

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО ПО ОБРАЗОВАНИЮ
КУРГАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ

Кафедра «Таможенное дело и коммерция»

Практикум по курсу
**«ОРГАНИЗАЦИЯ И ТЕХНИКА ВНЕШНЕТОРГОВЫХ
ОПЕРАЦИЙ»**

Методические указания
к практическим и самостоятельным занятиям
для студентов специальностей
080115 «Таможенное дело»,
080301 «Коммерция (торговое дело)»

Курган 2009

Кафедра «Таможенное дело и коммерция»

Дисциплина: «Организация и техника внешнеторговых операций».

Составил: канд. экон. наук, доцент Салийчук В.Ф.

Утверждено на заседании кафедры «5» октября 2009 г.

Рекомендовано методическим советом университета «6» октября 2009 г.

Содержание

1. Введение	4
2. Практикум по курсу «Организация и техника внешнеторговых операций»	5
3. Контрольные тестовые задания для студентов по курсу «Организация и техника внешнеторговых операций»	12
4. Примерная тематика курсовых работ по дисциплине «Организация и техника внешнеторговых операций»	16
5. Задачи и упражнения по курсу «Организация и техника внешнеторговых операций»	18
6. Примерные вопросы к экзамену по курсу «Организация и техника внешнеторговых операций»	24
7. Задания для самостоятельной работы студентов по курсу «Организация и техника внешнеторговых операций»	26
8. Список литературы	27

ВВЕДЕНИЕ

Практикум подготовлен для студентов экономического факультета очной и заочной форм обучения, изучающих дисциплину «Организация и техника внешнеторговых операций» (ОТВТО).

Цель практикума – методическое обеспечение изучения данного курса студентами следующих специальностей:

080115 «Таможенное дело»;

080301 «Коммерция (торговое дело)».

Методическая разработка содержит:

- материалы для подготовки и проведения практических (семинарных) занятий;
- контрольные тестовые задания по дисциплине;
- примерные вопросы к экзамену;
- задания для самостоятельной работы студентов;
- задачи и упражнения по данной дисциплине;
- примерную тематику курсовых работ;
- краткие методические указания к написанию курсовых работ;
- задания для самостоятельной работы студентов;
- список рекомендуемых литературных источников.

Особую пользу настоящая методическая работа будет представлять для студентов-таможенников, которые обучаются по дисциплинам специализации «Организация внешнеэкономической деятельности предприятия».

Материалы практикума рекомендуется применять при проведении практических занятий по курсу «Организация и техника внешнеторговых операций», в процессе написания курсовых работ по этой дисциплине, в ходе индивидуальной самостоятельной работы студентов, при подготовке к сдаче экзаменов или зачетов, на учебной практике.

ПРАКТИКУМ

по курсу «Организация и техника внешнеторговых операций»

Тема 1. Внешняя торговля и внешнеторговые операции

Вопросы для обсуждения

1. Внешняя торговля: основные понятия и показатели.
2. Экономический рост и внешняя торговля. Экспортотемкость экономического роста.
3. Внешнеторговые операции: признаки и классификация. Критерии классификации. Классификационные группы (виды) операций внешней торговли.

Основные понятия

Внешняя торговля. Экспорт. Импорт. Внешнеторговые операции.

Оборот внешней торговли. Сальдо. Баланс внешней торговли. Коэффициент покрытия импорта экспортом. Коэффициент сбалансированности внешней торговли. Экспортная квота. Импортная квота (макро - и микроуровень). Методы расчета квот. Внутреннее потребление.

Экономический рост. Экспортотемкость экономического роста.

Классификация внешнеторговых операций. Критерии классификации. Виды (группы) внешнеторговых операций.

Задания для самостоятельной работы студентов

Решаются 3-4 задачи (по указанию преподавателя, раздел 6).

Тема 2. Внешнеторговые операции по направлениям торговли

Вопросы для обсуждения

1. Экспорт как внешнеторговая операция. Экспорт и вывоз товаров.
2. Импорт как операция на мировом рынке. Особенности импорта как внешнеторговой сделки. Импорт и ввоз товаров.
3. Реэкспорт как внешнеторговая операция. Объекты и причины реэкспорта. Реэкспорт как таможенный режим. Схемы реэкспортной сделки.
4. Реимпорт как особая операция на мировом рынке. Реимпорт как таможенный режим. Виды и схемы реимпортных сделок.

Основные понятия

Экспорт. Вывоз товаров. Экспорт как таможенный режим.

Импорт. Ввоз товаров. Импорт как таможенный режим.

Резкспорт. Объекты резкспорта. Резкспорт как таможенный режим.
Реимпорт. Объекты реимпорта. Реимпорт как таможенный режим.

Задания для самостоятельной работы студентов

1. Выполняется 6-8 заданий по оценке признаков сходства и различия между операциями данной темы (по указанию преподавателя).
2. Изучается содержание одноименных таможенных режимов (Таможенный кодекс Российской Федерации (новая редакция, главы 18, 20)).

Тема 3. Внешнеторговые операции по степени готовности товара

Вопросы для обсуждения

1. Внешнеторговые операции с готовой продукцией. Готовая продукция как предмет сделки, расширение ее содержания. Предпродажный и послепродажный сервис. Особенности контракта с готовой продукцией.
2. Разрозненное оборудование как предмет сделки. Особенности сделок с разрозненным оборудованием. Сборочные операции и экспорт разрозненного оборудования. Особенности контракта.
3. Комплектное оборудование как предмет внешнеторговой сделки. Комплектация оборудования и инжиниринговые фирмы. Особенности контракта.

Основные понятия

Готовая продукция. Препродажный сервис. Послепродажный сервис.
Разрозненное оборудование. Запасные части. Комплектующие. Сборочные операции.
Комплектное оборудование. Технологические линии. Сделки под «ключ». Комплектация оборудования. Инжиниринг. Инжиниринговые формы.

Задания для самостоятельной работы

1. Изучение таможенных режимов, регулирующих экспортно-импортные сделки с разрозненным оборудованием (Таможенный кодекс Российской Федерации).
2. Сравнительный анализ разрозненного и комплектного оборудования (признаки сходства и различия).
3. Решение задач на учебной практике (экспорт комплектного оборудования).

Тема 4. Внешнеторговые операции по видам товаров и услуг

Вопросы для обсуждения

Первое занятие

1. Операции с сырьем на мировом рынке. Сырье как предмет экспортно-импортной сделки. Специфика сырьевого контракта.
2. Внешнеторговые операции с продовольственными товарами. Организация сделок. Торговые посредники. Внутрифирменная торговля продовольствием.
3. Внешнеторговые операции с потребительскими товарами. Предметы потребления как предмет сделки (особенности и виды). Логистические схемы торговли.

Второе занятие

1. Внешняя торговля товарными знаками. Товарный знак как предмет сделки. Франчайзинг, его специфика, задачи и эффективность.
2. Внешнеторговые операции с машинотехнической продукцией. Особенности торговли продукцией машиностроения.

Основные понятия

Сырье. Сырьевые товары. Полуфабрикаты. Формы сырьевых сделок.

Продовольствие. Продовольственные товары. Каналы сбыта. Международные посредники. Внутрифирменная торговля.

Потребительские товары. Предметы потребления. Виды потребительских товаров. Товары-субституты. Товары-комплементы. Товары текущего и длительного использования. Логистические схемы торговли.

Товарные знаки. Знаки обслуживания. Права интеллектуальной собственности. Франчайзинг. Франшиза. Франчайзер. Лицензиар (экспортер). Схема сделки. Контрафактные товары.

Машинотехническая продукция. Единичное оборудование. Разрозненное оборудование. Комплектное оборудование.

Тема 5. Организационные формы внешней торговли

Вопросы для обсуждения

Первое занятие

1. Бартерные операции на мировом рынке. Особенности и причины бартерных сделок. Стоимостная оценка бартерного товара. Особенности бартерного контракта.
2. Встречные закупки на мировом рынке («Бай-бек»). Позиция экспортера и позиция импортера. Выгодность сделки и дополнительные расходы экспорте-

ра. Валютно-товарный характер сделки. Надбавки к ценам экспортера, их дифференциация.

3. Операции с давальческим сырьем на мировом рынке. Причины и особенности толлинговых сделок. Безвалютность толлинга и оплата давальческого сырья. Затраты участников толлинговой сделки. Распределение готовой продукции между продавцом сырья и перерабатывающим предприятием.

4. Выкуп устаревшей продукции: содержание и особенности. Позиции экспортера и импортера. Дополнительные затраты и доходы экспортера. Техника сделки и особенности контракта.

Второе занятие

1. Компенсационные сделки в мировой торговле. Сложность и длительность операции. Особенности оплаты экспортной продукции. Неконвертируемое сальдо.

2. Производственная кооперация на мировом рынке. Причины и формы международной кооперации. Преимущества кооперационных сделок. Особенности кооперационного контракта.

3. Соглашение о разделе продукции (СРП) в мировой торговле («продакшн-шеринг»). Правовая база СРП. Объекты сделок. Особенности и порядок оплаты контракта. Роялти как особый платеж (специфика, плательщик, экономическое содержание).

Основные понятия

Бартер. Международный бартер. Эквивалентность сделки. Встречные закупки. Позиции экспортера и импортера. Встречные закупки. Ценовые надбавки.

Давальческое сырье. Внутренний толлинг. Международный толлинг. Безвалютность сделки. Цена импорта. Выход готовой продукции. Стоимость переработки. Стоимость готовой продукции.

Устаревшая продукция (техника импортера). Выкуп устаревшей продукции. Объем выкупа. Дополнительные затраты и доходы экспортера.

Компенсационные сделки. Неконвертируемое сальдо. СРП. Соглашение о разделе продукции. Роялти.

Задания для самостоятельной работы

1. Решение задач (по указанию преподавателя, раздел 6).

2. Изучение вопросов второго занятия (без лекции).

3. Выполняется 3-4 задания, сравнительный анализ сделок 1-4 (признаки сходства и различия).

4. Решаются задачи в процессе учебной практики (толлинг, встречные закупки, выкуп устаревшей продукции).

5. Изучение таможенных режимов, регулирующих безвалютные и валютно-товарные сделки в России (Таможенный кодекс РФ, глава 19).

Тема 6. Внешнеторговые операции с научно-технической продукцией

Вопросы для обсуждения

Первое занятие

1. Патент, его содержание и особенности как предмета сделки. Патент и патентная лицензия. Сделки с патентом, отчуждение объекта патентной защиты.

2. Торговля с патентными лицензиями на мировом рынке. Виды патентных лицензий. Лицензионная торговля и рынок патентных лицензий.

3. Лицензионные платежи, их виды и особенности. Роялти: специфика, методы определения. Паушальный платеж. Смешанные (комбинированные) платежи.

Второе занятие

1. НОУ-ХАУ: содержание, специфика, разновидности. НОУ-ХАУ как предмет экспортно-импортной сделки. Особенности контракта. Особенности передачи НОУ-ХАУ импортеру.

2. Инжиниринг как предмет сделки на мировом рынке. Инжиниринг как комплекс услуг. Причины и задачи импорта инжиниринговых услуг. Структура инжиниринга, формы услуг. Особенности контракта.

Основные понятия

Патент. Патентная лицензия. Простая лицензия. Исключительная лицензия. Полная лицензия. Сублицензия. Лицензионная торговля. Рынок патентных лицензий.

Роялти. Ставка роялти. Сумма роялти. Паушальный платеж. Комбинированный платеж.

НОУ-ХАУ. Беспатентная лицензия. Передача НОУ-ХАУ. Инжиниринг.

Задания для самостоятельной работы студентов

1. Решение 1-2 задач по лицензионным платежам (по заданию преподавателя, раздел 6).

2. Решение задач в процессе учебной практики.

Тема 7. Методы внешней торговли

Вопросы для обсуждения

Первое занятие

1. Прямой метод торговли, его особенности и преимущества. Прямые сделки и сфера их применения. Цели прямых сделок. Прямые сделки и безканальная система сбыта.

2. Косвенные методы торговли, их специфика и необходимость. Международные посредники и многоканальные системы сбыта. Условия, преимущества и недостатки косвенных методов торговли. Способы оплаты услуг посредников.

3. Консигнационная торговля на мировом рынке. Консигнация, ее содержание и схема. Преимущества консигнационной торговли на рынке страны-импортера. Виды консигнации. Частично возвратная и безвозвратная консигнация.

Второе занятие

1. Компенсационная торговля на мировом рынке. Комитент и комиссионер. Договор комиссии. Комиссионное вознаграждение, его ставки. Схема комиссионной сделки.

2. Торговые фирмы и торговые дома на мировом рынке. Их специфика как посредника. Виды внешнеторговых фирм (торговых домов). Конкурентные преимущества торговых домов.

3. Агентские соглашения. Торговый агент и заказчик (принципиал). Два способа классификации торговых агентов. Виды агентов. Виды агентских контрактов. Агентское вознаграждение.

Третье занятие

1. Брокерские операции на международных рынках. Особенности брокера как торгового посредника. Функции брокера. Брокерское вознаграждение (брокеридж).

2. Международные торговые биржи. Биржевые товары. Биржевой лот. Биржевые торги. Биржевые посредники. Биржевые сделки.

3. Международные аукционы. Аукционные торги, их подготовка и организация. Открытые и закрытые аукционы. Стадии аукциона. Английский и голландский аукцион.

Четвертое занятие

1. Международные торги как операции состязательного типа. Конкурентные торги (международный тендер). Объекты международных торгов. Техника международных торгов. Государство и международные торги.

2. Финансовый лизинг. Виды аренды (рентинг, хайринг, лизинг). Объекты аренды. Арендатор и арендатель. Арендная плата. Международный лизинг. Международные лизинговые сделки. Техника лизинговой сделки. Виды лизинга.

Основные понятия

Прямая торговля. Безканальный сбыт.

Косвенные методы торговли. Международные торговые посредники. Услуги торговых посредников. Способы оплаты. Каналы сбыта.

Консигнационная торговля. Консигнация. Консигнатор. Консигнант. Частично возвратная консигнация. Безвозвратная консигнация.

Торговый дом. Торговая фирма. Оптовые фирмы. Розничные фирмы. Дистрибьюторы. Стокисты (консигнаторы).

Комиссионная торговля. Договор комиссии. Делькредере. Комитент. Комиссионер. Комиссионное вознаграждение.

Агентские соглашения. Торговый агент. Заказчик (принципал). Агентское вознаграждение. Агентские соглашения. Простые агенты. Агенты-представители. Агенты-поверенные. Генеральный агент. Субагенты. Агентские издержки. Агенты с правом «1-й руки». Монопольные агенты.

Торговые брокеры. Биржевые брокеры. Брокеридж. Торговые биржи. Биржевые торги. Биржевые товары. Международные торги. Конкурентные торги. Тендеры.

Международные аукционы. Аукционные формы. Аукционные товары. Аукционные лоты. Стринги. Аукционные торги. Английский аукцион. Голландский аукцион. Стадии аукциона.

Аренда. Арендатор и арендодатель. Арендная плата. Рентинг. Хайринг. Лизинг. Выгоды лизинга. Финансовый и оперативный лизинг. Прямой и косвенный лизинг.

**Контрольные тестовые задания по курсу
«Организация и техника внешнеторговых операций»
(сокращенный вариант)**

Тест 1. Какое из определений экспорта товаров вы считаете верным?

1. Реализация отечественных товаров на различных секторах мирового рынка.
2. Это вывоз товаров из страны за рубеж с целью их дальнейшей переработки.
3. Это закупка товаров за рубежом с целью их дальнейшей переработки на территории России.
4. Это вывоз отечественных товаров в другую страну с целью их экспонирования на международных выставках.

Тест 2. Какое из определений внешнеторгового баланса является правильным?

1. Это соотношение экспорта и импорта страны за какой-либо период времени.
2. Это разница между импортом и экспортом страны.
3. Это соотношение между экспортом и внешнеторговым оборотом страны.
4. Это соотношение между импортом и внешнеторговым оборотом государства.

Тест 3. Какое из определений характеризует содержание импорта?

1. Это покупка иностранных товаров с целью их продажи и перепродажи на внутреннем рынке.
2. Это ввоз товаров из-за рубежа с целью их перепродажи в другие страны.
3. Это ввоз зарубежных товаров на таможенную территорию государства с целью их перемещения в другие страны.
4. Это ввоз иностранных товаров в страну с целью их дальнейшей переработки на ее таможенной территории.

Тест 4. Какие из платежей отсутствуют в практике организации экспортно-импортных сделок с патентными лицензиями?

1. Рента.
2. Роялти.
3. Паушальный платеж.
4. Комбинированные платежи.

Тест 5. Какие из признаков характеризуют импортные операции?

1. Товары транзитом пересекают таможенные границы государства.
2. Товар продается и перепродается на внутреннем рынке.
3. Иностраный товар поступает на внутренний рынок.
4. Отечественный товар поступает в конечное или промежуточное потребление внутри страны.

Тест 6. Как определяется коэффициент покрытия импорта экспортом?

1. Как отношение экспорта к импорту.
2. Как отношение импорта к экспорту.
3. Как отношение импорта к обороту внешней торговли.
4. Как отношение экспорта к обороту внешней торговли.

Тест 7. Укажите два способа расчета импортной квоты определенного товара.

1. Как отношение импорта к экспорту (%).
2. Как отношение импорта к объему внутреннего производства (%).
3. Как отношение импорта страны к ее ВВП (%).
4. Как отношение импорта к объему внутреннего потребления (%).

Тест 8. Укажите метод определения экспортной квоты по отдельному товару.

1. Как отношение экспорта к годовому обороту внешней торговли (в %).
2. Как отношение экспорта к импорту (в %).
3. Как отношение экспорта к годовому производству продукта (в %).
4. Как отношение импорта к экспорту (в %).

Тест 9. Как определяются темпы прироста импорта (к базисному периоду)?

1. Как отношение импорта к годовому обороту внешней торговли (%).
2. Как отношение импорта текущего и базисного периодов (%).
3. Как отношение прироста импорта к его базисной величине (%).
4. Как отношение импорта текущего года к его базисной величине (%).

Тест 10. Укажите признаки, определяющие специфику международной бартерной сделки.

1. Объект экспорта - товары национального производства.
2. Полная стоимость экспорта оплачивается валютой.
3. Полная стоимость экспорта оплачивается поставками зарубежного товара.
4. Экспорт частично оплачивается валютными средствами импортера.

Тест 11. Какие особенности имеет сырье как предмет внешнеторговой сделки?

1. Является продуктом высокой степени готовности.
2. Имеет низкую долю прибыли в структуре экспортной цены.
3. Оно предназначено для непроизводительного потребления без дальнейшей обработки.

Тест 12. Что характеризует комплектное оборудование как предмет внешнеторговой сделки?

1. Это продукция средней степени готовности.
2. Это система машин, обеспечивающая обработку сырья и выпуск готовой продукции.
3. Оно характеризуется низкой долей добавленной стоимости в цене его экспорта.

Тест 13. Какой из признаков характеризует экспорт?

1. Товар ввозится на таможенную территорию страны-продавца.
2. Товар вывозится за пределы таможенной территории страны без права его возврата.
3. Товар вывозится на территорию других государств с целью его транспортировки в третьи страны.

Тест 14. Какое определение сырья Вы считаете верным?

1. Это продукт труда, требующий дальнейшей обработки.
2. Это продукт труда, подготовленный для дальнейшего конечного потребления.
3. Это продукт труда, предназначенный только для непроизводственного потребления.

Тест 15. Что может являться предметом реимпорта на территории России?

1. Импортные товары.
2. Товары российского производства.
3. Товары из развивающихся государств.

Тест 16. Как определяется индекс динамики внешнеторгового оборота?

1. Как отношение оборота базисного года к обороту отчетного года.
2. Как отношение оборота отчетного года к обороту базисного года.
3. Как отношение оборота внешней торговли к ВВП.

Тест 17. Какие особенности имеют внешнеторговые операции?

1. Их участники экспортеры и импортеры.
2. Сделки купли-продажи происходят на внутреннем рынке.
3. Средством оплаты служит денежная единица (валюта) страны-экспортера.

Тест 18. Укажите причину заключения международных бартерных операций.

1. Недостаток валютных средств у импортера.
2. Избыток валютных средств у экспортера.
3. Недостаток валютных средств у экспортера.
4. Избыток валютных средств у импортера.

Тест 19. Что является предметом встречных закупок?

1. Товары стран-импортеров.
2. Товары стран-экспортеров.
3. Товары других государств.

Тест 20. К какому типу сделок относятся бартерные сделки на мировом рынке?

1. К валютным.
2. К безвалютным.

3. К товарно-валютным.

4. К валютно-товарным.

Тест 21. Как определяется коэффициент сбалансированности внешней торговли?

1. Как отношение экспорта к обороту внешней торговли (%).

2. Как отношение импорта к обороту внешней торговли (%).

3. Как отношение сальдо к обороту внешней торговли.

4. Как отношение внешнеторгового баланса к обороту внешней торговли.

Примерная тематика курсовых работ по дисциплине «Организация и техника внешнеторговых операций»

1. Экспорт как внешнеторговая операция.
2. Импорт как внешнеторговая операция.
3. Импорт России: структура и динамика.
4. Экспорт России: современная структура и динамика.
5. Экспорт готовой продукции.
6. Внешнеторговые операции с разрозненным оборудованием.
7. Внешнеторговые операции с комплектным оборудованием.
8. Экономический рост и внешняя торговля страны.
9. Экспортные операции с продовольственными товарами.
10. Техника импортных продовольственных сделок.
11. Организация и техника импорта потребительских товаров.
12. Инструменты нетарифного регулирования импорта.
13. Организация и техника сырьевого экспорта.
14. Организация и техника импорта сырья.
15. Вывоз сырья для переработки за рубежом.
16. Услуга как предмет внешнеторговых сделок.
17. Организация и техника реэкспортной сделки.
18. Реэкспорт как внешнеторговая операция.
19. Реимпорт как внешнеторговая сделка.
20. Внешнеторговые операции: особенности и классификация.
21. Товарный знак как предмет экспортно-импортных сделок.
22. Международный франчайзинг как вид бизнеса.
23. Соглашения о разделе продукции (СРП).
24. Внешнеторговый контракт: содержание и особенности.
25. Организация внешнеторговых переговоров.
26. Операции с давальческим сырьем на мировом рынке.
27. Встречные закупки как внешнеторговая сделка.
28. Выкуп устаревшей продукции и стимулирование экспорта.
29. Международные бартерные операции.
30. Таможенные режимы и государственное регулирование безвалютных и валютно-товарных сделок.
31. Международные компенсационные сделки.
32. Валютно-товарные сделки на мировом рынке.
33. Экспортно-импортные операции с машинотехнической продукцией.
34. Торговля патентными лицензиями на мировом рынке.
35. Лицензионные платежи.
36. Инжиниринговые услуги на мировом рынке.
37. НОУ-ХАУ как объект внешнеторговой сделки.
38. Агентские сделки на мировом рынке.
39. Прямые внешнеторговые сделки.
40. Косвенные сделки на мировом рынке.
41. Внешнеторговые посредники: функции и классификация.

42. Международные товарные биржи.
43. Международный аукцион как внешнеторговая операция.
44. Торговые дома на мировом рынке.
45. Консигнационные сделки и консигнационная торговля.
46. Комиссионные сделки на мировом рынке.
47. Международные лизинговые операции.
48. Международные конкурсные торги.

Задачи и упражнения по курсу «Организация и техника внешнеторговых операций»

Задача № 1

Экспорт страны составил в течении двух лет 44 и 48 млрд долл. При этом ее ВВП оказался равен 200 и 210 млрд долл. Определите: темпы роста, прироста и индекс динамики экспорта; темпы роста, прироста и индекс динамики ВВП; экспортную квоту в макроэкономике. Сформулируйте экономический смысл последнего показателя. Чему равно внутреннее потребление в эти годы?

Задача № 2

Экспорт нефти в одной стране составил в последние три года 10, 12 и 13 млн т. При этом на территории страны было добыто 40,42 и 44 млн т. сырой нефти. Импорт достиг 3, 3 и 4 млн т. Определите: темпы прироста и индексы динамики экспорта; внутреннее потребление; темпы роста и прироста национального производства; экспортную квоту по данному продукту. Какова динамика этих показателей? Чем вы объясните сложившуюся динамику экспортной квоты? Чему равна импортная квота (2 метода)?

Задача № 3

Импорт страны в последние годы составил 22, 24 и 25 млрд долл. Валовый внутренний продукт достиг 204, 210 и 214 млрд долл. Определите: темп роста и индексы динамики импорта; индексы и темпы прироста ВВП (к I году); импортную квоту для всего национального хозяйства; внутреннее потребление.

Задача № 4

Импорт одного продукта в последние два года достиг 202 и 208 тыс. т. Кроме того, на территории страны было произведено 810 и 870 тыс. т. Определите: размеры внутреннего потребления данного продукта; импортную квоту (2 метода). Каково экономическое содержание данного показателя? Выявите тенденцию динамики импортной квоты. Каковы темпы роста импорта и внутреннего производства?

Задача № 5

Объем импорта за последние три года составил 1 млн т. Производство данного продукта в стране равнялось 8, 9 и 10 млн т. Экспорт достиг следующих значений: 0,6; 0,4; 0,8 млн. т. Определите: фактическую величину импортной квоты; темп прироста производства (к 1 году); индексы динамики экспорта (к предыдущему году); внутреннее потребление; импортную квоту (2 метода).

Задача № 6

Изучите следующие данные о динамике экономического развития страны:

Показатели	Годы		
	I	II	III
1. Темпы прироста ВВП, % (к предыдущему году)	2	3	2,5
2. Экспорт, млрд долл.	6	7	8
3. Абсолютный прирост экспорта, млрд долл.			
4. Темпы прироста экспорта, % (к предыдущему году)			
5. Темпы роста экспорта, % (к I году)			
6. Индекс динамики экспорта (к предыдущему году)			
7. Экспортотемкость экономического роста			

Определите цифровые значения показателей, заполните таблицу.

Задача № 7

Экспорт страны в течение трех лет составил 62, 64 и 65 млрд долл. Импорт достиг следующих значений: 57, 61 и 62 млрд долл.

Определите: темпы роста и прироста экспорта (к I году); темпы роста и прироста импорта (к I году); внешнеторговый оборот страны; сальдо баланса внешней торговли; темпы прироста и индексы динамики оборота внешней торговли. Рассчитайте темпы прироста и индексы динамики валового внутреннего продукта, если он составил в указанные годы 408, 420 и 430 млрд долл. Какова экспортотемкость экономического роста?

Определите значения экспортной и импортной квот для данной страны. Какова их динамика? Результаты своих расчетов представьте в табличном варианте.

Задача № 8

Решите задачу на основе данных следующей таблицы (млрд долл.):

Таблица 1

Показатели	Страны		
	I	II	III
1. Экспорт	50	90	200
2. Импорт	32	64	140
3. ВВП	240	520	810
4. Оборот внешней торговли			
5. Сальдо внешней торговли			
6. Коэффициент покрытия импорта экспортом			
7. Коэффициент сбалансированности внешней торговли			
8. Вид баланса внешней торговли			
9. Импортная квота (1 метод)			
10. Импортная квота (2 метод)			
11. Экспортная квота (1 метод)			
12. Экспортная квота (2 метод)			
13. Внешнеторговая квота (1 метод)			
14. Внешнеторговая квота (2 метод)			

Определите значения всех показателей, указанных в задаче. Занесите эти показатели в таблицу. Укажите показатели, которые характеризуют наличие (или отсутствие) открытости национальной экономики. Сколько их?

Сравните эти показатели по странам. Распределите эти государства по степени открытости своей экономики (табл. 2). Аргументируйте Ваши выводы.

Таблица 2

Показатели открытости национальной экономики	Место страны		
	1 место	2 место	3 место
1.			
2.			
3.			
4.			

Какое из государств имеет наибольшую открытость своей экономики (по совокупности показателей)? Составьте рейтинг их открытости (по данным Ваших расчетов).

Задача № 9

Сравните содержание таких внешнеторговых операций, как экспорт и реэкспорт. Каковы причины и содержание реэкспорта? Сформулируйте признаки сходства и различия между экспортом и реэкспортом.

Задача № 10

Сравните экспортные операции по торговле с НОУ-ХАУ и лицензиями. Выделите моменты сходства и различия между этими операциями.

Задача № 11

Выполните упрощенный расчет роялти при следующих условиях:

Показатели	Годы			
	I	II	III	IV
1. Прибыль, млн долл.	10	11	12	12
2. Объем продаж, млн долл.	100	104	106	105
3. Ставка роялти, %				
4. Налоги на прибыль, млн долл.	2	2,2	2,4	3
5. Чистая прибыль, млн долл.				

Каков суммарный объем роялти за 4 года? Что является источником ее выплаты? Рассчитайте также ежегодную ставку роялти с учетом выплаты налогов (по чистой прибыли).

Задача № 12

Определите годовые объемы роялти при условии, что его базой является объем выпуска (сбыта) продукции фирмы – лицензиата. Используйте для расчетов данные следующей таблицы:

Показатели	Годы				
	I	II	III	IV	V
1. Объем ожидаемого выпуска (сбыта), штук	40000	42000	45000	50000	52000
2. Цена единицы продукции, долл.	12	12	11	10	10
3. Ставка роялти, % (3*2)	8	10	10	10	8
4. Роялти (за ед. продукции), долл.					
5. Годовая сумма роялти, долл.					

Какова полная цена лицензии, если период ее действия 5 лет? Приведите определение роялти как лицензионного платежа.

Задача № 13

Ставка роялти – 10%, период контракта – 6 лет. Годовые выпуски представлены в таблице. Цена единицы товара изменяется ежегодно. Ставка НДС – 18%. База для расчета роялти – чистые продажи продукции, произведенной с помощью импорта патентной лицензии.

Определите: стоимость годового выпуска; НДС на единицу товара; объем чистых продаж; цену единицы товара, очищенную от налогов и сборов; сумму чистых продаж; годовые величины роялти; цену патентной лицензии.

Имеется ли какая-либо зависимость между динамикой цены и суммой роялти? Влияет ли на эту зависимость величина НДС с фиксированной ставкой?

Годы	Годовой выпуск, ед.	Продажная цена единицы товара, долл.	НДС на единицу товара, долл.	Цена продукции, очищенная от налогов и сборов, долл.	Сумма чистых продаж, долл.	Сумма роялти, долл.
I	4000	200				
II	4100	208				
III	4200	210				
IV	4200	208				
V	4100	210				
VI	4400	212				
Всего						

Задача № 14

Определите годовые размеры роялти по следующим данным:

Годы	Объем выпуска, единиц	Ставка роялти, долл. ед.	Роялти (за год), долл.
1	10000	5	
2	11000	5	
3	12000	4	
4	14000	4	
5	14000	4	

Какова полная цена лицензии (лицензионный период – 5 лет)?

Задача № 15

Определите роялти при условии, что ее база – дополнительная прибыль (экономия) лицензиата. Используйте для этого данные таблицы:

Годы	Дополн. прибыль лицензиата, тыс. долл.	Ставка роялти (в % к дополн. прибыли)	Сумма роялти (за год), долл.
1	30	8	
2	35	8	
3	40	9	
4	44	10	
5	50	10	
Всего			

Какова сумма роялти за 5 лет? Какова сумма лицензии для покупателя? Каково ее соотношение с дополнительной прибылью, полученной за период лицензионного договора (%)?

Задача № 16

Определите цену лицензионного контракта при условии комбинированных платежей лицензиата. Используйте для этого следующие данные:

Годы	Выпуск, ед.	Ставка роялти (долл./ед.)	Сумма роялти (год, долл.)	Паушальный платеж, долл.
1 (начало)	2000			40000
2	8000	10		
3	10000	10		
4	12000	10		
5	12000	8		
6	10000			
7	8000			
8-10	6000 (сумма)			

Каково содержание паушального платежа?

Каковы его отличия от роялти?

Когда он выплачивается?

Какова его величина (в сравнении с величиной контракта)?

Какова здесь структура цены лицензионного контракта?

Проанализируйте порядок внесения лицензионных платежей в данной задаче. Каковы его преимущества для лицензиара и лицензиата?

Сопоставьте стоимость лицензии и стоимостной объем выпуска. Каково соотношение (в %) стоимости лицензионного контракта и стоимости выпуска? Учтите при этом, что срок лицензионного соглашения – 7 лет, жизненный цикл товара – 10 лет, средняя продажная цена – 80 долл./ 1 ед./. Какие еще выгоды получила от сделки страна-импортер (кроме прибыли)?

Имейте в виду, что до покупки лицензии такая продукция на ее территории не производилась.

Задача № 17

Фирма «Альфа» приобрела лицензию на право использования в течении 10 лет НОУ-ХАУ по извлечению редкоземельных металлов (радия, иридия, платины) из отработанной военной техники.

Годовая стоимость чистых продаж за вычетом косвенных налогов, сборов и пошлин составляет 60 млн руб., ставка роялти – 10%.

Определите:

- годовую сумму роялти, выплачиваемую лицензиатом;
- сумму роялти за весь период лицензионного соглашения (цену контракта).

Задача № 18

Определите паушальный платеж, осуществляемый фирмой «Игрек» за право пользования патентом на изготовление мягкого мороженого. Известно, что срок действия лицензионного соглашения – 3 года, ставка роялти – 10%. Годовая стоимость чистых продаж равна 100 тыс. ДМ.

Чему будет равен паушальный платеж, если ставка дисконта равна 5 %?

Примерные вопросы к экзамену по курсу «Организация и техника внешнеторговых операций»

1. Внешняя торговля, ее специфика, показатели динамики и масштабов. Оборот внешней торговли. Внешнеторговый баланс, его виды и сальдо. Внешняя торговля и экономический рост.
2. Международное разделение труда и мировая торговля. Необходимость и особенности внешней торговли. Последствия внешней торговли для национального хозяйства. Экономический рост и внешняя торговля.
3. Импорт в мировой торговле, его масштабы, структура и экономическое значение. Объекты и участники импортных сделок.
4. Методы регулирования импорта. Тарифное и нетарифное регулирование. Импортная квота и методы ее расчета.
5. Мировой экспорт, его причины и значение в мировой торговле. Экспорт и вывоз товаров. Участники экспортной сделки и экспортные документы. Особенности контракта.
6. Внешнеторговая сделка, ее признаки, экономические последствия для участников. Международные контрагенты. Критерии классификации сделок на мировом рынке.
7. Реимпорт в мировой торговле, его причины и условия. Разновидности реимпортных операций. Схемы реимпортных сделок.
8. Резэкспортные операции на мировом рынке, их причины, участники, таможенное регулирование. Схема резэкспортной сделки.
9. Международная торговля продовольствием. Организация продовольственных сделок. Преимущества прямых связей при торговле продовольствием на мировом рынке.
10. Поставки комплектного оборудования на мировом рынке. Организаторы поставок. Инжиниринг и поставки комплектного оборудования. Особенности внешнеторгового контракта.
11. Мировая торговля машинотехнической продукцией, ее значение и особенности. Специфика объекта экспортно - импортных сделок.
12. Торговля разрозненным оборудованием на мировом рынке, ее необходимость и значение. Внутрифирменная торговля и организация сборочных производств за рубежом. Особенности экспортного контракта.
13. Бартерные операции на мировом рынке, их причины, содержание, участники. Специфика международного бартерного контракта.
14. Встречные закупки, их специфика и условия заключения. Позиция экспортера и позиция импортера.
15. Выкуп устаревшей продукции. Позиции покупателя и продавца, их двойственность, взаимная выгода.
16. Товарные знаки как объект мировой торговли. Специфика сделок с товарными знаками на мировом рынке. Международный франчайзинг.
17. Операции с сырьевыми товарами на мировом рынке, их необходимость и экономическое значение. Специфика международных сырьевых сделок.
18. Мировая торговля готовой продукцией, ее особенности, масштабы и структура. Специфика внешнеторгового контракта.

19. Торговля потребительскими товарами на мировом рынке, ее значение и масштабы. Специфика потребительских товаров как предмета мировой торговли.

20. Внешнеторговые операции с давальческим сырьем на мировом рынке. Толлинговые сделки.

21. Патент как предмет международной торговой сделки. Экспортно-импортные сделки с патентами: содержание, экономические последствия.

22. Патент и патентные лицензии. Виды патентных лицензий. Полная лицензия и сублицензия. Исключительная и простая лицензия. Рынок патентных лицензий.

23. Лицензионные платежи, их виды. Роялти: специфика и методы определения. Паушальный платеж: преимущества и недостатки для участников сделки. Смешанные платежи.

24. НОУ-ХАУ: содержание, особенности, товарные признаки. Особенности экспортно-импортных операций с НОУ-ХАУ на мировом рынке. Способы передачи НОУ-ХАУ импортеру.

25. Инжиниринг как предмет сделки на мировом рынке. Задачи и структура инжиниринга. Причины экспорта и импорта инжиниринговых услуг.

Задания

для самостоятельной работы студентов по курсу

«Организация и техника внешнеторговых операций»

1. Экспорт и вывоз товаров: признаки сходства и различия.
2. Импорт и ввоз товаров: признаки сходства и различия.
3. Экспорт и реэкспорт: признаки сходства и различия.
4. Импорт и реимпорт: признаки сходства и различия.
5. Реэкспорт и реимпорт: признаки сходства и различия.
6. Бартерные операции и компенсационные сделки: признаки сходства и различия.
7. Бартерные сделки и встречные закупки: признаки сходства и различия.
8. Бартерные и толлинговые операции: признаки сходства и различия.
9. Толлинговые операции и встречные закупки: признаки сходства и различия.
10. Встречные закупки и выкуп устаревшей продукции: признаки сходства и различия.
11. Операции с сырьем и готовой продукцией: признаки сходства и различия.

Решение задач (выдаются дополнительно)

Примечания: 1. Каждое задание выполняется только в табличной форме.
2. Задание начинается только с новой страницы.
3. Обязательно указать название каждого задания.

Список литературы

I. Нормативные документы

1. Таможенный кодекс Российской Федерации (новая редакция). – М., 2003.
2. Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности: Федеральный закон от 08.12.2003 г. № 164 – ФЗ.
3. О коммерческой тайне : Федеральный закон РФ от 29.07.2004 г. № 98-ФЗ.
4. О защите конкуренции: Федеральный закон РФ от 26 июля 2006 г. № 135-ФЗ (вступил в силу с 26 октября 2006 г.).
5. О специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мерах при импорте товаров: Федеральный закон РФ от 8 декабря 2003 г. № 165 – ФЗ.
6. О валютном регулировании и валютном контроле: Федеральный закон РФ от 10 декабря 2003 г. № 173 – ФЗ.
7. Об особых экономических зонах в Российской Федерации: Федеральный закон РФ от 22 июля 2005 г. № 116 – ФЗ.

II. Основная учебная литература

1. Бабин Э.П., Исаченко Т.М. Внешнеэкономическая политика: Учеб. пособие. – М.: Экономика, 2006 .
2. Воронкова О.Н., Пузакова Е.П. Внешнеэкономическая деятельность: организация и управление: Учеб. пособие / Под ред. проф. Е.П. Пузаковой. – М.: Экономика, 2007.
3. Габричидзе Б.Н., Чернявский А.Г. Таможенное право: Учебник для вузов. – 5-е изд., перераб. и доп. – М.: ИТК «Дашков и К», 2004.
4. Мировая экономика и международный бизнес: Учебник / Кол. авторов,; Под общ. ред. проф. В.В. Полякова и проф. Р.К. Щекина. – 5-е изд. – М.: КНОРУС, 2008. – 688 с.
5. Основы таможенного дела: Учеб. пособие: В 2т. / Под ред. А.А. Азарова. – М.: РИО РТА, 2005.
6. Таможенная стоимость: Учебник / Под. ред. Л.А. Бондарь и В.А. Шамахова. – М.: Софт Издат, 2007.
7. Таможенное дело: Учеб. пособие / Под ред. В.Ф. Салийчука. – Курган: Изд-во Курганского гос. ун-та, 2007.
8. Таможенное регулирование внешнеторговых операций: Учеб. пособие / Под ред. В.Ф. Салийчука. – Курган: Изд-во Курганского гос. ун-та, 2004.
9. Трухачев В.И., Лякишева И.Н., Ерохин В.П. Международная торговля: Учеб. пособие. – 2-е изд., перераб. и дополн. – М.: Финансы и статистика; Ставрополь: АГРУС, 2008.
10. Внешнеэкономическая деятельность / Под ред. проф. Л.Е. Стровского. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ЮНИТИ, 2004.

11. Международная торговля: Учеб. пособие / Вавилова Е.В., Бородулин Л.А. – М.: Гардарики, 2006.
12. Мировая экономика: Учебник / А.С Булатов. – М.: Экономистъ, 2007.
13. Внешнеэкономическая деятельность: Учебник / В.В. Покровская. – М.: Экономистъ, 2004.
14. Международные экономические отношения / И.П. Фаминский. – М.: Экономистъ, 2004.
15. Мировая экономика и международные экономические отношения / Р.И. Хасбулатов. – М.: Гардарики, 2006.
16. Государственное регулирование внешней торговли России: Учеб. пособие/ А.П. Джабиев. – М.: Международные отношения, 2006.
17. Международная торговля и мировые рынки: Учеб. пособие/ И.В. Кукушкина., М.С. Воронин. – СПб.: Техническая книга, 2007.
18. Внешнеторговое дело: Учеб. пособие / И.И. Кректов. – М.: Дело и Сервис, 2006.
19. Экономика таможенного дела: Учебник / Е.Л. Андрейчук, В.Ю. Дианова, В.П. Смирнов. – Владивосток: ВФ РТА, 2006.
20. Дюмулен И.И. Международная торговля. Тарифное и нетарифное регулирование: Учеб. пособие. – М.: ВАВТ, 2004.
21. Короткова Т.Л. Коммерческая деятельность / Под ред. Н.К. Моисеевой. – М.: Финансы и статистика, 2007.
22. Лифиц И.М. Конкурентоспособность товаров и услуг: Учеб. пособие. – М.: Высш. образование, 2007.

3. Дополнительная учебная литература

1. Андрианов В.Д. Россия в мировой экономике: Учеб. пособие для студентов высш. учеб. заведений. – М.: ВЛАДОС, 2002.
2. Бурминстров В.К., Холопов К.В. Внешняя торговля Российской Федерации: Учеб. пособие. – М.: Юрист, 2001.
3. ИНКОТЕРМС. Международные правила толкования торговых терминов. – М.: Приор, 2002.
4. Международный маркетинг: Учеб. пособие для вузов (Васильев Г.А. и др.). – М.: ЮНИТИ, 2002.
5. Внешняя торговля: таможенные аспекты регулирования: Межвуз. сборник научных трудов / Под ред. В.Ф. Салийчука. – Курган: Изд-во Курганского гос. ун-та, 2005.
6. Матвеева О.П. Организация и техника внешнеторговых операций: Учеб. пособие. – М.: Маркетинг, 2000.
7. Гуккаев В.Б. Бартерные операции. – М.: Бератор-Пресс, 2001.
8. Цветков И.В. Внешнеторговые сделки. Правоприменительная практика: Практ. пособие. – Изд. 2-е, перераб. и доп. – М.: ИД ФБК – ПРЕСС, 2002.
9. Комментарий к Таможенному кодексу Российской Федерации / Под ред. А.И. Козырина. – М.: ТК Велби; Изд-во «Проспект», 2004.
10. Громова Н.М. Внешнеторговый контракт. - М.: Экономистъ, 2005.

11. Внешнеэкономическая деятельность предприятия: Учебник. – 3-е изд. – М.: ЮНИТИ, 2003.
12. Моисеев С.Р. Международные валютно-кредитные отношения: Учеб. пособие. – М.: Дело и сервис, 2003.
13. Тимошенко И.В. Таможенное регулирование внешнеэкономической деятельности: Учеб. пособие. – М.: Бератор – Пресс, 2003.
14. Россия: интеграция в мировую экономику: Учебник / Под ред. Р.И. Зименкова. – М.: Финансы и статистика, 2003.
15. Международные экономические отношения: Учебник / А.И. Евдокимов и др. – М.: ТК ВЕЛБИ, 2003.
16. Анализ возможных последствий присоединения России к Всемирной торговой организации. Препринт / А.И. Татаркин, Р.С. Гринберг, А.И. Барковский и др. – Екатеринбург: Ин-т экономики УрО РАН, 2005.
17. Экономические парадоксы или парадоксальная экономика ? / Под. ред. А.А. Куклина, А.Н. Дегтярева. – М.: Экономика, 2005. – С. 371-385, 506-507.
18. Оценка социально-экономических последствий присоединения России к Всемирной торговой организации / Под ред. Р.С. Гринберга, А.И. Татаркина. – М.: ЗАО «Издательство Экономика», 2007.
19. Богомолов О.Г. Мировая экономика в век глобализации. – М.: Экономика, 2007.
20. Иванов И.Д. Тенденция и проблемы российского импорта // Российский внешнеэкономический вестник. – 2008. - № 11. – С. 22-36.
21. Сельцовский В.Е. Концептуальные основы теорий международной торговли // Российский внешнеэкономический вестник. – 2008. - № 12. – С. 3-13.
22. Бурмистров В.Н. Международная торговля. – М.: Весть, 2008.
23. Кобрина И.А. Внешняя торговля России в 2007 году // Российский внешнеэкономический вестник. – 2008. - № 5. – С. 38-45.
24. Захаров А.Н. Проблемы присоединения России к ВТО // Российский внешнеэкономический вестник. – 2008. - № 12. – С. 26-33.
25. Оболенский В.П. О некоторых проблемах развития торгово-экономических отношений России с ЕС / Российский внешнеэкономический вестник. – 2008. - № 12. – С.34-44.
26. Рубцова Т.И. Этикет во внешней торговле // Российский внешнеэкономический вестник. – 2008. - № 10. – С. 73-78.
27. Малышев А.А. Пути снижения напряженности (конфликтности) на деловых переговорах // Российский внешнеэкономический вестник. – 2008. - № 10. – С. 66-72.
28. Кунаков Д.А. Особые экономические зоны как инструмент внешнеэкономической специализации России // Российский внешнеэкономический вестник. – 2008.- № 11. – С. 45-57.
29. Салийчук В.Ф. Экономический рост: теоретические аспекты: Монография. – Курган: Изд-во Курганского гос. ун-та, 2005.

4. Методическая литература по курсу

1. Салийчук В.Ф. Организация и техника внешнеторговых операций. Задания для контрольных работ. – Курган: Изд-во Курганского гос. ун-та, 2002.

2. Шелкова И.А. Торгово-экономические отношения России в современных условиях: Методические указания для студентов специальности 080115 «Таможенное дело». – Курган: Изд-во Курганского гос. ун-та, 2007.

5. Периодические издания

Мировая экономика и международные отношения. Российский внешнеэкономический вестник. Таможенные ведомости. БИКИ. Международная жизнь. Таможенное дело. Таможенный вестник. Вопросы экономики. Российский экономический журнал. Экономист. Таможня. Вестник РТА. США: экономика, политика, идеология.

Салийчук Василий Филиппович

**Практикум по курсу
«ОРГАНИЗАЦИЯ И ТЕХНИКА ВНЕШНЕТОРГОВЫХ
ОПЕРАЦИЙ»**

**Методические указания
к практическим и самостоятельным занятиям
для студентов специальностей
080115 «Таможенное дело»,
080301 «Коммерция (торговое дело)»**

Редактор Н.Л. Попова

Подписано к печати	Формат 60x84 1/16	Бумага тип. № 1
Печать трафаретная	Усл. печ. л. 2,0	Уч.- изд. л. 2,0
Заказ	Тираж 100 экз.	Цена свободная

РИЦ Курганского государственного университета.
640669 г. Курган, ул. Гоголя, 25.
Курганский государственный университет