

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ И НАУКИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
ФЕДЕРАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО ПО ОБРАЗОВАНИЮ

КУРГАНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ

КАФЕДРА «ТАМОЖЕННОЕ ДЕЛО И КОММЕРЦИЯ»

**ТРАНСПОРТ ВО ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЯХ**

**МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ**

к выполнению самостоятельных и практических работ

для студентов специальностей

080115 «Таможенное дело»

080301 «Коммерция (торговое дело)»

Курган 2008

Кафедра: « Таможенное дело и коммерция »

Дисциплина: «Транспорт во внешнеэкономических связях»

Составила: старший преподаватель Аракелян И. Ю.

Утверждены на заседании кафедры « 16 » мая 2008 года.

Рекомендованы методическим советом университета

« 9 » июня 2008 года

## **ТЕМЫ РЕФЕРАТОВ**

1. Правовое регулирование транспортных услуг.
2. Решение спорных вопросов при транспортировке.
3. Регулирование взаимоотношений сторон в договоре международной перевозки грузов железнодорожным транспортом .
4. Регулирование взаимоотношений сторон в договоре международной перевозки грузов авиатранспортом.
5. Регулирование взаимоотношений сторон в договоре международной перевозки грузов автомобильным транспортом.
6. Регулирование взаимоотношений сторон в договоре международной перевозки грузов морским транспортом.
7. Основные международные организации, рассматривающие споры при перевозке грузов в международном сообщении.
8. Основные транспортные документы, используемые в международной торговле.
9. Международные транспортные организации, их роль в развитии международных автомобильных перевозок.
10. Организация транспортного процесса перевозок грузов в международном автомобильном сообщении на территории СНГ .
11. Внешнеторговые и неторговые грузы .
12. Международные грузовые авиационные тарифы .
13. Правовые основы деятельности гражданской авиации РФ.
14. Роль международных организаций в осуществлении авиаперевозок.
15. Перевозка грузов международным железнодорожным транспортом.
16. Международное линейное судоходство.
17. Таможенные документы, необходимые при перевозке грузов через таможенную границу Российской Федерации.
18. Особенности таможенного оформления при транспортных операциях.
19. Функционирование транспортного комплекса на современном этапе.
20. Интермодальные и мультимодальные технологии перевозок.
21. Условия поставки товара как основа выбора схемы транспортировки.
22. Страхование грузов при международных перевозках.
23. Таможенное обслуживание внешнеторговых грузов.
24. Транспортно-экспедиторское обслуживание международных перевозок грузов.
25. Экологические проблемы международной транспортной системы.

## **ЗАДАЧИ ДЛЯ САМОСТОЯТЕЛЬНОГО РЕШЕНИЯ**

1. Груз доставлен в Москву последовательно тремя разными авиакомпаниями-перевозчиками:

**А** - самолетом из Алматы до Киева,

**Б** - из Киева в Москву,

**В** - из Москвы в Мурманск.

К какому из названных перевозчиков, при обнаружении несохранности груза, может быть предъявлена претензия (иск) и в каком размере?

2. При заключении договора с перевозчиком отправитель объявил стоимость груза размером в 5000 дол. США. Какой будет сумма возмещения при пропаже груза, если перевозчик докажет, что в действительности стоимость груза - 1000 дол. США ?

3. Производственное предприятие из России поставляет кирпич силикатный из порта Новороссийск в порт Мармагоа (Индия). Базисное условие поставки определено как «FOB с укладкой, Новороссийск».

Сформулируйте транспортные условия контракта. Как распределяются риски расходов по транспортным операциям между продавцом и покупателем по данному базису?

4. Составьте проект базисных условий внешнеторгового контракта, предметом которого является поставка парфюмерии из Варшавы фирмой «ЛАН» в адрес Московской фирмы АО «Арбат». Выберите условия поставки по ИНКОТЕРМС, названия двух-трех наименований товара, их коды по ТНВЭД. Определите таможенные пошлины, сборы, налоги, способ доставки, условия расчетов, условия ответственности, права и обязанности сторон.

5. Фирма «ОТОН» закупила партию оргтехники в Китае с базисом поставки СІР-Москва. Каковы обязательства сторон по исполнению контракта в соответствии с этим базисом? Какая из сторон обеспечивает перевозку и страхование груза по условиям СІР? Какой комплект документов необходим при вышеназванных базисных условиях?

Правильно ли выбран базис поставки? Какие базисные условия позволят уменьшить затраты на транспортировку?

6. Составьте проект базисных условий внешнеторгового контракта, предметом которого является поставка шампанского из Вены фирмой «АЛАН» в адрес самарской фирмы ОАО «СМАК». Выберите условия поставки по ИНКОТЕРМС-2000, названия двух - трех наименований товара, их коды по ТНВЭД, определите таможенные пошлины, сборы, налоги, способ доставки, условия расчетов, условия ответственности, права и обязанности сторон.

7. Предприятие в Новосибирске продало 38 т металлолома немецкому предприятию, расположенному примерно в 80 км. от г. Дрездена, с обязательством доставить все проданное количество автотранспортом до места назначения.

Укажите, в чем ошибка новосибирского предприятия с точки зрения организации поставки товара. Какой базис поставки будет самым приемлемым в данном случае? Каким видом (видами) транспорта наиболее выгодно было бы осуществить доставку по предложенному базису?

8. Предприятие в Москве продало небольшую партию холодильников в Китай с условием доставки авиатранспортом в Шанхай на базе поставки «свободно у перевозчика в аэропорту Шереметьево», оплатив авиаперевозчику стоимость транспортировки от Шереметьево до аэропорта в Шанхае.

Каковы обязанности предприятия по осуществлению данной поставки? В чем ошибочность его действий? Какой, на ваш взгляд, базис поставки должен быть применен в данном случае?

9. Составьте проект базисных условий внешнеторгового контракта, предметом которого является поставка холодильников из Стокгольма фирмой «КРУЗ» в адрес Мурманской фирмы АО «Бриз». Выберите условия поставки по ИНКОТЕРМС, названия двух -трех наименований товара, их коды по ТН ВЭД, определите таможенные пошлины, сборы, налоги, способ доставки, условия расчетов, условия ответственности, права и обязанности сторон.

10. При заключении контракта на поставку оборудования из Парижа на условиях DAF-Милан (Инкотермс-2000) покупатель не включил в договор купли-продажи пункт о переходе ответственности за разгрузку товара с прибывшего перевозочного средства на продавца. Вправе ли покупатель требовать возмещения убытков за простой, ссылаясь на базисные условия? Каковы возможные варианты решения данной ситуации?

11. Российское предприятие поставляет автомобили из Ульяновска в порт Триполи на судах типа Ролл-он / Ролл-офф (корабли типа Ролл-он / Ролл-офф (заезжай и съезжай) - суда, конструкция которых позволяет автомашинам разного типа своим ходом подниматься на них) на базисном условии поставки FOB-Новороссийск.

В чем ошибочность выбора базиса поставки с учетом специфики транспортировки товара? Какой базис поставки должен быть применен в данном случае?

12. Заключен контракт на доставку партии электроприборов из Лондона в Москву на базисе поставки СРТ – «склад получателя».

Каким видом транспорта может осуществляться доставка груза по этому контракту? Какими критериями вы руководствовались при принятии решения?

Когда риск случайной гибели или повреждения товара перейдет с продавца на покупателя?

13. 10 марта 2006 г. из Бремена (ФРГ) в Екатеринбург автотранспортом доставлен груз пива для фирмы ООО «Кола». После приемки груза ООО «Кола» сообщило грузоперевозчику о недостаче груза в 17 часов 20 марта 2006г. Кто должен доказывать факт недостачи груза? Если бы получатель сообщил перевозчику о несохранности груза 10.03.06, что бы это меняло? Как отвечает перевозчик за сохранность груза и в каком размере?

14. Для определения цены продукции, направляемой на экспорт, используйте приводимые ниже данные, указанные в расчете на единицу продукции:

- себестоимость производства единицы продукции составляет - 400000 р.;
- приемлемая для производителя рентабельность к затратам – 25%;
- стоимость перевозки к железнодорожной станции – 3000 р.;
- стоимость погрузки в вагон – 1200 р.;
- стоимость перевозки до порта – 4000 р.;
- стоимость разгрузочных работ с доставкой товара на пристань – 1500 р.;
- стоимость погрузки на борт судна и складирование на судне – 1000 р.;
- морской фрахт до порта назначения – 200 дол.США (\$1 = 25 р.)
- страхование – 3%.

Определите:

- отпускную цену завода изготовителя;
- цену франко - железнодорожный вагон станции отправления;
- цены ФАС, ФОБ, СФР, СИФ.

### **ДЕЛОВАЯ ИГРА**

**Цель игры** - рассчитать несколько возможных вариантов доставки различных видов груза и выбрать из них наиболее дешевый.

**Общий ход игры.** Группа студентов делится на три подгруппы, каждая из которых представляет самостоятельную транспортную или транспортно-экспедиционную компанию, выполняющую поручения грузовладельцев по перевозке груза. Каждая транспортная компания получает необходимую для игры базисную информацию. Транспортные компании помимо основного вида транспорта, указанного в задании, могут за определенную плату организовать дополнительные услуги, которые позволят повысить конкурентоспособность компании. После формирования материально-технической базы компания начинает принимать заявки на расчет ставок перевозки (т.е. плату за единицу товара).

В задачи «перевозчиков» входит:

- 1) соблюдение требуемого срока доставки. Срок перевозки груза в большей степени зависит от вида товара, но также на него влияют и требования грузовладельца. Если сроки доставки не указаны, перевозчик должен рассчитать несколько вариантов и определить минимальное время перевозки;
- 2) определение вида подвижного состава и/или упаковочной тары с целью сохранения количественных и качественных параметров груза;
- 3) определение вида/видов транспорта, которым будет перевозиться груз;
- 4) определение маршрута перевозки грузов, пограничных переходов и возможности перевозки груза по территории третьих стран;
- 5) определение самого дешевого варианта доставки грузов относительно партии отправки: маршрутной, групповой, мелкой и т.д.;
- 6) расчет стоимости транспортных услуг. Перевозчик должен предоставить

расчет всех основных параметров перевозки, которые обеспечат сохранность груза, доставку в нужное время по самой низкой ставке транспортных расходов.

Конкурсная ситуация между транспортными фирмами обеспечивается за счет того, что разнообразные схемы перевозки (а их при двух способах транспортировки может быть более пяти) определяют разные ставки.

Заказ на перевозку подается той компании, которая предоставит наиболее выгодный вариант.

### **Условия игры**

На транспортном рынке региона функционируют три транспортные компании.

**Транспортная компания 1** осуществляет перевозку авиационным видом транспорта. Ставка перевозки 1 т груза - 15,00 р. Скорость перевозки - 3000 км/ч. Максимальная грузоподъемность грузового лайнера - 25 т.

**Транспортная компания 2** осуществляет перевозку железнодорожным видом транспорта. Ставка перевозки 1 т груза - 7,75 руб. При маршрутной отправке предоставляется скидка 10%. Скорость перевозки - 300 км/сут. Маршрутная скорость перевозки - 500 км/сут. Грузоподъемность вагона - 62 т. Маршрутная отправка - больше 50 вагонов.

**Транспортная компания 3** осуществляет перевозки автомобильным транспортом. Ставка перевозки 1 т груза - 6,25 руб. Скорость перевозки - 800 км/сут. Грузоподъемность автофургона - 30 т.

При желании фирмы могут приобрести лицензии на следующие виды операций, сопутствующие транспортным:

1) для осуществления перевозок по схеме «от двери до двери» - использование автомобильного транспорта. Перевозка в черте города - 1,30 р./контейнер;

2) предоставление контейнеров собственного парка 100 р./сут.;

3) погрузочно-разгрузочные работы - 500 р. за одну операцию;

4) таможенное оформление - 2000 р. за наименование товара;

5) страхование груза - 10% стоимости товара.

### **Задание игры**

**Перевозка 1.** Экспортный контракт на поставку проката черного металла на условиях FOB-Владивосток. Объем контрактной партии - 10000 т. Цена контракта - 500 000 дол. США

**Перевозка 2.** Импортный контракт на поставку соков на условиях DAF - Брест-Центральный. Объем контрактной партии - 1,5 т. Цена контракта - 7000 дол. США

**Перевозка 3.** Импортный контракт на поставку машинного масла на условиях DAF-Берестовица-2. Объем контрактной партии - 10000 т. Цена контракта - 200 000 дол.США

**Перевозка 4.** Экспортный контракт на поставку пиломатериалов на условиях FAS - Ильичевск. Объем партии -15 000. Груз негабаритный. Цена контракта - 12 000 дол.США

**Перевозка 5.** Импортный контракт на поставку автомобильных запасных частей на условиях СРТ-Шереметьево. Объем партии - 1т. Цена контракта - 30 000 дол. США

**Перевозка 6.** Внутривоссийский контракт на поставку муки. Объем партии - 20 000 т. Цена контракта - 850 000 р.

**Перевозка 7.** Заявка на перевозку личных вещей в контейнере. Масса груза-10т.

**Перевозка 8.** Контракт на поставку цветов. Объем партии -700 кг. Цена контракта - 2750 дол.США

**Перевозка 9.** Контракт на поставку фарфора. Объем партии -2,5 т. Цена контракта - 5000 дол.США

### **ВЫБОР ОПТИМАЛЬНОГО ВАРИАНТА ДОСТАВКИ ГРУЗА**

Для заданных условий необходимо рассчитать и выбрать наиболее быстрый и дешевый способ доставки груза.



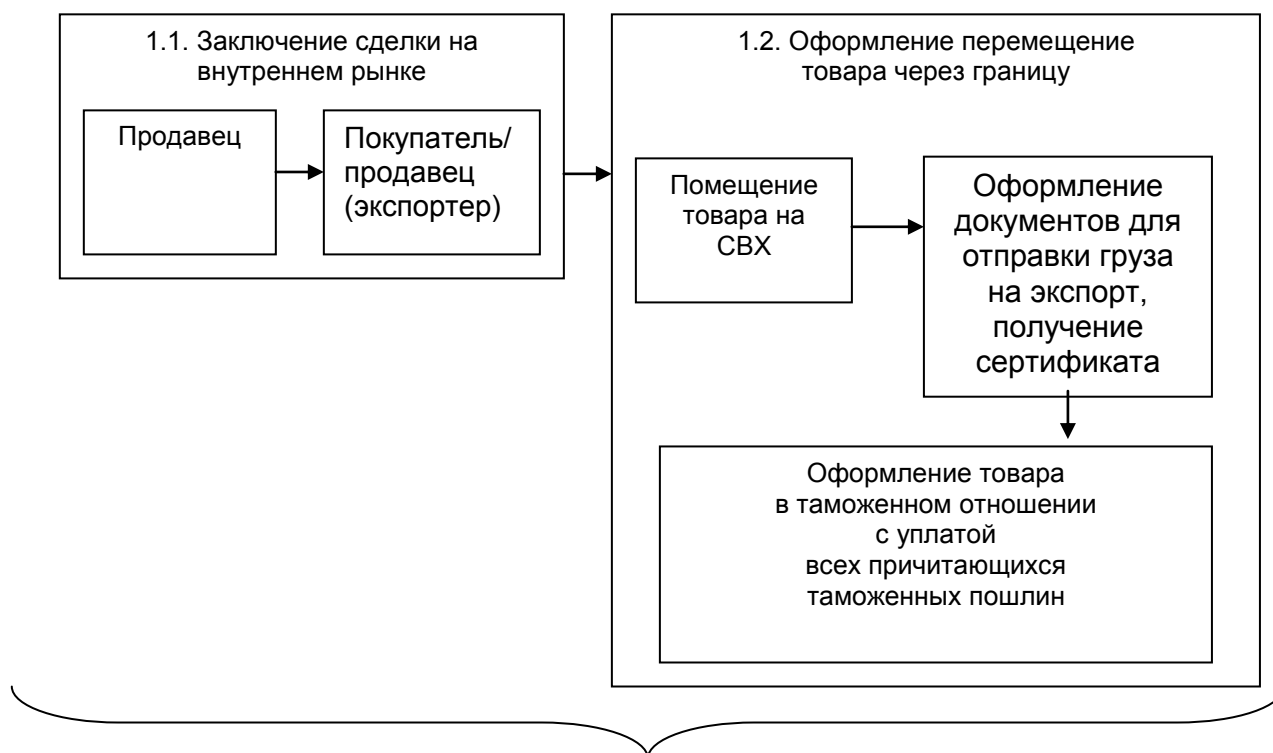
Таблица 1- Исходные данные для расчета

Наименование			Исходные данные
Товар: пиломатериал			Доска
Отпускная цена			50 дол. США за 1 м <sup>3</sup>
Страна назначения			Турция
Таможенный режим			Экспорт
Условия поставки	<b>Первый вариант</b>	CPT - Стамбул	Стоимость транспорта до места назначения входит в таможенную стоимость
	<b>Второй вариант</b>	DAF - Новороссийск	Стоимость транспорта до границы входит в таможенную стоимость
Транспорт	Первый вариант	Автомобиль (24 т)	80 дол.США за 1 т
		Срок доставки	6 дней
	Второй вариант	Ж/д до Новороссийска	16 дол.США за 1 т
		Перегруз в порту	11 дол.США за 1 т
		Паром до порта назначения	15 дол.США за 1 т .
		Перегруз в порту назначения	7 дол.США за 1 т
		Срок доставки	До 30 дней
	<b>Третий вариант</b>	Контейнер (24 т)	2700 дол.США до места назначения
Срок доставки		21 -42 дня	
Коэффициент перевода м <sup>3</sup> в тонны			0,7
Фитосанитарный сертификат на всю партию			50 дол.США
Склад временного хранения ( 1 сутки			58 дол.США / сут.

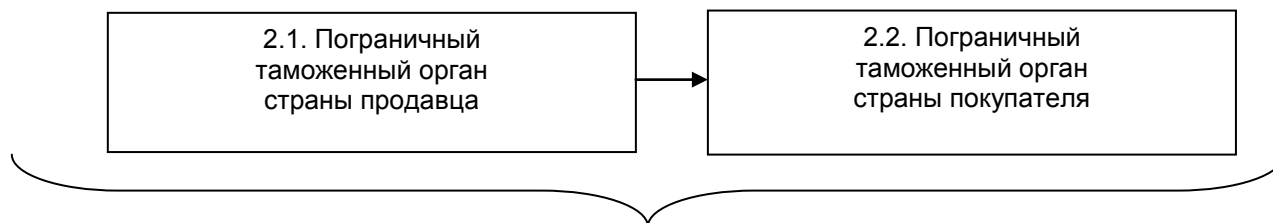
## Первый вариант базисного условия поставки: СРТ - Стамбул

Базисное условие поставки предполагает, что продавец доставит товар покупателю с оплатой расходов, связанных с перевозкой товара до пункта назначения. Это означает, что покупатель берет на себя все риски потери или повреждения товара.

### 1. ТАМОЖЕННАЯ ТЕРРИТОРИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ



### 2. ПУНКТ ПЕРЕХОДА ЧЕРЕЗ ГРАНИЦУ ОПРЕДЕЛЕН ДЛЯ КАЖДОГО ВИДА ТРАНСПОРТА ОТДЕЛЬНО



### 3. СТРАНА ПОКУПАТЕЛЯ

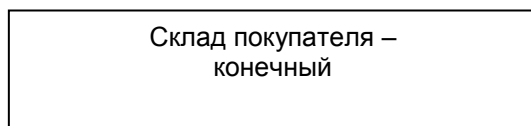


Рисунок 1 - Схема движения товара на условиях СРТ - Стамбул

По условиям термина СРТ на продавца возлагается обязанность оформления товара в таможенном отношении для режима экспорта. Данный термин может применяться при перевозке товара любым видом транспорта, включая смешанные перевозки. Таким образом, согласно базисному условию, в стоимость контракта входят:

- таможенная стоимость, которая включает стоимость транспортных расходов до склада покупателя;
- оплата по получению товара либо предоплата;
- ответственность за сохранность груза, которую несет продавец;
- определение места нахождения склада покупателя – Стамбул (Турция).

Рассмотрим схему движения товара компании, представленную на рисунке 1.

## 1. ТАМОЖЕННАЯ ТЕРРИТОРИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

1.1. Заключение сделки на внутреннем рынке. Экспортер, будучи покупателем, заключает договор на покупку пиломатериалов на внутреннем рынке. После совершения сделки товар становится собственностью покупателя-экспортера.

1.2. Проведение процедур, необходимых для перемещения товара через таможенную границу РФ. Экспортер помещает товар на склад временного хранения (СВХ). Пока товар хранится на СВХ, происходит оформление дополнительных документов для пересечения границы. В течение 15 дней оформляется товар в таможенном отношении с уплатой причитающихся таможенных платежей.

## 2. ПУНКТ ПЕРЕХОДА ТРАНСПОРТА ЧЕРЕЗ ГРАНИЦУ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

2.1. После получения документов экспортер передает товар перевозчику либо собственным транспортом доставляет товар до пограничной таможни РФ, где происходит проверка оформленных и разрешающих документов.

2.2. Товар проходит через таможенный орган страны покупателя.

3. СТРАНА ПОКУПАТЕЛЯ. Товар доставляется экспортером до покупателя. Снимается ответственность с продавца за сохранность товара.

Для оценки перевозки пиломатериалов по трем вариантам необходимо рассчитать следующие показатели:

1) таможенная стоимость = стоимость товара + стоимость транспортных расходов (в зависимости от условий поставки);

2) сборы за таможенное оформление = начисление 0,1% от таможенной стоимости и оплата в рублях РФ + 0,05% от таможенной стоимости и оплата в валюте, отличающейся от валюты РФ;

3) экспортная пошлина = начисление базовой ставки от таможенной стоимости, в данном случае она равна 5%.

Исходя из схемы на рис.1, проведите сравнительный расчет трех вариантов доставки различными транспортными средствами одного и того же товара с занесением данных в таблицу 2 и проанализируйте результат.

Таблица 2 - Расчетные данные для первого условия поставки СРТ-Стамбул

Первый вариант	Второй вариант	Третий вариант
Доставка товара		
Автомобиль	Ж/д, перегруз в порту, отправление паромом, перегруз в порту назначения, а/м	Контейнер ж/д
Стоимость поставки:	Стоимость поставки:	Стоимость поставки:
Транспортные расходы:	Транспортные расходы:	Транспортные расходы:
Сертификат - 2,08 дол.США	Сертификат – 2,08 дол.США	Сертификат - 2,08 дол.США
СВХ-2,42 дол./т	СВХ -2,42 дол. /т	СВХ-2,42 дол./т
Таможенные платежи: Таможенная стоимость Сборы Пошлина <i>ИТОГО:</i>	Таможенные платежи: Таможенная стоимость Сборы Пошлина <i>ИТОГО:</i>	Таможенные платежи: Таможенная стоимость Сборы Пошлина <i>ИТОГО:</i>
Стоимость перевозки единицы продукции:	Стоимость перевозки единицы продукции:	Стоимость перевозки единицы продукции:
Доставка (кол-во дней)	Доставка (кол-во дней)	Доставка (кол-во дней)

После получения результатов расчетов сделать выводы по каждому варианту доставки для первого условия поставки

### **Второй вариант базисного условия поставки: DAF-Новороссийск**

Это условие предполагает, что продавец выполнил поставку, когда он предоставил неразгруженный товар, прошедший таможенное оформление для экспорта, но еще не для импорта на прибывшем транспортном средстве в распоряжение покупателя в названном пункте или месте на границе до поступления товара на таможенную границу сопредельной страны. Под термином «граница» понимается любая граница, включая страну экспорта. Поэтому весьма важно точное определение границы путем указания на конечный пункт или место. В данном случае транспортные расходы продавец берет на себя до границы РФ. Этот термин может применяться при перевозке товара любым видом транспорта, включая и смешанные перевозки. В данной ситуации на продавце лежит ответственность за следующие расходы и риски:

- таможенная стоимость, в которую входит стоимость транспортных расходов до границы с РФ;
- оплата по получению товара либо частичная предоплата;

- ответственность за сохранность груза до границы РФ - продавец, после границы - покупатель;
- необходимость определения водной границы РФ - Новороссийск.

Рассмотрим схему движения товара компании по блокам.

## 1. ТАМОЖЕННАЯ ТЕРРИТОРИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

1.1. Заключение сделки на внутреннем рынке: экспортер, будучи покупателем, заключает договор на покупку пиломатериалов на внутреннем рынке. После совершения сделки товар становится собственностью покупателя-экспортёра.

1.2. Проведение процедур, необходимых для перемещения товара через таможенную границу РФ. Экспортер помещает товар на склад временного хранения (СВХ). Пока товар хранится на СВХ, происходит оформление дополнительных документов для пересечения границы. В течение 15 дней товар оформляется в таможенном отношении с уплатой причитающихся таможенных платежей.

## 2. ПУНКТ ПЕРЕХОДА ТРАНСПОРТА ЧЕРЕЗ ГРАНИЦУ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

2.1. После получения документов экспортер передает товар перевозчику либо собственным транспортом доставляет товар до пограничной таможни РФ, где происходит проверка оформленных и разрешающих документов. В этот момент происходит передача товара покупателю, и ответственность за товар переходит покупателю.

2.2. Товар проходит через таможенный орган страны покупателя.

## 3. СТРАНА ПОКУПАТЕЛЯ. Товар доставляется покупателем до своего склада.

Проведите сравнительный расчет трех вариантов доставки различными транспортными средствами одного и того же товара с занесением данных в табл. 3 и проанализируйте результат.

Таблица 3 - Расчетные данные для второго условия поставки DAF-Новороссийск

Первый вариант	Второй вариант	Третий вариант
Доставка товара		
1	2	3
Автомобиль	Ж/д, перегруз в порту, отправление паромом, перегруз в порту назначения, а/м	Контейнер ж/д
Стоимость поставки:	Стоимость поставки:	Стоимость поставки:

Продолжение табл.2

1	2	3
Транспортные расходы:	Транспортные расходы:	Транспортные расходы:
Сертификат - 2,08 дол.США	Сертификат – 2,08 дол.США	Сертификат - 2,08 дол.США
СВХ-2,42 дол./т	СВХ -2,42 дол. /т	СВХ-2,42 дол./т
Таможенные платежи: Таможенная стоимость Сборы Пошлина	Таможенные платежи: Таможенная стоимость Сборы Пошлина	Таможенные платежи: Таможенная стоимость Сборы Пошлина
<i>ИТОГО:</i>	<i>ИТОГО:</i>	<i>ИТОГО:</i>
Стоимость перевозки единицы продукции:	Стоимость перевозки единицы продукции:	Стоимость перевозки единицы продукции:
Доставка (кол-во дней)	Доставка (кол-во дней)	Доставка (кол-во дней)

По результатам работы сделайте общий вывод по всем трем представленным вариантам доставки товара.

## СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

### ОСНОВНАЯ ЛИТЕРАТУРА

Назаренко В.М., Назаренко К.С. Транспортное обеспечение внешнеэкономической деятельности. -М.: Центр экономики и маркетинга, 2003.

Резго Г.Я., Самуйлов В.М., Рачек С.В. и др. Транспортное обеспечение коммерческой деятельности: Учебное пособие.-М.: Финансы и статистика, 2006

Воронкова О.Н., Пузакова Е.П. Внешнеэкономическая деятельность: организация и управление: Учеб. пособие /Под.ред.проф. Е.П.Пузаковой.-М.: Экономистъ, 2005.

Внешнеэкономическая деятельность предприятий. Учебник/ Под ред Л.Е.Стровского –М.: ЮНИТИ, 2003.

Сарафанова Е.В., Евсеева А.А. Международные перевозки: основные положения. Учебное пособие –М.: ИКЦ «МарТ», 2005.

Салийчук В.Ф. Таможенные методы регулирования внешнеторговых операций: Учебное пособие. –Курган: Изд-во Курганского государственного университета, 2004.

### ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ЛИТЕРАТУРА

Шепелев А.Ф., Печенежская И.А. Транспортное обеспечение коммерческой деятельности: Учебное пособие. Серия «Экономика и управление» - Ростов н/Д: ИЦ «МарТ», 2001.

Кириченко А.В. Перевозка экспортно-импортных грузов. Организация логистических систем. –СПб.: Питер, 2004.

Миотина Л.Б. Логистика: управление на грузовых транспортно логистических системах: Учеб. пособие . –М.: Юристъ, 2002.

ИНКОТЕРМС-2000. –СПб.: Закон и бизнес, 2003.

Гражданский кодекс Российской Федерации. Части первая и вторая. –М.: Юрайт, 2002.

Грачев Ю.Н. Транспортировка товаров при экспортно-импортных операциях. - М.: Транспорт, 1999.

Аракелян Ирина Юрьевна

## **ТРАНСПОРТ ВО ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЯХ**

### **МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ**

к выполнению самостоятельных и практических работ

для студентов специальностей

080115 «Таможенное дело»

080301 «Коммерция (торговое дело)»

Редактор Н.А. Леготина

---

Подписано к печати

Формат 60 x 84 1/16

Бумага тип. №1

Печать трафаретная

Усл. печ. л.

Уч.- изд. Л.

Заказ

Тираж 60

Цена свободная

---

Редакционно-издательский центр КГУ

640669, г. Курган, ул. Гоголя, 25

Курганский государственный университет



