



## 11 МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ К ВЫПОЛНЕНИЮ САМОСТОЯТЕЛЬНОЙ РАБОТЫ ПО ИСТОРИИ ЭКОНОМИКИ

Усвоение дисциплины «История экономики» требует самостоятельной проработки теоретических вопросов и выполнения практических заданий. Темы самостоятельной работы студентов приведены в таблице 1.

Таблица 1 – Темы самостоятельной работы студентов

Темы и вопросы	Очная форма обучения, часов		Заочная форма обучения, часов	
	Теоретическая часть	Практическая часть	Теоретическая часть	Практическая часть
1 Углубленное изучение тем лекционного курса 1.1 Тема: Индустриальная экономика. 1.1.1 Промышленный переворот во Франции. 1.2 Тема: Становление регулируемого капитализма в 30-х гг. XX в. 1.2.1 Экономика Великобритании в годы кризиса 1929-1933 гг. 1.2.2 Антикризисное регулирование во Франции. 1.2.3 Последствия кризиса 1929-1933 гг. в Германии.	4	-	11	-
2 Изучение тем дисциплины, не вошедших в лекционный курс 2.1 Тема: Зарождение рыночной экономики. 2.1.1 Экономические реформы Петра I. 2.1.2 Экономическое развитие России в условиях кризиса крепостничества и зарождения рыночных отношений (XIX в.)	3	1	9	2
3 Подготовка к практическим занятиям, текущий и рубежный контроль	10	-	10	-
4 Выполнение контрольной работы	-	-	12	-
5 Подготовка к зачету	20	-	20	-
Итого	37	1	62	2

Практическая часть по теме «Экономические реформы Петра I» включает в себя выполнение следующего задания.

#### Задание 1

Перечислите дополнительные налоги, введенные Петром I за время его правления 1689–1725 гг., и поясните причины их введения.

### **12 ВОПРОСЫ К ЗАЧЕТУ ПО ИСТОРИИ ЭКОНОМИКИ**

- 1 Первобытное хозяйство: основные этапы развития, черты и особенности
- 2 Первые модели экономического развития: азиатский способ производства и античное хозяйство. Экономическое развитие стран Древнего Востока на основе азиатского способа производства
- 3 Экономическое развитие античных государств
- 4 Кризис рабовладельческой системы
- 5 Генезис феодализма в Западной Европе
- 6 Экономика Византии в IV–XV веках
- 7 Экономика феодальной России
- 8 Революционный путь становления промышленного капитализма в Англии
- 9 Реформистский путь становления промышленного капитализма в Германии
- 10 Переселенческий капитализм в США
- 11 Революционно-реформистский путь становления промышленного капитализма в Японии
- 12 Вторая технологическая революция
- 13 Особенности становления монополистического капитализма в ведущих странах мира
- 14 Экономика России во второй половине XIX – начале XX в.
- 15 Либерально-реформистская модель регулируемого капитализма в США
- 16 Тоталитарная модель регулируемого капитализма в Германии
- 17 Экономика России в октябре 1917 г. – летом 1918 г.
- 18 Политика «военного коммунизма» летом 1918 г. – 1920 г.
- 19 Новая экономическая политика в 1921 г. – середине 20-х гг.
- 20 Формирование командной экономики во второй половине 20-х гг.
- 21 Интернационализация хозяйственной деятельности и экономическая интеграция
- 22 Социально-экономическая модель США
- 23 Развитие экономики Европы после Второй мировой войны
- 24 Экономический механизм развития Юго-Восточной Азии
- 25 Советская экономика после Великой Отечественной войны
- 26 На пути к системному кризису экономики СССР в 1964–1985 гг.
- 27 «Перестройка» и крах социалистической экономики
- 28 Российский вариант перехода к рыночной модели хозяйствования

## СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

- 1 Гусейнов Р. История экономики России. Новосибирск: Изд-во НГТУ, 2008.
- 2 Зубарева Т.С. История экономики. Новосибирск: Изд-во НГТУ, 2009.
- 3 История мировой экономики /под ред. А.Н. Марковой, Г.Б. Поляка. М.: ИНФРА-М, 2009.
- 4 История экономики: учебник /под общ. ред. проф. О.Д. Кузнецовой и проф. И.Н. Шапкина. М: ИНФРА-М, 2002.
- 5 Кашникова Т.В. История экономики: учебник /под ред. Т.В. Кашниковой, Е.П. Костенко. Ростов н/Д.: Феникс, 2006.
- 6 Тимошина Т.М. Экономическая история России. М.: ИНФРА-М, 2008.

Учебное издание

Миронова Валентина Сергеевна

## **ИСТОРИЯ ЭКОНОМИКИ**

Учебное пособие

Редактор Н.М. Быкова

---

Подписано к печати  
Печать трафаретная  
Заказ

Формат 60x84 1/16  
Усл печ.л. 7,19  
Тираж

Бумага тип.№1  
Уч -изд. 7,19  
Цена свободная

---

Редакционно-издательский центр КГУ.  
640669, г. Курган, ул. Гоголя, 25.  
Курганский государственный университет.